

500万资源砸向市场

十一市场五星提前“引爆”

五星电器南阳路大卖场9月19日盛大开业

9月19日(本周六),南阳路东风路口的五星电器南阳路大卖场即将重装开业。



五星开业不计利润“放价”3天

据五星电器负责人透露,早在8月初,已经调集了各方面的资源。联合海尔、格力、美的、三星等国内外百余大供应商投入了巨额促销资源。

五星电器介绍,本周末南阳路开业会拿出500万的促销资源,在开业三天以价格直降、特价、精品买赠等多种方式确保竞争优势。据悉,各品牌厂家也希望借五星南阳路店开业之际冲刺销售。目前所有家电厂家已经与五星达成了开业促销协议,将全力支持南阳路店开业。从五星制定的具体降价方案来看,在单品降价方面,彩电部分特惠机型六折起,买液晶电视送液晶;滚筒洗衣机直降1000元,全自动洗衣机跌破1000元,冰箱按“升”卖,1立升=10元(限指定型号);空调1P一级能效冷暖空调跌破1480元,1.5P一级能效冷暖空调跌破1680元,2P二级能效冷暖柜机跌破2880元,购任意三套柜机送1P一级能效冷暖挂机。

全场不设限 满800元送300元

明天,五星电器南阳路卖场开业促销将全面引爆,连续三天,大力度的让利将再演开业盛况。开业期间,五星电器拿出专项资金给顾客设置专项优惠,顾客购物可享受更多超值优惠、增值服务。在9月19日到21日,五星南阳

路卖场开业期间,消费者购物满800元送300元现金券,满2800元送600元现金券,现金券全场通用,可购买全场任意单品商品,不设限直抵购物现金,并可随意组合,累计使用。另外,开业期间,前100名老顾客持五星电器老发票进店即送家庭装洗衣粉,单件满3000元,送名牌微波炉一台。针对新婚新居顾客,前100名凭相关证明到南阳路卖场购物单件满1888元即可直减200元,累计满5888元,五星另加送空气净化器一部。

五星河南分部总经理战卉表示:“在五星电器南阳路店开业期间,五星备有5级开业大礼赠送:消费者全场购物两件累计满580元送豪华电水壶;满2800元送名牌微波炉;满3800元送全自动豆浆机;满9800元送19英寸液晶电视;满18000元送笔记本电脑。另外,南阳路店开业期间,每天上午10点前,前100名顾客凭卖场总经理签名购任一家电(彩电、空调、冰洗、厨具)加赠豪华电水壶一个。9月19日~9月20日,顾客在五星南阳路卖场购物即送旅游券2张,满200元送抽奖券一张。

晚报记者 樊无敌/文 赵楠/图

迪信通联手中网

手机连锁“航母”玩体育

迪信通近日宣布,正式与中国网球公开赛达成协议,成为2009年中国网球公开赛正式合作伙伴,为中网提供价值超过200万元专业现场通信服务。这是通信连锁企业首次涉足体育营销领域。

打响体育营销

目前,迪信通已经正式携手中国网球公开赛,通过赞助资金、提供通信器材等多种方式,对2009年中国网球公开赛进行全面支持。成为国内首家涉足体育营销的通信连锁渠道商。

中国网球公开赛组委会表示,迪信通在成为中网合作伙伴后,将成为中网指定供应商,为中网提供独家现场通信服务。同时,作为合作的重要部分,迪信通将为中网提供价值200万元的现场专业通信服务。

据悉,今年中国网球公开赛将于10月1日至11日举行,共94场比赛,将有来自50多个国家和地区的网球运动员及工作人员参与到赛事中。在全面升级后,今年中国网球公开赛已成为亚洲地区最高级别的综合性网球赛事。

迪信通集团总裁金鑫表示,中网选择迪信通作为其专业现场通信服务赞助商,是看中迪信通作为国内最大通信连锁渠道所具备的对通信领域的专业性,能够为中网现场通信提供完备的解决方案,从而能够保证中网在赛事进行中的通信畅通。

金鑫说:“相对于一般市场营销方式而言,体育营销是一个长期过程,可能短期内不会对销售带来大幅度提升,但对品牌价值提升则有显著作用。”

中国电子商会副秘书长陆刃波指出,体育营销所涉及的方面诸多,例如体育项目是否与企业品牌理念吻合,针对人群是否符合企业诉求等因素,同时长期战略、资源整合也是企业进行体育营销的重要考虑问题之一。



迪信通作为首家赞助中网渠道商,这一事件表明,3C渠道商在重视品牌建设中,更加重视高端人群中的品牌建设。

加速市场争夺战

根据中国网球协会的官方数据,从2004年至今,中国的网球人口能够迅速增长到812万人,一定程度上得益于国际网球赛事在中国的举办。除此之外,自2004年起,超过100万青少年参与了中国网球协会的网球发展项目。

“树立3C渠道品牌在高端人群中的美誉度,是迪信通一直以来力求打造的目标。”金鑫说。同时,培养3C渠道品牌在较低年龄层人群中的忠诚度,也是迪信通重要的市场战略之一。而一些知名传统连锁在加速跑马圈地的同时,并没有注意到对自身品牌的精耕细作,把体育营销似乎打入冷宫。

陆刃波援引数据指出,以三星在华与奥运会、亚运会合作进行体育营销为例,三星手机市场份额从1999年的5%提高至2008年的15.9%。随着通信渠道商加入体育营销阵营,标志着整个通信产业阵营都在更加重视体育营销这种高端、有效的营销方式,激烈的市场争夺将加速通信连锁行业洗牌。

冯刘克

五星电器 FIVE STAR APPLIANCE

五星电器南阳路大卖场 9.19全新亮相 盛装开业

满800送300 满2800送600

全场随心购 用券零设限

十一优惠先享 贴心保价20天

五星视窗

五星电器南阳路店作为南阳路商圈中的精品家电卖场,一直是河南五星系统中贡献度高的卖场之一,05年7月的成功开业,震撼了整个南阳路商圈。明天,南阳路店即将重装开业,五星总部明确要求期间可以放弃利润要求,实行零利润销售,真正实现普惠。

家电顾问 专业提示

如何选择适合数码相机?可根据自己爱好进行选择,目前市场上时尚/炫酷/颜色丰富的数码相机如佳能/索尼,较适合年轻人。功能齐全外观稳重的数码相机,如原装进口的松下,较适合中年人。另外还有尼康或佳能等品牌单反数码相机较适合专业摄影爱好者。

免费来就送洗洁精

9月19日,开业当天至五星电器南阳路店的前500名顾客,均可领取开业红包一个,凭红包内的凭证即可购买相应惊喜商品或免费领取洗洁精一瓶。

剃须刀 1元 限量10台	电饭锅 9元 限量5台	电吹风 10元 限量10台	加湿器 15元 限量5台
饮水机 20元 限量5台	浴霸 30元 限量5台	电磁炉 60元 限量5台	手机 190元 限量10台
全自动洗衣机 490元 限量5台	数码相机 490元 限量10台	19"液晶 690元 限量2台	32"液晶 990元 限量2台

预约热线: 0371-6367 1002

打1个电话赚350元

买就送奥斯卡影票2张

加1元再送家庭影院1套 (前100名购物满7999元即送)

10元定金=100元世纪联华购物券

9月18日18:00前,在五星电器南阳路卖场交10元定金,开业期间

单件满688元 即送50元世纪联华超市券

单件满988元 即送100元世纪联华超市券

买就送旅游券 整点抽数码相机

9.19-9.20,顾客在五星南阳路卖场购物即送旅游券2张,满200元送抽奖券一张,以此类推,抽奖券最高累计五张,每日11点、17点两个时段抽奖,每时段现场抽取

开业促销 劲爆豪礼

开业期间,顾客在五星电器南阳路店购物:

累计满: 580元 送 豪华电水壶
2800元 送 名牌微波炉
3800元 送 全自动豆浆机
9800元 送 19英寸液晶电视
18000元 送 笔记本电脑

特价/集团采购不参加/各级礼品不重复领取/送完为止

新婚新居 返还现金200元

9月19日前,前100名新婚新居顾客持相关凭证到五星南阳路卖场预交1元,开业促销期间

单件满1888元 直减200元现金 累计满5888元 加送空气净化器

奖品限当日领取,隔日作废。