

职场人生

谢正是世界顶级企业MBI的金牌销售，已连续多年单不败。殊不知，突如其来...



谢正跑来跑去参加各种讨论 “是么，那RCN怎么就要你了呢？”

“我当时去他们公司面试，感觉还不错，但是HR一直没给我消息。有天中午，我路过他们公司，就趁着中午没人注意，混进去。”

谢正听得直乐，感觉这个弟弟算是聪明到家。“后来呢？”

“那个老总觉得我很有闯劲，认为我适合做销售，就把我推荐给了他们的销售总监，我告诉销售总监我姐姐在MBI，他当场就录用我了。”

“哈哈，好样的，我也觉得你适合做销售，来干一个。”

谢正想起了自己当年为了接单，也一样闯过客户总裁的办公室，虽然被底下的人骂得狗血喷头，最后合同还是签了。

移通湖南最终公布了结果——项目取消、招标停止，最主要的原因是风传很久的电信重组方案出台了。

中国的电信市场上演着一出又一出波澜壮阔的商业悲喜剧，稍微慢一点脚步，就会被这个飞速变化的市场甩得无影无踪。

不深蕴其中，难以体会这里的游戏规则。大家每天都在研讨电信高层更迭给市场带来的各种变化，谢正也跑来跑去，参加各种讨论，他的问题只有一个——这些电信公司是不花钱了，还是会花得更多。

“他妈的，都不知道明天谁是自己的老板了，还会不会花钱？能花多少花多少！”这是谢正得到的最终答案。

“叮叮当当”谢正的手机铃声响起，一看是公司的号码，已经九点。

“喂，哪位，稍等。我这有个电话，一会再打给你……”谢正用最快速度让自己的声音职业起来，他最恨这早上用公用电话打过来的人，不知道是谁，可能不能有一点闪失。

“我，周成。”周成在那边用很严肃的口气在讲话。因为公司的电话有免提和电话会议功能，接电话的时候永远不知道那边是多少人在听，谢正自然也不敢怠慢。

“是，周总。什么事？”“你在哪里？公司这边有个会，请最快时间到。”“我在客户这边，谈个事，最快可以一个半小时到公司。”

“成，你别装了，还没起床呢吧。”周成忽然换回轻松的口吻。“吓死我，我以为多重重要的电话呢。”

“这是公司的电话啊，你已经到了？”“是，因为今天有重要的事情，你快起床到公司，这回有搞头了。移通总部今天会发通告出来，准备搞一次小型的全国集采，为一年后上全国大集采演练一下，广东、浙江和湖南都包含在里面。”

集采是国内银行业最常采用的手法，就是把全国所有公司的采购汇集到总部来，统一和厂商谈判，掌握最大的谈判优势，以求取得最好的价格。

15

婚姻家庭

一个是北方农村的老太太，一辈子面朝黄土背朝天，辛苦供养儿子上大学，地面上掉粒米都要心疼半天。

江小雪和江小雨两姐妹血洗商场

李文龙在江小雪的帮助下走出了自责和痛苦的阴影，看着白发苍苍的老娘，明知道会为难小雪，也试着和江小雪提出来，江小雪不同意，两夫妻大吵。

大吵过后就是冷战，婆婆每天毛着一张脸出出进进，江小雪按时上下班，过自己的日子，无论如何，要她沦为生孩子的机器她做不到，是，你们李家出了很多事情，但是你不能因为出了事就逼人沦为生产的机器。

小雪因为最近收到一笔稿费的缘故，家庭生活又一直过得不开心的，再加上很久没买衣服了，办公室的女人天天争奇斗艳地穿着名牌衣服拿着大牌手袋，江小雪只觉得自己寒酸死了。

江小雪是有意约妹妹的。她打算今天利用在外面逛街的机会，好好地对她进行一番说服性的教育，务必要让她彻底放弃那个河南的大兵，找一个深圳本地男嫁了。

一路上，江小雪苦口婆心，只可惜江小雨一声不吭，毫无反应。两姐妹血洗

商场，江小雨花钱如流水，反正花再多老人都会替她支付；小雪因为得到一笔丰厚稿费，又想着很久没买一件衣服了，所以也舍得花钱。

到最后，是大包小包的提出商场的，小雨想到小雪家去看看，因为一直听说小雪婆婆会做各种好吃的面点，小雪扭她不过，只得答应她了。

她把东西放回后车厢，两姐妹坐在车子上，小雪还给婆婆打了一个电话，因为怕老人一直和她赌气，没有准备，想着老太婆要是不给她面子，她也就算了，大不了以后再也不理她就是了。

她在电话里把事情说了一下，大意是她妹妹小雨尝尝她做的面点，没想到，小雪话音刚落，老太太立马说：“小雪啊，你带你妹妹回来，妈现在就去和面，你问她爱吃什么，素的还是肉的，甜的还是咸的？”

小雪倒是有意意外之喜，小雨在一旁竖着耳朵听，立马拿过小雪的手机嘴甜地说道：“阿姨你好，你做的我都喜欢吃，我想了好久了，我今天要吃个够。”

老太太在那边笑眯眯的，连声说道：“没问题，没问题。”

两姐妹在外面又逛了一阵，回到家里，大包小包地提进去。刚打开门，就看到餐桌上已经摆满了各色面点，有三角卷，肉煎饼，菜煎饼，饺子，油饼，包子，花卷，红豆包，玉米馒头，灰面馒头，白面馒头。

小雨欢呼一声，冲了上去，对着一大桌子精致的面点激动得不知从哪里下

手。小雪慢慢走过去，说实话，那一刻，她也很感动。老人竟然做出这么多各式各样的面点，每样都是五六份，别说她们两个，就是再来十个人，估计也吃不完啊。

而且除了面点，周围放着的小碗里，还有各式的稀饭，白色的豆汁稀饭，金黄色的南瓜稀饭，紫色的芋头稀饭，小雨激动得在那里语无伦次，“姐，你太幸福啦，你太幸福了，我从小到大，做梦都想着一回到家，有这些好吃的等着我啊。”

“小雪，你也去吃吧，妈做了很多。”江小雪也的确是饿了，她走到餐桌边，坐下和着妹妹一起吃起来。她们根本没发现老太太一直盯着她们放在沙发上的购物袋在看。

小雨甚至还在说：“阿姨，我们在外面购物，您看看我们买东西，您说说好不好看？”她为了讨好老人，甚至跑过去，拿起她一件衣服，在身上比画着，对老人说道：“阿姨，这件是我姐给我买的，裙子，两千八。”

“阿姨，这件是我姐买的连衣裙，一千二。”

26

官场风云

乌桕县有两个刘明星：一个是人称“刘半间”的县委书记，一个是李济运的同学“刘差配”。李济运身为县委常委、县委办主任，也是县委书记刘明星的得力助手，却因政府选举风波两人貌合神离。

田家永把事情说得轻描淡写

李济运也只望着地板砖，他却想象李非凡可能冷冷地瞪着明阳，心里恨恨的：你怎么可以把人大代表说得如此不堪。李非凡不喜欢明阳顺理成章，他自己原本可能当县长的。

李济运觉得奇怪，明阳是怎么做到县长的？他性子太不合时宜了。讨论得差不多了，田家永说：“我觉得首先对这件事要个正确把握。第一，只可能是少数代表习气不好，而不是大多数或全体代表如此。第二，不能认定为人民代表索贿，只是个别代表的坏毛病。也可以叫它不良习气。怎么办呢？开两个会。一是代表团团长会，严肃地提出这个问题，坚决制止这种不良习气。二是候选人会，不允许任何候选人给人民代表送钱送物。”

听听田家永的指示，明阳就大不成熟了。田家永把事情说得轻描淡写，这只是少数人的不良习气。说成人民代表集体索贿，那将是天大的丑闻。

网络的传播能力简直恐怖，此事一旦上网就会天下沸腾。哪个地方都不想出这种丑闻。田家永坐在此，他怕这事被捅出去。李济运实在有些忍不住了，装着不经意地暗自望望各位，果然见李非凡脸上颇有得意之色。

刘明星明似乎惭愧，不停地点头表示赞同。明阳则黑着脸，很不服气的样子。李非凡故意挨个儿递眼神，似乎想让大家看看明阳。李济运忙把目光收回，恭敬地望着田家永。这时候望着田家永，算是最安全、最得体的。倾听田家永指示，自然得望着他。

时间已是深夜了，两个会却得马上召开。先开代表团团长会，再开候选人会。这两个会都是开宗明义，没绕任何弯子。各位候选人话都说得硬邦，只有肖可兴小心翼翼。他毕竟是新提拔的，左右都不敢得罪。开完了两个会，常委们还得找代表团团长个别谈话。田家永和刘明星在会上说的都是硬话，会后其他的常委还得说软话。软话也有技巧，得软中带刚。

李济运刚要去找老同学刘明星，却想起手机忘在田家永房间了。敲门进

去，听得田家永正在骂明阳。他刚要退出来，田家永说：“进来吧。”李济运进去，田家永并不招呼他，仍在训着明阳：“你的正派我是赏识的，但你政治上太不成熟了。风气已经如此，不是一时可以改过来的。你不送就不送，干吗还要把这事提出来？你提出来了，我能不闻不问？你不提，你是县长唯一人选，没有人敢不投你的票。你提了，就犯了众怒！你要整风，当上县长再去整也不迟。告诉你，你这回有点玄！”

李济运听这些话觉得不太好，就说：“田书记，我先告辞，我得抓紧做工作去。”田家永说：“济运，你对县里的干部熟悉，你要多做工作。你们两个，任何人出问题，我的脸面都没地方放！你去吧。”

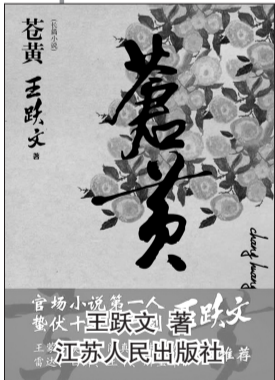
李济运说：“田书记放心，我负责的三个代表团，保证不会出问题。我很敬重明县长，他的事就是我的事。”

明阳朝李济运点点头，没有多说什么。李济运告辞出来，急匆匆的样子。田家永把他同明阳放在一起说，就想把他俩拉近些。

李济运下了楼，突然听得有人喊道：“济运！”抬眼一看，见灯影下走来堂兄李济发。

李济发说：“济运，你回来了。”

09



官场小说第一人王跃文著 江苏人民出版社

公告 家电商 郑州最大的消费资讯互动平台；《郑州晚报》、《通通有》消费指南、中原网互动传播，一次投入，三种发布渠道，全面提升广告投放价值；24小时广告刊登热线：63399000 67655128

土地权属公告 刘绍斌位于中原区三官庙北拐2号楼1单元8号有一处房产...

VIESSMANN 菲斯曼燃气壁挂炉 德国·菲斯曼授权河南省国安热力设备有限公司声明...

太清华阳热水器 诚招市县乡镇代理 联系电话：13700873127