

家电王 永乐总店庆“总惠场”永乐二七广场店：

# “九年店王”8月28日与您共创第九

# 奇迹



Yolo 永乐生活电器

十年家电王  
永乐总店庆  
总惠场

距离第九奇迹

还有  
**48**小时

永领先  
引领家电潮流  
让家电成为生活的一部分  
让家电成为生活的一部分  
每天限时2000元

电话预约  
购满4000元送100元  
赠券200元

买就送好礼  
购2000元送电饭煲一个  
购2800元送10英寸液晶 赠券200元

永乐生活电器 成就品质生活

奇迹 (qí jī)：极难做到的、不同寻常的事情、不平凡的业绩、不可多得的事迹，却做到了！

永乐二七广场店，一家极不普通的家电卖场，它的到来，让二七商圈沸腾。它不但是第一家进驻二七商圈的家电卖场，更以连续九年“中原店王”的称谓成为二七商圈的一个商业奇迹，它的一举一动都令业界震惊，被称为“永乐现象”。

### 奇迹一： 二七商圈第一家家电卖场

2001年5月，永乐抢滩登陆二七商圈，并在二七商圈开设了当时最大、最豪华的家电卖场——永乐二七店。众所周知，郑州二七商圈一向是商家的必争之地，也从来都是最难征服的地区，永乐二七店的到来打破了二七商圈沉睡已久的商战局面，为二七商圈的繁荣注入新鲜活力。

### 奇迹二： 组建中国家电第一家 联合体 扬名全国

2002年，永乐牵头成立了中永通泰联合营销公司，开创我国自由合作连锁采购联盟的先河，通过资源整合，当年永乐二七店实现销售超亿元，在全国家电单店排名中独占鳌头。这一举动，赢得了中国经济界及政府、媒体的高度重视，国内外媒体给予永乐的重视程度史上空前，一时间，永乐二七店在中国家电界声名鹊起，名声大噪。

### 奇迹三： 中国家电营销第一首 “狂抢曲” 一分钱买彩电

在各种节假日的让利活动中，永乐二七店独辟蹊径，敢于创新，推出了多项让人“眼热心跳”的超低价促销活动，其中以一分钱买彩电为代表的营销事件成为让郑州市民津津乐道的“狂抢曲”。国内多家重量级媒体对此事件给予了广泛的关注，并成为众多商家争相模仿的促销形式。

### 奇迹四： 中原第一家 “全国明星家电卖场”

2006年3月18日，二七广场店重装升级，升级后的二七店不仅是中原地区首屈一指的家电卖场，更成为全国明星家电卖场，为中原家电业界赢得了荣誉，并载入中部崛起的商业史册。

### 奇迹五： 行业最高标准服务 ——诚久保障服务

2007年，永乐二七广场店率先推出“诚久保障”服务。业内人士认为，永乐诚久保障是全国最高级别的家电零售服务标准。两年来，“诚久保障”服务帮助消费者解决40000多个各类家电问题，得到郑州消费者的普遍赞誉。

### 奇迹六： 第一家“郑州市维权 先进十佳单位” 家电卖场

2007年3月15日，在二七店，永乐联合手机厂家现场销毁黑手机，以表示抵制黑手机的决心。永乐电器二七店以诚信获得郑州市消费者协会颁发的“郑州市维权先进十佳单位”，这是河南省唯一家电卖场获得此项荣誉。

### 奇迹七： 第一家上市 103 英寸 等离子在家电卖场

2008年，市场上最大、最重和最贵的平板电视松下103英寸等离子首次来到中原并进驻永乐二七店。永乐二七店为消费者提供了一次了解世界顶级平板电视产品的难得机会。

### 奇迹八： 连续九年蝉联 中原家电卖场店王

2009年7月29日，郑州市商务局公布了2009年上半年全市零售行业前10强，永乐二七店再度稳坐头把交椅，位列第一名。至此，其已经连续九年蝉联榜首，成为当之无愧的中原“家电店王”。

### 奇迹九： 领衔总店庆 超级特惠

8月28日，永乐二七广场店，九年“至尊店王”将怀着一颗“感恩”的心领衔永乐“总店庆”，普惠郑州市民。特价机更多，总量超过10万台。赠品更丰富，惊喜送不停。

本周末，永乐总店庆的促销风暴将以二七广场店为主力店，在全市11家门店全面爆发，促销范围遍及全城。除了公司统一拨付的巨额促销费外，二七广场店还会在门店利润中拿出极大一部分来补充自己门店的促销活动，在他们眼里，九年店王的称谓是消费者给予的，消费者是这场店庆的贵宾，款待贵宾当然要用最好的！

8.28，永乐二七广场店超级特惠——与您共创第九奇迹。 冯刘克

### 【我与“店王”的故事】： 买家电， 我就选择咱自己的永乐

市民王先生从2001年在永乐二七广场店买第一台空调起，九年来一直是永乐二七店的忠实顾客。王先生说：二七商圈现在也开了很多家的家电卖场，他也都转了不止一次，但每次转完，最终还是选择在永乐二七店买。原因很简单，放心。作为本地企业，永乐多年来的服务一直很好，值得信赖。

