



# 抱团砍价 轻松购车



本期砍价目标：上海大众全系车型，福美来，奇瑞A5  
 广汽丰田凯美瑞、雅力士，比亚迪F3-R、F0  
 报名热线：67655767、13598033788、13613808375

自上周发布上海大众全系车型、福美来、奇瑞A5团购消息以来，就有60多名读者打来热线电话，但由于本期砍价团的车型比较多，为了方便大家，晚报老k决定延长报名时间，争取用更多的人加力量来砍到更合适的价格。  
 晚报记者 王美华

## 团购：优惠没得说

当团购成为时尚消费方式。从集体购房、买车、买装修材料，到共享优惠卡、拼凑打的、集体旅游，郑州人从来不缺乏精明的头脑，因此生活中五花八门的团体消费也就成了常态。原本独立分散的消费个体组成一个购物群体，一起理直气壮地向商家争取更多的优惠，团购让生活更加潇洒惬意。这次这个购物

群体被称为“老k汽车砍价团”。

与其踟躇不前，举棋不定，不如抱团消费，潇洒买车。本报开展的“老k砍价团”大型汽车团购活动就成了意向购车读者的一个绝好选择。

## 优惠：报者众，则空间大

本期汽车团购车型丰富，涉及中高级车、精品小车、经济型车，由于一款车型的优惠幅度取决于报名购买该车型的读者数量，因此聚集读者的购买力便成了本次活动的关键。在继续征集报名团员的同时，我们建议读者可以继续发挥热情，合纵连横，多方动员周边人士参与活动。

另外，在团购活动中成功购车的读者除了可以享受到超大幅度的购车优惠外，幸运读者

还可有机会获赠精美礼品。

## 提醒：四个注意保团购平安

参加团购买车虽然价格能有优惠，但也要注意不能光贪便宜而忽略车的质量。在调查中记者发现，大部分汽车的团购都是在正规的4S店举行。但也有个别不负责任的团购组织者会为了自己的利益而轻视团友的利益。一般来说，只要团友们注意以下4点，参加团购就不会存在问题。

1. 选择有实力的正规团购组织者而不是个人；
2. 要注意团购地点是在4S店而不是在二级展厅；
3. 要注意团购涉及到的车款要直接交给车商财务处而不是团购组织者；
4. 要注意团购的新车生产日期尽量不要超过3个月，否则就有可能是库存车。

## 新思域邀您“东京游”

“不用买车只要免费试驾，就有机会畅游东京”这不是天方夜谭。



2009年5月1日至6月30日，只要您试驾CIVIC(新思域)，就有机会将东风Honda“金秋东京欢乐游”精彩大奖囊括怀中。

据主办方透露，本次以“收集感动，展‘试’精彩”为主题CIVIC(新思域)动感体验试驾活动，主要是为了让广大车友能够亲身体验CIVIC(新思域)“5项更新，19项变化”的产品特性及全新驾驶感受。整体活动由“试驾报告秀”和“油耗大比拼”两部分组成。

“试驾报告秀”是展示车友文字功力及创意能力的舞台。活动期间，广大车友通过电话预约，周一至周五即可在东风Honda全国各特约销售服务店参加试驾活动。如果您在试驾过程中收获了感动，可将试驾感受以文字、影像、照片等任何创意形式上传至活动官方网站，即有机会获得“金秋东京欢乐游”等精彩大奖。“油耗大比拼”则是为省油高手们量身打造的节油挑战赛。  
 王美华

## 车市快讯

### 雅力士 四大理由让你选购

在国家利好政策的刺激下，小排量两厢车在2009年第一季度呈现出逆经济大势而热销的态势，国际精品车型雅力士也因其创新性和实用性的设计理念，以及卓越的丰田品质受到众多消费者青睐。据广汽丰田富达航海路店和骏驰金水路店介绍，雅力士热销主要源于它的四大优秀特点。一、雅力士虽然车身小巧，但车身高至1545mm，达到了国内同级别小型车之最；二、拥有强劲的动力系统，匹配了双VVT-i发动机，已远超出小型车的动力界定级别。三、采用了丰田独有的GOA车身技术，该技术具有“可吸收力的车身”和“高强度车厢”的双重保护；四、配备近乎中高级车的享受，豪华配置、人性化设计极为丰富。  
 卢望春

### 河南华星 吉利让利6000元

五一小长假期间，河南华星汽车销售服务有限公司为了感谢广大用户长期以来的支持和关怀，推出“提前放价”吉利汽车最高让利6000元活动。消费者可以利用节日假期来到河南华星，购车、订车将享受到超值的实惠。此外，吉利在商务家轿领域的又一扛鼎之作1.5L远景4月隆重登场以来受到消费者的好评。据悉1.5L远景铂金版6.28万元、尊贵版售价6.68万元，该车传承欧系豪华轿车设计理念，凸现出稳重和动感相得益彰的完美设计，前脸及大灯、车身腰线和大型化吸能式前后保险杠都经过精心设计，以空气动力学合理来降低风阻系数，既符合现代人审美观念又带来个性十足的外观视角冲击。  
 卢望春

### 万通一汽 举办篮球友谊赛

5月2日，在万通一汽公司门前广场，欢呼声、呐喊声不绝于耳，一场由大行汽车家园员工组成的“大行队”和受邀来访的台湾能仁家商职业学校篮球队进行的一场友谊赛正激情上演。据河南大行汽车家园董事长助理孙广泉现场介绍，举办此次友谊赛，能和来自台湾地区的一流球队“切磋”球技，对于我们团队来讲，的确是一次非常难得的学习机会，同时又极大地丰富了公司员工五一的文化生活，为我们职工的假日生活增添了乐趣。据悉，河南大行汽车家园是河南省最大的汽车经销商之一，旗下汽车品牌有河南万通一汽、郑州世纪丰田、河南豫海奥迪、河南丰之元奥迪、河南弘通马自达、形立江北京现代、河南圆通红旗等。  
 卢望春

### 试驾新佳乐将获喜羊羊公仔

河南起亚普华汽车销售服务有限公司日前宣布，将从5月初开始举行以旗下热销车型“新佳乐”命名的“佳乐月 合家乐”活动。该车是一款综合了商务车、越野车、轿车，3车优点于一身的时尚外观的多功能CUV车跨界车。拥有超大的七人座空间、2.0L CVT发动机、手自一体4速变速箱。

此次活动时间为5月1日至6月15日。活动期间，来店试驾新佳乐的朋友均可得到喜羊羊、灰太狼的可爱公仔一只，数量有限先到先得。同时参与者可以将贴有喜羊羊卡通图案的新佳乐车辆合影的全家福照片上传到指定网站，参与新佳乐欢乐家庭评选活动。获奖家庭将于7月上旬赴港免费畅游迪斯尼。  
 屈彦飞

## PASSAT 新领驭 志·领先机

# 志在先机 领驭中原

PASSAT 新领驭 华中区上市会暨经典传承音乐盛典



诚邀  
品鉴

时间：2009年5月9日18:00

地点：河南艺术中心大剧院

## PASSAT新领驭 以内蕴前瞻之志驱动时代前行，将‘有’做到极致，将‘无’做到创新

内蕴，厚积大成，练就卓识慧眼洞见趋势；先机，深谙时势，成就非凡运筹踌躇满志。PASSAT新领驭，全新峻雅动感造型，前瞻运用大众全球创新设计理念，完美满足中国市场需求；悉心传承德国严谨工艺品质，明鉴杰出安全、豪华舒适、高效动力表现，内蕴薄发，处处统驭时代先机。

PASSAT新领驭，同时代精英并驾，与志俱进，驭志启程。

欲知更多上市详情，敬请莅临上海大众特销售商处垂询。

上海大众汽车有限公司 免费销售咨询热线：800-820-1111 售后服务热线：1010 6789 www.cswv.com www.passatchina.com

裕华中联 0371-66828547	河南豫港 0371-60536688	洛阳德众 0379-65282222	南阳恒康 0377-63118999	安阳大众 0372-2513111
郑州新兴 0371-65780466	洛阳销售 0379-63410686	焦作泉达 0391-3567888	开封金源 0378-2585111	新乡天众 0373-5855555
郑州销售 0371-67661111	许昌怡通 0374-5132999	新乡销售 0373-2023685	驻马店天成 0396-2955844	平顶山怡通 0375-3289977
郑州聚龙 0371-65373333	三门峡销售 0398-2896777	漯河销售 0395-2152777		
郑州兴飞 0371-63798558	周口销售 0394-8691111	濮阳大众 0393-8115588		

( 经销商排名不分先后 )

上海大众汽车  
SHANGHAI VOLKSWAGEN

