

走进担保行业  
系列报道

⑤

## 选担保不要只看收益率

上周本报推出“2009中原地区投资担保企业推广月”活动以来,得到了社会各界的广泛关注。不少市民和中小企业主纷纷来电,有的咨询担保投融资等相关问题,有的则想了解目前郑州担保市场上都有哪些实力雄厚的担保公司。如果您对本活动有建议和想法,请拨打本报担保热线67655029。

晚报记者 倪子

## 投资收益并非越高越好

市民李先生打来电话说:“我很想尝试担保投资,当然也想获得更高的收益,但是又怕新成立的担保公司没有老担保公司可靠。”像李先生一样,大多数来电咨询担保投资的老百姓最关心收益问题。老担保公司成立的时间久,拥有一定的行业口碑和丰富经验,但收益相对较低;新担保公司知名度不高,缺乏丰富的市场经验,但是投资收益较高。

河南瑞远投资担保有限公司总经理马东说:“目前河南担保业的竞争已渐入白热化,要想在激烈的市场竞争中崭露头角,获得客户认可和信任,不少新成立的担保公司都采取‘舍得’的战

略。”他说,新成立的担保公司为了生存和发展,会相应减免一些手续费的收取,把更多的利润、实惠让利给百姓,以此吸引更多客户的关注和支

持。”马东说道。不过,多位业内人士表示,市民切忌将高收益率作为衡量担保公司的唯一标准。“新成立的担保公司给出的收益率普遍高于老担保公司。但是这种高收益带有被‘逼’出来的意味,将来担保市场的利润有可能会进一步压薄,最终各家担保公司的竞争焦点将是服务和实力。因此,选择担保公司绝不能仅看收益率。”有业内人士提醒道。

## 应全面考察担保公司

“郑州有好几百家担保公司,我怎样判断哪家公司略胜一筹?”尽管郑州担保行业发展迅速,但是难免呈现出鱼龙混杂的局面。面对这种情况,市民应该怎样选择合适的担保公司呢?

有关人士表示,首先,要看该公司的社会口碑和信誉度。例如,了解担保公司的注册资本金、成立年限、行业规模、是否有逾期记录等;其次,考察担保公司的规模和资产状

况。规模较大的担保机构具有较成熟的内部机制和运营经验,抗风险能力更强。一般来说,担保公司的资本状况直接决定了担保机构的代偿能力。因此,选择担保公司时,一定要考察担保公司的资产状况是否良好,担保公司的代偿能力是否足够。再次,选择运作规范的担保公司。比如,看担保公司的业务操作情况。是否直接经手客户的钱、给出的投资收益是否符合国家规定的标准、业务

办理流程是否规范合规、签署的合同是否规范等。

此外,如果您对担保公司认知不多,建议多去几家担保公司进一步的了解。毕竟各家担保公司开展的业务不尽相同,不同的担保公司拥有各自优势。同时,担保公司的办公环境、工作人员的服务态度和业务水平等,或许都可以成为考察担保公司好坏的有效方法。



您动嘴,我跑腿

如果您是缺乏资金的企业主,苦于贷款未果,请给我们来电,我们将为您联系合适的担保公司;如果您对担保行业存在疑问和想法,也请给我们来电。同时,如果您对本版有什么好的建议和想法,欢迎拨打本报担保热线67655029。

## 担保访谈

## 鼎源担保 诚信稳健 追求卓越

“宁愿少做一个单子,我们也不打没把握的仗。”作为一家后起之秀的担保公司,河南鼎源投资担保有限公司的发展速度在业内算得上比较快的。从刚开业时每个月仅有寥寥的几笔业务,到如今创下一个月内签下四五十笔单子的做人成绩。“严格控制风险,层层把关筛选,追求业务成功率。”该公司总经理李凯说这就是鼎源担保的制胜法宝。 晚报记者 倪子 杨长生/文 赵楠/图

## 勤于“走下去”提高知名度

“近来,国家及相关政府部门对担保行业相继出台了系列扶持、鼓励政策,进一步促进了河南担保行业的迅速崛起。”谈起目前郑州担保行业的发展现状,李凯如是说道。然而,作为一个新兴行业,不少市民对担保公司仍是一副“矛盾心理”。

“随着近两年担保投资的兴起,很多老百姓都乐意尝试不同的投资领域。作为一个新兴行业,担保业的发展历史不太长。老百姓对担保公司、民间借贷等,难免会产生一定的困惑。”他说,现阶段老百姓对担保公司的性质、职能、业务范围等还不是十分了解,特别是缺乏对新成立的担保公司的认可。因此,新担保公司要想获得广大市民的肯定和占领更多市场份额,第一步就是要打开知名度。

怎样才能更快提高行业知名度呢?李凯认为,担保公司必须勤于“走下去”,也就是走到老百姓身边。他说:“耐心的讲解和真诚的服务,才能换来市民对担保行业以及对担保公司的认可。成立年限较长的担保公司拥有更多客户资源,自身也积累了更多的实战经验。同样的市场环境中,新担保公司要想在竞争激烈的环境中脱颖而出,必须突出自己的优势。”

## 循序渐近调整发展思路

“不积跬步,无以至千里;不积小流,无以成江海。”李凯认为,担保行业有着独特的行业特

征,欲速则不达。“从某种程度上说,担保行业的风险更多的是源于自身。例如,担保公司是否严格按照行业规范进行运营,是否有专业的风险控制团队对贷款项目进行全面、到位的把控等。”他说,要想做好做大担保公司,必须加强风险控制,规范操作,稳健发展。

据了解,该公司拥有一大批业务精深的风险控制人才。他说:“每一笔业务我们都有业务骨干进行深入调查、讨论。对于融资客户,我们还会指派相应的调研人员走进企业,对该企业进行全方位的考察。例如,到生产现场观察生产线的运行情况,调查企业的信誉程度等。如果某一条件不符合审批标准,我们宁愿不做这笔单子,也不愿意冒这个风险,毕竟要为出资人的资金安全着想。”

李凯说,鼎源担保的发展理念是“诚信稳健,追求卓越”。其中,“稳健”二字是该公司始终坚持的发展准则。“路要一步步走,而且要一步一个踏实。随着业务量的不断增加,我们也会在循序渐进的前提下,及时调整合适的发展

思路。”李凯如是说道。

## 业务透明化凸显自我特点

和其他担保公司不一样,鼎源担保周末照常办公。除了自己在行业内还是新力量,必须付出更多努力,还有个原因就是,鼎源担保的业务量增速很快。“就算是星期六、星期日,我们照例有很多前来咨询业务的市民。因此,周末上班才能最大限度为市民服务,满足客户需求。”李凯说。

为了让更多市民知道担保公司,了解鼎源担保,李凯带领业务团队积极走入社区,通过发宣传页、环保袋等,为市民普及担保知识。此外,为了打消客户对投资风险顾虑,鼎源担保还将业务操作做到了透明化。“从对抵押物的评估、公证,到签订借款合同,我们要求投资客户全程参与、监督,目的就是让客户明白自己的钱用到了什么地方。对担保公司而言,拥有资金不是难题,重要的是处理好资金的融通关系,也就是做好资金运动的连接者。”李凯说。



河南鼎源投资担保有限公司总经理 李凯

## 金融资讯

## 光大银行获金融服务奖

日前,“第二届中国中小企业融资论坛”落幕。光大银行荣获“中国中小企业金融服务十佳机构”,其专为中小企业设计的“阳光创值计划”荣获“中国中小企业最佳融资方案”。“阳光创值计划”是光大银行服务中小企业一系列融资方案的总称,全面涵盖了光大银行中小企业的服务理念、经营策略和市场定位。今年以来,光大银行积极响应国家扶持中小企业发展的政策号召,努力推进客户结构战略转型,中小企业各项业务取得了较快发展。截止今年7月底,国标口径的中小企业表内外余额占全部公司授信客户的42%,比年初提高了2个百分点,增幅快于全行公司客户授信业务平均增长水平9个百分点。 李景辉

## 中原信托参加国歌咏比赛



9月9日下午,中原信托合唱队参加了由省国资委主办的全省国有企业国庆“唱响60年”歌咏比赛。近一段时间,中原信托理财产品研发和发售正进入繁忙阶段。接到活动通知后,公司迅速选拔精干力量组建了50人的合唱队,利用下班后和周末的业余时间加紧排练。9日下午,合唱队在河南电视台演播大厅参加了正式比赛。参赛员工用饱满的激情抒发了对祖国的热爱和60周年庆典的美好祝福,合唱《长江之歌》的优美旋律和响亮歌声回荡在演播大厅,演出赢得了现场观众的热烈掌声和评委们的好评。 张金宝