国美新婚家电家居套餐 只需5977元

> 晚报记者 樊无敌/文 赵楠/图



国美·龙发推出"打包套餐"

国美电器负责人表示此项合作在18个城市联合展开,在国美或龙发购物的消费者可以获得合作卖场的优惠券,如在龙发购物满3万~8万元,就可以获赠国美2000元~4000元的优惠券,在国美购物满1000元就可以获赠龙发家具现金券。

国美和龙发的联合套餐,包括龙发提供的基础装修费用和国美的家电套装,家电部分的餐套价为5977元到23366元不等,按照国美促销员介绍,联合套餐中,国美提供的家电部分,5977元的套餐,包括一台4.5公斤的洗衣机、一台205立升的冰箱和一台32英寸合资液晶电视;而23366元的套餐,则包括一台合资40英寸液晶和一台55英寸的国产液晶电视,两台空调,一台滚筒洗衣机和一台节能冰箱。

国美特设新婚家装服务专线

针对新婚家装市场对成套家电的旺盛需求,国美率先启动"幸福生活来点电"新婚家装节,并根据新婚家装人群不同的消费需求特点,设置了"时尚"、"尊享"、"钻石"等多款新婚家电套餐,进行打包让利:比如国美的二室一

厅新家套餐,2台40英寸以上的彩电+1台大容量冰箱+1台滚筒洗衣机+2台空调,原价28474元,套餐价23366元,在全场低价的基础上,又便宜了5000多块,对消费者来说,非常的划算。而且还有更劲爆的套餐仅5977元,洗衣机、冰箱、液晶电视搬回家。

国美电器销售人员介绍,整套家电更容易与整体装修风格相匹配,而且套餐商品统一安装配送,免去消费者反复预约的麻烦,同时在国美新婚家装节期间,现在仅二七国美新活馆每天就能卖出十几套整套家电,销路最好的是2万~3万元经济套餐,10万元以上的高端套餐每天也能卖出1~2套。

记者在卖场内看到,在主要的销售区域都打出了"整套家电"的宣传海报,这些套餐价格在5000元~12万元不等。国美促销员介绍,现在到卖场里面买家电产品的新人非常多,销量也比平时增加了两倍。为此,国美电器在门店增派服务人员,还特地设置了新婚家装服务专线,为家装人群提供电话咨询,只要消费者拨打专线66618101,专业的服务人员就会为消费者提供完整的家装家电解决方案,其中包括家电购买前期咨询、家电知识讲解、促销信息推荐等。

今年是新中国60周年大庆,十一的大阅兵成为众人关注的热点话题。善于借势的河南永乐在9月份别出心裁地策划了"家电大阅兵"大型促销活动。

晚报记者 樊无敌/文 赵楠/图

永乐与百余厂商 举行"家电大阅兵"

沙场点兵 抛出大单采购

记者了解到,为举办9月"家电大阅兵"活动,保证"家电大阅兵"的质量,永乐"钦点"百家知名企业参加。对于参加家电大阅兵的家电阵容,将有明确的标准,要求装备精良、技术过硬等的知名品牌,参与的商品也必须技术先进,同时附加的赠品、价格都要具有绝对优势。

家电大阅兵的消息一出,全球家电厂家及 供应商纷纷伸出"橄榄枝",表现出了浓厚的兴趣,通过各种方式向永乐传达信息。"海尔"、"创维"等国内实力兵团,"西门子"、"诺基亚"兵团等海外兵团,纷纷拿出各自的"绝招"以及最具系伤性的武器。

永乐负责人表示,在综合考虑了众多厂家

的品牌影响力、综合实力、消费者心中的美誉度、促销力度等方面,优中选优,最后确定了参与家电大阅兵的名单。名单上共有100多家品牌,均为家电中的精品。同时。各品牌将按照品类组成阵容进行十一阅兵仪式,彩电、空调、冰洗、厨卫、音响、小家电、手机、电脑、数码九大品类一个都不能少。

新婚新居套餐组建特种兵团

此次永乐9月家电大阅兵,各大品类以集团军阵容联合出击。彩电兵团是本次家电阅兵的先头部队,全场价格降价幅度10%~60%,大尺寸46英寸液晶电视最低降至8999元,多款32英寸液晶电视特价3000多元不限量供应。多款合资品牌40、42英寸液晶直降2000

元,国产品牌40英寸、42 英寸液晶跌破7000元。 冰洗兵团也拿出了最新 精锐武器,套餐满1000元 返200元。厨卫家电5折 起,并使出重量级武器, 进口抽油烟机、灶具、电 热水器超级折扣,国内 多款 40 升热水器直降 200元。空调兵团全场 7.5 折起,最高直降 4000 元,小家电兵团更是重 拳出击,折后再返现,最 高返现100元。另外,由 通讯、数码、电脑三军组 成的 3C 兵团更是势不 可挡,直降加好礼双重 出击。



