



### 瑞麒M1 1.0L 郑州上市

近日,河南通美、河南大河车城联合举行了瑞麒M1 1.0L上市仪式,售价3.88万~5.38万元。同时,瑞麒的大型品牌活动——面向各大高校举办的“汽车人基地·职场M1行动”也正式启动。据悉,瑞麒M1 1.0L将精准满足更为年轻人群的时尚需求,用更具品质感的产品,满足更多消费者的需求。4月上市的瑞麒M1 1.3L深受“80后”年轻消费人群的青睐。 屈彦飞

### 汉兰达成为消费者最关注车型之一

汉兰达在全球拥有极佳口碑,2001年诞生至2008年底,全球累计销量已经超过115万台。2007年,汉兰达以整车进口的形式进入中国市场,迅速掀起了一场“汉兰达热”,2008年更荣膺进口大中型SUV的销售亚军。2009年4月,广汽丰田正式宣布汉兰达国产,以2.7L和3.5L两大排量七个等级十款车型的强大产品阵容再次引发市场热烈关注。而据广汽丰田富达航海路店介绍,汉兰达全国累计订单量超过2万,毫无悬念地成为又一销量神话的主角。 卢望春

### 吉利集团向台湾受灾同胞捐款100万

8月19日,吉利集团通过浙江省慈善总会首批捐款100万人民币,用于台湾灾后重建。据了解,吉利集团与台湾汽车企业有着良好的合作关系,首批吉利熊猫还将于今年下半年登陆台湾。吉利认为,履行社会责任是企业的神圣天职。吉利新闻发言人王自亮表示,面对同胞遇到灾难,吉利义不容辞。吉利还将继续积极关注台湾灾区重建,并将继续采取多种方式来表达吉利对灾区人民的爱。 陈栋

### 涌盛、涌威爱心捐赠自驾游圆满结束

8月15日、16日两天,长安马自达河南涌盛、涌威店联合举行了主题为“长安马自达100M知马力之爱心捐赠”的自驾游活动。此次自驾游是为焦作山区的一所小学进行爱心捐赠。这一活动受到长安马自达车主的热烈欢迎和积极参与,共有来自郑州的近百位车主参加。而此次参加自驾游活动的长安马自达车主以家庭为单位,在感受秋日风光的同时也对公益慈善事业有了更深层的理解。 屈彦飞

### 车主证言

在金融危机席卷下,“现金为王”的道理开始普遍认同。豪华车厂商纷纷推出金融贷款方案,以满足消费者需求。其中,凯迪拉克SLS赛威的50:50平衡先享理财方案的领先理念尤为吸引人。该项金融计划给购车者带来的不仅是实惠,更是“真金白银”的机遇。它让不少在意资金周转的理性车主提前实现赛威梦。 晚报记者 王美华



## “50 : 50” 引领消费新理念

车主:陈先生  
购买车型:SLS赛威3.6豪华型  
买车心得:分期付款买好车,投资享受两不误

### 尊贵凯迪拉克是首选

我今年4月份购买了凯迪拉克SLS赛威3.6豪华型轿车。我始终认为,豪华车不仅是身份和地位的象征,也很能体现出个人的品位。如果重视座驾体现出的权威感和不俗气度,以及尊贵气质,那么贵为美国总统座驾的凯迪拉克肯定是首选。而从车辆本身来看,SLS赛威的动力性、操控性、安全性、舒适性等性能指标均非常优异。

对比不少车型后,之所以最后选择了SLS赛威,首先看重的就是它提供了太多贴心的设施,体现了对车主和乘客的极大尊重。就说这车上看不到的安全配置吧,带StabiliTrak稳定系统(ESP),整合有EBD的ABS、MRC电磁感应悬挂系统、6个安全气囊、电子防盗系统、前排座椅安全带未系报警装置等是一应俱全,当然,最具说服力的还是其豪华的内饰装潢和雄浑动力。SLS赛威的内饰舒适性在同级车中堪称一流,宽敞的后排空间、顶级小牛皮缝制的座椅,都是竞争对手无法企及的。而发动机强劲的加速性能和先进的定速巡航系统,更能够为驾驶者带来卓越的操控感受。

### “50 : 50 理财专案”是关键

而促使我下决心购买SLS赛威另一个关键因素,就是从2009年3月开始在全国铺开的“50 : 50平衡先享理财专案”,凡在凯迪拉克全国特约经销商购买09款SLS赛威任何车型,只需首付车款开票价的50%即可轻松拥有。其余50%车款购买者可在购车一年以后选择以下两种方式支付:一次性付清余款;或申请延期,以分期付款的形式缴付。相比其他金融贷款计划,该项金融计划最显著的特点就是消费者不仅可以首付车款的50%,就能立刻开走心仪的赛威,而且剩下的50%车款则可以在第12个月之后再付清,也可以申请延期,只需支付合理的利息即可。在首付之后的一年中,只需每月花199元“月供”,相比从前每月七八百的月供,给资金的周转提供了更充裕的时间。

我当时只支付了31.9万就把总价63.8万的车开走了。虽然说进行全款支付也没有问题,但当时的投资市场行情低迷也让我看到了潜在的机遇,所以果断利用“50 : 50理财专案”省下来的30万元进行其他投资,几个月下来,不仅早已开上赛威,更获得大量增值。“50 : 50理财专案”给我带来的不仅是实惠,更是“真金白银”的机遇。”

### BMW 激情3系团购圆满落幕

8月18日上午,在河南中德宝汽车经销店,一场“畅享缤纷夏日,激情3系团购”的集体交车仪式隆重举行。12辆不同色彩的BMW 3系轿车亮相形成了一道亮丽的风景线。河南中德宝总经理杨磊在交车仪式上表示,BMW作为一个拥有近百年历史的品牌,拥有着深厚的文化底蕴,先进的技术,严格的生产、检验体系。他希望更多的消费者能够走进河南中德宝,近距离地感受、体验BMW的魅力。 李汪洋

### 东风本田举行夏日车友电影联谊会

8月22日,一场以“欢乐你我 夏日礼享”为主题的东风本田夏日车友电影联谊会在河南省人民会堂举办,数百辆东风本田汽车齐聚紫荆山,众多车主参加本次活动。在活动现场,东风本田CR-V用户凭保修手册领取影票2张,让广大车主尽享电影盛宴。当日驾驶CR-V观看电影的车主,还获得了参加抽奖的机会,一等奖奖品为DV照相机一部,二、三等奖也可获得数码相机和精美车模。 屈彦飞

### BMW X之旅郑州站选拔赛结束

8月22日、23日,“集精锐,探未知”,中国目前规模最大、影响最广泛的驾车探索活动——BMW X之旅在河南中德宝展厅举行。活动吸引了近百位选手参加,通过产品知识、体能、装箱、驾驶四个项目的测试,选拔出了代表河南参加2009年BMW X之旅的选手。旅程中,参赛选手不仅可以充分体验BMW运动型多功能车(SAV)的卓越驾驶性能,最终获胜团队的每位成员将获得BMW X3一年的使用权,不限里程。 李汪洋

### 新款车型即将上市 307优惠渐加码

从东风标致4S店传来消息,东风标致307的改款款车型近期即将上市,而对于现款307的优惠业已展开。该车的操控、安全及其合理的保养费用的竞争力非常突出。据了解,东风标致307自上市以来一直鲜有大幅降价举措,一方面证明东风标致对旗下产品持有强烈信心;另一方面,标致作为欧系车型的重量级品牌之一,产品的可靠性有口皆碑,在二手车市场中,307也是为数不多的保值率较高的车型。 卢望春

**SPORTAGE 狮跑**  
都市拓界车

愈拓界 愈无界

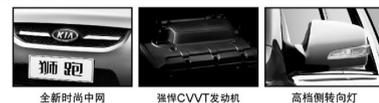


2009年墨尔本澳网冠军选手 纳达尔

5年 10万公里 保修  
2006年8月29日起销售的非常运

### 购狮跑送双险 一路畅享无忧

(活动时间2009年8月1日至31日,详情请洽当地经销商,本次活动最终解释权归东风悦达起亚所有)  
胸怀世界之势,驾驭无界人生。在不断进取与超越中,让每一次磨砺都成为表现的最佳时机。狮跑将强悍动力与运动外形至臻体现,彰显都市SUV时尚魅力,成就高档驾乘体验。狮跑为拓界而生,让你在巅峰时刻保持加速——你的世界永不止步。



东风悦达·起亚  
The Power to Surprise™  
激情超越梦想

■ 郑州新裕隆 0371-65590188  
■ 郑州双盛 0371-69169111

■ 郑州广发 0371-67610999  
■ 洛阳悦达 0379-65278008

■ 南阳老黑 0377-62089999  
■ 开封中原 0378-2267555

■ 安阳隆兴 0372-2110000  
■ 新乡诚盛 0373-3537878

■ 焦作交运富隆 0391-3563999  
■ 许昌悦达起亚 0374-5139086

■ 商丘佳瑞 0370-2589911  
\* 经销商排名不分先后