



创富 早夜市 (5)

“哪怕是一碗炒凉粉，也要做成知名品牌。”16日晚，记者来到鼓楼夜市，想为在郑州夜市创业的小摊主们取点生意经，没想到，曾经带着自家特色小吃到过多个国家的罗记炒凉粉和王旗强的罗记八宝玫瑰糕的掌门人王继柱和王旗强都提到了“品牌”：要想在夜市生意好，关键是要名声在外，让食客长期喜欢你。

本报记者 程国平 徐刚/文 张鹏飞/图

郑州人吃贵了鼓楼夜市，原因何在？ 一碗炒凉粉，卖的是“口碑” 开封夜市探访生意经，我们要做的还真不少

— 郑州人吃贵了鼓楼夜市 —

在开封鼓楼夜市，餐饮区有160多家小吃，而其中的很多家都像王继柱和王旗强一样经年累月地演绎着自己的品牌故事，而这一个品牌最终合力叫响了“开封鼓楼夜市”的品牌。作为近邻，郑州人则为鼓楼夜市贡献了更多的人气和钞票。

16日晚8时许，天气闷热，人人汗流浃背，但这丝毫没有阻挡人们前往鼓楼夜市大快朵颐的热切心情。

“今天是周日，不如周五周六人多，客人最多的时候一般在五一和十一，那时我们都忙不过来。”1979年起就在这条街上经营烧烤涮生意的李二强说，“食客中郑州人最多，你只要到周边的停车场去看看就知道了，豫A牌照的车最多。”

在一处黄焖鱼摊位前，记者不费劲就找到了来自郑州一家企业的陈先生，陈先生是开封鼓楼夜市的忠实客户，入夏以来，他每个月都会呼朋唤友来个两三次，这次他又带了四五位朋友来品尝。

“这里的小吃味道样样地道，品种也多，来个三五次保证你吃着不重样，在郑州找不到这样有特色的地方。”正啃羊蹄的陈先生说，“不但好吃也不贵，我们五六个人一晚上也就吃300元左右。”

“就是这一句‘好吃不贵’，让郑州人吃贵了开封鼓楼夜市。”作为鼓楼夜市的管理方，鼓楼夜市工商所所长郑三鸿笑称，自从郑开大道开通后，到开封吃夜市的郑州市民陡然增多。因为郑州人“好吃不贵”说得多了，精明的鼓楼夜市商户就逐渐将价钱涨了上去。

“这两年鼓楼夜市的价钱平均要比3年前高30%~40%，以至于许多爱吃夜市的老开封嫌贵，就转到了同样地道的学院门和西司夜市吃。”郑三鸿说，价钱虽然高了，但并没有挡着郑州人的脚步。据工作人员初步估算，这几年鼓楼夜市的食客中郑州人占七成左右。

在郑三鸿看来，郑州人这么爱吃鼓楼夜市，主要原因恐怕是鼓楼的品牌实力；鼓楼夜市意味着特色、地道。也正因为如此，许多内地城市的夜市经营者来鼓楼取经。



罗记凉粉的女老板王继柱在炒制走出过国门，赚取过外汇的凉粉。

一碗凉粉 王继柱将它炒到了国外

“给我来一大碗。”
“给我来一小碗。”

8月16日晚7时30分许，开封鼓楼夜市已是灯火通明，人流如织。一个名为“罗记凉粉”的炒凉粉摊位前面早已围满了食客。食客们排着队，急着将钱交到女摊主手中，小份的3元，大份的4元。

这个摊位上挂着由中国烹饪协会颁发的“中华名吃”牌匾——“罗记凉粉”，还有“商标已注册，国家认可”的字样。摊位上面还有女摊主在新加坡、马来西亚等国献艺的照片。

摊位前正在忙活着炒凉粉的女人，名叫王继柱，今年56岁。她老家在长垣，这可是个“厨师之乡”，出名厨的地方。

由于天气湿热，王继柱满头是汗，不停地用毛巾擦着汗水。她说，在整个鼓楼夜市，仅炒凉粉就有9家。“我家的炒凉粉做的时间最长，有20多年了。”据介绍，从1982年起，她就跟着丈夫老罗炒凉粉，现在，算是炒出了门道，闯出了自己的牌子。由于这些年老罗身体不好，一般都是由她出摊，带着家人和亲戚一块儿干。

王继柱说，现在一个月能赚3000元左右，够家里的花销。

她是如何炒出自己特色的呢？

王继柱说：“味道好不好，与原材料有极大关系，首先，要买到好的凉粉。现在都是找固定的人做凉粉，另外要买好的粉芡。我们自己家里做酱，酱好不好，直接影响炒凉粉的口味。”

王继柱认为，现在的生意不如上世纪90年代。因为当时的物价水平低，粉芡才一毛多钱一斤，而现在一斤2元多，其他原材料也都贵了。一个晚上，光煤钱就需要30多元。

“其实，我一晚上也就卖100多碗，能卖400元左右。周末生意要好一些，因为有很多外地人到这里来吃，但是也卖不到200碗。”王继柱说。

— 虽是小生意，但要想站稳脚跟不容易 —

和王继柱的罗记炒凉粉一样，王旗强的八宝玫瑰糕也是中华名小吃。

解放前，王旗强的哥哥便是开封最有名的老五福的主厨，后来，做八宝玫瑰糕的祖传绝活儿就传到了王旗强手里。1988年，眼看着单位发不下来工资，而一家人的生活又需要他来照应，王旗强就到日渐红火的鼓楼夜市摆小摊，主营八宝玫瑰糕，没想到，生意一炮走红，祖传绝技得到了市场的认可。

16日晚7时许，王旗强的小摊前他和爱人不停地忙活着，除了祖传的八宝玫瑰糕，他还经营有杏仁茶、炒红薯泥、冰糖梨等10多个品种的甜食。“这些都是后来配的，品种丰富更容易吸引顾客。”王旗强说。

王旗强算了一笔账：八宝玫瑰糕最贵，一份5元，其他的甜品1~3元，平均一晚上能卖出100多份，入账在300元左右，除去成本，净利润在百元左右。

虽然每个月挣钱不多，但47岁的王旗强非常满足：“21年，鼓楼夜市让我养活了一家人，1996年我就买了一套80多平方米的房子。”

21年，王旗强不仅有了物质收获，同时收获的还有名气。这些年，他带着八宝玫瑰糕多次出国，先后到新加坡、马来西亚等多个国家，去推介中原名小吃，而且他还在我省的洛阳、南阳等地以及河北等省收有徒弟。

“在夜市做小吃，必须有自己的特色，如果不是独你一家，那么你怎么做到让回头客找你而不去其他同类摊点？”虽然忙碌，但王旗强还是很乐意传授他的生意经：食品品质要放在第一位，独特的口感就是你区别于别人的关键，再就是要卫生。

王旗强的餐车上纤尘不染，明亮的操作台面上可以照出人影，即便如此，每做好一份甜品，王旗强都会拿一块干净毛巾随手将台面擦拭一番。

“不要认为在夜市做生意随便推辆小车、会做俩小菜就可以了，如果抱着这种只在夜市上混口饭吃的打算，那注定你的生意不会长久。”在王旗强看来，在夜市摆摊虽然是小生意，但要想站稳脚跟并不容易。王旗强认为，即便不是像他这样有祖传手艺，也要学习一两个特色小吃的做法，有好吃的食品，再找到一个生意不错的夜市，才会活得很好。

教育 郑州最大的教育资讯互动平台；《郑州晚报》、《通通有》消费指南、中原网互动传播，一次投入，三种发布渠道，全面提升广告投放价值；24小时广告刊登热线：63399000 67655128

巨人学校 原旭日作文学校

09年秋季报名进行中!

◆ 巨人15周年庆，09秋季报名最低 **6.8折**

◆ 8月22、23日大型**免费公开课**等你来参与!

◆ 巨人作文、数学、英语、艺术、拓展训练营

详情请咨询：
文化路分校：63615899 大学路分校：68888825 工人路分校：67100306
省实验分校：65997116 南阳路分校：69067123 商城路分校：65801272

郑州新意中学
(原郑州一中分校)

一中名师 专业复读 小班教学 人均提高100-150分

我校又一批学生被重点大学录取(部分)

王梦楠	浙江大学	蒋新卉	华东理工大学
李珂	清华美院	张金龙	郑州大学
刘志启	辽宁大学	方梦雪	华中师范大学
唐萌	中国传媒大学	陈小斌	北京外国语学院

09年面向全省招高三复读

- ◆ 十大名校班 90人
- ◆ 高考强化提高班 200人
- ◆ 励志提高班 100人
- ◆ 艺术特长生冲刺班 100人

热烈祝贺我校黄萌同学复读一年提高208分

地址：郑州市嵩山北路299号(郑州市月季公园东门斜对面)
电话：15937150191(移动座机) 0371-67617890 网址：www.zzxinyi.com.cn

郑州中原医学中等专业学校

初中、大专直通车 3+2医学大专招生 学校代码291

地处市区 交通便利

- 国家计划内统招3+2大专、普通中专
- 学生入学享受国家**1500元**年助学金
- 郑州市农村户口再补助**1000元**/年

主要专业：
3+2大专：临床医学、高级护理 学费2600元/年(中专学费)
中专：卫生保健、护理、针灸推拿 学费2200元/年

联系电话：0371-68752662 68752661 68751424
乘车路线：乘212、215、B11、62、81、519、203、K906、K62、夜804路公交车到我校即可

首都著名万人高等学府 国际化新型的综合大学

北京吉利大学 2009年面向郑州招生

- ★ 教育部备案，纳入全国统一招生计划，具有独立颁发国家承认文凭资格；
- ★ 占地3000亩，投资8亿元，产、学、研完美结合的生态公园式的常绿校园；
- ★ 人民满意的大学，中国高中生最向往的高校，北京市无投诉高校，21世纪就业明星院校；
- ★ 国际化、新型的综合大学，下设15个学院，在校生近30000人；
- ★ 实施“大师工程”、“大楼工程”、“大思想工程”，全力打造中国高校新生代的著名品牌；
- ★ 依托中国吉利集团，搭建五大就业平台，实施“订单教育”，学生入学就意味着就业。

学校招收国家计划内统招招生，同时招收部分扩招生及出国留学学生。学校以本科教育为主，下设商学院、汽车学院、信息工程学院、外国语学院、新闻与信息传播学院、金融证券学院、政法学院、现代艺术学院、动画与游戏学院、影视学院、文化经济学院、社会心理学院、生命科学与技术学院、音乐舞蹈学院、欧美国际学院共15个学院，开设了150余个市场经济发展急需的新型品牌专业。

郑州招生处：郑州市二七路110号天河大酒店911室 电话：13673628350 0371-66222712 联系人：杨老师
新密招生处：新密市东大街(亚太大厦)亚太宾馆402室 电话：13663018770 0371-61320239 联系人：刘老师

一切从名牌开始，入学就意味着就业!