

2009 郑州精品家居建材“五一特供”

家居市场正值回暖期,众商家五一“假日营销”亮点多

# 这个五一,你放假我也“放价”

五一临近,家居消费的黄金期也将达到一个新高潮。虽然目前郑州的楼市、车市并未如时下的阳光一样灿烂,但市民的消费信心却正在逐渐回暖。对家居企业而言,五一无疑是激发消费热情、促进成交的大好时机。 晚报记者 袁瑞清



## 市场回暖,各方看好家居五月红

近期房地产市场回暖,带旺了整体人气,不但新业主来找装修公司咨询,之前买了房子还没装修的老业主也纷纷上门,家居市场出现明显回暖迹象。

搜狐焦点家居网对家居行业是否回暖作了一次网上小调查,结果显示,超过60%的网民认同家居市场回暖的说法,同时也有超五成的网民认为现在买家居产品是该出手的时候了,30%的人认为可以再等等,而对于团购等促销活动,超过七成的人参加过,其中10%的人参加的次数

超过5次。

为了帮助这些潜在消费者尽快“相中”自家产品、争抢有限的市场份额,家居企业酝酿了一系列促销活动,新一波的家消费热潮即将爆发。

采访中记者发现,与前期各装饰公司门庭冷清的场面形成鲜明对比,近期前来咨询的市民明显增多,其中又以年轻人居多。询问之下,这些年轻的消费者多是刚刚当上业主的“80后”,不少人表示,第一次购房,希望能够在装饰上下点工夫,给

自己一个漂漂亮亮的家。

据超凡装饰总经理范恒介绍,不但近期前来咨询的市民增多,成交的业务数量也出现了较大增幅,开工量明显高于今年年初。

龙发装饰总经理邹剑锋认为,近期楼市供求两旺的良好态势是家居装饰市场回暖的最主要因素。他说:“现在的业主很多都是年轻人,虽然对家居装饰了解不是很深,但还是希望把家里好好装修一下。这些都有利于家装市场的回暖。”

## 旺季促销,“放价喜报”备受关注

业内人士表示,家居市场的回暖,是由多方面因素所促成的,而商家应对目前经济大环境所运用的许多行之有效的营销手法,是推进家居行业走暖的一大因素,比如发放消费券、传统的打折降价等,都起到了拉动内需的效果。

为在即将到来的五一假期大赚一把,省会各家装企业纷纷备战,并推出多种优惠措施。本报也于今天推出“放价喜报”,

将值得消费者关注的家居信息集结如此,不仅有各种优惠促销的信息,也有对品牌企业的推介。

据悉,在本辑“喜报”尚未推出之时,就引起了消费者的关注。准备在五一装修的李先生还特意打电话给本报,表示要第一时间拿到“喜报”,“假期本来就短,怕看不过来,要是有了报纸的指导,就会有目的性了”。

一般来说,每年的五一和十一前后都是

家居市场的旺季,消费者也习惯于在这个时机去选购家居产品,商家也往往在这个节点上推出年度最为优厚的让利措施。

业内专家表示,虽然五一长假缩短了,但这种调整也必将会让很多消费者失去去外地购物的时间,而每年的五六月份作为装修的黄金季节是不变的,时间短会让消费者前往建材集中的卖场消费,这样不但产品有保证,而且会大大加快消费速度。

## 五一促销爆料点

随着五一小长假的来临,今年也将迎来一个消费市场的高峰,特别是家具装饰行业众商家,个个“摩拳擦掌”,家具市场上虽无硝烟也似战争。当然,最终的受益者还是广大的消费市民。据记者了解,包括红星·美凯龙、超凡装饰,东方国际家具市场,生活家·巴洛克地板、金陶名家瓷砖等在内的一些大型家居卖场、装饰公司等为了配合五一消费热潮的来临,有的早在五一前夕就开始推出各自的优惠活动。

见习记者 万佳

### 红星美凯龙

#### 茉莉飘香沁五月

红星·美凯龙在节假日期间推出了茉莉飘香沁五一的促销活动。卖场内名品建材、家具一折起。同时,红星·美凯龙力邀著名歌星周艳泓举办茉莉花醉五月情——歌星周艳泓红星·美凯龙现场签售会,凡在5月1日~2日期间,在红星·美凯龙消费满2万即可获赠周艳泓签名光盘一张,消费满3万即可与明星合影留念。

茉莉之星“多喜爱”杯儿童画创意大赛,红星·美凯龙“藏羊地毯”杯家居文化摄影大赛同时火热报名中。

### 超凡装饰

#### 签单定金双倍返还

超凡装饰进店有礼,凡在5月1日~3日期间前往超凡装饰郑州市区各店每天咨询的前10名客户,凭有效户型图即可领取精美奶锅。

另有定金双倍返还活动,客户最终签单基础装修满3.5万以上,客户限额交定金1000元,公司可返还1000元到装修工程款里;客户最终签单基础装修3.5万以下,客户限额交定金500元,公司返还500元到装修工程款里。满万送千:签单金额满万元赠送1000元名牌家居主材,或签单客户选择满万元赠送1000元超凡金牌12项升级橱柜。

### 易居装饰

#### 五一优惠大放送

易居装饰在五一期间推出进店有礼活动,凡在4月15日~5月1日期间在易居装饰郑州市区内各店面上门咨询的客户均可赠送精美礼品一份,每天限前五名。

同时推出交定金即享大礼活动,交1000元即送名牌折叠自行车或豆浆机一台;交2000元即送名牌折叠自行车一辆或豆浆机一台+加湿器一台;交3000元即送

名牌折叠自行车一辆或豆浆机一台+全自动洗衣机一台。活动期间所有签单客户均享受设计费五折优惠,基础报价九六折优惠。另有婚房大征集,更多优惠推出。

### 生活家·巴洛克地板

#### 首届生活家地板狂欢节

五一期间生活家·巴洛克地板举办非常5+1——首届生活家地板狂欢节活动。活动期间手工仿古地板每平方米272元起售,实木多层地板每平方米119元起售,强化复合地板每平方米69元起售。更多优惠惊喜可到店内咨询。

### 东方国际家居广场

#### “心动、超值、实惠、惊喜”连环登场

东方家居广场五一惊喜促销活动隆重登场。5月1日~5月3日期间,免费来领钱:凡光临商场的顾客均可免费参加领取现金活动,活动期间上午10~12点、下午3~5点免费领取现金,50元、20元、10元等喜从天降,活动期间天天免费送钱,不设门槛,让消费者心动快乐过五一。抢的就是超值:惊爆折扣,超低惊爆价产品,抢镜亮相五一,款款心动。

### 升达地板

#### 气球里有地板

气球里怎么能装下地板呢?气球里确有地板,而且每个气球里都有1~8平方米地板。4月25日~5月3日,升达地板精品促销期间,凡在升达地板郑州市所有门店,买地板30平方米以上,送砸气球机会一次,每只气球里都有写1~8平方米的纸条一个,砸出多少送多少,而且您买的什么花色就送什么花色,绝无其他限制。

### 金陶名家

#### 黄金“价”期绽放绿城

金陶名家瓷砖在五一黄金周推出“风行中国,黄金‘价’期绽放绿城”促销活动。5月1日~7日进店的客户都有红包赠送。放“价”七天:完全不透水系列全场五折,聚晶微粉系列特价促销,新品水晶熔岩系列推广价销售。同时推出缘定三“升”:签单金额在5800元以上者,预交定金300元,提货时可升值为600元使用;签单金额在8800元以上者,预交定金500元,提货时可升值为1000元使用;签单金额在11800元以上者,预交定金800元,提货时可升值为1500元使用。

### 北京新洲装饰

#### 五一装修,惠在新洲

北京新洲装饰主材展厅已全面升级,五一期间公司推出了“五一装修,惠在新洲”活动。活动期间凡在4月29日~5月3日光临新洲装饰的顾客,持户型图来公司咨询可送精美礼品一份。交定金双倍返,交1000抵2000工程款;装修满2万可送名牌浴霸或卫浴四件套一套;装修满3万,交定金3000元可送海尔全自动洗衣机一台;装修满4万,交定金3000元送可32英寸液晶电视或海尔滚筒洗衣机或美的1.5P冷暖空调。

### 瑞博文装饰

#### 燃情五月超值馈赠

燃情五月,夏花灿烂。喜庆五一,瑞博文装饰公司推出物超所值的折扣优惠活动,希望业主们在省心、省力、更省钱的同时,更能享受到瑞博文完美家居的完美生活。北京瑞博文装饰公司为了回馈新老客户,特别准备了一份装修大礼包。活动期间凡进店顾客,交定金即有精美礼品相送,签单即可享受套内九五折优惠。

