



从最新获得的各大车企4月份的终端销售数据看,在一系列利好的宏观政策引导下,国内4月份的车市形势一片大好,二三线市场崭露头角,汽车下乡惠及城乡,区域市场潜力急需释放。乘着政策的春风,本报主办的“2009中部强县市汽车巡展”活动也将于5月23日正式启动,第一站将走进新密。

晚报记者 王美华



下周六 汽车下乡

“2009中部百强县市汽车巡展”5月23日~24日首站亮相新密市金博大广场

河南

汽车下乡政策惠及几千万人

河南是中国中西部地区经济总量第一、人口规模最大的省份,又是一个农业大省,农村人口众多。在未来相当长的一段时期内,县市农村二三级市场汽车消费将保持2位数的高速增长率。自2007年以来,在中部百强县中,河南入选42个,是中部六省入选最多的省份。

一位中牟的农民李先生听说晚报要举办汽车巡展活动,高兴地打来电话告诉记者:“我想购买一辆微型汽车,我搞螃蟹养殖,一直想买一辆客货两用车运送水产,借着这次家门口的下乡优惠活动想赶紧买车,我算了算能省五千多元呢。尽快来我们这办活动吧。”

素有“乌金之乡”美誉的新密市,煤田地质储量50亿吨,其中煤炭工业保有量16.5亿吨,并以低硫和高发热量著称。铝矾土储量6000万吨,工业硅储量10亿吨,石灰石储量50亿吨,都极有工业价值。新密市丘陵缓起,平原间布。农业产品品种丰富,盛产小麦、玉米,特产

本报“送车下乡”巡展活动将有30多款畅销轿车品牌集中展示,还有汽车下乡的主流微型车也将来到现场,这些产品不仅在动力性、燃油消耗、承载能力、质量稳定性等主要性能指标上有着良好的口碑,更有重复购买率高和旧车保值率高的优势,非常适合广大县乡

新密 素有“乌金之乡”美称

金银花、大蒜、密香杏等,均为国内同类之珍,闻名遐迩。

新密市是河南省改革开放发展特别试点县市。特别是改革开放以来,新密人民顺应天时,凭借衡通九州之地利,发挥人聪物丰之优势,工业形成了以煤炭、耐材、造纸、建材为主

导的四大支柱产业;农业围绕“一优双高”开发和农业产业化,发展畜牧业和林果业为重点,走向现代化农业的大舞台;民营企业异军突起,快速发展,已成为全市经济的主力军,综合实力在河南省地级城市中排名位居前列。本次活动选定在新密正是看重了新密的综合实力。

活动 如何让老百姓获得真正实惠

居民使用。

如何做到让老百姓、让消费者真正地得到实惠,而不是将活动做成一种作秀的行为,一种赚足眼球的口号,着实让我们在筹备活动中认真思考了一番。我们详细了解了汽车下乡的执行细则,并根据本区域的实际情况加以细化执行。

让本活动顺利进行,不打折扣,不走形式。提前到地选址,让消费者真正买得舒心,用得放心。

本次巡展将邀请郑州主流汽车经销商送车下乡,借下乡销售的方式,既方便农民在家门口购车,也给郑州当地车商开辟一条新的销售渠道,也将成为拉动河南汽车消费的重要推动力。



**体验奇瑞
感知中植**



锐意前程 自在掌握

7座商务MPV



- 中植奇瑞09款东方之子CROSS 2.0L自动挡车型即将上市, 现已接受预定; 商务品鉴show活动进行中……
- 更多详情请致电VIP专线: 13837180411 (赵经理)

东方之子 Cross

知者之所以能在波谲的商旅中自在掌控人生, 源于其深厚的内涵和敏锐的远见。一如东方之子Cross, 秉承MPV的内部多乘空间, 三排七座的多变组合, 让您惬意畅游广袤商旅天地, 商务会谈更畅快……

www.chery.cn 客服热线: 400-883-8888



—— 七座多乘空间 ——



—— 人性化智能配置 ——



<p>中植中原店: 中原西路116号</p> <p>中润北环店: 北环汽车交易中心对面</p> <p>中植汽车城: 西环与化工路口北1000米</p> <p>南阳众达: 0377-63568888</p>	<p>销售热线: 0371-67275555</p> <p>销售热线: 0371-67259996</p> <p>销售热线: 0371-67520333</p> <p>信阳东方: 0376-3801806</p>	<p>服务热线: 0371-67647777</p> <p>服务热线: 0371-67259995</p> <p>服务热线: 0371-67597599</p> <p>开封万宝: 0378-3887888</p> <p>驻马店乐华: 0396-2120633</p>	<p>所有品牌二手车免费评估, 置换奇瑞系列新车实惠多!</p> <p>大客户专线: 13938587700(于经理)</p> <p>二手车置换专线: 15138958080(孙先生)</p> <p>13592685478(张先生)</p>
--	--	--	--