

职场人生

谢正是世界顶级企业MBI的金牌销售，已连续多年单不败。殊不知，突如其来的MBI和远想的世纪大并购却在他升职的最关键时期发生，这使他不得不跳到最新成立的部门，一切从头开始……是放弃，还是生死一搏？



雷越和冯治国一言一语地谈论起来

冯总亲自到公司门口迎接一行人的到来，看样子他并不忌讳和MBI的谈判对其和普惠关系的影响，或者他就是作秀给普惠看？

谢正在迈进会议室的瞬间，目光不由自主地呆住了，手扶着门框才维持住平衡，只见会场中一美女媚光流转，莺声燕语，举手投足间的万种风情，散发着浓郁的香气气息。

“雷总，非常荣幸MBI的领导到我们新天考察。”冯总很热情地和几个人逐一握手，并向他们简单地介绍了自己的几员干将。

“这个美女是我们公司的市场部经理——师娟，专门负责和厂商的合作。”冯治国手一指，谢正忙借势贪婪地观察起来。

首先她眼带桃花，眉目传情；身材丰润，前凸后翘；而且面部微微浮肿，肯定是泡了很多夜店所致。

这样感觉的女孩子夜场很多，但是能在IT行业自己身边见到，谢正还是吃了一惊。

“冯总，看到您手下这个个精明强干的猛将，也真是替您开心。”雷越和冯治国一言一语地谈论起来。

宾主言谈甚欢，彼此都肯定了双方未来会在电信市场的合作，也都很有默契地没有提及眼前的项目。

“雷总，我们公司市场部经理师娟负责和厂商对口，培训和合作事情找她，销售副总张凯来负责销售的事情，”

冯治国把几个老总拉到他的房间里，看样子是要谈点正事，让手下来对付冯总与谢正。

几个人看到老板们都走了，知道合作的关键要等他们谈的结果，也没什么兴趣聊重点，就互相说着闲话。

过了一个多小时，冯治国才和MBI的几位老总从办公室里出来，看上去谈得很开心，出门的时候又拍肩膀又握手的，这样谢正心里吃了个定心丸。

“诸葛和、谢正，我们走吧，谢谢冯总的款待。”诸葛和与谢正忙和新天的人一一告别，跟着雷越等人坐车回到了公司。

会议室里，大家总结着结果，计划下一步行动。

“我们和冯总谈了一下湖南的情况，他给的建议是眼前这个项目我们一定要低调，因为是个议标的项目，所以先投个一般价格，不要打草惊蛇，试试看。

今年后面的项目，客户极有可能会走大平台方案，做成一个大标，那就很大。我们根据必出现现在客户现场，他会帮我们在后面运作。

但是眼前，他暂时还是会投普惠。他认为现在我们去也没用，反而让普惠警惕，减少利润空间。看目前这个形势，说得有点道理。”

“好，诸葛和你在长沙就多和新天的人接触接触，和他们合作的事情就交给你负责。小谢就负责平台的问题，然后我们再决定这次的标怎么投。我会和上面争取一下，看看能不能在别的省给新天点肉吃，不知道他们的实力怎么样。好，散会，我和周成得去广东和浙江，看样子那边比这边要快。”

出了会议室的门，谢正把诸葛和拉到一旁，问起来：“我怎么觉得这事不靠谱，新天给我们卖了。”

“怎么了？”诸葛和问道。

“先输这个小单，大单如果也输呢，就什么都没了。他们又是利润又是市场的，我们呢？”

09

婚姻家庭

一个是北方农村的老太太，一辈子面朝黄土背朝天，辛苦供养儿子上大学，地面上掉粒米都要心疼半天。一个是南方城里的小媳妇，从小是娇生惯养的娇娇女，穿的是上万块的名牌大衣，背的是几千块的大牌手袋，爱血拼购物。二人却因为同一个男人成了一家人。

江小雪忍无可忍决心开战

他们到家时，小雪的婆婆站在家门口盼哩。他们刚停车，老太太就走过来，对他们道：“毛龙，小雪，你们去哪了？”李文龙说道：“小雪身上还是难受，带她去市里看了看，现在好了。”

老太太在那里碎碎地说道：“这皮肤过敏这么严重啊？妈当年去河里打水草，也是皮肤过敏，都没治，一会儿就好了。”婆婆的话又像一把刀一样挥了过来，小雪脸一沉，心里恨道，好歹明天是最后一天了。我先不跟你计较！

明天是大年初六，他们单位初七上班（二十多天假前放了半个月），小雪就算多请一天假，初八无论如何是要上班的，所以明天最好一早就要出发。

她想最后一天就不要闹开了。然而，让她没有想到的是，最后一天，她还是闹开了，因为又出了别的事。

大年初五晚上吃饭的时候，小雪为了避免夜长梦多，在吃饭的时候就主动提了出来：“妈，我初七要上班，文龙也是，我们明天一大早就出发回深圳！”

老太太怔了怔，看了李文龙一眼，带着难以置信的表情对他道：“这么快啊？”好像江小雪为了急于离开这里在撒谎一样。

江小雪当做没看见。一家人不再吭声了，继续吃饭。吃完饭，因为小雪归心似箭，她就开始忙里忙外地收拾行李。

行李么，最重要的当然是衣服，只可惜来这七天，将近五六天是连绵的阴雨天气，换下来的脏衣服在院子里晾了几天，也还是湿淋淋的。晚上两个人洗完脚躺在床上，回来七八天一直没做过爱，小雪不是不想，实在是这里没法洗澡，影响情趣。李文龙这方面有要求，小雪冷冷拒绝了。

第二天，小雪一大早就起来了，她穿好衣服，就往上搬行李。老太太却在院子里嚷开了：“毛龙呀，中午再走吗？昨天你大叔从外地买了一些树苗，买多了，问我要不要，刚好咱家的地上空着哩，这个人不在家，不能种小麦种玉米的，可是这居家过日子的，有地不能空着呀，是不是？妈想种点树，妈现在就去叫人啊。”

结果老太太带着李文龙以及帮忙的大叔们种树去了，小雪想着中午回来可以走了吧，没想到老太太又张罗着招待帮忙的人，叫两个儿子买了好酒好烟，一桌子男人围在那里吃饭，从中午吃到下午。

小雪从早上就一直在忍耐，她的底线是下午五点。她还是等到了下午五点，里面还在喝酒，小雪估计她再不出面，他们肯定会喝到晚上十二点去。她是真的要初八上班，最迟初八上班，今天初六，如果现在再不走，初八到那边的话，她肯定会被领导骂的，李文龙好像忘了这回事了。她不在沉默中爆发，就会在沉默中死亡，江小雪决心开战。

官场风云

乌柏县有两个刘黎明：一个是人称“刘半间”的县委书记，一个是李济运的同事“刘差配”。李济运身为县委常委、县委办主任，也是县委书记刘黎明的得力助手，如因政府选举反选两人貌合神离。乌柏县此次选举中的差配刘黎明叫做差配，差配干部的角色很有些暧昧。原定的差配干部舒泽光不肯合作，李济运推荐的同事刘黎明却在会场上突然发威……

有人看出李济运同朱达云似乎有话要说

美女通常更加爱美，朱芝却不敢穿得出格。她只穿职业女性的西服或套裙，靠各式各样的丝巾小心做点点缀。她的包也很中性，通常只是提着。朱芝的面色总是沉静的，眉头有时会微微皱起。

李济运同她私下开玩笑，说美女你不要皱眉头，会生川字纹的。威严没有漂亮重要，不信过几年你会后悔的。李济运的玩笑话，朱芝肯定是听进去了。她从此多

了个习惯动作，喜欢拿手顺着眉毛往眼角抹。毕竟也过了三十岁，两眉间的细纹若隐若现了。

才同朱芝打过招呼，又碰上肖可兴。他是副县长候选人，这回新提拔的。肖可兴握着李济运的手，暗中用了好几回力，嘴上说着多多关照。李济运拍拍他的肩膀，脸上只是笑。话说透了，并不太好。肖可兴这几天最客气，见人就握手言笑。他也是从乡党委书记中提

的名，却不像刘黎明那样是个差配。

吃晚饭的时候，刘黎明嘴里嚼着东西，含糊地说：“济运，差配干部，你看看让谁提出来。”明阳正给田家永敬酒，大家的眼睛都在两个酒杯上，谁也没在意刘黎明说了什么。只有李济运听清了，点头说了声好。李非凡望望李济运，不知道他说什么东西好。

晚饭吃完了，李济运去找代表团谈话。他包了乌金乡、黄土乡和白马乡。他不是人大代表，以列席身份参加活动。

有人问他：“李主任，副县长到底是等额选举，还是差额选举？”李济运说：“差额选举，早就定了的。”“听说差配人选都没有？”“有人说，原来定的是舒泽光，舒局长骂娘了。”李济运笑道：“谣言！老舒是个老实人，脾气最好的，他哪会骂娘呢？”

“想想也是，舒局长人好，要他红个脸都不容易。”李济运说：“按组织法，差额人选得人民代表提名，又不能组织上指定。”“哈哈，李主任也越来越会说官话了。”

代表们多是基层干部和企业老板之类，很多同李济运是老熟人，说话也就随便。李济运只好笑笑，含糊着握手，再去别的房间。又碰到别的人，问他：“李主任，听说这次组织上定的差配是刘黎明？”

李济运说：“我不知道呀？组织上怎么会指定差配人选呢？不合组织法嘛！那得人民代表提名。”问话的人就笑，摇摇头不说了。李济运也笑笑，话全在眼

睛里。大家都心知肚明，彼此望望眼神就行了。

李济运曾在乌金乡当过书记，现任书记叫朱达云，自然就是代表团团长。李济运刚进朱达云的房间，就跟进了几个人，有村支部书记，有村委会主任，有企业老板。他们都是人大代表，也都认得李济运。大家围着扯谈，慢慢有人看出，李济运同朱达云似乎有话要说，就告辞了。只要有人说走，众人都走了。

李济运过去关了门，说：“达云，组织上决定请刘黎明同志做差配，到时候请你联合十位以上代表提提名。”朱达云说：“好，这个好说。济运兄，怎么让您出面说这事？”李济运不想解释，故意开玩笑：“达云兄，你是嫌我的官小吧？”朱达云笑了起来，说：“哪里！你们领导各有分工，按职责这就不是您管的事。”李济运说：“黎明同志让我做工作，受命而已。”朱达云说：“听人说，这回先找的是舒泽光，黎明同志亲自找的，被臭骂一回。舒泽光，看不出啊！”李济运忙说：“那都是外头乱传的，老舒不是这种人。他是个老实人。”

他俩说的有两个刘黎明，外人听着必定糊涂。李济运猜想，舒泽光肯定发了火，说不定还真骂了娘。不然刘黎明那天不会那么大的火气，说舒泽光想充英雄，当斗士。李济运得维护刘黎明的威信，只好替他打圆场。

20

03



独揽两项年度大奖 老板“五星管家”服务品质全面升级



日前，在“2009 中国家电行业消费者满意度高峰论坛暨 2009 年度家电产品消费者满意度调研成果”发布会上，老板吸油烟机包揽了吸油烟机产品最佳使用、最佳售后服务满意度两项最高荣誉。

为巩固本次获奖成果，老板厨房电器再接再厉，对其服务品牌——“五星管家”进行了系列升级：首先，在服务信息化方面，通过建立客户关

《父母好好学习 孩子天天向上 80 后父母们“开学了”》——拉法法儿童教育“父母达人俱乐部”正式成立

近日，在郑州、成都、济南、武汉等七个城市的 80 后父母们也迎来了自己的“开学典礼”，来自美国的拉法法儿童教育机构携手几百所幼儿园成立了“父母达人俱乐部”，不仅为 80 后父母们提供儿童伴随式成长培训，还将与合作幼儿园联合聘请很多世界级的幼儿教育专家，为孩子的教育出谋划策。