

2009 郑州精品家居建材“五一特供”

世友地板一万平方米让利产品已经宣布预售告罄,为进一步满足广大消费者的需求,世友工厂决定5月1日在郑州市市场再追加一万平方米的特价资源。届时,总裁将携千万豪礼亲临居然之家现场签售。 晚报记者 袁瑞清

# 世友地板:五一上演百万大赢家

五一期间,世友总裁亲临现场签售



## 超群品质续写全球辉煌

世友地板从诞生到领导者的角色转变仅用了10年,精湛的制造工艺和极高的品质成为企业升华的加速器,全球首款抗地热纯实木地板的诞生地、全球首款抗刮痕地板的开山鼻祖、世友别墅木材占据中国半壁江山、强化地板彻底改变一般地板抗紫外线褪色弱的问题……一项项重大科技突破充分展现了世友作为国际级制造商的一流水准。

世友钛晶面地板自2007年进入中国市场以来,迅速成为各级政要名流眼中中高级产品的“价值典范”,彻底解决了市场普通实木地板“易刮花、易爆漆、易磨损、漆膜附着力差”的难题,填补了国内“实木地板抗刮痕领域”的空白,被广泛应用于客厅、商场、咖啡厅、会议室、候机

厅等公共场所。

据世友地板负责人透露,世友地热王实木地板作为该公司的核心产品之一,其在传承传统实木地板优势的基础上,根据中国北方消费者的地暖需求作出了技术性创新,通过对坯板全密封高温环境中长时间热解处理,完成“超强抗地热、超强抗变形、超强防虫蛀、超强漆膜附着、超强硬度、超强耐磨性”七大品质变革,彻底结束传统实木地板不能用于地热的历史。

“世友不仅要在市场影响力上领先于对手,更要在技术研发上领先于对手。只有拥有自主的核心技术,才能在竞争中主动。”凭着以往的技术实力与品牌积累,世友地板将在更多的中国消费者心目中,树立品质与技术的领导者形象。

## 地板铺装树立行业标杆

在日趋激烈的竞争中,服务品质已逐渐成为消费者选择地板前关注的一个话题。业界人士表示,世友地板先后推出“钛晶面地板:十年内您划坏我赔偿”、“钛晶面地板万人踩踏品质鉴赏”等系列举措,既是从消费者角度出发,以消费者利益为中心的体现,同时也全面彰显世友地板“居优越之上”的品牌内涵,为地板行业服务领域树立了新标杆。

“世友地板的铺装技术与欧美同步,完全采用欧美标准进行,普通家庭地板的铺设也采用星级酒店的安装工艺。”据介绍,地板的使用寿命与铺装工艺有很大关系。世友地板在业内

首家推行“金色木匠5A级服务”,坚持安装人员专业培训持证上岗,所有地板辅材如龙骨、钉子、踢脚线、地垫等全部采用纯正的世友原厂原配;世友龙骨材质采用硬松木,经过专业烘干、脱脂、四面刨光处理而成,性能十分稳定。

而业内专家表示,目前市面上的龙骨普遍采用白松做原材,由于没有经过专业化的烘干处理和脱脂处理,容易引起变形和产生蛀虫,从而影响地板的使用寿命。

世友地板大力倡导品质服务,在助力世友品牌赢得市场的同时,也必将中国地板市场的服务标准提升到一个全新高度。



2009年4月30日 星期四 郑州晚报 家居建材 世友地板 百万大赢家

SUNYARD 世友地板 居优越之上

庆五一 总裁签售 万人踩踏 品质鉴赏节 盛大开幕



## 全场7.8折起

- 罗浮魅影(仿实木) 63 元/平方
- 香脂木豆(实木多层) 138 元/平方
- 纽墩豆(实木) 188 元/平方
- 大美木豆 179 元/平方

(钛晶面实木多层) 限量预订抢购中...

### 活动内容

- 一等奖: 价值800元的极品玉檀香笔筒1个;
- 二等奖: 价值660元的蚕丝被1套;
- 三等奖: 价值480元的仿古椅1把;
- 四等奖: 价值360元的纯正地板养护大礼包1套;
- 纪念奖: 价值158元的汽车挂件1个;

活动时间: 5月1日—5月3日

专卖店地址: 郑汴路凤凰名优大卖场3厅B区世友地板旗舰店  
电话: 0371-66519871  
抢购热线: 商都路6号居然之家一楼1-054号  
电话: 0371-60189386

欧美品质 全线特惠 限量抢购