



马克·伽尔迪纳和第一任太太布里奇特复合是他中奖后唯一的好消息。

2日晚,广州一位彩民以20倍投注击中双色球第2009076期的20注头奖,获奖金9668.666万元,创广东单人中奖奖金最高纪录。这位幸运者说,准备办一所学校。

中大奖后如何生活?从下面这个英国人的经历,可以看到钱不是万能的。

48岁的马克·伽尔迪纳原先是英国黑斯廷斯一个普通的玻璃商人,1995年他买彩票中了1130万英镑(1英镑约合11元人民币)大奖。消息一经传出,伽尔迪纳的生活就彻底走了样。他无论走到哪里,都是妒忌的眼光。“我的生活算是被这个头奖给毁了。”伽尔迪纳4日讲述了自己的故事。

中了大奖后,生活会有何改变? 广州彩民前几天中9668万,他准备办所学校 一个中2260万英镑的英国人说,钱总能把你的问题放大 “我的生活被这个头奖给毁了”

【幸运之神瞄准了我】

和朋友一注中2260万英镑

那几个月,我和朋友兼生意伙伴保罗·麦迪森,一直坚持每周花50英镑买几个相同的号码。那天上午,我们是从收音机里得知中奖的。排队的人里面有人认识我们两个,他一听到票站老板恭喜麦迪森中奖,就马上给媒体报了料。

英国国家彩票运作方的卡默洛特知道有一大批记者正在往我们的住所方向赶,他马上打电话通知了我们。他们派了一队顾问在25公里外的酒店与我们见面,并告诉我们一注独中2260万英镑。

当记者来的时候,麦迪森和他的妻子露丝,我则带上我的新任女友兰特早就离开了。我们到酒吧喝了几杯权当庆祝,但我们还是没能反应过来,我们很震惊,良久,我和保罗只是双目对望,根本不知道该说些什么。

【噩梦刚刚开始】

养母为钱编故事卖给报社

这就是我们当时中奖的情况。这些年来,我遭到大家的排斥,这可能和大多数彩票的人不一样,但我觉得“钱”这玩意儿,就像一个放大镜,无论你的问题是什么,它都能将其放大。

我是被人收养的,我的养母经常说,要懂得关心自己的家人,但她最终还是背弃了我。

我结过3次婚,都是露水姻缘。我和我第三任太太离婚的时候,我母亲和我断绝了关系。两星期以后,我中了彩票。我想她可能恨不得朝自己的脑袋上开一枪。

随后,养母编了个故事卖给报社,想趁机捞个几百英镑。她说我是个酒鬼,我一定会花掉所有的钱去酗酒。这种做法和她教育我的道理完全背道而驰。

为了一点蝇头小利,这个曾经每天接我上学放学,我生病时不分日夜照顾我的女人,居然能说出这样的话。我感受到钱的威力,它可以彻底摧毁人与人之间的感情。

感觉就像刚抢了银行的罪犯

接下来一个月,新闻上有很多我的报道,我变成了“狗屎运”和“虐妻狂”。我不禁纳闷,“他们这写的是谁啊?”我不懂,他们简直把我当罪犯了。

卡默洛特的工作人员跟我说:“不管你喜欢不喜欢,你现在是公众人物,你的生活不再是你个人的事了。”

卡默洛特每天为我们换一个酒店,以防媒体得知我们的行踪,那种感觉就像我们是刚刚抢劫了银行的罪犯一样。这种状况一直持续到下一个赢家的出现。

【噩梦接连不断】

因为钱不停地进出法院

接下来,麦迪森打算远走高飞,他整理了一下行装,决定到苏格兰落脚。我告诉他我愿意买下他公司的股份。我和兰特则飞到特内里费小歇一周,等待媒体渐渐冷静下来。

那段时间,我的秘书来电告知,她收到了成千上万的乞讨信和求婚信。有些女人附上了相片和1英镑硬币,叫我给她回电话。我的秘书很聪明,她把信全扔了,只留下硬币为办公室添置茶和咖啡。

我们回家的时候,记者们依然在我们家附近转悠,这种情况持续了好几个月。

中奖后不久我就面临第一个法律诉讼,我的某个前女友,声称我是她孩子的爸爸,跟我要抚养费。

接下来几年,我在法院里进进出出,就是

因为有些人觉得我赢的钱应该分一些给他们。

某晚,我下了趟酒馆,一个素未谋面的男人问我是不是伽尔迪纳,我以为他只是想打个招呼,谁知道他竟把一瓶啤酒倒在我身上。我如坠云里雾里,这也太古怪了。

妻子离开了朋友散了

我买下了当地两个足球俱乐部,事实证明那完全是浪费钱。两个俱乐部几乎不盈利,我大量注资,但是因为没有任何其他人的协助,我只好放弃了。

我还给我最要好的4个朋友买了房子,他们和我同住一个小区,以便有事的时候他们可以帮帮忙。然而,他们一个接一个地占我便宜。

比如,我玻璃公司的主管开始旷工,我看见他坐在沙发上看电视。最后,一切开始分崩离析,我只好搬走,他们也搬了,不过是变卖了我买给他们的房子,带着钱离开的。

后来,我和兰特也分手了,那是2004年,她当时已是我的第四任妻子。她也让压力击倒了,她不停在问,为什么我不和年轻女子混在一起。我们每天也为了一些无聊的小事吵架。

【唯一的好消息】

第一任太太和我复合了

如果时光可以倒流,我会和麦迪森一样搬到其他地方去。我想,如果他当时不走,就算他很小心,大家还是会看到他们买了大房子,开着名牌汽车,最终还是会发现他们中了奖,拥有巨额财富的。

如今唯一让我觉得欣慰的是,我和我的第一任太太布里奇特复合了。我现在虚长了几岁,也成熟了些,还有儿子陪在身边。这么多年,我第一次感受到生活的乐趣。

微言

旗舰领航 笑傲中原 7.17 “永乐大典”之终端篇



多的内涵,满足消费者的充分选择、购物舒适、专业咨询、一站式购齐、快捷购物、完善服务保障等几乎所有的需求。

2万余种商品 打造“一站式”卖场

消费者选择卖场首先会考虑卖场的信誉和保障,其次就是卖场商品是否有较高的丰富度,从而扩大其选择范围。永乐电器的商品丰富度在行业内是最强的,无论高端还是低端商品,一应俱全,是所有供应商新品的首发平台。近年来,永乐在商品结构上进行了精细化的调整,在保持彩电、空调、冰箱、洗衣机等传统电器优势的同时,将着重加强手机、数码、电脑等3C品类的商品和大量关联性配件商品,在厨卫、小家电等生活电器方面,按照消费者的需求和购物习惯进行更加细分的分类,因此,无论是传统家电还是3C、生活家电都将得到充分的体现。据统计,河南现在家电连锁卖场平均单店经营商品数量仅为4000余种,而永乐电器的商品数量平均为10000余种,旗舰店商品数量达20000余种。

配备专业服务团队 保证服务质量

永乐电器的每家门店均配备了独立的后台服务系统和先进的信息系统,并建立相应的监督系统,完善回访机制,积极主动解决售前、售中、售后的全部问题,永乐在各卖场设置了“诚管家”,他们不仅为消费者提供各种卖场信息和服务,同时对与家电的安装、使用、清洁、处理等各环节提供专业建议,为消费者提供全面的家电购物和使用方案。让消费者的需求在门店终端都快速解决,达到消费者的满意。由于消费者的信任与喜爱,永乐电器先后荣获“消费者信得过商场”、“河南市场最受消费者信赖的零售商”、“河南连锁商业最具影响力家电卖场”等荣誉。

2009年2月,根据商务局公布的数据,河南永乐电器在2008年度再次成为河南省家电零售行业的销售冠军。至此,河南永乐上演了连续十年保持行业之冠的神话。永乐遍布各个区域的25家连锁店,就是这个神话的书写者。无论是营业面积、经营业绩、产品丰富度、服务专业性,永乐25家门店始终以旗舰店标准位居行业榜首。

优雅环境+体验营销 构造愉悦购物之所

永乐电器的连锁店均开设在核心商圈的有利位置,交通便利。在购物环境上,永乐卖场提倡快捷、舒适、明亮、简洁,无论是卖场结构的整体布局还是各类展示区的商品陈列都按照消费者购物习惯进行科学精细的规划。整个商场使用最高的装修标准,消费者信步其中,在装修时,永乐都采用环保材料,注重为顾客打造一个环保的环境。在卖场内,永乐将统一设综合服务区,集结收银、会员服务、提货、试机、咨询、配件展示、商品美容、客户诉求处理等多种功能为一体。不仅在硬件设施上保持行业领先,永乐各连锁店在经营理念上也独具创新。永乐采用的是完全的体验式营销模式,店内将着重采用真机展示和实际操作结合,增强卖场与消费者的互动,消费者可以零距离的接触、试用自己想购买的商品。使门店具有了更

河南梅苑航空服务有限公司

24小时订票热线: 用心·服务
WIHT HEART · SERVICE

96677

省内直拨/市话收费

400-65-96677

国内直拨/市话收费

购特价机票 赢超值礼品 享尊贵礼遇

郑州—北京	260元起	郑州—上海	310元起
郑州—广州	410元起	郑州—深圳	420元起
郑州—香港	1050元起	郑州—首尔	700元起
郑州—莫斯科	2000元起	郑州—新加坡	1400元起

温馨提示: 上述价格均需提前订购, 不含机场建设费等税费
另有多条国内航线提前购票可享受2-8折优惠

活动最终解释权: 梅苑航空