



中植 A3 街区派“循红行动”即将收官

奇瑞 A5 超值版现身中植 “群英体验汇”玲珑呈现

专为中国家庭量身打造、经过换“芯”升级的奇瑞 A5 超值版车型刚刚于6月10日在深圳宣布上市,不到5天时间,这一号称“家轿首选”的升级产品就已现身河南中植,让中原车友得以先睹为快;新芯“群英体验汇”也在紧锣密鼓地筹备,以便广大车友深度试驾。

据悉,奇瑞 A5 超值版搭载 ACTECO1.5L 发动机,其曾荣获“2008 中国十佳发动机”称号,并已全线装配旗云轿车,动力强劲、节能环保,深受市场好评。本次奇瑞 A5 超值版的推出,是从配置、动力、油耗、安全等4个方面对原有1.6L车型进行的全面升级,而非简单的换“芯”之举,这实为奇瑞树立 A 级车“节能超值”产品形象的重要一步。河南中植 A5 部销售经理魏伟介绍说:“从奇瑞厂方得到的信息显示,A5 1.5L 超值版相比原 1.6L 车型配置方面有多处升级,比如精英型在 1.6L 实力型的基础上增加了双气囊、真皮座椅、遥控中控锁(含一键升窗功能)、行车电脑等配置;尊贵型在 1.6L 舒适性基础上增加了皮座椅、天窗等配置,且全系增加防擦条、引擎盖隔音棉等配置,整车噪音更低,车身侧面线条感更强。总之,A5 超值版综合配置增加,价格却比 1.6L 有所降低,性价比更加突出!”

河南中植 A5 超值版已有部分现车抵郑,期待关注该车型的车友预约试乘试驾;另外,河南中植还在紧锣密鼓地筹备 A5 超值版群英体验汇,活动形式及大奖规模将于近期公布,敬请有意出手该车型的朋友密切关注。

详情咨询:13939055551 魏经理



提起奇瑞 A3,多数车友定会啧啧称赞,无论外形还是品质,无论操控性、舒适性还是安全性,这款车超高的性价比都会给人留下深刻的印象;随着越来越多的时尚年轻人加入到准车族,小型车和两厢轿车逐渐成为占据车市重大份额的佼佼者,就如奇瑞 A3 两厢车的火速上量,为本已热销的品牌再添爆发力一样,已是一个不争的事实!

近来在街头经常看到中植奇瑞 A3 两厢车巡游的身影,动感、激情交织的红色引出一个别致、个性、时尚的代名词——“中植 A3 街区派”;关注月余,如果用一句话来形容对“中植 A3 街区派”的印象,首先想到“土别三日,当刮目相看”。这款车外形设计源于法拉利御用设计师宾尼法利纳,车身线条动感流畅、装饰元素时尚明朗,有人评价说“单是第一眼就能看上她”;品质上,A3 凭借“5E4W”(5 星安全评定;ESP 防侧滑稳定系统;四连杆式后独立悬架系统;Wide 宽体动感车身)的优势,通过“十万公里连续不间断公开测试”、“品鉴之旅”、“五星安全碰撞”等一系列活动,公开、公正、透明地展示了自身的坚实功力,获得了众多消费者的青睐。

奇瑞 A3 自去年 9 月推出三厢产品后,短短三个多月时间两厢车型就披挂上市,在三厢坚挺的状态下,两厢车型逐渐走俏,4 月份全国销量达到 6000 余台。为了借助良好市场的契机,让街区派真正走进千街万巷,河南中植在 5 月下旬启动了“循红行动——A3 街区派时尚·乐购节”促销活动,活动期间不仅购车优惠幅度大,还送保险、装饰、维修代金券等礼品,“1:18 限量版”车模也颇为诱人。河南中植一位参与该活动的负责人介绍说:“活动举行至今虽然仅有短短的 20 余天,中植的销售业绩却是节节攀升,平均每天都能卖出 3 台以上,广大消费者都对‘中植 A3 街区派’留下了非常深刻的印象;车好价廉、性价比高、适合家用是大家对它的一致评价!”

据河南中植市场部经理姚旭阳透露,本次中植奇瑞“循红行动——A3 街区派时尚·乐购节”促销活动将于 6 月 20 日结束,届时在中植中原路 4S 旗舰店还将举行隆重的收官活动,价格优惠、车模抽奖、购车礼品派送等精彩环节期待关注 A3 的车友报名参与!

中植奇瑞再添新丁 QQme“韵动”而来

号称“奇瑞旗下最具时尚对称美学个性小车”的 QQme,已于 6 月初抵达河南中植中原路 4S 旗舰店。笔者第一时间走进中植奇瑞展厅,与该车进行了近距离接触,QQme 简洁而不失精致,灵动又不乏稳重,个性但让人亲近,新车带来的新鲜感让所有在场的赏车者兴奋不已。

据中植奇瑞相关负责人介绍,奇瑞 QQme 现车到郑主要用于展示,实车销售要等到该产品正式上市之后,据悉该车中原上市会在 6 月底,届时销售价格也将一一公布。

从实车来看,QQme 采用两门设计,轴距 2315mm,长宽高分别为 3747、1597、1514mm,两门四座结构;动力方面,搭载 1.3L 汽油发动机,最大功率 62 千瓦;安全配置方面,QQme 采用全金属封闭承载式车身,标配包括高强度侧门防撞杆、前排预紧式安全带、双安全气囊、ABS+EBD、倒车雷达等,配置相当丰富,“韵动”十足!

预知更多信息,敬请光临 4S 店赏车!



河南中植汽车销售服务有限公司(奇瑞汽车全国精钻销售服务商)

销售热线:0371-67275555 67259996 67520333 经销地址:中植中原 4S 店 中原西路 116 号
中润北环 4S 店 北环汽车交易中心对面 中植奇瑞汽车城 西环路与化工路交叉口向北 1000 米路东

中植奇瑞 价格最优·品种最全·维修网点最广

六月惠 活动进行中…… 详询: 67520333

东方之子 全系官方直降 20000 元

购东方之子 游宝岛台湾

详情请致电 VIP 专线: 13373900116 (孙经理)

★ 2004 年 APEC 会议指定用车 ★ 2008 年神七航天员指定礼宾用车
★ 2006 年国旗护卫队指定用车 ★ 2009 年第四届中博会指定礼宾用车

六月惠 活动进行中…… 详询: 67275555

中植 QQ, 六月特惠

即日起至 6 月 30 日, 凡持郑州市教师资格证购买指定车型的用户, 即可享受购置税全面, 加赠交强险、精品汽车凉垫等优惠!

限量版 QQ3, 26800 元火爆销售中……
VIP 垂悬专线: 13253678646 (张经理)

销售热线: 0371-67275555 67259996 67520333
售后服务网点: 中原路 67647777、北环路 67259995、汽车城 67597599
直营店: 南阳众达 0377-63568888、周口耀东 0394-8591606、信阳东方 0376-3801806

六月惠 活动进行中…… 详询: 67259996

旗云盛夏豪礼 1+1

购车优惠 3000 元, 再送全额购置税

44800 元起售

第二届新旗云全国节油挑战赛火热进行中

销售热线: 0371-67275555 67259996 67520333
售后服务网点: 中原路 67647777、北环路 67259995、汽车城 67597599
直营店: 南阳众达 0377-63568888、周口耀东 0394-8591606、信阳东方 0376-3801806

中植奇瑞 销售热线: 0371-67275555 67259996 67520333
售后服务网点: 中原路 67647777、北环路 67259995、汽车城 67597599
直营店: 南阳众达 0377-63568888、周口耀东 0394-8591606、信阳东方 0376-3801806

中植奇瑞 销售热线: 0371-67275555 67259996 67520333
售后服务网点: 中原路 67647777、北环路 67259995、汽车城 67597599
直营店: 南阳众达 0377-63568888、周口耀东 0394-8591606、信阳东方 0376-3801806

所有品牌二手车免费评估, 置换中植奇瑞系列新车实惠多!
大客户专线: 13938587700 (于经理) 二手车置换专线: 15138958080 (孙先生)