

兄弟对决 大哥留“手”

中国男篮轻取中国台北队 今晚半决赛对阵黎巴嫩

如果只看上半场,你一定以为这是一场“表演赛”。绝妙的传球,精准的三分,攻守转换更是让人眼花缭乱,稍不注意,你就可能错过一次扣篮。昨晚,在中国男篮与中国台北队的兄弟对决中,中国队在在上半场仅以53:45领先的情况下,在下半场突然发力击溃小兄弟,并最终101:83取胜。王治郅和易建联依然是中国队的最大功臣,他俩联手砍下50分和22个篮板。今晚,中国队将和黎巴嫩争夺决赛的入场券。



郑州球迷迎来“英超揭幕战” 新贵曼城率先亮相 郑州商都频道今晚10点直播

□晚报首席记者 郭韬略

本报讯 2009-2010赛季英超联赛将于今天拉开战幕,和往常不同的是,今年郑州球迷将能够在每周六免费收看到英超联赛的直播。作为郑州球迷的“英超揭幕战”,郑州电视台商都频道今晚10点将给大家带来的是布莱克本主场迎战曼城的比赛。

主队布莱克本是一支有着100多年历史的英超劲旅,自从前曼联名将休斯两年前入主该队之后,濒临降级的布莱克本队有了明显起色,上赛季在英超20支球队中排名第六,进入了欧洲联盟杯。

而曼城则是中国球迷熟知的一支球队,中国球员孙继海曾经在在该队效力多年,而随着阿布扎比财团成为曼城的老板,昔日这支英超中下游球队现在已经成为了英超乃至世界上最富有的俱乐部,继去年从皇马买来罗比尼奥之后,新赛季开始前,他们又从同城死敌曼联挖来了阿根廷球星特维斯,阿德巴约、圣克鲁斯、图雷等世界级球星也投入门下。新赛季的曼城已经俨然成为可以与曼联、阿森纳、利物浦、切尔西四大豪门比肩的新贵。两队在历史上总共交战23场,布莱克本11胜8平4负占据上风。

为了让观众更好地观看比赛,郑州电视台还特别邀请了前建业名将宋琦担任转播的主持人,和他搭档的嘉宾是资深体育记者、郑州日报体育部主任王微晶。自从离开建业俱乐部之后,宋琦就和队友苏斌等人一起开办了一个少儿足球培训班,此次“触电”担任主持人对于久经沙场的宋琦来讲还是第一次,对于自己的转型,宋琦也充满期待:“我会抱着学习的态度,在转播过程中,和大家一起分享自己的感受,同时也希望广大观众和球迷积极参与,多提意见和建议,我会尽最大努力,争取让英超转播更精彩。”

现场响起“龙的传人”

在比赛开始前10分钟,正在各自场地练球的双方球员在双方教练的召唤下,走向了场地中央。现场的摄影记者也意识到了这是兄弟两个要来一张大合影,纷纷端着机器冲上前去。双方球员在打过招呼后,整齐地站在了一起,让摄影记者拍个够。这一场面,也让现场响起了热烈的掌声。其实很多观众不知道,本届比赛的场边DJ谢明宏,正是来自宝岛台湾,有着“亚洲第一篮球DJ”的他当然深谙如何调动观众的情绪。在比赛快要开始时,现场适时地响起了“龙的传人”,兄弟对决,正是在这些温馨的氛围下开始上演。

先松后紧,中国队冰火两重天

中国台北队素有山寨版韩国队之称,快速的传球、精准的三分正是他们的特点。昨晚的比赛一开始,中国队没有和对手打阵地进攻,而是和小兄弟玩起了跑轰,这正中对手下怀。虽然王治郅在首节比赛就拿下了15分,但中国台北队面对老大哥松懈的防守拿下了22分,中国队仅以28:22领先。第二节,找到感觉的中国台北队开始疯狂地得分,随着田垒的两个三分,他们在次节还有3分26秒时竟以43:38领先了3分。见势不妙,郭士强赶紧叫了暂停。再次上场的中国队有意放慢了进攻节奏,将球交给阿联篮下单打。在阿联接连在内线造成几次对方犯规后,随着对方的防守收缩,中国队的内线再度“开花”,内外结合让中国队很快追上了比分并在半场结束时以53:45领先。下半场比赛开始后,中国队继续延续进攻势

头,并一改上半场的松懈防守,在开场3分钟内打了对手一个14:2,这一波攻势基本打垮了中国台北队。101:83,中国队顺利晋级。

这样的防守 怎能夺冠

比赛进行到第二节时,刘炜一个难度并不大的传球却直接飞上了看台,让现场观众吃惊不已,不少球迷甚至开始倒戈,改为为中国台北队加油。其实,这个低级失误正是中国队突然断电、让对手反超比分的开始。但最让人难以容忍的不光是这些失误,几乎没有防守让中国队差点丢掉了上半场。上半场三分球14投7中,两分球20投11中,中国台北队凭借这些咬住了比分。场下,郭士强经常对记者表示,防守才能赢球。但这次,他和球员的表现都让这些话成了笑柄。好在中国台北队的实力有限,中国队在在下半场对防守的突然加强让他们手足无措,要不然,结果怎么样还真不一定。

郭士强表示对手让人刮目相看

赛后,中国队主教练郭士强在新闻发布会上表示,他在中场休息强调了防守和心态两点。谈起防守的具体细节,郭士强下半场派出双控卫,以小个阵容抗衡对抗的小个阵容,效果很好。“是的,我们大个阵容开始防得不太好。后来派上小个阵容,效果不错。”而中国台北队虽然输球,但是上半场的惊艳表现让人耳目一新。说起对中国台北队现在的印象,两年前见识过这支球队的郭士强说:“比起两年前,他们取得了很大的进步,士气很足。”

【探营对手】

伊朗杀进四强代价不小

在昨天下午进行的比赛中,伊朗有惊无险地以75:65击败卡塔尔,他们将与之前轻松击败菲律宾的约旦队争夺一个决赛席位。

不过,伊朗的胜利也付出了代价,他们的核心后卫7号卡瑞尼在第四节刚开始两分钟的时候受伤离场。当时,卡瑞尼在突破卡塔尔防线的时候被对方阻挡,身体失去平衡的他头部着地,重重地摔在了地板上。虽然伊朗的队医第一时间赶到处理伤情,卡瑞尼也仍然保持清醒能和队医交流,但为慎重起见,他还是被担架直接抬出赛场并被送往医院检查。

作为伊朗的主力后卫,卡瑞尼本届比赛场均拿到11.8分和2.71次助攻,速度奇快的他还能场均贡献3次抢断,如果伊朗能够杀入决赛和中国争夺冠军,而卡瑞尼不能及时复出,中国队的后卫线上将少了一重很大的压力。

卡瑞尼的受伤并没有影响到球队的胜利,伊朗的两位核心球员哈达迪和巴赫拉米虽然只拿到了16分和13分,但他们的10号球员阿法赫发挥出色,独得全场最高的26分率领球队晋级。这也给中国队提了个醒,遇上伊朗,要防守的可不止是哈达迪和巴赫拉米两只头狼。

本组撰文 晚报记者 薛军 天津报道

特别提醒

8月15日 16:00 半决赛 约旦VS伊朗
21:00 半决赛 中国VS黎巴嫩
8月16日 21:00 决赛

柳汽《卡车司机安全宝典》上市在即 首部安全读本引万众期待

坊间盛传的柳汽《卡车司机安全宝典》,正逐渐揭开神秘面纱。笔者日前从柳汽商用车负责人处获悉,这部由柳汽组织策划实施,众多卡车行业专家共同编撰的《卡车司机安全宝典》目前已完成全部编辑出版工作,即将于9月中旬正式上市首发。

据悉,这部备受期待的柳汽《卡车司机安全宝典》在国内还是首部。迄今为止,国内还没有由卡车制造企业主导编撰的,有关卡车安全驾驶方面的,更具系统性和可读性的安全知识普及性读本。

柳汽方面表示,使每位驾驶员了解并掌握安全驾驶知识,文明行车、平安出行,是本书编写的根本使命。该书是顺应了新时期以科学发展观推动交通安全的新要求,为一

线广大司机特别是卡车司机提供的一本易于携带、具备知识性、指导性、趣味性而又方便实用的安全工具书,是提高卡车司机业务素质,加强安全教育的口袋书。记者从有关部门了解到,目前我国针对卡车安全方面的法规相对不够完善。在中国近100项汽车安全执行标准中,更多的是乘用车的安全标准。一些关于卡车方面的规定只是分散在相关的法规中。

因此,在国内卡车司机安全意识普遍缺乏的背景下,对于卡车制造商来说,提升卡车的安全性能、增加安全措施、引导安全驾驶,对促进我国社会主义和谐社会建设具有积极的意义。

翟章/文

新日电动车获品牌中国“行业冠军”殊荣

2009年8月8日,北京奥运会一周年之际,第三届中国品牌节在山东青岛隆重开幕。连续四年产销量世界第一的新日电动车荣膺“2009品牌中国金谱奖电动车行业冠军”,成为中国新能源行业面向世界的一张重要名片。相关领导以及海尔、青啤、新希望等知名企业的领袖、品牌专家、品牌经理人、奥运冠军、新闻媒体、各省市品牌代表团、各商会代表团等代表共5000余人参与了开幕式。

中国品牌节是由品牌中国产业联盟(BCIU)主办。品牌中国产业联盟是中国品牌活动与传播第一平台,是致力推进“中国品牌产业化,品牌中国产业化”的非法法人、活动性、学术性联盟。本届大会以“提振中国信心,提升品牌价值”为口号,由山东省人民政府和中国贸促会联合等主办,获得了社会各界的广泛关注。

在金融危机肆虐的今天,几乎所有品牌都在

蓄力熬冬,新日电动车却在这样的大环境下高歌猛进,产销量及市场占有率不断上升。新日电动车为代表的中国电动交通工具迅猛发展,其绿色、环保、便捷的特性引来了多家国际知名媒体的关注,纷纷慕名前来采访新日电动车。新日电动车公司副总经理、新闻发言人胡刚说:“我们的目标是到2013年时把产量提升到500万辆,不是我们野心大,只是这个产业的增长速度太快了。”此次,新日电动车荣获品牌中国“电动车行业冠军”,代表着金融危机下,中国新能源交通工具行业应对危机时充满信心的一面。宋茜/文



图为盛大的第三届中国品牌节会场

<p>招聘 招商 教育 郑州最大的消费资讯互动平台;《郑州晚报》、《通通有》消费指南、中原网互动传播,一次投入,三种发布渠道,全面提升广告投放价值;24小时广告刊登热线:63399000 67655128</p>					
<p>369服务公司诚聘</p> <ul style="list-style-type: none"> ●部门经理:2名 ●客服员:5名 ●保洁员:20名 <p>地址:郑东新区东风东路与天津街交叉口 电话:63836766</p>	<p>聘高级人才</p> <p>纽交所上市食品公司,全球垄断,现金全面启动河南市场,发展空间巨大,欢迎有识之士考察加盟。</p> <p>总监2名:50万元/年薪; 区域经理5名:20万元/年薪; 助理1名:2000元/月; 销售精英若干:2000元-3000元/月; 梁先生:61630676 15838308789</p>	<p>诚聘英才</p> <p>我公司是一家集科研、生产、销售为一体的跨国公司,现强势登陆河南市场,诚招地市级代理商。</p> <p>★市场总监:2名 ★业务经理:5名 ★营养师:2名 ★经理助理1名(薪资面议) 电话:13253301220 66185259</p>	<p>HLF 招商招聘</p> <p>大型外资公司,2005年进军中国,2009年全面启动河南。诚邀各地级市加盟代理(免加盟费)</p> <p>业务代表:3000-5000元/月 业务经理:5000-10000元/月 人力资源:15516973177 徐先生:15038975552</p>	<p>诚聘</p> <p>因本人业务需要,现诚聘精通股票、基金、一线操作人员两名,男女不限,学历大专以上,待遇面议。</p> <p>申先生:13783536885</p>	<p>欢迎刊登专栏广告</p> <p>广告效果佳 服务便捷</p> <p>广告服务热线:◎金成国贸63399000◎晚报大厦67655128◎文化路路站 63875060◎工人路路站 67957022◎东明路路站 65995587</p>
<p>郑州吉祥门业诚聘</p> <p>我厂是生产钢、木质防火门、防火窗的专业厂家,因企业扩大规模,需招聘:</p> <p>技工 普工数名</p> <p>要求:男,50岁以下,身体健康,下岗职工优先,待遇面议。</p> <p>李经理 63981248 13837188531 乘车路线:T4、22、78、128、218 到江山路银河路站下车向北150米路西</p>	<p>数字口腔中心聘</p> <ul style="list-style-type: none"> ●牙科执业医师 ●牙科助理医师 ●专业护士、导诊、咨询员 <p>招聘热线:15290408139</p>	<p>上海食品公司郑州分公司</p> <ul style="list-style-type: none"> ◆营销总监1名:20万/年薪 ◆市场区域经理5名:3000元/月+提成 ◆经理助理3名:底薪+提成 <p>要求:1.项:2年以上同岗位工作经验,2.项:有一定市场开拓能力。一经录用可享受出国深造。</p> <p>电话:15890103129</p>	<p>诚聘</p> <p>售后主管3名 5000元以上 资料整理员8名 2200元以上</p> <p>要求:26-45岁,有亲和力,高中以上学历。</p> <p>待遇:底薪+三金+双休。</p> <p>吴主任 61987315</p>	<p>“清凉一夏”活动</p> <p>炎炎夏日海之蓝公司推出“清凉一夏”活动,夏凉被、凉席、遮阳伞等您拿,发8到10620009参与,1元/条,咨询0371-60223365。</p>	<p>河南科技大学</p> <p>“3+2”五年制大专招生</p> <p>专业:会计电算化、广告设计、旅游管理、酒店管理</p> <p>招生对象:应届初中毕业生</p> <p>电话:66050990 13937145543</p>