

推广3G,高校通信大战上演“三国演义”

消费者认为,价格下降和网络优化才是根本

每年大学开学,新生报到的时候,都是运营商使出浑身解数争抢高校市场的时候。和往年的“双雄争霸”不同,今年的郑州高校迎新市场呈现出移动、电信和联通“三国演义”的态势。而培养新一代的3G消费群也成为了各家运营商关注的焦点。业内人士表示,不管运营商如何进行竞争,最终打动消费者的还是要靠资费、品牌和网络质量,对于大学生来说,性价比高的产品才是他们的最爱。

晚报记者 祁京/文 于进洋/图



“三国”大战高校通信市场

9月1日,虽然很多大学还正在开学准备期里,但校园里已经成了运营商促销的海洋,促销条幅、广告伞、文化衫随处可见。

作为占有高校市场八成多的老大,郑州移动早早就准备好了校园迎新活动,不但推出了入网送120元,12593长途漫游每分钟0.15元,超级M好友打长途0元以及发短信赚话费等等优惠业务,而且承担了从学生接站到迎新晚会、迎新篮球赛在内的多种活动,“基本上可以说,从学生走出火车站那一刻起,就能时刻感受到动感地带的服务和文化氛围。”郑州移动市场部负责人说。

郑州电信今年是以校园市场生力军的姿

态出现的,名为“3G翼起来”校园营销活动正在火热进行中。郑州电信市场部负责人介绍说,“3G翼起来”校园套餐分为3档,19元聊天版,39元音乐版和59元上网版,办理后可分获300元、600元和900元的话费赠送,按月返还。“今年校园通信费将比往年便宜很多,这就是郑州电信带来的冲击力。”该负责人说。

郑州联通也相应推出了校园营销活动,在资费下调的基础之上,他们结合了原网通的201电话业务,还推出了一项指定一个省内联通手机号码,向该号码发送短信免费的“玫瑰信使”业务。

运营商开始培养3G消费群

除了电信加入了高校通信市场这一变化之外,今年运营商有意在校园之内开始推广3G产品,而大学生对于3G的关注以及积极接受的态度也让运营商觉得,3G在高校市场大有可为。

郑州移动开始在高校里演示G3上网本,提供G3手机供大学生体验。有不少大学生表示,自己将考虑购买一部G3手机或者上网本。

电信推出的19元校园套餐也算是创了3G资费新低,该公司负责人表示,目前使用天翼3G产品的用户已经达到2万户,他们有信心在校园市场推广3G服务。

就连目前还处于试商用阶段的郑州联通,也把“超值W0体验”作为了迎新的一个口号和卖点。

不过,由于目前3G还在推广初期,大学生虽然对3G充满了热情,但还是以观望为主。对于运营商推出的3G业务,郑州工业大学的几位大学生表示,他们很关注,“虽然我们还没有买3G手机,现在只是先了解一下,但是希望能尽快用上吧。”据现场的工作人员介绍,前来咨询、试用3G的学生很多,但实际购买的并不多,“毕竟3G还是一个新生事物,大家需要时间去了解”。

大学生还是最认性价比

由于大学生是使用数据业务的主流人群,高校早已经成为电信运营商眼中的“香饽饽”和3G的新市场。电信资深分析人士付亮表示,每年大学入学新生及毕业生会有20%~30%的用户更新,这也就是三大运营商的争夺所在。三家运营商之间的资费差不会太大,制胜出的关键在于是否能用不同的营销渠道和方式来吸引用户。

大学生到底喜欢什么样的通信产品呢?在某大学的校内论坛上,记者看到,一位大学生手机用户说到,“我准备换掉这个号码了。信号不好、上网速度相当慢不说,套餐也不实惠,活动也不丰富。”

而现在郑州的大学生之间最火爆的则是郑州移动的“我们是青春榜young”活动,只要

申请成功后,当月发送有效短信的对象超过20个人(含20人),次月赠送10元通话费。“现在我们同学之间都是发来发去的。”郑州大学的一名大学生说,相对于各种各样的业务,她是最关心实惠的问题。

“高校之中可以说移动一直都是龙头老大,经过多年的摸索,已经可以满足大学生从资费到业务,从网络质量到附加值活动之内的所有需求。”付亮指出,“动感地带”品牌有着极强的号召力,在校园已经深入人心,这已经是一个不争的事情。其他运营商若想从中分得一杯羹,就需要多倾听和了解用户需求及心声,融合多种业务发展渠道和多个市场参与者致力于业务创新。

通信快报

移动

日前郑州移动为河南永乐生活电器量身定制了综合信息化解决方案。

根据永乐电器的消费水平及单位的运营体制,郑州移动为其量身定制了适合其单位员工消费特点的服务方案。围绕永乐电器的需求,整合公司的优质网络、信息化产品及服务,为其提供了MAS及专线应用等综合信息化解

为永乐电器开发综合应用方案

决方案,助力该公司提高运作效率,控制运营成本。

经过双方多次协商,郑州移动与河南永乐生活电器有限公司在6月份顺利签定了合作协议,并成功开通了集团彩铃、集团V网等多项集团业务。该集团的成功开发,标志多维度合作迈出了跨越式的步伐。张妍

电信

为了让广大用户充分感受3G网络的无限精彩,享受到更多的资费优惠,郑州电信推出“3G翼起来”校园套餐。

在产品资费方面,“3G翼起来”校园资费创新低:三档套餐分为19元的聊天版、39元的音乐版、和59元的上网版,每月分别包含300条、400条短信及一定时长的本地主叫费用和上网

推出“3G翼起来”校园套餐

费用;校园内拨打市话每分钟仅需8分钱,在校园外拨打市话每分钟仅需0.22元。

此外,还特别为套餐设定了“家庭包”亲情电话产品,学生用户在上学城市拨打家里的电信电话或手机完全免费;如果加选1元短信包,除在基本套餐中包含了300条短信外,只需再加1元钱就可另外赠送100条短信。朱琳

联通

联通114电话导航在传统114平台上进行功能完善,为企业客户提供互动性、时效性很强且费用低廉的信息发布宣传服务。消费者只要拨打114,即可随时查询所需要的信息,非常方便快捷。对有各种各样服务需求的消费者而言,提供了一种能及时有效地掌握自己想

推出114电话导航

要信息的途径。联通114电话导航实现智能查询,同时提供一个电话多个名称的查询服务,登记名称的项目可包括:企业单位名称的全称、简称、俗称、代号、异网号码等,使用注册名称方便客户记住您的企业,能够让更多的客户找到您。薛曼曼

装电信宽带 得天翼手机

手机资费低至0.1元/分钟

感恩宽带用户, 中国电信回馈活动开始啦!

参与条件:

即日起凡装电信宽带即可获得指定机型手机一部和手机号一个

在网电信宽带用户只需要补足包年宽带差额可享受同样优惠

E9紧密融合套餐

带宽	首次预付	优惠礼包	
		用户新装	老用户续装
2M 4M	660元	含一年宽带使用费 含13个月宽带使用费	
	780元	660元=600元宽带包年费用+60元手机自由话费 780元=720元宽带包年费用+60元手机自由话费 手机资费:每月最低消费19元含130分钟本地市话+20分钟本地长途 另赠送:手机来显+5小时手机上网时长+189邮箱+本地接听免费 再赠送:指定手机一部	
2M 4M	660元	660元=600元宽带包年费用+60元手机自由话费	
	780元	780元=720元宽带包年费用+60元手机自由话费 手机资费:每月最低消费29元含230分钟本地市话+35分钟本地长途 另赠送:手机来显+5小时手机上网时长+189邮箱+本地接听免费 再赠送:指定手机一部	

详情请拨打10000号或咨询中国电信各营业厅

用户至上 用心服务 Customer First Service Foremost
中国电信郑州分公司
客户服务热线 4008810000