

# 零元购机 上网本大战暑期市场

### 消费者更关注资费能否再下调

#### “零元购机”

#### 运营商强势拉拢上网本用户

今年4月,中国移动正式宣布与联想、戴尔、惠普、海尔、清华同方、方正等17家国内外PC厂商共同推出29款G3笔记本,率先在上网本市场上开战。

中国移动宣布对优质产品给予包销和高价补贴,每台3G上网本补贴约600元话费以及1500元上网费。

其中,联想的M10W机型推出了“零元购机”的政策,只需3800元购买该产品,就可获得1200元的“返价”,以及2600元的3G上网费用。

“目前我们的上网本已经达到了供不应求的地步。”郑州移动市场部负责人透露,自G3上网本上市以来,销售情况一直看好,按照他们的目标,应该能达到郑州上网本市场90%销售占比。

河南永乐提供数据显示,从5月中旬开卖到现在,郑州移动G3上网本在永乐销量已突破200台,销售额过70万元。

中国联通的上网本推广速度虽然较慢,但也推出了联想、三星、宏碁三款WCDMA3G上网本。

在郑州联通人民路营业厅,WCDMA制式的3G上网本已经开售,其上网本同样采用了购机返还上网费用的形式。以联想3G上网本为例,预付3880元购机,可获得600元的上网费用返还。

随着移动和联通在上网本市场的比拼,推广3G上网卡较为顺利的电信也杀入了上网本市场。按照郑州电信的补贴政策,用户购买一台3G天翼笔记本,可以获得一张约600元的无线宽带数据卡,1200元的1年无线宽带上网费、一张手机语音UIM卡以及价值960元的语音通话费。

随着中高考的结束,电脑暑假市场也开始启动,和往年不同的是,今年在这一市场上出手的,除了传统的电脑厂家,还有通信运营商。而后者对其上网本的补贴力度相当惊人,最低的已经达到了“零元购机”的水平。

这让那些对上网本处理能力有疑问的电脑厂商感受到了压力,难道今年暑假的结果会是通信运营商机力压电脑厂商? 晚报记者 祁京/文 于进洋/图



#### 资费下降

#### 消费者期望上网费优惠

在科技市场,各家上网本让消费者眼花缭乱,不少学生家长都来挑选上网本。有学生家长说,孩子外出上学电脑已经成了必备的产品,而上网本相对低廉的价格和较高的网费补贴方式让他们觉得比较实惠,唯一希望的就是上网本的资费能更便宜些。也有家长表示,他们看不懂目前上网本采用的计费方式。

目前三家运营商新推的3G上网资费在计费方式上有很大不同,中国电信3G上网资费采用了与原有固网宽带相同的时长计费方式,而中国移动和中国联通则仍然沿用原有手机上网的流量计费方式。

郑州电信天翼无线宽带共推出了8种套餐,最低的每月30元可包15个小时,最高每月300元包360个小时。被认为性价比较高的,则是每月100元包60个小时的套餐,该套餐同时还包150分钟市话。

郑州联通则定出了三种上网资费,分别是每月150元包3GB流量,200元包5GB流量和300元包10GB流量,三种套餐超出后流量收费均为0.1元/MB。

郑州移动随E行上网资费包年是1040元,其中含每月5GB的本地3G数据流量和500M可用于本地和国内漫游的2G/3G融合数据流量,超出后按0.01元/K收取流量费。如果一次性包两年,价格为1600元。

#### 网间结算

#### 决定上网本资费的的不同

为什么三家运营商在上网本的上网资费上采用了不同的计费方式? 还有没有下降的可能? 有业内人士表示,这主要取决于网间结算。

“运营商之间有互联网的网间结算费用,这个是一般消费者所不了解的。”郑州移动的相关负责人解释说,所谓的互联网网间结算,指互联网企业进行互联网业务时要通过运营商的网络交换,不同运营商之间因而产生了结算费用。

据了解,目前我国互联网网间结算是以原

信息产业部在2007年12月1日正式实行的“互联网交换中心网间结算办法”为标准,结算费用计算方式为(元/月)=1000(元/Mbps月)×结算速率(Mbps)。

这样算来,当结算费用和网络速率挂钩,3G的上网结算费用将大大高于2G时代。

“网间结算费用不下调的话,目前上网本的资费下调很难,那么相对地说,移动的资费应该是性价比较好的。”有业内人士这样总结道。

#### 通信快报

#### 移动

品味人文盛宴,尊享智慧人生。为回报高端用户,全球通VIP大讲堂继续开讲。6月27日,郑州移动邀请学者孔庆东作客大讲堂。

全球VIP大讲堂是中国移动专门为打造全球通品牌而量身定做的常态活动。目的是提供一个与当今营销、管理、经济等领域的名流大家、以及学术界的大师面对面交流的平台。

据悉,本次全球通VIP大讲堂以“文娱”为

#### 学者孔庆东作客全球通VIP大讲堂

主题,孔子第73代直系传人、北京大学中文系副教授、被誉为“北大醉侠”的孔庆东先生以《金庸小说里的侠义精神和情爱世界》为题,论道侠义。孔先生谈吐风趣、学识渊博、语言驾驭能力出众,被北大师生称为“钱钟书之后最幽默的人”、“北大的马克·吐温”等。

本次活动的入场券以积分兑换电子门票的形式全面发放。 冯岚

#### 电信

2009年7月1日~8月31日,所有189、133、153号段的中国电信天翼手机用户只要注册189邮箱(手机号就是邮箱号,可登陆http://www.189.cn免费注册)并登陆使用1次,或通过手机上网产生流量,均可参与中国电信推出的“体验3G精彩有你”活动。

#### 启动“体验3G 精彩有你”活动

参与活动的用户不仅能享受每月免费发送50条互联网自写短信的优惠,天翼套餐用户更可获赠5个小时手机上网时长。此外,所有参与活动的用户还能得到1次幸运抽奖机会。奖品丰富,机会多多,等你来拿。

朱琳

#### 联通

近日,郑州联通研制开发了“商务门神”业务。

“商务门神”业务是在固话上对高端消费客户推出的集中门禁系统业务和对商务客户在手机上推出的商务门禁两项业务的统称。

集中门禁业务是利用普通电话线,与电话门禁控制器相联接,当访客欲进入大门时,在电话门禁控制器的键盘上输入住户的房间号,

#### 研制开发“商务门神”业务

或通过菜单滚动选择房间号,呼叫商(住)户。商(住)户在电话中确认访客身份后,在电话上输入一个按键号码,远程将门打开;商务门禁业务不仅可以通过预置在门禁控制器中的联通手机卡(联通手机号段),通过短信功能来实现远程控制,还可以通过刷智能卡、刷卡+密码、直接输入安全密码等多种形式将门打开。该系统可设置时区时段来加强安全管制。 薛曼曼

**装电信宽带 送天翼手机**

话费低至 **0.1元/分**

**参与条件:**  
即日起凡装电信宽带即可获得指定机型手机一部和手机号一个;在网电信宽带用户只需补足包年宽带差额可享受同样优惠。

图片仅供参考,以实物为准 详情请咨询当地营业厅或者拨打10000

用户至上 用心服务 Customer First Service Foremost  
中国电信郑州分公司 www.httele.com  
客户服务热线 10000