

一周居事  
看点

华丽灯饰东建材旗舰店  
五周年店庆圆满成功

历时两天的华丽灯饰东建材旗舰店五周年店庆于8月16日晚落幕。本次店庆活动以“感恩 回馈 服务”为宗旨,以“买灯饰等8.15,中原人的灯饰盛宴,华丽灯饰500万感恩店庆”为核心内容,以环保、节能、绿色、时尚实惠赢得了中原人民的肯定和认可,成为中原人装修买灯的首选。

据悉,店庆期间,华丽灯饰东建材旗舰店、凤凰店两大门店呈现了天天火爆、客流如潮的场面。据初步统计,店庆两天华丽灯饰实现销售同比翻了一番,已经成为具有文化内涵的中原全民购灯狂欢节、灯饰文化盛宴。此次活动的圆满结束,预示着华丽灯饰的品牌影响力、企业知名度的飞速提升。

据华丽灯饰董事长连志刚透露,未来,华丽灯饰将继续秉承“家居灯饰配套专家”定位,全力打造中原最大的一站式灯饰卖场品牌,积极推进企业的快速发展。同时,积极主动满足客户对需求、引领中原家居灯饰消费潮流,为广大消费者奉献更多、更好、更新、更绿色节能环保的灯饰产品,提升中原人家的品位与感觉。

师红涛



省钱,省力,省心  
市民解密郑州宜家网团购魔力

去年以来,一种全新的购物方式——“团购”改变着河南人的消费习惯。各种各样的团购,层出不穷,家电、婚庆、家具、家装建材团购更呈主流之势。据郑州最具影响力的团购网站郑州宜家网的负责人透露说,今年3月份到现在,我们已经举办了三次大型团购,先后有5万人次参与进来,9月5日将会再次举办一场建材家具万人砍价会,从目前报名情况来看,很可能突破2万人参与到这次活动中来。一家网站就四次团购将近7万人参与,团购究竟有何魔力?

**让人省心** 吴先生是一家外资企业的员工,在销艺新时代买了一套新房。对于要找什么样的装修公司来设计装修,要买什么样的材料一窍不通。一个偶然的机会,他从同事那里了解到郑州宜家网组织的装修建材家具万人团购,能替装修的“门外汉”们省不少事,抱着试试的心理报名参加

了。今天6月份,在这家网站的帮助下,不但找到了满意的装修公司,还买到了满意的装修材料和家居用品。

**比较实惠** 王小姐已经是第三次参加团购了。第一次报名参加团购时,她的房子刚开始装修,需要80多平方米的瓷砖。当时,比较了好几家品牌的瓷砖,总觉得价格太高,参加了郑州宜家网组织的团购会后,在一家知名的陶瓷店,以5折的团购优惠价买到自己中意的知名品牌。王小姐逢人便说:“团购真的很实惠!”经她口碑一宣传,身边的亲朋好友都开始热衷于团购了。

**有安全感** 陈太太参加团购的理由则是“团购让我有安全感!”参加团购,可以集合众人之力,辨识商品的真伪和质量,等于多了一层保障。她半开玩笑地对笔者说:“你看,那么多人来报名参加团购,商家面对那么多的消费者,还敢耍什么花招?” 熊维维 李晶

标准门引领行业标杆

专访圣象·合雅木门公司营销副总肖代华

2008年11月,家居航母型集团企业圣象集团正式向外界宣布进军木门市场,目标直指行业第一品牌——1000天打造中国木门行业NO.1,年生产力达到10万套。业界同行这样评价圣象·合雅木门“金融危机来了,圣象·合雅也来了”。

**问:**从圣象·合雅木门创建以来,一直致力于标准木门的推广,那么对于一个订制产品占多数的行业,企业是出于什么样的考虑来推广标准门的?

**肖代华:**标准门需要规范工艺标准、服务标准、零交货期,更需要企业有强大的资金实力。圣象·合雅木门是目前国内木门行业中资金最强的集团公司介入的企业,发展初始就按着规模化、高起点的目标在建设:标准厂房、自动化程度高的专业设备、合理的车间布局、完善的除尘系统等等。另外,标准木门还包括标准的服务流程。

**问:**对于木门行业来说竞争还是很激烈

的,那么圣象·合雅木门作为成立时间不长的企业,核心竞争力在什么地方?

**肖代华:**我们企业的优势,就是借助圣象固有的品牌优势,以最大的投入资本,演绎标准化木门概念。圣象·合雅木门坚持走大众化精品路线,品质优异,供货周期短,现货安装,并且产品种类丰富齐全,五大系列产品,总有一款适合你。

**问:**作为有着长时间行业经历的专业人士,对于木门行业怎么看?行业未来的发展如何?

**肖代华:**木门是一个新兴的行业,目前行业充斥着大量的中小作坊式企业,市场混乱,所以我们急切需要有国家标准来规范这个行业。圣象·合雅木门也在致力于行业标准的制订。致力于规范行业健康发展,为消费者提供更环保、高品质、能引领时尚的大众化产品,这就是我们企业的追求和信念 万佳

美涂士漆  
健康家园

强强联手,美涂士发起水性木器漆推广战略联盟

2009年7月22日,以“健康·环保·责任”为主题的美涂士2009健康行暨美涂士水性木器漆家装战略联盟研讨会在河南郑州召开。国家建筑装修材料质量监督检验中心、河南省装饰装修行业管理办、工商联家装商会等相关行业领导,美涂士事业部总经理任德忠,美巢装饰等100多家大型装饰公司的负责人纷纷到场。

**强强联手,打造产业链战略联盟;**步步领先,推进水性漆新风潮。任德忠在会上表示,推进水性木器漆产业化发展需要上游供应链,以及下游装饰公司,家具厂商引导广大消费者,健康家装材料的发展需要上下游共同合力。本次水性木器漆家装战略联盟研讨会得到了河南当地行业协会及河南众多装饰品牌的认可,与会代表纷纷发表讲话表示,将水性木器漆推进家装大舞台并不仅仅只是一个企业的责任,应该打造行业产业链,由上下游企业共同推进,为广大消费者打造健康环保的家居生活。通过美涂士水性木器漆总工程师詹朝任现场讲解及亲身演示,带领现场参会者与水性木器漆做最亲密的接触,对水性木器漆的各项优势作了深刻的讲解及演示。詹朝任带领现场观众体验了美涂士水玲珑水性木器漆的耐热性、耐污性、耐撞击性等优异性能,还现场演示底擦面修等施工工艺,成为本次活动最大的亮点。不少与会者更是跃跃欲试,拿起美涂士水玲珑水性木器漆进行DIY演练。

本次会议是继中国涂料工业协会主办的“第三届中国水性木器漆涂料发展研讨会”后,美涂士将水性木器漆推进家装大舞台落到实处的又一次具有影响力的行动。

招商热线 0371-66528200

公益活动  
免费参加

装修业主都在等

9月5日 紫金山人民会堂

建材家具万人砍价团购预订会

- ◆ 团购时间: 9月5日中午12点开始入场 (1点08分谢绝入场)
- ◆ 团购地点: 紫荆山人民会堂(紫荆山路与金水路交叉口)
- ◆ 团购报名: 66807788 66807766

(现场可免费领取价值1880的现金抵用券)

地板 瓷砖 卫浴 木桶 厨柜 木门 移门/衣帽间 吊顶 油漆 壁纸 浴霸 龙头 五金 开关 防盗窗 无框阳台 楼梯 窗帘 衣架 水槽 水管 厨房灶具 热水器 灯饰

现场免费领取:全市品牌建材价格一览、团购指南、装修傻瓜手册、1880现金券(厂家赞助)  
领票时间: 8月1日-9月4日,上午09:00-晚上20:00

团购最低价,家庭装修多省近2万元以上 为什么团购会现场家装材料可以做到最便宜  
花半天时间省半年工资 上千户业主集中采购当然低价

万元装修基金火爆申请中...

申请电话:66807788 66807766

厂家直销 大量订单 薄利多销  
没有总代理、没有市代理、没有市经销、没有分销等中间赚钱环节

柜式空调 挂式空调 冰箱 迷你自行车 微波炉 高档床垫  
电饭煲 饮水机 晾衣架 高档精美抱枕 .....

大奖等你拿 所有奖品现场全部送出



正宗砍价师:小戴为你砍价



砍厂家力度更大 价格更低

实实在在低价才是硬道理

小戴:专业的建材砍价师

不会作秀只会砍价

装修黑幕,材料黑幕,戴老师现场

揭底,小戴不砍价,不轻易买材料

凭票抽奖

票数有限 每户仅限2张

免费领票:

66807788

66807766

网上领票:

www.520520.com

QQ: 503503503



官方网站: www.520520.com  
客服中心: 0371-66807788