



美国通用汽车公司2日说,已经和中国四川腾中重工机械有限公司达成初步协议,向后者出售旗下著名越野汽车品牌悍马。腾中重工当天证实,正与通用汽车就收购悍马展开深入谈判。

通用汽车将借助出售悍马,迈出重组重要一步。这家美国汽车业巨头同时宣布,旗下另外两个品牌土星和萨博已经拥有多个潜在买家。

# 中国老板买悍马

## 腾中重工可能支付的钱不超过5亿美元 还用美国工厂生产,保全3000多岗位

### 【Hummer·嫁入蜀地】

#### 保留高级管理层和营运团队

通用汽车当天发表声明说,已经与腾中重工达成一份谅解备忘录。

按照通用汽车的说法,腾中答应保留悍马高级管理层和营运团队,同时计划和通用汽车就悍马车辆总装、关键部件和材料供应的长期合同举行磋商。

声明没有提及具体合同金额等细节。

通用汽车首席执行官弗里茨·亨德森当天早些时候接受哥伦比亚广播公司采访,谈及出售悍马一事,但他当时拒绝公布买家身份。

#### 仍在美国工厂组装悍马

通用汽车说,预计这笔交易今年三季度末

完成,并提请相关监管部门批准。

通用汽车当天早些时候说,买家今后将为悍马生产和研发投入资金,这笔交易有望保全美国3000多个与悍马生产、销售相关的工作岗位。

合同规定的过渡期内,悍马品牌将继续和通用汽车签署车辆制造等合同。同时,通用汽车位于美国什里夫波特的悍马工厂将继续组装悍马,至少维持至2010年。

腾中重工证实这一收购协议。

#### 通用能拿到1亿美元现金?

这家公司中文网站上篇文章说,将在全球拓展、优化悍马的经销网络,“尤其是中国这

### 【Hummer·通用破产】

停产。

悍马交易初露端倪,萨博、土星等品牌交易加紧进行。

#### 美政府将再援助300亿美元

通用汽车2日发表声明说,16个潜在买家有意收购土星,萨博也得到3个潜在买家追

样的待开发市场”。

文章援引腾中重工总经理杨毅的话说,腾中重工“将对悍马品牌和产品研发投入资源”。

根据网站介绍,腾中重工是一家民营企业,主要生产重型机械设备,包括路桥、建筑和能源设备,同时涉足特种车辆生产。

通用汽车和腾中重工都没有谈论合同金额。

亨德森1日在通用破产保护申请文件中说,2008年6月计划出售悍马时,当时估价大约5亿美元,但考虑到现阶段经济形势和通用汽车处境,出售条件和过程应“更加合理”。

路透社分析,悍马身价行情大跌,现阶段能为通用汽车换回大约1亿美元现金。

### 【Hummer·风光岁月】

#### 大块头的“油老虎”

作为通用汽车著名品牌,悍马一度风光无限,霸气十足,占据美国汽车文化一席之地。

悍马最先由美国汽车综合公司研制,最初为军用轮式车辆,驻伊拉克和阿富汗美军大量装备军用悍马。

1999年,通用汽车将悍马品牌购入,开始生产、销售民用型悍马车。

民用悍马主要包括3种型号,悍马H1、悍马H2和悍马H3,车体重量分别为7600磅(3447公斤)、6600磅(2993公斤)和4700磅(2131公斤)。悍马H1已经于2006年停产。

由于车体过重,悍马是不折不扣的“油老虎”。先前经济形势好、石油价格低,悍马销售火爆。

#### 施瓦辛格曾拥有8辆

著名影星、加利福尼亚州州长阿诺德·施瓦辛格和悍马缘分不浅。

他先前的说,自己1990年出演《幼儿园特警》一片时,看到50辆军用悍马驶过,决心拥有这样一辆车。

施瓦辛格努力说服美国汽车综合公司开发第一种悍马民用型,即悍马H1。施瓦辛格本人一度拥有8辆悍马,组建悍马车队。

但受经济衰退、油价上涨等影响,悍马风光不再,销量持续下滑。甚至连施瓦辛格也将自己的悍马车卖掉。

路透社提供的数据显示,2008年,悍马车销售出27485辆,比2007年下降51%。悍马车价格不菲,主要在美国销售。

#### 悍马简介

由美国汽车综合公司研制,最初为军用轮式车辆,驻伊拉克和阿富汗美军曾大量装备。1992年,借助于在海湾战争中的优异表现,第一辆民用悍马面世,即悍马越野车,凭借优异的运行性能赢得众多青睐,被誉为“越野之王”。通用汽车是在2000年1月从AM General处收购悍马的。



### 【四川腾中重工是何许人也?】

#### 没有生产过轿车

“四川腾中重工机械有限公司”,一个名不见经传的名字。

该公司网站称,公司总部位于四川成都,厂房面积23万平方米,员工4800多人。其由四川腾中机械设备制造有限责任公司和四川华通投资控股有限公司共同出资设立,是一家集石油化工机械、路桥机械、桥梁构件等产品研发、制造、销售、服务为一体的工业企业,主要生产经营各类反应釜、桥梁伸缩装置等产品。

腾中重工外联公关部赵彤在接受记者采访时称,此次收购悍马是酝酿许久的事情,大型车辆一直是腾中重工的发展方向,收购悍马主要是看中了这一品牌在消费者心中的美誉度以及在全美的市场。

不过赵彤肯定,公司以前只做工程车辆、特种车辆,没有轿车的生产经验。

#### 背后是摩根士丹利?

但各界对这一说法却疑虑重重。坊间有消息称,四川腾中重工法人代表与通用汽车中国公司副总裁同名同姓,都叫陈实,很可能是同一个人,背后意味耐人寻味。不过,此传言很快被证实为“乌龙”,两个“陈实”其实并无干系,纯属巧合。

另一个言之凿凿的说法是,四川腾中重工背后站着的其实是美国大投行摩根士丹利。

据有关消息人士称,腾中重工出面,背后其实是华通投资控股有限公司,后者虽同样以投资“新丁”的面目出现,但基础则是十年前成立的四川省华拓实业发展股份有限公司,“华拓三年前开始准备海外上市,摩根士丹利帮助其融资,华通则是负责将其资产厘清、打包、谋求上市的国内法人主体。但受金融危机影响,上市计划进展不顺,摩根士丹利遂促发华通瞄上了悍马——从实际效果来看,悍马交易也确实在美国引起了巨大震动”。但这一纠葛复杂的传言目前无法得到确认。

对此,腾中重工一名不愿透露姓名的负责人昨日回应记者:“我们是一个私人企业,一个很中国化的公司。”

### 【对话悍马】

#### 我们总部还是在美国

针对各界提出的疑惑,悍马方面在给记者的一份书面问答中作出了解释。

问:悍马选择出售,有什么好处?

答:可以直接保住美国3000多员工的饭碗,包括了悍马工人、工程师和经销商。同时可以保住另外8000到10000个间接职位。

问:悍马为什么选中了腾中重工?

答:这家公司拥有国际经验的成功的私人投资者,对品牌有国际理解,而不是只看短期回报;它计划增加投资,让悍马继续成长,并且增加产品系列,同时也可以改善产品的燃油经济性,并愿意在美国保留品牌和生产基地。

问:腾中重工买下了什么?

答:包括悍马商标所有权,品牌名,对现有和未来悍马产品的设计、模型所有权,以及悍马有关的知识产权。这次出售不会包括任何军工技术或军用车辆。

问:通用为什么要卖悍马?

答:在2008年6月,通用宣布有意出售悍马,经过评估认为出售对通用和悍马都是最好的选择。悍马是赢利的,但是为了让悍马继续保持赢利,需要资金投入开发新产品、开拓新市场。考虑到目前全球经济环境,通用更倾向于投资自己的核心品牌,透过出售悍马可以增加流动性。通用为了这起交易,已经向美国财政部进行了咨询。

问:出售保住了3000个职位,都是些什么工种?

答:在3000人中,工程技术人员300人,150家悍马本土经销商约2100人,其他是一些生产工人和相关员工。

问:被出售后,悍马是什么公司?

答:悍马仍然将是总部在美国的公司,产品在34个国家继续出售。我们正在评估一些美国城市,希望找到建立一个悍马全球总部的地方。综合新华社、《广州日报》