

■意外：郭妮“抛弃团队”，已自立门户

短短一年，连出14本小说，卖出500万册，销售总额达到1亿元，身价远远赶超韩寒、郭敬明。

这一串让人目瞪口呆的数字，曾是围绕在青春文学畅销书作家郭妮头上的一圈“光环”，也是她的出版商们最津津乐道的“战绩”。

但这样的“荣耀”，从来不属于郭妮一个人。

7月27日，有北京媒体报道称，郭妮的出版商、万榕的老总路金波在接受20余家中外媒体采访时，把以往关于流水线写作和小说工业化模式的说法推到了一个新的“高度”。他说，所有的故事和人物都是由郭妮幕后团队集体创作，她只是进行润笔，这个年轻女孩甚至连自己的公众形象也受到公司严格指导。

“当她面对公众，应该表现得像一个公主，保持微笑、安静、话少。”路金波如是说。

这意味着完全承认郭妮纯属“人工制造”。难道郭妮能数年如一日地忍受文学作坊“形象代言人”的角色扮演？难道“90后”甘愿去拥戴和追捧这样一个“傀儡”偶像？

联系路金波和郭妮的采访，有些出乎意料的困难。“郭妮正在上海闭关写作，她月底要出一本新书，担心现在接受采访，会影响自己的写作心境。心乱了，书就写不好了。”

8月8日下午，这位民营出版江湖的

话题人物，昔日纵横文坛的网络作家“李寻欢”——路金波终于向记者披露了一个迥异于表面风光的故事。“现在的事实是，郭妮没有在任何团队里，她已经独立了，转变成一个真正的作家了。”

这一切的变化，开始于2008年。“最初的时候，我们的确给过她一个2000字的故事提纲，让她扩充到10万字。可差不多到了2008年初的时候，大家发现，不同的人，对一个故事的态度是不一样的。”路金波回忆道。

为此，郭妮不得不停笔休整。而在这段将近一年的“闭关”期里，郭妮和幕后创作团队的矛盾越来越大。郭妮希望自己的主创性得到更多认同，也希望更多地按自己的意愿写作，而“团队”概念的炒作和规定性的故事提纲，都成了积累矛盾的诱因。

最终，忍了一年后，2009年初，郭妮索性自立门户，成立了自己的写作工作室，从最初写“命题作文”，过渡到完全按自己意愿写作。

“实际上，2008年时，她已经抛弃了所有的团队队员。她完全是自己去写，就招了几个美编，成立了一个工作室，叫‘绘梦馆’。从这时候开始，一切都不一样了。这之前，郭妮在写什么东西，她会写出什么样的情节来，我都是知道的。但从2009年之后，她在写什么，我完全不知道了。”

『亿元女生』的造星『泡沫』



很少有一个畅销书作家，会像“亿元女生”郭妮这样，时不时被这样拿来说事儿：她有个团队代笔故事提纲，她出镜前被教导要“表现得像个公主”，她只是工业化模式打造的“产物”。

日前，有报道称，出版人路金波再度高调自曝郭妮“纯属制造”。

一时间，争议再起。郭妮到底经历了怎样的“造星”之旅？这条仿工业化流水线制作的文学生产链是否真的收见市场奇效？

■失败：文学有其神秘所在，难以工业化

事实上，尽管出版商们一直强调郭妮是“集体创作”，但她从未真正接受过这个说法。在以往采访中，她一直在强调自己是个真正的写作者。

“我身边的确有个团体，但只相当于助手的性质。写每部作品前，我都会一下子构思3个故事，然后通过助手发给喜欢我的读者看，根据他们的意见我再整理出小说。我的小说绝对是自己独立创作的。”2007年9月，接受四川媒体专访时，郭妮曾这么明确表示。

2009年，郭妮的“绘梦馆”工作室成立，她得以实现单飞。她大概也确实有单飞的资本，证明路金波当初“慧眼识才”。

郭妮的重新上路，对路金波而言，却是反思的开始。“她的转变，也改变了我的想法。我一直也在反思，以前太理想化了，以为小说可以做成工业化，其实这么做过于激进，以至于显得荒谬了。目前我宁可承认：这种东西是行不通的。写作是没法儿精确分工的。”

摘自《青年周末》



郭妮正在签名售书

■隐情：为了公司利益，刻意牺牲郭妮

在QQ上，一名郭妮的铁杆粉丝“枫”发来对郭妮最新工作环境的一段描述——“那是一个很安静的地方，很高很漂亮。”而在三年前，郭妮的写作状态，大概远不是如此“独立”，或“孤独”。

当时的情况，据路金波回忆，每次开写一部新小说前，十几个人组成的幕后团队，会有专人搜集读者来信，随即通过开会讨论通过情节怎么写，人物怎么设定。郭妮的写作之路，必须“照章办事”。

“那时候，每周差不多会收到1万封读者来信。现在已经没人做这事儿了。”路金波如是说。三年前的他，大概也不曾想到，开发这样一个全新而大胆的出版模式，最后会这般收场。

2006年，或许是“书商”路金波最意气风发的一年。先是以前稿费签下韩寒和安妮宝贝，轰动出版界，而后，他一手发掘和打造了中国畅销书出版史上最离谱的“传奇”之一——一个彼时名不见经传的年轻女孩郭妮，要在一年内出版14本小说，还要卖出500万本，要拿下1亿元的码洋。

消息一出，“郭妮”之名迅速出现在各大媒体的文化版面头条。郭妮是谁？她有这么牛吗？质疑声此起彼伏，或许，“1亿码洋”的说法，除了当时力推她的出版商，业界很少有人真正相信这个说法。

可事实上，迄今为止，或许都没有媒体发现：路金波其实是“另有所图”。当时，他真正要引导市场关注的，并非“亿元女生”这个名号，而是这个名号背后的全新出版模式，以及这种“新生产力”所能开拓的资本市场。

郑州最大的消费资讯互动平台；《郑州晚报》、《通通有》消费指南、中原网互动传播，一次投入，三种发布渠道，全面提升广告投放价值；24小时广告刊登热线：63399000 67655128

鑫银盛投资担保 XINYINSHENG INVESTMENT & GUARANTEE. 仅需48小时 财富热线 400-700-3566. 个人业务：房产抵押贷款、企业业务：中小企业贷款担保、选择鑫银盛，财富有保证。总机：0371-66619656 66619229. 地址：郑州市紫荆山路金成国贸大厦26楼2606室. Http:www.xysig.com www.xysig.cn E-mail:xinyinshengdanbao@126.com

泰通担保 TAITONG GUARANTEE. 贷款理财. 房产 车辆 按揭房再贷 手续齐全 一天得款. 企业融资 10万—2000万 年稳定收益 12%—18%. 贷款理财专线：0371-68850222 0371-68877222. 地址：大学路与陇海路交叉口惠丰大厦10楼. 网址：http://www.hnttdb.com

瑞远投资担保 看准就“投”. 理财特点：收益高 年收益最高可达24%、门槛低 只需5万元以上即可到我公司办理投资理财业务、零风险 合法、安全、稳健、专业、规范、灵活方便 根据客户自身特点自由选择理财产品和期限、放贷快 1-3个工作日即可发放贷款. 理财年收益18%以上. Add:农业路22号兴业大厦A座16B-04室 Tel:0371-60104000 60114000

银达投资担保 为你理财 帮你贷款. 融资渠道多快 理财收益高稳. 银达理财 理财年收益可达18%以上. 理财热线：400-6888-905. 地址：郑州市经三路北段金成国际广场6号楼东905室

河南嘉信投资担保有限公司. 2009年度稳健运营投资担保机构 最佳诚信投资担保机构 市民最值得信赖的投资担保机构等. 引领投资新方向 托举理财新高度. 嘉信理财 款款精彩 年收益 总有一款适合您！ 13%-20%. 理财热线：60135808. 嘉信担保贷款 一天放款 让您坐享其成. 中小企业专项贷款 现房抵押贷款 贷款热线：60135802/03. 地址：郑州市黄河路129号天一大厦B座901室 网址：WWW.JXBANKS.COM 郑州西区：0371-67973211 上街分公司：0371-68917711/22/66

GREE 格力. 差一点，差很远！ 买变频，格力15赫兹是首选！. 格力新一代 15赫兹变频空调. G-Matrik 格力直流变频技术. 格力变频空调，省电、静音、舒适。