

服务态度 业务介绍 优惠幅度 理赔承诺

保险机构客服热线完全体验

本报记者与市民一起评价保险公司服务,如果您有什么建议和意见可以告诉晚报理财热线67655029

中国人保财险河南分公司
接通情况: 接通顺利,中间介绍相关业务历时近30秒,随后进入人工服务。
业务咨询: 第一位接话员接通后表示需电话营销话务员才能解答相关问题。很快,第二位话务员为记者服务。先简单询问记者购买的是新车还是旧车,车主的车技如何等情况之后,她给出的建议是购买交强险、三责险、车上人员险、车身划痕险、盗抢险等车险。她说,新车最好投保全面些,并且可享受八五折优惠。如果在本地出险,直接拨打24小时客服热线95518即可;如在外地出险,需加拨当地地区号+24小时客服热线,交由当地服务人员进行处理。
综合评价: 两位话务员服务热情周到,业务熟悉,讲解全面认真。
服务指数: ☆☆☆☆☆

中国太平洋财险河南分公司
接通情况: 电话接通至人工服务历时20余秒。第一位话务员接通后,记者被告知需接通至业务管理部。半分钟后,第一位话务员表示业务管理部工作人员电话繁忙,要求记者留下电话或者再拨打另外一个号码。
业务咨询: 记者拨通电话后,话务员建议购买车损险、三责险、车上人员险、划痕险、盗抢险、玻璃险、不计免赔险、自燃险、涉水险等。当记者表示想知道大概的价格时,该话务员表示查询一下。接下来,他用去近2分钟时间,终于报出相应车险费用及总体估算价格。异地出险的话,拨打当地地区号+24小时客服热线95500即可,当地分支机构和修理公司会前往事故现场。车主可在保单办理当地或出险当地理赔。
综合评价: 两位话务员服务较为热情,但让人等待时间过长。此外,接待过程中,话务员声音忽大忽小,听起来有些费力。
服务指数: ☆☆☆☆

天安保险河南分公司
接通情况: 第一次拨打电话没有人接,10分钟后,记者第二次拨打电话,顺利接通。
业务咨询: 第一位话务员进行简单询问后,表示需要业务部门人员进行解答。10秒之后,第二位话务员接待了记者,并简单介绍了车险情况。她说车险一般都是交强险、车损险、三责险、划痕险等。当记者表示想知道大概的价格范围时,该话务员表示现在不能报出价格,要根据具体车型、购置费等方面计算价格。当记者表示想知道不同险种的具体价格时,该话务员表示没办法报价,而且计算时间比较长,如果记者愿意不挂电话的话,现在就给记者计算,记者表示愿意等待。但是不到5秒钟,该话务员便以计算过程复杂,时间长等原因,让记者留下联系方式等待他们电话。记者留下相关资料后,该话务员表示大概5分钟给记者回话,但是至今也未接到该话务员的回电。
综合评价: 首次拨打不成功。第二位话务员服务态度一般,缺乏耐心。此外,记者留下联系方式后,让人等待的时间过长,始终没有给记者回话。
服务指数: ☆☆

渤海财险河南分公司
接通情况: 电话接通较为顺利,接线员得知记者想了解车险情况后,立刻接通相关业务人员进行解答,历时20秒。
业务咨询: 总部话务人员对车险的介绍比较详细,同时询问记者的车子是新车还是旧车,如果是新车他建议除购买交强险外,还可以购买车损险、三责险、车上人员险、划痕险、盗抢险、玻璃险等商业险。之后记者询问购买商业车险能否有优惠,他说,各地的优惠不太一样,要跟本地的分公司联系具体优惠幅度。随后记者提供渤海财产保险公司河南省分公司的咨询电话,话务员告诉记者,一般情况下,交强险第一年是不优惠的,第二年在没有出险的情况下续险可以优惠10%。而其他商业险则可享受八五折的优惠。按照记者提供的车型,她提供了一个价格表供参考。
综合评价: 两位话务员服务态度热情,业务介绍也较为详细。根据记者提供的车价第二位话务员还给出详细的车险报价,但建议购买的车险有8种之多。
服务指数: ☆☆☆☆☆

中华联合财险河南分公司
接通情况: 两秒钟便接通至人工服务,但被告知需拨打河南本地的出单处电话进行详情咨询。第二次拨打所提供的河南电话接通顺利。
业务咨询: 业务员给出的商业性车险为车损险、三责险、盗抢险、车上人员险、玻璃单独破碎险、车身划痕险、不计免赔险等。同样,新车可享受八五折优惠。如在异地出险,应拨打0371+该公司24小时客服热线,具体事宜由河南本部进行调度。
综合评价: 该话务员业务水平较高,对记者的问题能做到耐心、详尽解答。
服务指数: ☆☆☆☆☆

安邦财险河南分公司
接通情况: 一次性接通,转到人工服务用时近10秒钟。第一位话务员表示需要拨打电话营销热线4006995569才能得到具体车险的报价。随后,记者拨打了该号码,近15秒种后直接进入人工服务。
业务咨询: 第二位话务员给出了车损险、三责险、车上人员险、划痕险、盗抢险、玻璃险等商业性车险方案。她说,如果不经常跑高速的话,玻璃险可以不予考虑。车辆有固定的停车位,比如有住所车库、单位停车场的话,盗抢险也可以不予考虑。异地出险,直接拨打24小时客服热线即可。同时,新车可以享受15%的优惠。
综合评价: 接通还较顺利,两位话务员服务态度较好。第二位话务员讲解详细、耐心。
服务指数: ☆☆☆☆☆

都邦财险河南分公司
接通情况: 拨通顺利,30秒后第一位话务员接通电话。后被告知需转接至业务人员,愿愿意等待转接还是直接拨打郑州本地业务号码,记者选择前者。大约1分钟后,该话务员表示没有转接成功,向记者提供了当地号码。记者拨打后,前两次均响铃12声都无人应答,第三次响铃6声后直接接通至人工服务。
业务咨询: 电话接通后,话务员推荐了车损险、三责险、车上人员险、车轮胎单独险、倒车镜单独破碎险、玻璃险、盗抢险等险种,并附加相应的不计免赔险。当记者表示想知道大概报价时,该话务员说必须由业务人员进行计算。20分钟后,记者接到回电,被告知目前车轮胎单独险、倒车镜险该公司不予销售。此外,如在异地出险,直接拨打24小时客服热线95586即可,前面无需加拨本地区号或异地地区号,该公司将尽快派分支机构赶往事故现场。
综合评价: 拨打电话困难,需要多次转接。不过,话务员的服务态度较好,讲解详细认真。
服务指数: ☆☆☆

渤海财险河南分公司
接通情况: 电话接通较为顺利,接线员得知记者想了解车险情况后,立刻接通相关业务人员进行解答,历时20秒。
业务咨询: 总部话务人员对车险的介绍比较详细,同时询问记者的车子是新车还是旧车,如果是新车他建议除购买交强险外,还可以购买车损险、三责险、车上人员险、划痕险、盗抢险、玻璃险等商业险。之后记者询问购买商业车险能否有优惠,他说,各地的优惠不太一样,要跟本地的分公司联系具体优惠幅度。随后记者提供渤海财产保险公司河南省分公司的咨询电话,话务员告诉记者,一般情况下,交强险第一年是不优惠的,第二年在没有出险的情况下续险可以优惠10%。而其他商业险则可享受八五折的优惠。按照记者提供的车型,她提供了一个价格表供参考。
综合评价: 两位话务员服务态度热情,业务介绍也较为详细。根据记者提供的车价第二位话务员还给出详细的车险报价,但建议购买的车险有8种之多。
服务指数: ☆☆☆☆☆

中国人寿财险河南分公司
接通情况: 接通比较顺利,转接业务员历时50秒。
业务咨询: 话务人员给记者详细介绍了新车购买车险的情况,并建议记者购买交强险后,还可以考虑购买车损险、三责险、车上人员险、划痕险、盗抢险、玻璃险、自燃险、涉水险等。对于车险的优惠幅度,他表示新车950元的交强险不能优惠,但其他车险可以享受八五折,当记者提供出车型及车价,问能否给大概算算车险要交多少时,业务员很快给予报价,大约4000元。在理赔方面,业务人员说,如果出险,直接拨打中国人寿财产保险公司24小时客服热线报案,公司相关人员将很快到达进行理赔,但理赔人员多久能到达现场,业务员表示要视情况而定。
综合评价: 话务员对专业知识比较熟悉,相关车险介绍也较为详细,但当记者要求能否给予详细价格表,话务员只给大概数据,并说如果想要具体价格的活,来办理车险时再算吧。
服务指数: ☆☆☆

永安财险河南分公司
接通情况: 不到10秒钟,电话被第一位话务员接通。由于记者想了解车险价格,该话务员表示她只能提供车险种类,无法报价,建议记者拨打另一号码进行咨询。
业务咨询: 第二位话务员给出交强险、盗抢险、三责险、车上人员险、不计免赔险等建议。记者表示想略知一下大概价格时,该话务员表示可以为记者进行估算。大约3分钟后,为记者报出了应购买的商业性车险费共计3915元左右。此外,无论在何地出现,都需拨打0371+该公司的24小时客服热线,一切由河南本部进行调度。
综合评价: 人工服务态度较好,但第二位话务员业务水平不够娴熟。在为记者估算车险价格期间,还和其他人聊天。
服务指数: ☆☆☆☆

阳光财险河南分公司
接通情况: 电话接通至人工服务历时20余秒。第一位话务员接通后,记者被告知需接通至业务管理部。半分钟后,第一位话务员表示业务管理部工作人员电话繁忙,要求记者留下电话或者再拨打另外一个号码。
业务咨询: 记者拨通电话后,话务员建议购买车损险、三责险、车上人员险、划痕险、盗抢险、玻璃险、不计免赔险、自燃险、涉水险等。当记者表示想知道大概的价格时,该话务员表示查询一下。接下来,他用去近2分钟时间,终于报出相应车险费用及总体估算价格。异地出险的话,拨打当地地区号+24小时客服热线95500即可,当地分支机构和修理公司会前往事故现场。车主可在保单办理当地或出险当地理赔。
综合评价: 两位话务员服务较为热情,但让人等待时间过长。此外,接待过程中,话务员声音忽大忽小,听起来有些费力。
服务指数: ☆☆☆☆

天安保险河南分公司
接通情况: 第一次拨打电话没有人接,10分钟后,记者第二次拨打电话,顺利接通。
业务咨询: 第一位话务员进行简单询问后,表示需要业务部门人员进行解答。10秒之后,第二位话务员接待了记者,并简单介绍了车险情况。她说车险一般都是交强险、车损险、三责险、划痕险等。当记者表示想知道大概的价格范围时,该话务员表示现在不能报出价格,要根据具体车型、购置费等方面计算价格。当记者表示想知道不同险种的具体价格时,该话务员表示没办法报价,而且计算时间比较长,如果记者愿意不挂电话的话,现在就给记者计算,记者表示愿意等待。但是不到5秒钟,该话务员便以计算过程复杂,时间长等原因,让记者留下联系方式等待他们电话。记者留下相关资料后,该话务员表示大概5分钟给记者回话,但是至今也未接到该话务员的回电。
综合评价: 首次拨打不成功。第二位话务员服务态度一般,缺乏耐心。此外,记者留下联系方式后,让人等待的时间过长,始终没有给记者回话。
服务指数: ☆☆

中国大地财险河南分公司
接通情况: 第一次接通后,该话务员表示将由专业人员与记者联系,进行车险报价。半小时后,记者接到该公司上海总部的回电。
业务咨询: 该话务员建议购买车损险、三责险、盗抢险、划痕险、玻璃险等。同时,新车可享受八五折的优惠。如在异地出险,直接拨打24小时客服热线即可。该公司实现“全国通赔”,具

车损险
三责险
交强险
车损险
车损险
车损险

打算买车的张女士最近有点郁闷。“保险公司、4S店、保险中介给我车险的报价五花八门,有的价格竟然相差好几百块钱。价格高了,担心自己吃亏。价格低了,又担心心理赔打折扣。车险的价格究竟多少才合理?怎样买车险才更划算呢?”5月6日下午,市民张女士给本报保险热线打来电话说,她买的价钱为102800元的长安铃木SX4很快就要提货了,但是面对参差不齐的车险价格她有点茫然。“有的人说在4S店投保好,有的人说通过保险公司的电话营销投保实惠。我想通过对比,找一家服务态度好,车险价格性价比高的保险公司。”经过张女士同意,随后两天本报记者和她一起共同体验了我省18家财险公司的客服热线。新车该买啥险种?哪家保险公司的服务态度更好呢?我们希望,本次调查可以为您提供购车险起到参考作用。

晚报记者 倪子

车损险
三责险
交强险
车损险
车损险
车损险

打算买车的张女士最近有点郁闷。“保险公司、4S店、保险中介给我车险的报价五花八门,有的价格竟然相差好几百块钱。价格高了,担心自己吃亏。价格低了,又担心心理赔打折扣。车险的价格究竟多少才合理?怎样买车险才更划算呢?”5月6日下午,市民张女士给本报保险热线打来电话说,她买的价钱为102800元的长安铃木SX4很快就要提货了,但是面对参差不齐的车险价格她有点茫然。“有的人说在4S店投保好,有的人说通过保险公司的电话营销投保实惠。我想通过对比,找一家服务态度好,车险价格性价比高的保险公司。”经过张女士同意,随后两天本报记者和她一起共同体验了我省18家财险公司的客服热线。新车该买啥险种?哪家保险公司的服务态度更好呢?我们希望,本次调查可以为您提供购车险起到参考作用。

晚报记者 倪子

车损险
三责险
交强险
车损险
车损险
车损险

打算买车的张女士最近有点郁闷。“保险公司、4S店、保险中介给我车险的报价五花八门,有的价格竟然相差好几百块钱。价格高了,担心自己吃亏。价格低了,又担心心理赔打折扣。车险的价格究竟多少才合理?怎样买车险才更划算呢?”5月6日下午,市民张女士给本报保险热线打来电话说,她买的价钱为102800元的长安铃木SX4很快就要提货了,但是面对参差不齐的车险价格她有点茫然。“有的人说在4S店投保好,有的人说通过保险公司的电话营销投保实惠。我想通过对比,找一家服务态度好,车险价格性价比高的保险公司。”经过张女士同意,随后两天本报记者和她一起共同体验了我省18家财险公司的客服热线。新车该买啥险种?哪家保险公司的服务态度更好呢?我们希望,本次调查可以为您提供购车险起到参考作用。

晚报记者 倪子

车损险
三责险
交强险
车损险
车损险
车损险

打算买车的张女士最近有点郁闷。“保险公司、4S店、保险中介给我车险的报价五花八门,有的价格竟然相差好几百块钱。价格高了,担心自己吃亏。价格低了,又担心心理赔打折扣。车险的价格究竟多少才合理?怎样买车险才更划算呢?”5月6日下午,市民张女士给本报保险热线打来电话说,她买的价钱为102800元的长安铃木SX4很快就要提货了,但是面对参差不齐的车险价格她有点茫然。“有的人说在4S店投保好,有的人说通过保险公司的电话营销投保实惠。我想通过对比,找一家服务态度好,车险价格性价比高的保险公司。”经过张女士同意,随后两天本报记者和她一起共同体验了我省18家财险公司的客服热线。新车该买啥险种?哪家保险公司的服务态度更好呢?我们希望,本次调查可以为您提供购车险起到参考作用。

晚报记者 倪子

车损险
三责险
交强险
车损险
车损险
车损险

打算买车的张女士最近有点郁闷。“保险公司、4S店、保险中介给我车险的报价五花八门,有的价格竟然相差好几百块钱。价格高了,担心自己吃亏。价格低了,又担心心理赔打折扣。车险的价格究竟多少才合理?怎样买车险才更划算呢?”5月6日下午,市民张女士给本报保险热线打来电话说,她买的价钱为102800元的长安铃木SX4很快就要提货了,但是面对参差不齐的车险价格她有点茫然。“有的人说在4S店投保好,有的人说通过保险公司的电话营销投保实惠。我想通过对比,找一家服务态度好,车险价格性价比高的保险公司。”经过张女士同意,随后两天本报记者和她一起共同体验了我省18家财险公司的客服热线。新车该买啥险种?哪家保险公司的服务态度更好呢?我们希望,本次调查可以为您提供购车险起到参考作用。

晚报记者 倪子

车损险
三责险
交强险
车损险
车损险
车损险

打算买车的张女士最近有点郁闷。“保险公司、4S店、保险中介给我车险的报价五花八门,有的价格竟然相差好几百块钱。价格高了,担心自己吃亏。价格低了,又担心心理赔打折扣。车险的价格究竟多少才合理?怎样买车险才更划算呢?”5月6日下午,市民张女士给本报保险热线打来电话说,她买的价钱为102800元的长安铃木SX4很快就要提货了,但是面对参差不齐的车险价格她有点茫然。“有的人说在4S店投保好,有的人说通过保险公司的电话营销投保实惠。我想通过对比,找一家服务态度好,车险价格性价比高的保险公司。”经过张女士同意,随后两天本报记者和她一起共同体验了我省18家财险公司的客服热线。新车该买啥险种?哪家保险公司的服务态度更好呢?我们希望,本次调查可以为您提供购车险起到参考作用。

晚报记者 倪子

车损险
三责险
交强险
车损险
车损险
车损险

打算买车的张女士最近有点郁闷。“保险公司、4S店、保险中介给我车险的报价五花八门,有的价格竟然相差好几百块钱。价格高了,担心自己吃亏。价格低了,又担心心理赔打折扣。车险的价格究竟多少才合理?怎样买车险才更划算呢?”5月6日下午,市民张女士给本报保险热线打来电话说,她买的价钱为102800元的长安铃木SX4很快就要提货了,但是面对参差不齐的车险价格她有点茫然。“有的人说在4S店投保好,有的人说通过保险公司的电话营销投保实惠。我想通过对比,找一家服务态度好,车险价格性价比高的保险公司。”经过张女士同意,随后两天本报记者和她一起共同体验了我省18家财险公司的客服热线。新车该买啥险种?哪家保险公司的服务态度更好呢?我们希望,本次调查可以为您提供购车险起到参考作用。

晚报记者 倪子

车损险
三责险
交强险
车损险
车损险
车损险

打算买车的张女士最近有点郁闷。“保险公司、4S店、保险中介给我车险的报价五花八门,有的价格竟然相差好几百块钱。价格高了,担心自己吃亏。价格低了,又担心心理赔打折扣。车险的价格究竟多少才合理?怎样买车险才更划算呢?”5月6日下午,市民张女士给本报保险热线打来电话说,她买的价钱为102800元的长安铃木SX4很快就要提货了,但是面对参差不齐的车险价格她有点茫然。“有的人说在4S店投保好,有的人说通过保险公司的电话营销投保实惠。我想通过对比,找一家服务态度好,车险价格性价比高的保险公司。”经过张女士同意,随后两天本报记者和她一起共同体验了我省18家财险公司的客服热线。新车该买啥险种?哪家保险公司的服务态度更好呢?我们希望,本次调查可以为您提供购车险起到参考作用。

晚报记者 倪子

车损险
三责险
交强险
车损险
车损险
车损险

打算买车的张女士最近有点郁闷。“保险公司、4S店、保险中介给我车险的报价五花八门,有的价格竟然相差好几百块钱。价格高了,担心自己吃亏。价格低了,又担心心理赔打折扣。车险的价格究竟多少才合理?怎样买车险才更划算呢?”5月6日下午,市民张女士给本报保险热线打来电话说,她买的价钱为102800元的长安铃木SX4很快就要提货了,但是面对参差不齐的车险价格她有点茫然。“有的人说在4S店投保好,有的人说通过保险公司的电话营销投保实惠。我想通过对比,找一家服务态度好,车险价格性价比高的保险公司。”经过张女士同意,随后两天本报记者和她一起共同体验了我省18家财险公司的客服热线。新车该买啥险种?哪家保险公司的服务态度更好呢?我们希望,本次调查可以为您提供购车险起到参考作用。

晚报记者 倪子

打算买车的张女士最近有点郁闷。“保险公司、4S店、保险中介给我车险的报价五花八门,有的价格竟然相差好几百块钱。价格高了,担心自己吃亏。价格低了,又担心心理赔打折扣。车险的价格究竟多少才合理?怎样买车险才更划算呢?”5月6日下午,市民张女士给本报保险热线打来电话说,她买的价钱为102800元的长安铃木SX4很快就要提货了,但是面对参差不齐的车险价格她有点茫然。“有的人说在4S店投保好,有的人说通过保险公司的电话营销投保实惠。我想通过对比,找一家服务态度好,车险价格性价比高的保险公司。”经过张女士同意,随后两天本报记者和她一起共同体验了我省18家财险公司的客服热线。新车该买啥险种?哪家保险公司的服务态度更好呢?我们希望,本次调查可以为您提供购车险起到参考作用。

晚报记者 倪子

车损险
三责险
交强险
车损险
车损险
车损险

打算买车的张女士最近有点郁闷。“保险公司、4S店、保险中介给我车险的报价五花八门,有的价格竟然相差好几百块钱。价格高了,担心自己吃亏。价格低了,又担心心理赔打折扣。车险的价格究竟多少才合理?怎样买车险才更划算呢?”5月6日下午,市民张女士给本报保险热线打来电话说,她买的价钱为102800元的长安铃木SX4很快就要提货了,但是面对参差不齐的车险价格她有点茫然。“有的人说在4S店投保好,有的人说通过保险公司的电话营销投保实惠。我想通过对比,找一家服务态度好,车险价格性价比高的保险公司。”经过张女士同意,随后两天本报记者和她一起共同体验了我省18家财险公司的客服热线。新车该买啥险种?哪家保险公司的服务态度更好呢?我们希望,本次调查可以为您提供购车险起到参考作用。

晚报记者 倪子

车损险
三责险
交强险
车损险
车损险
车损险

打算买车的张女士最近有点郁闷。“保险公司、4S店、保险中介给我车险的报价五花八门,有的价格竟然相差好几百块钱。价格高了,担心自己吃亏。价格低了,又担心心理赔打折扣。车险的价格究竟多少才合理?怎样买车险才更划算呢?”5月6日下午,市民张女士给本报保险热线打来电话说,她买的价钱为102800元的长安铃木SX4很快就要提货了,但是面对参差不齐的车险价格她有点茫然。“有的人说在4S店投保好,有的人说通过保险公司的电话营销投保实惠。我想通过对比,找一家服务态度好,车险价格性价比高的保险公司。”经过张女士同意,随后两天本报记者和她一起共同体验了我省18家财险公司的客服热线。新车该买啥险种?哪家保险公司的服务态度更好呢?我们希望,本次调查可以为您提供购车险起到参考作用。

晚报记者 倪子

车损险
三责险
交强险
车损险
车损险
车损险

打算买车的张女士最近有点郁闷。“保险公司、4S店、保险中介给我车险的报价五花八门,有的价格竟然相差好几百块钱。价格高了,担心自己吃亏。价格低了,又担心心理赔打折扣。车险的价格究竟多少才合理?怎样买车险才更划算呢?”5月6日下午,市民张女士给本报保险热线打来电话说,她买的价钱为102800元的长安铃木SX4很快就要提货了,但是面对参差不齐的车险价格她有点茫然。“有的人说在4S店投保好,有的人说通过保险公司的电话营销投保实惠。我想通过对比,找一家服务态度好,车险价格性价比高的保险公司。”经过张女士同意,随后两天本报记者和她一起共同体验了我省18家财险公司的客服热线。新车该买啥险种?哪家保险公司的服务态度更好呢?我们希望,本次调查可以为您提供购车险起到参考作用。

晚报记者 倪子

车损险
三责险
交强险
车损险
车损险
车损险

打算买车的张女士最近有点郁闷。“保险公司、4S店、保险中介给我车险的报价五花八门,有的价格竟然相差好几百块钱。价格高了,担心自己吃亏。价格低了,又担心心理赔打折扣。车险的价格究竟多少才合理?怎样买车险才更划算呢?”5月6日下午,市民张女士给本报保险热线打来电话说,她买的价钱为102800元的长安铃木SX4很快就要提货了,但是面对参差不齐的车险价格她有点茫然。“有的人说在4S店投保好,有的人说通过保险公司的电话营销投保实惠。我想通过对比,找一家服务态度好,车险价格性价比高的保险公司。”经过张女士同意,随后两天本报记者和她一起共同体验了我省18家财险公司的客服热线。新车该买啥险种?哪家保险公司的服务态度更好呢?我们希望,本次调查可以为您提供购车险起到参考作用。

晚报记者 倪子

车损险
三责险
交强险
车损险
车损险
车损险

打算买车的张女士最近有点郁闷。“保险公司、4S店、保险中介给我车险的报价五花八门,有的价格竟然相差好几百块钱。价格高了,担心自己吃亏。价格低了,又担心心理赔打折扣。车险的价格究竟多少才合理?怎样买车险才更划算呢?”5月6日下午,市民张女士给本报保险热线打来电话说,她买的价钱为102800元的长安铃木SX4很快就要提货了,但是面对参差不齐的车险价格她有点茫然。“有的人说在4S店投保好,有的人说通过保险公司的电话营销投保实惠。我想通过对比,找一家服务态度好,车险价格性价比高的保险公司。”经过张女士同意,随后两天本报记者和她一起共同体验了我省18家财险公司的客服热线。新车该买啥险种?哪家保险公司的服务态度更好呢?我们希望,本次调查可以为您提供购车险起到参考作用。

晚报记者 倪子

车损险
三责险
交强险
车损险
车损险
车损险

打算买车的张女士最近有点郁闷。“保险公司、4S店、保险中介给我车险的报价五花八门,有的价格竟然相差好几百块钱。价格高了,担心自己吃亏。价格低了,又担心心理赔打折扣。车险的价格究竟多少才合理?怎样买车险才更划算呢?”5月6日下午,市民张女士给本报保险热线打来电话说,她买的价钱为102800元的长安铃木SX4很快就要提货了,但是面对参差不齐的车险价格她有点茫然。“有的人说在4S店投保好,有的人说通过保险公司的电话营销投保实惠。我想通过对比,找一家服务态度好,车险价格性价比高的保险公司。”经过张女士同意,随后两天本报记者和她一起共同体验了我省18家财险公司的客服热线。新车该买啥险种?哪家保险公司的服务态度更好呢?我们希望,本次调查可以为您提供购车险起到参考作用。

晚报记者 倪子

车损险
三责险
交强险
车损险
车损险
车损险

打算买车的张女士最近有点郁闷。“保险公司、4S店、保险中介给我车险的报价五花八门,有的价格竟然相差好几百块钱。价格高了,担心自己吃亏。价格低了,又担心心理赔打折扣。车险的价格究竟多少才合理?怎样买车险才更划算呢?”5月6日下午,市民张女士给本报保险热线打来电话说,她买的价钱为102800元的长安铃木SX4很快就要提货了,但是面对参差不齐的车险价格她有点茫然。“有的人说在4S店投保好,有的人说通过保险公司的电话营销投保实惠。我想通过对比,找一家服务态度好,车险价格性价比高的保险公司。”经过张女士同意,随后两天本报记者和她一起共同体验了我省18家财险公司的客服热线。新车该买啥险种?哪家保险公司的服务态度更好呢?我们希望,本次调查可以为您提供购车险起到参考作用。

晚报记者 倪子

车损险
三责险
交强险
车损险
车损险
车损险

打算买车的张女士最近有点郁闷。“保险公司、4S店、保险中介给我车险的报价五花八门,有的价格竟然相差好几百块钱。价格高了,担心自己吃亏。价格低了,又担心心理赔打折扣。车险的价格究竟多少才合理?怎样买车险才更划算呢?”5月6日下午,市民张女士给本报保险热线打来电话说,她买的价钱为102800元的长安铃木SX4很快就要提货了,但是面对参差不齐的车险价格她有点茫然。“有的人说在4S店投保好,有的人说通过保险公司的电话营销投保实惠。我想通过对比,找一家服务态度好,车险价格性价比高的保险公司。”经过张女士同意,随后两天本报记者和她一起共同体验了我省18家财险公司的客服热线。新车该买啥险种?哪家保险公司的服务态度更好呢?我们希望,本次调查可以为您提供购车险起到参考作用。

晚报记者 倪子

车损险
三责险
交强险
车损险
车损险
车损险

打算买车的张女士最近有点郁闷。“保险公司、4S店、保险中介给我车险的报价五花八门,有的价格竟然相差好几百块钱。价格高了,担心自己吃亏。价格低了,又担心心理赔打折扣。车险的价格究竟多少才合理?怎样买车险才更划算呢?”5月6日下午,市民张女士给本报保险热线打来电话说,她买的价钱为102800元的长安铃木SX4很快就要提货了,但是面对参差不齐的车险价格她有点茫然。“有的人说在4S店投保好,有的人说通过保险公司的电话营销投保实惠。我想通过对比,找一家服务态度好,车险价格性价比高的保险公司。”经过张女士同意,随后两天本报记者和她一起共同体验了我省18家财险公司的客服热线。新车该买啥险种?哪家保险公司的服务态度更好呢?我们希望,本次调查可以为您提供购车险起到参考作用。

晚报记者 倪子

打算买车的张女士最近有点郁闷。“保险公司、4S店、保险中介给我车险的报价五花八门,有的价格竟然相差好几百块钱。价格高了,担心自己吃亏。价格低了,又担心心理赔打折扣。车险的价格究竟多少才合理?怎样买车险才更划算呢?”5月6日下午,市民张女士给本报保险热线打来电话说,她买的价钱为102800元的长安铃木SX4很快就要提货了,但是面对参差不齐的车险价格她有点茫然。“有的人说在4S店投保好,有的人说通过保险公司的电话营销投保实惠。我想通过对比,找一家服务态度好,车险价格性价比高的保险公司。”经过张女士同意,随后两天本报记者和她一起共同体验了我省18家财险公司的客服热线。新车该买啥险种?哪家保险公司的服务态度更好呢?我们希望,本次调查可以为您提供购车险起到参考作用。

晚报记者 倪子

车损险
三责险
交强险
车损险
车损险
车损险

打算买车的张女士最近有点郁闷。“保险公司、4S店、保险中介给我车险的报价五花八门,有的价格竟然相差好几百块钱。价格高了,担心自己吃亏。价格低了,又担心心理赔打折扣。车险的价格究竟多少才合理?怎样买车险才更划算呢?”5月6日下午,市民张女士给本报保险热线打来电话说,她买的价钱为102800元的长安铃木SX4很快就要提货了,但是面对参差不齐的车险价格她有点茫然。“有的人说在4S店投保好,有的人说通过保险公司的电话营销投保实惠。我想通过对比,找一家服务态度好,车险价格性价比高的保险公司。”经过张女士同意,随后两天本报记者和她一起共同体验了我省18家财险公司的客服热线。新车该买啥险种?哪家保险公司的服务态度更好呢?我们希望,本次调查可以为您提供购车险起到参考作用。

晚报记者 倪子

车损险
三责险
交强险
车损险
车损险
车损险

打算买车的张女士最近有点郁闷。“保险公司、4S店、保险中介给我车险的报价五花八门,有的价格竟然相差好几百块钱。价格高了,担心自己吃亏。价格低了,又担心心理赔打折扣。车险的价格究竟多少才合理?怎样买车险才更划算呢?”5月6日下午,市民张女士给本报保险热线打来电话说,她买的价钱为102800元的长安铃木SX4很快就要提货了,但是面对参差不齐的车险价格她有点茫然。“有的人说在4S店投保好,有的人说通过保险公司的电话营销投保实惠。我想通过对比,找一家服务态度好,车险价格性价比高的保险公司。”经过张女士同意,随后两天本报记者和她一起共同体验了我省18家财险公司的客服热线。新车该买啥险种?哪家保险公司的服务态度更好呢?我们希望,本次调查可以为您提供购车险起到参考作用。

晚报记者 倪子