

打折超市

外贸尾货卖场正式登陆郑州

郑州建文淘汇城明日开业

作为中原第一家专业的外贸尾货卖场,建文新世界商厦的建文淘汇城即将在9月5日拉开大幕。据了解,建文淘汇城汇集了以北京天兰天为首的全国各地数百位外贸尾货大户,外贸尾货、原单尾货、品牌尾货,时尚休闲男服饰等共100万余件,“2元~25元淘个够”将会是吸引消费者的最大卖点。郑州建文淘汇城是郑州建文新世界商厦有限公司与北京天兰天尾货市场总策划、国内尾货策划第一人梁吉良联手打造的。这家尾货市场沿袭了北京天兰天尾货市场经营特色,将是中西部地区最具特色的外贸尾货专业市场,而北京天兰天尾货鞋城的强势加盟也将为打造中原第一家外贸尾货批零中心锦上添花。建文淘汇城将与电影城、美食城、儿童城、即将开业的天兰尾货鞋城五大主题精品板块一同打造更具市场竞争力的建文新世界商厦。

晚报记者 冯刘克 陈静/文 赵楠/图



瞄准市场 专业引领

时下,外贸尾货服饰的消费热潮已经席卷北京、上海、广州等众多时尚先锋前沿城市。以一流的品牌、时尚的款式、低廉的价格、高品质的做工为特色的外贸尾货,已成为当今服装消费的一种时尚符号,受到了潮流人群、时尚人士以及白领阶层的追捧。在郑州,外贸尾货服饰消费尚处于升温 and 初级的等待阶段,还没有一家专业服装尾货市场,“建文淘汇城”将填补郑州市市场上的空缺,本次建文新世界商厦打造的专业尾货市场——淘汇城将用万余平方米的面积,改变目前郑州外贸商品经营分散、不成规模的现状。建文淘汇城在商户的选择方面可谓坚持优中选优的原则,入驻商户都是在北京天兰天、通苑、聚龙等尾货市场经营成绩优秀的尾货大户,有着多年经营外贸尾货的丰富经验,并与福建、广东、浙江、常熟等大型外贸服装加工企业有着非常好的合作,因此能够保证作为外贸尾货批零所需的充足货源,所以从这几方面讲,建文淘汇城可以说是真正意义上的中原第一家外贸尾货淘汇批零中心。建文淘汇城的开业有利于提高郑州市民的消费水平和档次,刺激消费,拉动内需,并提高郑州服装国际化消费

水平,对于整个郑州乃至河南外贸尾货服装产业,都起着专业的引领作用,也必将成为都市潮流人群、时尚白领淘汇族的购物首选之地。

此外,“建文淘汇城”还计划两年内在河南省选择100个县市做前期目标,将外贸尾货服装高质低价的实惠风暴普及到河南的各个县市。实现外贸尾货服装在河南形成“大市场、大联合、大流通、大发展”。

秉承优势 专业运营

据介绍,外贸尾单是因为国外大品牌下单订货的时候,多数时候会指定原材料配给,配给量往往会大于定单要求,以确保能够生产足够量的质检合格产品。这样代工厂家在定单交货之后,会有部分剩余,这部分产品称为“尾单”。根据服装业态分析,服装原单生产中有5%~20%为尾货,当生产厂家或服装销售商完成订单或销售的60%时,已经赚到了合理的利润,剩余的即为尾货。而他们销售这些尾货的唯一途

径就是等小的商贩找上门来,或是以低于生产成本的价格甩掉。外贸尾货的特点总结起来就是:非常好的产品,非常低的价格。

北京天兰天服装尾货市场总策划、中国尾货策划第一人梁吉良表示,此次与建文新世界商厦合作在郑州经营尾货,事先进行了周密的市场调研。“目前郑州还没有一家专业服装尾货批发市场,‘建文淘汇城’将填补郑州市市场上的空缺。这几年服装市场竞争十分激烈,降价、打折持续不断,服装价格持续走低。国内服装市场将越做越大,市场细分将越来越小,但今后国内服装市场的消费趋势将集中在精品化和个性化上。专业的尾货市场的形成必须具备以下条件:一是过硬的市场定位来抢占市场先机;二是信息源、定位支撑点、商圈附近的优势条件、物流等;三是要有专业团队的管理运作以及后备力量的储备做后盾。对于建文淘汇城来说,我们拥有的是两年的专业尾货市场运作经验和丰富的货源信息,相信会成为郑州传统市场有益的补充。”

结婚季来袭

临近十一,又有许多新人在筹备婚礼,一些商场为即将步入婚礼殿堂的新人准备了丰富的结婚用品和系列的采购方案。另外,秋装全面上市,虽然折扣还不是十分诱人,但商场的高倍积分和满额赠礼弥补了这一缺憾。

晚报记者 冯刘克

大商新玛特郑州金博大店

活动时间:9月4日~6日,9月11日~13日

活动内容:秋装上市八折起,专柜夏季服装均一价,北门外广场大型特卖,重磅品牌5倍积分,现金满额级数赠,现金购物满200元即可参加幸运大抽奖。

大商集团紫荆山百货

活动时间:9月4日~13日

活动内容:9月4日~6日,凡到6楼的消费者均可获赠家居礼一份;6楼全馆品牌独家折扣;会员购6楼新柜商品享6倍积分,冲减3000分,可获赠50元礼券;秋季新品全线上市,折后满500元再送50元礼券。

正道花园百货

活动时间:9月4日~6日

活动内容:花嫁新娘——化妆品婚季推广:兰蔻独家5倍积分,购物有多重好礼;迪奥、资生堂、美侬高丝、兰芝、水芝澳、美伊娜多、贝佳斯、欧珀莱、欧莱雅、玉兰油、羽西、家美乐等购物有精美礼品。

婚庆新装——新郎新娘完美装扮:蓝豹、威可多男装,路逸莎、吉薇尔、裴堤妮、歌力思周末女装惊喜推广价。

珠宝首饰——婚季珠宝推广:兆亮、潮宏基、周大生、戴梦得惊喜推广价。

闺蜜密语——精品内衣推广:伊丝芬、爱慕、黛安芬、伊维斯惊喜推广价。

喜庆新娘——精品婚鞋推广:真美诗、百丽、迪欧妮、接吻猫惊喜推广价。

喜享生活——新人新居新生活:双立人、WMF厨具套装特惠价;松下剃须刀、伊莱克斯吸尘器、华帝电惊喜买返。

正道中环百货

活动时间:9月4日~6日

活动内容:2009秋装新款七折起;购羊绒、保暖、男包、男士饰品满260送200元礼券;当日购3楼女装秋季新款满380元、780元、1580元即可获赠不同档级礼品一份;当日购5楼运动休闲新款满380元、680元即可获赠不同档级礼品一份;金秋大型特卖会,鄂尔多斯羊绒特卖全场五折,星期六、康莉、索菲亚特卖低至五折,中中、宝贝双星秋装特卖低至三折;当日会员购物满380元即可至4楼会员中心领取专属美容体验卡一张。

郑州百货大楼

活动时间:即日起至9月10日

活动内容:手表尾货大集,郑百联合各手表厂商于9月4日~6日在一楼大厅举行手表尾货特卖。

凡购表即赠礼品,满额即获赠饰品、太阳镜、迷你电扇、电子秤、茶具、保健足浴器、VIP手表保养卡等多重豪礼;在郑百手表维修中心免费基础保养;夏品服饰全线出清,男女服饰全场三点五折起;鞋类全面出清,全场低至三点五折;秋季新品全面上市;门前广场大型运动特卖会,耐克、阿迪达斯、李宁、彪马、匡威等价格低至两折。

紫荆山百货六楼家居儿童生活馆隆重开业



9月4日~13日,紫荆山百货六楼家居儿童生活馆将隆重举行开业促销活动,这是大商紫荆山百货业态布局调整的又一件大事,标志着大商集团紫荆山百货品牌调整已全面进入实质性阶段。

紫百自今年1月1日加入大商集团,大商集团就提出要把紫荆山打造成为国内一线、国际二线品牌的聚集商场。紫百目前正在进行加入大商集团以来的第一次品牌大调整,在“礼品百货、尊贵消费”企业主题经营定位的指导下,紫百坚持“名品、新品”战略,在名、优、特品牌的引进上下工夫,一大批知名度高、市场占有率高、创利效果好的品牌已经签订合同或达成了合作意向。

“六楼家居儿童生活馆的开业,是这次品牌大调整的开幕式。”紫荆山百货的营销副总吴铭说,“现在六楼家居儿童生活馆聚集了博洋、馨亭、罗莱等著名床上用品品牌,博士蛙、安徒生等著名儿童装品牌,简爱家居等著名生活用品品牌以及皮尔卡丹等著名毛衫品牌。为了配合这次开业,我们联合品牌厂家推出了大力度的折扣和买送活动:9月4日~6日,凡光临6F家居儿童生活馆,可获赠精美家居礼品一份;一些新品打到七折;秋季新品全线上市,全楼品牌恭贺折,折后累计购物满500元(特例商品满1200元)再送50元家居儿童生活馆专享礼券。”

晚报记者 樊无敌 陈静 文/图

献礼教师节

寻访最早的优秀教师

为迎接今年教师节的到来,本报联合郑州百货大楼开展“寻访最早的优秀教师”活动。从即日起,凡在1985年获得过省市级优秀教师称号的读者,均可通过自荐或他人推荐的方式报名参加,报名截止时间为9月7日。在教师节期间,本报记者将与郑州百货大楼负责人一起赶赴这些优秀教师的家中,为他们送上节日的祝福和丰厚的礼品,让他们感受到社会对他们的关注和尊敬。

1985年1月21日,第六届全国人大常委会第八次会议作出决议,将每年的9月10日定为我国的教师节。在第一个教师节,首都北京召开万人庆祝大会,教师节期间20个省市共表彰11871个省级优秀教师集体和个人。建立教师节,标志着教师在我国受到全社会的尊敬。

时至今日,我们将迎来第25个教师节。为了庆祝第25个教师节的到来,本报和郑州百货大楼联手推出此次“寻访最早的优秀教师”活动。对于这些最早的优秀教师,本报将对他们的感人事迹和消费故事进行关注和报道。

美克美家

邀您畅享“维也纳”艺术盛宴

2009美克美家隆重推出秋季新品“维也纳”,新品发布会上,奥地利大使夫人、维也纳旅游局驻华首席代表作为特别嘉宾出席了揭幕盛典,与中国媒体、消费者一起欣赏了新品“维也纳”谱写的经典乐章。

从维也纳的古典艺术中汲取灵感的新品“维也纳”系列,将维也纳精致奢华、浪漫优雅的气质完全融入在设计之中。同时,“维也纳”家居系列的多元组合以及细节关注可以为小户型的个性搭配提供完美的解决方案,灵活的尺寸设计可以解决小户型面积的局限性。整体的多功能设计和奢华外观又可以为大户型提供全面的解决方案。此套新品不但将原汁原味的维

也纳风情带入中国,也将维也纳精致、内敛的生活方式带到中国消费者的身边。所有追求高品质生活,喜爱欣赏音乐、舞蹈、绘画等艺术的人,都能与“维也纳”家居系列低调、独到的特质相契合,追求浪漫主义的生活情调,兼顾家庭、事业的平衡。

晚报记者 冯刘克 樊无敌



报名电话:66226688 13598800787 13203810263

晚报记者 冯刘克 樊无敌



郑州晚报商贾部人员联系方式

- 黄潇静 13523711860
- 周倩 13592595936
- 陈静 13838002886
- 许琳琦 18937119898