

职场人生

谢正是世界顶级企业MBI的金牌销售,已连续多年单不败。殊不知,突如其来...



雷越和冯治国一言一语地谈论起来

冯总亲自在公司门口迎接一行人的到来,看样子他并不忌讳和MBI的谈判对其和普惠关系的影响...

谢正在迈进会议室的瞬间,目光不由自主地呆住了,手扶着门框才维持住平衡,只见会场中一美女媚光流转...

“雷总,非常荣幸MBI的领导到我们新天考察。”冯总很热情地和几个人逐一握手,并向他们简单地介绍了自己的几员干将。

“这个美女是我们公司的市场部经理——师娟,专门负责和厂商的合作。”冯治国手一指,谢正忙借势贪婪地观察起来。

首先她眼带桃花,眉目传情;身材丰润,前凸后翘;而且面部微微浮肿,肯定是泡了很多夜店所致。

这样感觉的女孩子夜场很多,但是能在IT行业自己身边见到,谢正还是吃了一惊。

“冯总,看到您手下这个个精明强干的猛将,也真是替您开心。”雷越和冯治国一言一语地谈论起来。

宾主言谈甚欢,彼此都肯定了双方未来会在电信市场的合作,也都很有默契地没有提及眼前的项目。

“雷总,我们公司市场部经理师娟负责和厂商对口,培训和合作事情找她,销售副总张凯来负责销售的事情...

几个人看到老板们都走了,知道合作的关键要等他们谈的结果,也没什么兴趣聊重点,就互相说着闲话。

过了一个多小时,冯治国才和MBI的几位老总从办公室里出来,看上去谈得很开心,出门的时候又拍肩膀又握手的,这样谢正心里吃了个定心丸。

“诸葛和、谢正,我们走吧,谢谢冯总的款待。”诸葛和与谢正忙和新天的人一一告别,跟着雷越等人坐车回到了公司。

会议室里,大家总结着结果,计划下一步行动。“我们和冯总谈了一下湖南的情况,他给的建议是眼前这个项目我们一定要低调,因为是个议标的项目,所以先投个一般价格,不要打草惊蛇,试试看。今年后面的项目,客户极有可能会走大平台方案,做成一个大标,那就很大。我们根据必要出现在客户现场,他会帮我们在后面运作。但是眼前,他暂时还是会投普惠。他认为现在我们去也没用,反而让普惠警惕,减少利润空间。看目前这个形势,说得有点道理。”

“好,诸葛和你在长沙就多和新天的人接触接触,和他们合作的事情就交给你负责。小谢就负责平台的问题,然后我们再决定这次的标怎么投。我会和上面争取一下,看看能不能在别的省给新天点肉吃,不知道他们的实力怎么样。好,散会,我和周成得去广东和浙江,看样子那边比这边要快。”

出了会议室的门,谢正把诸葛和拉到一旁,问起来:“我怎么觉得这事不靠谱,新天给我们卖了。”

“怎么了?”诸葛和问道。

“先输这个小单,大单如果也输呢,就什么都没了。他们又是利润又是市场的,我们呢?”

婚姻家庭

一个是北方农村的老太太,一辈子面朝黄土背朝天,辛苦供养儿子上大学,地面上掉粒米都要心疼半天。一个是南方城里的小媳妇,从小是娇生惯养的娇娇女,穿的是上万块的名牌大衣,背的是几千块的大牌手袋,爱血拼购物。二人却因为同一个男人成了一家人。婆婆刀来剑往,杀得不可开交。误会越来越深,问题越来越大,小家庭因为婆媳矛盾驶向风雨飘摇之中。

江小雪忍无可忍决心开战

他们到家时,小雪的婆婆站在门口盼哩。他们刚停车,老太太就走过来,对他们道:“毛龙,小雪,你们去哪了?”李文龙说道:“小雪身上还是难受,带她去市里看了看,现在好了。”

老太太在那里碎碎地说道:“这皮肤过敏这么严重啊?妈当年去河里打水草,也是皮肤过敏,都没治,一会儿就好了。”婆婆的话又像一把刀一样挥了过来,小雪脸一沉,心里恨道,好歹明天是最后一天了。我先不跟你计较!

明天是大年初六,他们单位初七上班(二十多天假前放了半个月),小雪就算多请一天假,初八无论如何是要上班的,所以明天最好一早就要出发。

她想最后一天就不要闹开了。然而,让她没有想到的是,最后一天,她还是闹开了,因为又出了别的事。

大年初五晚上吃饭的时候,小雪为了避免夜长梦多,在吃饭的时候就主动提了出来:“妈,我初七要上班,文龙也是,我们明天一大早就出发回深圳!”老太太怔了怔,看了李文龙一眼,带着难以置信的表情对他道:“这么快啊?”好像江小雪为了急于离开这里在撒谎一样。

江小雪当做没看见。一家人不再吭声了,继续吃饭。吃完饭,因为小雪归心似箭,她就开始忙里忙外地收拾行李。

行李么,最重要的当然是衣服,只可惜来这七天,将近五六天是连绵的阴雨天气,换下来的脏衣服在院子里晾了几天,也还是湿淋淋的。晚上两个人洗完脚躺在床上,回来七八天一直没做过爱,小雪不是不想,实在是这里没法洗澡,影响情趣。李文龙这方面有要求,小雪冷冷拒绝了。

第二天,小雪一大早就起来了,她穿好衣服,就往上搬行李。老太太却在院子里嚷开了:“毛龙呀,中午再走吗?昨天你大叔从外地买了一些树苗,买多了,问我要不要,刚好咱家的地上空着哩,这个人不在家,不能种小麦种玉米的,可是这居家过日子的,有地不能空着呀,是不是?妈想种点树,妈现在就去叫人啊。”

结果老太太带着李文龙以及帮忙的大叔们种树去了,小雪想着中午回来可以走了吧,没想到老太太又张罗着招待帮忙的人,叫两个儿子买了好酒好烟,一桌子男人围在那里吃饭,从中午吃到下午。

小雪从早上就一直在忍耐,她的底线是下午五点。她还是等到了下午五点,里面还在喝酒,小雪估计她再不出面,他们肯定会喝到晚上十二点去。她是真的要初八上班,最迟初八上班,今天初六,如果现在再不走,初八到那边的话,她肯定会被领导骂的,李文龙好像忘了这回事了。她不在沉默中爆发,就会在沉默中死亡,江小雪决心开战。

官场风云

乌柏县有两个刘星明:一个是人称“刘半间”的县委书记,一个是李济运的同事“刘差配”。李济运身为县委常委、县委办主任,也是县委书记刘星明的得力助手,如因政府选举风波两人貌合神离。乌柏县此次选举中的差配刘星明叫做差配,差配干部的角色很有些暧昧。原定的差配干部舒泽光不肯合作,李济运推荐的同事刘星明却在会场上突然发威……

有人看出李济运同朱达云似乎有话要说

美女通常更加爱美,朱芝却不敢穿得出格。她只穿职业女性的西服或套裙,靠各式各样的丝巾小心做做点缀。她的包也很中性,通常只是提着。朱芝的面色总是沉静的,眉头有时会微微皱起。

李济运同她私下开玩笑,说美女你不要皱眉头,会生川字纹的。威严没有漂亮重要,不信过几年你会后悔的。李济运的玩笑话,朱芝肯定是听进去了。她从此多

了个习惯动作,喜欢拿手顺着眉毛往眼角抹。毕竟也过了三十岁,两眉间的细纹若隐若现了。

才同朱芝打过招呼,又碰上肖可兴。他是副县长候选人,这回新提拔的。肖可兴握着李济运的手,暗中用了好几回力,嘴上说着多多关照。李济运拍拍他的肩膀,脸上只是笑。话说透了,并不太好。肖可兴这几天最客气,见人就握手言笑。他也是从乡党委书记中提

了个习惯动作,喜欢拿手顺着眉毛往眼角抹。毕竟也过了三十岁,两眉间的细纹若隐若现了。

才同朱芝打过招呼,又碰上肖可兴。他是副县长候选人,这回新提拔的。肖可兴握着李济运的手,暗中用了好几回力,嘴上说着多多关照。李济运拍拍他的肩膀,脸上只是笑。话说透了,并不太好。肖可兴这几天最客气,见人就握手言笑。他也是从乡党委书记中提

了个习惯动作,喜欢拿手顺着眉毛往眼角抹。毕竟也过了三十岁,两眉间的细纹若隐若现了。

才同朱芝打过招呼,又碰上肖可兴。他是副县长候选人,这回新提拔的。肖可兴握着李济运的手,暗中用了好几回力,嘴上说着多多关照。李济运拍拍他的肩膀,脸上只是笑。话说透了,并不太好。肖可兴这几天最客气,见人就握手言笑。他也是从乡党委书记中提

的名,却不像刘星明那样是个差配。

吃晚饭的时候,刘星明嘴里嚼着东西,含糊含糊地说:“济运,差配干部,你看看让谁提出来。”明阳正给田家永敬酒,大家的眼睛都在两个酒杯上,谁也没在意刘星明说了什么。只有李济运听清了,点头说了声好。李非凡望望李济运,不知道他说什么东西好。

晚饭吃完了,李济运去找代表团谈话。他包了乌金乡、黄土乡和白马乡。他不是人大代表,以列席身份参加活动。

有人问他:“李主任,副县长到底是等额选举,还是差额选举?”李济运说:“差额选举,早就定了。”“听说差配人选都还没有?”“有人说,原来定的是舒泽光,舒局长骂娘了。”李济运笑道:“谣言!老舒是个老实人,脾气最好的,他哪会骂娘呢?”“想想也是,舒局长人好,要他红个脸都不容易。”李济运说:“按组织法,差额人选得人民代表提名,又不能组织上指定。”“哈哈,李主任也越来越会说官话了。”

代表们多是基层干部和企业老板之类,很多同李济运是老熟人,说话也就随便。李济运只好笑笑,含糊着握握手,再去别的房间。又碰到别的人,问他:“李主任,听说这次组织上定的差配是刘星明?”

李济运说:“我不知道呀?组织上怎么会指定差配人选呢?不合组织法嘛!那得人民代表提名。”问话的人就笑,摇摇头不说了。李济运也笑笑,话全在眼

睛里。大家都心知肚明,彼此望望眼神就行了。

李济运曾在乌金乡当过书记,现任书记叫朱达云,自然就是代表团团长。李济运刚进朱达云的房间,就跟进了几个人,有村支部书记,有村委会主任,有企业老板。他们都是人大代表,也都认得李济运。大家围着扯谈,慢慢有人看出,李济运同朱达云似乎有话要说,就告辞了。只要有人说走,众人都走了。

李济运过去关了门,说:“达云,组织上决定请刘星明同志做差配,到时候请你联合十位以上代表提提名。”朱达云说:“好,这个好说。济运兄,怎么让您出面说这事?”李济运不想解释,故意开玩笑:“达云兄,你是嫌我的官小吧?”朱达云笑了起来,说:“哪里!你们领导各有分工,按职责这就不是您管的事。”李济运说:“星明同志让我做工作,受命而已。”朱达云说:“听人说,这回先找的是舒泽光,星明同志亲自找的,被臭骂一回。舒泽光,看不出啊!”李济运忙说:“那都是外头乱传的,老舒不是这种人。他是个老实人。”

他俩说的有两个刘星明,外人听着必定糊涂。李济运猜想,舒泽光肯定发了火,说不定还真骂了娘。不然刘星明那天不会那么大的火气,说舒泽光想充英雄,当斗士。李济运得维护刘星明的威信,只好替他打圆场。



她把烤着的衣服慢慢收拾好,深呼吸一口气,快步走到客厅,在门口冷冷说道:“李文龙,你不想上班了是吧,不好意思,我还要上班,我先走了,你就慢慢喝吧。”

她知道她这一说,在这个村里,摆明了是不给自家男人、不给婆婆面子,可是她给他们面子,他们考虑到她没有?没有。所以她也不给他们面子了。

她知道她这一说,估计不久后这个村所有的人都会知道李文龙娶了一个不懂规矩的媳妇,她江小雪要在这小山村声名远扬了,然而,谁管呢,她反正再也不会回来了。她说完这句话,就转身往外走,李文龙放下酒杯冲了出来,拉住了她的手:“小雪,小雪。”江小雪头也不回,眼泪已经涌了出来。

“小雪,我求求你,算我求你好不好,就一会儿,你再等等。”小雪受不了,她大声地说:“李文龙,你有病,你有病!”

估计不但是这个家,整个村的人都听到了。一院子的人张口结舌。

独揽两项年度大奖 老板“五星管家”服务品质全面升级



日前,在“2009中国家电行业消费者满意度高峰论坛暨2009年度家电产品消费者满意度调研成果”发布会上,老板吸油烟机包揽了吸油烟机产品最佳使用、最佳售后服务满意度两项最高荣誉。

为巩固本次获奖成果,老板厨房电器再接再厉,对其服务品牌——“五星管家”进行了系列升级:首先,在服务信息化方面,通过建立客户关

系管理系统和全国电话录音系统,实现全国客户信息共享;和客户来电自动弹屏。此举让老板成为行业内服务智能化的领导者。其次,加大进社区的服务活动,从7月—11月对老板的客户进行免费产品安检保养;同时还推出购买老板产品就送超值“乐享卡”,使客户能更安心、更放心、更长久地使用老板产品。第三,在业内率先邀请第三方权威进行专业客户满意度调查,此举宣告老板进入了以市场需求为导向的产品开发及客户服务时代。最后,建立完整的上门服务督察体系。这意味着老板客户真正实现了主动式的服务体验过程。

《父母好好学习 孩子天天向上 80后父母们“开学了”》——拉法法儿童教育“父母达人俱乐部”正式成立

近日,在郑州、成都、济南、武汉等七个城市的80后父母们也迎来了自己的“开学典礼”,来自美国的拉法法儿童教育机构携手几百所幼儿园成立了“父母达人俱乐部”,不仅为80后父母们提供儿童伴随式成长培训,还将与合作幼儿园联合聘请很多世界级的幼儿教育专家,为孩子的教育出谋划策。

本次联合全国7城市推出的“父母达人”俱乐部作为拉法法儿童教育机构进入中国市场的第一步,主要包括:定期与合作幼儿园推出家

园共建活动;定期向80后的父母们提供国际最新的教育资讯;定期向俱乐部成员提供亲子教育短信、家庭教育文章;向俱乐部成员提供父母达人课程来帮助80后家长们教育孩子;不定期组织亲子运动会;帮助孩子和家建立80后父母达人社交圈等系列活动。

通过多年的努力,拉法法儿童教育机构已经成为全球孩子快乐学习和成长的引路人、家长和幼儿园增强互动的桥梁、幼儿园课程专业化整体解决方案的提供者。