



“十年家电王 永乐总店庆” 今儿起三天让您笑得合不拢嘴

自1999年成立,永乐诞生在郑州这座著名的商业城市已满十载。凭借着亲民的品牌形象、优质的服务理念赢得了郑州各界的交口称赞,如今,河南永乐已经成长为全市拥有11家门店、覆盖本市各核心商圈的行业龙头,然而“珍视消费,尊重权益”的经营理念却始终保持着,并力求以自身服务的优化更加贴近市民的真切感受。

为感谢广大民众十年来的陪伴和支持,8月28日,河南永乐盛大启动“十年家电王,永乐总店庆”,每年永乐总店庆都会激起郑州民众的电器采购热潮,今年永乐更是铆足了劲,据悉,永乐此次联合500多家全球著名家电品牌,砸出1000万元巨额让利,集中疯狂让利三天。而目前,永乐的500余辆专业配送车、2000名专业送装服务人员也已整装待发,3000名专业导购人员也已到岗全市门店,8月28日“十年家电王,永乐总店庆”势必让郑州民众尽享节日狂欢。



今日开幕狂欢,3天狂降千万元

优惠力度超乎你的想象!这就是今天开幕的“十年家电王,永乐总店庆”。据业内人士分析,作为行业内的领头企业,能制造让市民深信的年度价格跳水,必须具备两个先决条件,其一,能够凝聚消费者令供应商产生价格竞争;其二,历来对这个城市消费者的感召力和信任度,而永乐恰恰充分具备了这些条件。

此次总店庆,永乐前期通过对百家著名家电品牌万种商品进行数十亿大单采购,强势将产品价格平均拉下30%以上。据相关人士透露,此次永乐总店庆期间,永乐小家电5折起、液晶电视最低6.5折、电脑最高可降3000元。罕见的超高让利幅度,永乐要让郑州市民笑得合不拢嘴。

降价之后再送礼,液晶电视超级送

除降价之外,永乐还将通过买赠活动激发消费者更大的购物热情。消费者可以根据购买家电金额和个人喜好进行随心组合,通过单品

买赠、累计买赠、礼金券等多种方式选择适合的礼品。永乐相关负责人表示:“让购买不同品类、不同金额的消费者都能拿到称心如意的礼品,这就是我们买赠活动的初衷。”在这次总店庆活动中,永乐加大了促销赠品的力度,赠品价值提高了,活动门槛却大大降低了。例如,降价后,单件满2800元即可赠送一台价值1499元的19英寸液晶电视,等于说这件商品又打了五折,超级划算。此外,在总店庆期间,购家电套餐满一定金额可分别赠送19英寸液晶电视和32英寸液晶电视,而且赠送不限量,为套购的顾客提供了大好的机会。从永乐提供的礼品清单看到,永乐为总店庆采购的礼品总价值高达800多万,包括电饭煲、榨汁机、微波炉、厨具等十几类生活电器以及液晶电视、现金券等超值大礼。备下如此厚重的大礼,永乐的目的是要让郑州市民买得开心。

开学啦,豪礼送学生

下周一,郑州各大院校将全面开学,开学前

的这三天,很多学生为新学期开始大量购买电脑、手机、MP3等3C产品。针对学生群体的特殊经济状况,总店庆期间,永乐联合诺基亚、摩托罗拉、三星等手机品牌和惠普、戴尔、联想、明基等电脑品牌以及尼康、佳能、索尼等主流数码品牌加大了让利幅度,出台了“学生购机直降现金”的特价销售政策。其中购手机最高送500元话费,购数码最高直降2000元,购电脑最高直降3000元。据促销员介绍,今日起,永乐各大卖场的电脑、手机、数码等3C产品都已经打上了促销的标签。

作为在郑州市民心中占据着特殊地位的家电商零售企业,永乐凭借着对市场的巨大影响力,每年的总店庆都会激起郑州市民的电器采购热潮,在这样一个巨大的市场“蛋糕”面前,各厂家为争抢市场份额,同类商品不同品牌之间的价格角逐势必激烈,而消费者就成为这场角逐中最大的获益者。

晚报记者 冯刘克/文 赵楠/图

苏宁二七店本周全品家电惊艳优惠

距离苏宁二七广场3C+旗舰店8月29日特惠“洪峰”的到来仅剩最后1天时间了,而苏宁也于日前公布了活动期间整场活动、传统家电品类及3C品类的促销信息。长长的优惠商品明细真是让人看花了眼,而让价幅度一栏的百分比更是让人怦然心动,降价幅度都在40%左右,最高的竟然达到了60%!苏宁有关负责人透露,为了备战此次特惠促销,苏宁拿出了相当数量特惠资源,除了大量总量级礼品之外,大量特惠级平板电视,超低价空调、冰洗、厨卫、音像、小电器、手机、数码、电脑等品类酝酿一场规模空前的价格跳水。

无需预约,单件满2780元即送19英寸液晶电视

据了解,苏宁电器二七广场店此次大型促销不但筹备了“赠礼”促销活动,并且还特别加大“赠礼力度”,而且这个力度也创下了河南家电市场新的“赠礼让利”纪录。在“赠礼”明细里,记者看到,8月29日~31日到苏宁二七广场店购彩电、冰箱洗衣机、空调、烟灶具热水器,单件满270元即送电饭煲或爱仕达锅具两件套一套,而市场上电饭煲或爱仕达锅具两件套均价都在100元左右,相当于直接让利100元;另外,购单件商品满980元即送豆浆机一台、满1980元可获赠洗衣机一台;最让人惊叹的是,无需预约单件满2780元即送19英寸液晶电视一台,放量100台促销;套购同样非常诱人,累计满8800元可送合资滚筒洗衣机一台,套购商品达到了29800元送42英寸平板电视一台。

苏宁电器此次促销活动赠礼级别堪称“重磅级豪礼”。

据悉,苏宁电器二七广场店此次大型促销除了“重磅级豪礼”之外,还增设了预存现金百倍翻、惊喜大奖、8月28日团购专场、会员礼品3折起售、会员专享商品等多种促销活动。比如只要在28日前到苏宁电器二七广场店预存1元、2元或5元家电购置基金,活动期间可直接抵扣100元、200元或500元的优惠力度,37英寸液晶、摄像机惊喜大奖同样诱人。

平板价格大跳水,苏宁彩电领跑二七商圈

婚庆家装旺季即将到来,彩电消费市场也迎来了前所未有的机遇,而苏宁二七广场3C+旗舰店的特惠促销也成为各大彩电品牌旺季前夺取市场份额为数不多的机会之一,再加上苏

宁2009全国平板彩电节的开幕预热,家电市场呈现出前所未有的活跃。包括三星、夏普、索尼、海信、创维、LG、松下、长虹、康佳等各大彩电品牌在内均表示支持,纷纷向苏宁抛出橄榄枝,各大平板品牌将优先确保苏宁二七广场店的促销资源,加大促销力度,借助苏宁电器促销气势提升本品牌的市场份额!

随着高清平板的普及和日益增高的需求量,为满足消费者对平板电视的消费需求,苏宁电器二七广场店特惠促销期间储备了上千台的特惠平板彩电资源,其中,涵盖了32、37、40、42、46、52英寸等各个尺寸段的主流型号已大量采购并全部到位。另外,为了让消费者获得真正的实惠,苏宁联手各大平板品牌在促销期间将价格拉至底限,最高降幅可达50%,平板电视价格将因此有大幅下调,合资品牌平板电视直降1000~5000元,国产品牌平板电视直降500~3000元!大量平板新品同时下拉价格,也是该阶段的活动亮点之一。

冰洗、生活电器双雄重磅出击

家装旺季带来的不仅仅是彩电,空调品类的市场,冰箱、洗衣机、烟灶具、热水器同样可观。苏宁电器二七广场3C+旗舰店将借此契机为广大消费者奉上一顿冰爽大餐。活动期间,主流冰箱、洗衣机品牌均表示将大力支持苏宁店年度促销,各品牌畅销品将大幅让利,冰箱最高优惠幅度达40%,滚筒洗衣机最高直降50%!双门冰箱跌破1000元,对开门冰箱最低跌破4000元区间,合资三开门冰箱最低跌破3000元,滚筒洗衣机跌破1500元,波轮洗衣机跌破500元!

苏宁二七广场3C+旗舰店特惠活动期间,苏宁电器将联合众多一线品牌,加大促销力度,打造生活电器的让利盛典,其中热水器最高优惠1000元,而烟灶具最高优惠1500元。

晚报记者 冯刘克/文 赵楠/图

迪信通本周购机 邀您“看”好

本月24日,迪信通全国23个分公司的百名会员下榻于北京瑞尔威饭店,开始了4天3夜的免费豪华北京游,参观的景点包括北京八达岭段居庸关长城、故宫博物院、和坤恭王府、奥林匹克公园、鸟巢、水立方、北京著名学府清华、北大等名胜古迹,随后还参观了诺基亚亦庄总部、迪信通公主坟总店、旗舰店,感受迪信通新的营销模式,并于8月27日顺利结束全部行程。这是刚刚结束的“暑期送好礼,邀您学府游”活动,在河南迪信通八周年百大庆典期间,除了购机享受以上4天3夜的免费北京游外,接下来河南迪信通携手诺基亚公司将带消费者进入《机器侠》的世界,给消费者提供畅享视觉盛宴的机会。



迪信通本周购机 邀您“看”好

购机免费看首映

本月28日至30日,凡在河南迪信通任意一家直营门店购诺基亚E66、6700C、5530手机的消费者将获得《机器侠》河南首映票,早来早得。另外,凭迪信通本周DM单页或报纸广告进店的顾客还可参加“幸运大转盘”的活动,每天6000份的鲜干脆面、纸巾、矿泉水,轮番送出。对到迪信通手机连锁购买手机的顾客,还准备了抽取免费手机、名牌DVD、名牌电风扇、精美蒸锅、时尚餐具等活动。

会员购机享五折

此外,迪信通手机连锁携手多家手机厂商精心挑选了上百款时尚、实用的特价手机,价格一降再降;购买心机的消费者可以获赠话费,最高送费率达100%;迪信通手机连锁还将在全省范围内寻找2001年11月3日至2003年11月3日之间在河南迪信通二七总店购买手机的老顾客,该批老顾客凭原始购机凭证到迪信通手机连锁再次购机享受5折购机、2折购配件的优惠。

冯刘克 文/图

大商电器换季清仓大甩卖

就在各商场忙着换季促销的时候,大商电器也借此时机,进行折扣清仓处理,纷纷将空调、冰箱降价大甩卖。价格均下降了200~1000元不等,有的机型降价幅度高达5000多元。

相比团购、预交定金等家电促销,大商电器的清仓促销力度显然要大很多,直接打折,一步到位,折后还送29000元的家用电器险及电影票等;折扣最低惊现5折,这在绿城家电市场也很少有的折扣。本次活动从周五持续到周日,也就意味着只有这3天市民才能享受到这最低的折扣。当然,除了建设路店外,大商电器也为市民考虑得很周全,为了让更多的市民可以在这3天内都能享受到如此大型的优惠,金博大店、国贸店、开封店也都同期联动清仓甩卖。大商电器郑重声明:所有商品均为正品,享受国家标准三包服务。

冯刘克

购物娱乐向东看

8月27日上午,曼哈顿商业广场开展“购物娱乐向东看”大型活动。曼哈顿商业广场负责人介绍了关于“打造东区最具商业价值的核心商圈”一系列的发展计划和战略目标。

由于地处金水路与未来大道交会处,再加上引进国际顶级商业设计理念,涵盖百货、超市、服装、中西美食、书店、影院、美容美发、健身、珠宝、化妆品等多种业态,集购物、餐饮、娱乐、商务、家居、文化、休闲、观光等功能于一身,开业伊始,马上成为目前东区最具人气、最时尚的区域。

曼哈顿商业广场功能齐全、配套完善等高端形象填补金水路东段区域商业空白。全开放式美式风情商业街区群落,从各个角度提高了东区的形象,提升了东区地位、人气、活力,拉动区域商业上升。同时大大改善了周边居民的生活、休闲、娱乐及工作等环境质量。

冯刘克