



一年过半,是个可以小结的时候了,应该说2009年上半年车市出乎意料的交出了一份惊喜的答卷。

之所以说出乎意料,是因为在去年末的时候,实在没有谁会预想到2009年一开春汽车市场就迎来了井喷的行情,而且这股强劲的势头一直带动了整个上半年车市的走强,并且在金融海啸席卷全球的时候,更创造出了连续三个月销量过百万辆,全球销量第一的佳绩。虽然国家产业振兴政策为车市注入了充沛的动力,厂商齐心协力为市场注入了新鲜的活力,但2009年汽车市场凸显出的汽车品牌与经销商品牌齐头共塑的双品牌战略,无疑也成为推动车市迅猛发展的重要因素之一。 晚报记者 陈娴



2009年国内汽车产销量将突破千万辆大关,汽车市场也随着驶入服务竞争时代,强势汽车品牌和优质服务经销商品牌缺一不可

# 双品牌之路伸向远方

## 从经销商角度来看:双品牌战略可增强企业的抗风险能力

其实汽车产品和经销商服务的双品牌战略并不是今天才有的,早在四、五年前就已经有经销商在推广汽车产品的同时,也在不断地强化汽车服务商在消费者心中的地位,比如销售上海通用别克的河南新纪元,在建店初期就把双品牌战略作为企业发展的准则,通过上海通用别克卓越的产品品质带动

河南消费者对河南新纪元的认知,再通过新纪元优质的售后服务进一步提升上海通用产品的美誉度。该公司市场部经理方欣说,双品牌战略其实是厂商和经销商相互支撑、互助共进的一个过程,两者缺一不可。

广州本田宏邦店市场部经理田浩对此也表示认同,他说:“无论经销什么样的品

牌,消费者都是从经销商的服务中感受汽车产品的综合‘质量’的,特别是目前汽车产业发展迅猛,汽车厂商希望寻找优秀的经销商作为合作伙伴,而消费者也希望有服务品质的车商提供服务,所以经销商品牌建设可以为企业自身争取更多的优化资源,从而增强企业的抗风险能力。”

## 从厂家角度来看:双品牌战略使产品和服务实现互助共赢

河南新裕隆市场部经理高超告诉记者,过去只要是个好牌子无论谁去销售都会卖车,可如今市场对车商服务的期望值越来越高,而且车商服务质量的好坏直接影响到消费者的品牌忠诚度,所以只有车商提供更为人性化、更为优质的服务,与高品质的汽

车产品相辅相成才能把市场做大,最终实现共赢。

的确,产品为王的时代已经终结了,为了提高产品的市场占有率,车商不仅要拿出符合消费者需求的产品,更需要在销售的渠道上与竞争对手展开比拼,以更多的附加价

值吸引客户,使区域市场的占有率得到维持和扩展。所以从目前实际情况来看,厂家在选择车商时也都挑选那些具有较高服务水准和管理水平,能够帮助拓展市场的经销企业,借助区域性优势,尽可能多地占领市场份额,从而实现双赢,高超如是说。

## 从消费者角度来看:双品牌战略可回暖市场给予消费者信心

郑州豫丰宏业汽车公司市场部经理王娜认为,随着消费者对汽车产品的逐渐成熟和理性,他们不仅关心买什么品牌,同时在哪里购买也成为他们考虑的重要因素。汽车作为交通工具,更是生活高档消费品,经销商所面对的客户群体通常有较好的经济基础,所以在产品功能基本一致的情况下,消费者更加重视服务水平、

环境氛围,以及以产品为载体所带来的精神层面的享受。而汽车产品本身带给消费者的享受是有限的,更多的人性化关怀,增值性服务都需要通过车商来完成,所以双品牌战略有助于提升消费者的品牌忠诚度和消费信心。

郑州豫中丰田市场部经理刘娜也表示,产品的性能很大程度上都需要车商展

现给消费者,比如当下油价高涨,消费者都希望买到一款燃油、动力性能配比最为优化的车型,而车商通过举办节油赛或试乘试驾等活动就可以最为直观的展示给消费者,而消费者也可以通过亲身的体验从而提升对汽车产品的认知,所以双品牌战略是拉动市场,扩展市场份额最佳的途径之一。

**郑州日产 汽车下乡**  
无需报废旧车

创造新财富  
全新锐骐汽油版,超群性价比杰作

7.98 万元起

直接购买郑州日产皮卡  
享受国家汽车下乡补贴政策 5000元+1500元

开郑州日产皮卡  
不再限制进城

郑州日产系列车型租赁热线 400-700-7575  
www.zznissan.com.cn

**锐骐** 郑州日产汽车 相信 相伴 相成就

河南威佳	0371-65696677	南阳威昌汽车服务有限公司	0377-67010017	平顶山市威泰专营店	0375-6168898
河南广大汽车销售有限公司	0371-63754480	驻马店市开发区恒达汽车修理有限公司	0396-2621588	周口市车之港汽车销售服务有限公司	0394-8513666
郑州日产中原专营店	0371-67665088	漯河润翔汽车销售服务有限公司	0395-3368111	濮阳市瑞澳机电设备有限公司	0393-4499667
河南奇骏实业有限公司	0371-66299999	郑州日产商丘佳盛店	0370-2272018	信阳市昌源汽车销售服务有限公司	0376-6559888
洛阳市德众汽车服务有限公司	0379-68801777	安阳市鼎龙巴士修理有限责任公司	0372-2578009	新乡市豫中机电设备有限公司	0373-3396688
焦作市地润汽车销售服务有限公司	0391-2550608	三门峡瑞海汽车销售服务有限公司	0398-2892020	许昌市恒力汽车销售服务有限公司	0374-2526688
开封汽车城	0378-3965888			济源市新世纪汽车销售服务有限公司	0391-2070288

**河南双盛 - 东风悦达起亚维修专家**

河南双盛一起亚嘉华河南总代理  
郑州市政府车辆定点采购单位

**KIA**  
东风悦达·起亚  
The Power to Surprise™  
激情 超越 梦想

**FORTE**  
福瑞迪 竞速启航  
双盛试驾福瑞迪 精美礼品送给你

数量有限 先到先得

世界羽毛球冠军 林丹

诚聘区域经理  
因业务发展,诚聘区域经理,挑战自我、共创辉煌,专线:13837119621

**福瑞迪 FORTE** 智在心 力于行

0利息 0保证金 0抵押  
车贷零利息 购车更轻松

一键启动及智能钥匙  
立体自发光式仪表盘  
ECO节能显示系统  
V(伽马)I 6发动机

5年·发动机·变速箱  
10万公里保修

河南双盛-与您最近的东风悦达起亚4S店  
销售热线:0371-69169111 69169222  
地址:郑州市郑汴路中博汽车城北门 24小时售后:0371-66737988 嘉华专线:0371-69169106