

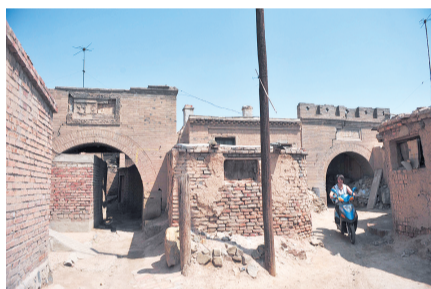
寻访“西口”



抖空竹的老人穿的是老式服装,玩的是传统玩意儿,但他身旁的城市已完全是现代景象。



原址新建的仿古一条街——乔家金街,将再现晋商文化。



在包头城中,只有这即将消失的老建筑,还能让人感受到“西口”味道。

“哥哥你走西口,小妹妹我实难留,有几句痴心话,哥哥你记心头……”《走西口》这首流传了几百年的民歌一直被人们传唱,青年男女依依不舍的情景印在每个人的心中。今天,作为记者,以不同于古人的心情再次“走西口”,在包头感受了新时代的“西口文化”。

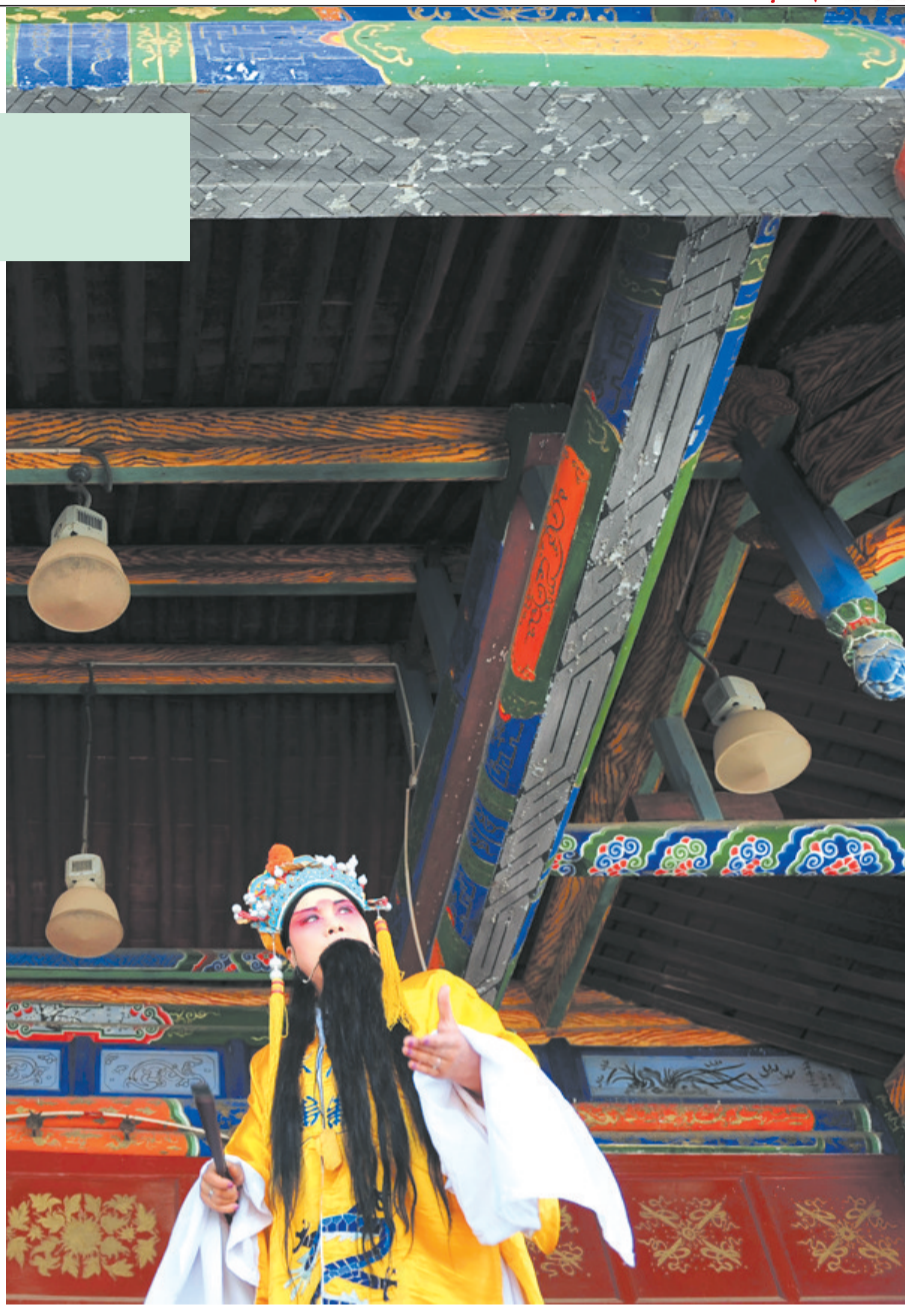
7月30日,由中国晚报协会主办、《包头晚报》和包头市东河区委、区政府承办的“情归西口·包头映像”全国晚报摄影大赛活动圆满结束。来自全国各地27家晚报的老总和记者们聚首鹿城,用镜头和笔端反映百年包头的沧桑巨变。

包头是塞上名城,清嘉庆十四年(1809年),包头设镇,是走西口的先人们从口里到口外的重要目的地,包头也因此深深地烙上了西口文化的标识和印记。

西口文化是在“走西口”中形成,也是这个“走”字决定了“西口文化”是多民族文化的交融,汉族与蒙古民族文化的精华,互相渗透,形成了西口文化独特内涵。包头已是一个美丽的现代化城市,文学影视作品中的西口记忆已难觅踪影,但在这个多民族地城市,每一个身临其境的人都能感受到包头的和谐、热情、好客,包头最让人心动和难忘不是漂亮的市容市貌,而是热情好客的包头人!

这应该就是“西口”的文化遗产,这就是包头的魅力所在。

晚报记者 王梓文/图



财神庙广场老戏台上的戏曲表演,让观者如同又回从前。

苏宁提前启动彩电旺季 红色8月普惠来袭

依照行业惯例,从每年9月份开始,便进入一年一度彩电消费需求最旺盛的阶段。近日笔者从河南苏宁电器获悉,由于今年宏观经济环境的影响,特别是在国家多项针对家电利好政策的推力之下,苏宁将在本月提前启动彩电旺季市场。并从本周起借花园路中环店和文化路店店庆之机投入巨资发动一轮主题为“红色8月普惠行动”的大型促销活动。

有的放矢 苏宁精准把握彩电行业趋势

近日笔者从占据中国平板电视销售市场逾30%份额的家电连锁企业苏宁电器了解到,受08年奥运会前后平板普及化进程加速、彩电上游面板企业09年产能的调整及工厂产品结构变化等因素的影响,截止到09年7月底,经济水平较发达的一二线城市CRT已经全面被平板取代。

苏宁电器黑电事业部总经理李斌认为,上半年所呈现出的市场和产品特征,从某个角度上也体现出平板市场一种向上的发展趋势,随着国家以旧换新政策8月的全线实施和家电下乡政策的继续推进,彩电内需市场将被业内所看好。

且随着市场的不断演进,国内彩电行业09年下半年将呈现以下三大趋势:1.平板提前完成对传统显像管(CRT)电视的替代;2.平板电视消费趋势再度细分,个性消费需求渐成主流;3.“家电下乡”催生三四级全新市场。

厉兵秣马 备战8月家电市场

河南苏宁电器总经理王军表示:“按照传统习惯,8月份家电市场属于承上启下阶段,但面临开学的学生电器和家装电器却蕴涵了大量的市场空间,并且会对下半年的整体开局产生重要的影响。”因此在8月启动

大型促销活动是存在充分的市场条件的。

为此,苏宁也早就开始了未雨绸缪的筹备行动。据悉,早在上周苏宁电器七大事业部部长拜访各大供应商,洽谈8月合作方案,包括货源、资源、人员、定制报销、礼品等项目,获得了工厂高层的一致认同。其中彩电自然扮演着本次让利活动的重头戏,各大国内外彩电厂家的新品在上市之前,就与苏宁共同研究市场和消费心理,从外观、功能、价格等方面入手,合力打造适销对路价廉物美的产品,并且保证其价格优势。

广惠顾客 提前启动彩电旺季市场

据悉,在苏宁启动的8月普惠行动中,彩电将以绝对的力度冲击8月市场。其中,主流合资彩电品牌近万台样机也将于本周末开始提前放量,且全部以7折的力度进行促销。而在国产彩电方面,从本周起主流国产品牌的联合推广活动也将全线展开,礼品及返券的力度也将全线放大。

此外笔者还从苏宁了解到,在旺季市场启动期间,一大批低于同等尺寸段10%-20%的特价平板电视也将全面放开。

同时,本周开始,苏宁店庆的店面即日起开始办理预存增值20倍的促销活动,并且店庆期间还会有店庆红包派发,礼品赠送也是应有尽有。空调的09冷冻年度收官之战即将拉开帷幕,手机、数码、电脑的暑促也如火如荼。大惠大礼大利就是为了保障苏宁下半年目标实现开门红。

“红色8月的号角吹响 普惠风暴即将来临”,苏宁红色8月普惠行动一触即发,让我们一起出发!

冯刘克

SUNING 苏宁电器 至真至诚 阳光服务
服务热线:4008-365-365 www.suning.com

活动仅限苏宁电器中环店、文化路店
活动时间:2009年8月8日-17日

来苏宁 让您更“爽”

双子闪耀 十天狂欢

苏宁花园路中环店、文化路店店庆

100元店庆红包来就送

店庆期间在花园路中环店、文化路店、二七广场店、棉纺路店购买彩电、冰箱、洗衣机、空调、烟机、灶具、热水器、消毒柜

购单件商品 满1000元立减100元
特价机及明示机型不参加

乐活3C 有“礼”有据

店庆期间,到郑州市区各店购手机、数码相机、数码摄像机、电脑

买就送东方金柜KTV 2小时免费欢唱券一张

单件满800元 送 开水煲一个
单件满1500元 送 电风扇一个
累计满3500元 送 数码相框一个
特价机及明示机型不参加

苏宁好邻居 额外有优惠

店庆期间,到苏宁好邻居小区国贸中心、21世纪社区、汉飞城市公园、恒生府第、顺驰中央特区、风雅颂、圣菲城、美景花郡、鑫苑中央花园、绿地老街、鑫苑名家、非常国际、普罗旺世、琥珀名城、天裕小区、信息工程学院家属院、文博家属院、明天花园、森林半岛、郑大工学院家属院、四月天、语城内消费者凭身份证到花园路中环店、文化路店购单件商品

满1000元额外加赠精美电水壶
特价机及明示机型不参加,每户限领一份

预存实惠 增值20倍

截至8月7日到苏宁花园路中环店、文化路店预存5元、10元、20元购基金,店庆期间可增值20倍使用

存5元 可抵100元 购单件2000元以上商品使用
存10元 可抵200元 购单件4000元以上商品使用
存20元 可抵400元 购单件8000元以上商品使用
特价机及明示机型不参加

套购更实惠 省钱不止一点

店庆期间,到苏宁套购彩电、空调、冰箱、洗衣机、热水器烟灶具消毒柜

套购满6800元 返券300元 再送豆浆机
套购满9800元 返券500元 再送电冰箱
套购满18800元 返券800元 再送滚筒洗衣机
套购满36800元 返券1200元 再送42英寸平板电视

活动地点:花园路中环店、文化路店、二七广场店、棉纺路店;
套购限非同一品类,单件满1000元以上,特价机明示机型不参加

20辆折叠自行车买就抽

店庆期间,到苏宁花园路中环店、文化路店购物满500元即可参加抽奖,20辆时尚折叠自行车等你来抽。

单张发票满500元领取抽奖券一张,单张发票两张封顶
8日、9日19:00在花园路中环店、文化路店准时抽取,循环抽取,奖箱不清空,5辆/天/店。

特价机每人限购一台,特价机明示商品不参加,详情见店堂海报,如有刊登以店堂海报为准

红电路 郑州市花园路中环店 电话:0371-65525835
正德中环路 苏宁电器 电话:0371-65525835
东环路 郑州市文化路店 电话:0371-69131130
北环路 苏宁电器 电话:0371-69131130

苏宁电器,更值得信赖!
网上商城 网购地址 www.suning.com
4008-196-196