



# 海宁回归? 不要惊讶

同胞克里斯特尔斯美网夺冠完美回归,海宁的心也动了。昨日,一家美国主流媒体和多家比利时媒体不约而同地透露,去年5月宣布退役的前女网“一姐”海宁将复出网坛。

【记者视线】

## 快乐回归 回归快乐

身陷其中的时候,无限纠结,所有的不快乐被放大。抽身一段时间,看到没有自己的球场依旧热闹,又难免痒痒。海宁,也要复出了。人与人相遇,缘与宿命在起作用。而人归属某一方天地,也是剪不断理还乱。

海宁曾抱怨自己浑身是伤,她厌倦了枯燥的网球。去年宣布挂拍时,她仍是世界第一。自由了,多彩了,海宁上了真人秀节目,也有大把时间享受平静,但到头来那份与网球无关的丰富,却似乎有些空虚。为人妻、为人母的克里斯特尔斯一朝回归,便登顶美网。海宁坚决的心,开始动摇,她怀念主宰一切、享受欢呼与喝彩的时光。

离开后,再回来,那份懂得,多半会加倍。而球迷也为她们重挥球拍而快乐。眼下大小威领衔的威猛派,以及小鬼当家的花拳绣腿,多少有些寡淡。WTA,需要海宁、克里斯特尔斯以振奋精神。

## 海宁已订购了14把新球拍

5月的时候,海宁还在向媒体抱怨,在网坛打拼多年留下了太多伤病,重新回去是不可想象的。但是没过多久比利时媒体率先爆料,以意志力和技术见长的海宁已按捺不住,迫不及待地想要重回网球大家庭。海宁几个月前开始与教练一起训练,美网期间克里斯特尔斯也透露口风,“从我通过各个渠道听到的消息来分析,正在积极训练的海宁似乎也想念网球生涯了”。

在克里斯特尔斯美网夺冠之后,海宁多个月以来第一次更新了自己的博客,“你所成就的这份荣誉,是不可思议的。我由衷地祝贺你伟大的胜利”。有消息称,克里斯特尔斯的完美复出进一步“刺激”了海宁回到球场的愿望,而且,有比利时媒体爆料说,海宁已经向赞助商订购了14把新球拍。

据比利时媒体透露,海宁已经开始击球训练,而海宁的前教练罗德里格斯也证明了这一点:“是的,她正在训练,为了恢复状态,8月时她每周训练2-3次,现在强度更大。”据悉,海

宁积极训练的先期目标之一就是参加2009年末在比利时和迪拜进行的一系列表演赛。

## 去年退役时 多少人曾经惋惜

今年27岁的前世界第一海宁曾经获得过41个WTA冠军头衔,7次夺得大满贯。在2008年法网开赛前,身为世界第一的海宁突然宣布退役,她也成为首位宣布挂拍时仍然排名世界第一的选手。她在当打之年突然选择离开,确实是女子网坛的一个损失,也曾让所有人感到意外。她如果能够回归,对于球迷和女子网坛都是一个好消息。

## 小克表示欢迎:打球快乐就这么做

女网传奇人物海宁准备择日回到职业赛场,她的同胞、作为比利时女网另外一个代表人物的克里斯特尔斯表示欢迎:“我并不认为贾斯汀的复出会让我感到担心,如果重新打球能够让她快乐,那她应该这么做。女子网坛如果有她这样高水准的选手,也是好事儿。”

2004年比利时双妹曾会师澳网决赛,海宁最后问鼎冠军奖杯。 本组撰文 华心怡

# 大河 V5 “威”震中原

## ——大河车城携威麟 V5 国庆惠中原

2009年9月8日,继麒麟品牌强势发布之后,麒麟汽车销售有限公司又以一场主题为“全能商务,远见未来”的威麟品牌运营发布会在河南大河车城强势登场,成功迈出了参与中高端逐鹿以来的第二步。其旗下V5、X5、V8和H5等高端车型也悉数亮相,一个致力于打造高端全能商务整体解决方案的产品阵列浮出水面。

### 威麟发布“威”震中原

此次运营发布会旨在进行威麟品牌的发布及其商务高端产品V5的上市。活动当日,来自全国一百多家媒体代表和各地经销商,在大河车城发布现场倾听了威麟雄心勃勃的品牌战略,并对此次耗资300余万元的活动进行了全程的跟踪报道,其规模之大,规格之高,几近刷新了郑州历次品牌发布会的记录,从这点也看得出麒麟汽车销售公司对威麟品牌发布的准备之足,信心之大。而作为此次活动东道主的河南大河车城也不遗余力进行多方筹备,不仅连同威麟品牌在全国声名远播,在我们中原大地更是“威”震不小。

### 全能商务 高端定位

威麟首发中原并入驻大河车城,显然



是有备而来。“全能商务,远见未来”,在麒麟产品运行半年收获不菲品质口碑之后,威麟品牌的后发厚至,无异又多了一份直指商务用车未来新消费理念的成熟远见。

“威麟立志于成为目标消费者事业的引擎。成长中的威麟品牌,将通过一系列的创新努力,为用户提供商务用车整体解决方案,满足用户多元化的用车需求。”在宣布威麟品牌正式运营并谈及品牌发展时,麒麟汽车销售有限公司总经理杨波从容淡定。对于正在打理一份极具成长性事业的现代商务人士来说,可以品牌体系化采购商务车,并享受系统化的卓越品牌服务:威

麟V5可满足其日常商务生活亦乘亦商、迎来送往的需要,高端全能,无疑是威麟V5最恰如其分的形容。

### 大河车城 礼惠中原

6月以来,伴随经济环境的改善,MPV等商务用车虽无法走出轿车的潇洒曲线,但同比回升迹象已渐行渐显。时下我国经济处于经济企稳回升关键期,危机洗礼后的中小企业消费观念也在变化,国内商务用车或将在经济回暖后迎来系统化采购的变革。此次威麟品牌落户大河车城,不仅仅是验证的是大河车城的实力,更多的则是给与河南大河的一种机遇。时值“迎十一国庆,度中秋佳节”的到来,河南大河携威麟V5也意欲承借东风,顺时而动,在这个09年的“金九银十”再次为追求品质商务的消费者打造一个全新的高端商务购车平台。据悉,“双节”期间河南大河携威麟V5推出了“迎十一十礼相送 万元豪礼送不停”的促销活动,其中包括:来店礼、试驾礼、专享礼、国庆礼、教师节礼、中秋礼、定车礼、购车礼等十重大礼,另外订车购车现场优惠现金万元,再送万元豪礼。

## 中植奇瑞金秋送豪礼 ——全系车型双节钜惠大酬宾

昨日,笔者从奇瑞汽车河南中植了解到,为庆祝伟大新中国60华诞及临近双节,中植奇瑞针对旗下全系车型开展“金秋国人庆盛世,奇瑞豪礼节节送”的促销活动,为广大消费者呈上包括奇瑞A3最高优惠8000元、东方之子全系降20000元在内的多项优惠举措,让消费者在欢度金秋佳节的同时,尽享中植奇瑞带来的连连惊喜。

### ■畅销车型领衔 让利闪耀金秋

据中植奇瑞销售部门负责人罗经理介绍,此次大规模促销活动,将一直持续9、10两个月,涵盖奇瑞以畅销产品领衔的全部车型,“对于我们中植而言,像QQ3新启航版、A5超值版、新旗云、A3等畅销车型在中植每月销量都以百计,是本次活动涉及的主力促销车型,为此中植还储备了丰富的库存资源,从车型配置到车型颜色不一而足,以供客户随心选择!”

### ■市场热销不断 金秋优惠促销

临近盛世双节,中植奇瑞旺火添柴组织金秋促销,A3率先推出周年巨惠——高达8000元的购车优惠大餐;而历经22项升级的A5超值版,也带来了今秋优惠价格——55800元起,新旗云更是低至43800元;作为奇瑞家族元老的QQ系列,在此次金秋优惠活动中也不落后人。“时尚、实惠家庭第一车”QQ6顺应“利民”指标,全系优惠至37800元起售。

≡☆ 买奇瑞 到中植 ☆≡

中植热线 0371-67275555  
67259996 67520333  
中植中原4S店 中原西路116号  
中润北环4S店 北环汽车交易中心对面  
中植汽车城 西环路与化工路口北  
1000米路东

相关链接:大河车城全称是河南大河车城汽车服务股份有限公司,是按照现代企业法人制度要求设立,经国家有关部门批准,于2008年7月成立,注册资金1000万元,建筑面积2700平方米,主要经营瑞麒、威麟汽车及汽车产品的销售、维修、相关服务的专业汽车流通服务企业。公司奉行“为客户创造价值,为员工创造发展平台”的企业经营理念,本着“传承大河文化、发扬大河精神”的企业文化理念,目前已成为中原地区瑞麒和威麟品牌最具实力经销商。

地址:郑州市西环路与化工路北1000米路东

威麟销售电话:0371-67526588 13283851222(赵经理) 瑞麒销售电话:0371-67597577 13783622286(李经理) 服务热线:0371-67259995