中植奇瑞·六月惠

1+1大于2

中植旗云“盛夏豪礼”出奇制胜

盛夏来临，汽车促销战上演！为赚取消费者的“眼球”，各汽车经销商纷纷出奇招大力度促销。而“车坛常青树”——中植旗云，出奇制胜地推出了“盛夏豪礼1+1”优惠套餐，全系车型优惠达5000元之多，最低仅4.48万元，因而受到消费者垂青。

旗云“1+1”促销 高性价比受垂青

据了解，中植旗云“豪礼1+1”套餐具体优惠措施为：消费者定购旗云先免全额购置税约2000元，参与一升油试驾还将获得3000元现金大礼，两项优惠总计5000元左右。旗云作为经济家轿市场的主力车型，拥有燃油、价格、使用、维护等四大经济优势，其发动机在2008年获“中国十佳发动机”称号，上市以来市场保有量已突破50万，而目前仅4.48万的最低价格，其性价比之高大大超乎消费者的预期。中植旗云“豪礼1+1”套餐一经推出，就受到广大消费者垂青，销量迅速直线攀升。

“豪礼”套餐 诠释1+1大于2新理念

在“豪礼”套餐期间购车用户表示：“旗云促销真实惠、真实在！”这句话包含两层意义：一是，高达5000元的优惠，以及不到5万元就可购得A级家轿的诱惑，打动了消费者；二是，一升油试驾活动不仅生动有趣，同时带来的直观省油感受，再加上正在进行中的旗云节油赛不断爆出的节油佳绩，都让消费者对旗云的性能和燃油优势充分信赖。从用户的赞誉之词中，可以体味出旗云的“1+1”促销套餐，不仅直接促使销量提升，而且使其产品口碑和品牌美名在用户中广泛传播，所以说，“1+1”套餐促销所产生的效果明显大于“2”。

旗云1+1大于2的营销新理念则表现在：首先，其对购车者免去全额购置税的举措，顺应了国家汽车消费政策，抓住了汽车市场主流热点；其次，一升油试驾后再送3000元现金的方式，精确把握住了汽车消费者重先期体验、重实惠购车的消费心理。可以看出，旗云“1+1”套餐的推出，考虑到了多层面的市场和消费者因素，其对消费者的诱惑力当然远大于优惠5000元的效力。

一个套餐、两项优惠、多重效应，旗云“盛夏豪礼1+1”优惠套餐在暑期市场中出奇制胜，诠释出1+1大于2的汽车营销新理念，“盛夏豪礼1+1”在推动旗云销量稳步攀升之时，也必将成为汽车促销的一个经典案例。

中植QQ6“秘密武器”大揭秘

每一款汽车都凝聚着不同的创意与理念，而一款车要做到在市场上非常受欢迎，必定拥有独门的“秘密武器”。就比如说奇瑞QQ6身上就“潜伏”着许多“秘密武器”，而这些“秘密武器”着实令对手望而生畏，也令用户一见倾心。

秘密武器之一：造型引人入胜

初次见到QQ6的造型，定会有种难以言说的别致感觉。这份独特的魅力来自于国际领先的R-MAX理念，其外形设计上借鉴了古罗马拱门造型，一反传统轿车“蜂腰型”的下大上小设计，不收缩腰线，将车身增宽、增高。从前部风挡玻璃一直延伸到尾部，车身整体采用了圆润流畅的线条，整车造型时尚、灵巧同时又极具个性，在用户中有“中国版甲壳虫”的美誉。而且，QQ6靓丽的色彩也令人称道，鲜艳饱满的颜色，出自全球仅有5条的杜尔油漆线。

秘密武器之二：空间构造有乾坤

应用了R-MAX设计理念的QQ6，不仅外形独特，而且这款A0级的小车，还拥有3998mm×1640mm×1535mm的身材，完全可以媲美主流A级家轿。由于车身尺寸扩展，QQ6的车内也别有洞天。比如，其后备厢在原始状态的容量就有500L，打开它掀背式后备厢并且将后排座椅放倒，就可以释放出数倍的实用空间，完全颠覆了“小车小空间”的传统观点，其空间构造上表现出的实力让人不敢小觑。

秘密武器之三：高人一筹性价比

在消费者购车考虑因素中，性价比是重要一环。QQ6以4万元左右的亲民价格，赢得了消费者青睐。虽然价格实惠，QQ6却拥有保养提示、瞬时油耗显示、水滴造型仪表台、MP3即插播放和行车电脑系统等多项人性化装备，令用户在使用的过程中感受到方便和舒心。同时车门内侧防撞杆、承载式全金属封闭钢板框架结构和三点锁止式安全带、ABS+EBD电子系统、安全气囊等丰富的安全配置，也带给用户立体的安全保护。通过对QQ6身上潜伏的“秘密武器”的披露，我们不难看出，有着超大空间、独特造型、超高性价比的奇瑞QQ6，在市场上走俏也实属必然。

26800，中植QQ开回家

郑州的车友有福了！“小车教主”QQ3在中植奇瑞各店面大摆盛夏清凉宴，为用户设下疯狂大礼：消费者只要花26800元，就可以把一款限量版QQ3轿车开回家。

据了解，奇瑞QQ3这款26800元的限量版车型，已经打破了目前市场上微型轿车的价格底限。多年来，奇瑞QQ3一直是市场上卖得最火的主力微型车，受到了消费者的常年追捧。现在优惠3000元，以爆炸性的市场最低价让车主享受买车的实惠，也是中植奇瑞回馈市场多年厚爱的一次真情表现。

作为当前市场性价比最高的入门级小车，奇瑞QQ3拥有购车费用低（同等配置价格最低，同等价格配置最高）、养车费用低（获得2007年发改委公布油耗最低车型、备件价格同类最低荣誉）的突出优势。上市5年来，该车已经持续4年蝉联小车单品销量冠军，以月售万辆的成绩创造了全球50万用户的业界奇迹。现在，仅以26800元的价格就能把这样一款品质优秀的经典小车开回家，而且低油耗的优势令车主可以无忧畅享远郊旅途快乐，增添夏日风采生活，可以说真是一份超值实惠的清凉大礼。

中植奇瑞QQ这一夏季送清凉的大手笔，对消费者来说绝对是一次令人意外的难得好机会，它把QQ3的高性价比优势再做了一次淋漓尽致的升华。在因夏日高温影响出行而促使更多消费者倾向于买私家车的此时，相信中植奇瑞QQ3甩出26800元的价格王牌一定会叫好又叫座。

河南中植汽车销售服务有限公司（奇瑞汽车全国精钻销售服务商）

销售热线：0371-67275555、67259996、67520333

VIP专线：13939055551（魏经理）

经销地址：中植中原4S店 中原西路116号

中润北环4S店 北环汽车交易中心对面

中植奇瑞汽车城 西环路与化工路交叉口向北1000米路东