

顺应国家金融市场发展的趋势,紧跟市场瞬息变化的步伐,依托实力雄厚的泉州商会,河南国行投资担保有限公司凭借其独特的经营管理模式,在河南担保市场乃至全国担保业创造了极具特色的运营模式。

随着担保行业的发展,在全球金融危机的形势下,担保行业自身需要寻求一种新的突破,而国行担保模式在中原的现身,无异于在给河南中小企业融资难提供解决之道的时候,对中原担保行业今后的发展也是一种新的探索和推动。

晚报记者 倪子 杨长生

国行担保 整合资源剑走偏锋

整合资源开创新模式

“国行公司成立的虽然比较早,但前期的操作主要集中于民间借贷,后期业务才逐渐介入到投融资担保、实业投资、资本运作等多元化经营。前期操作民间借贷业务基本上都是以投资顾问的形式出现,主要依托泉州商会。因为我们公司几个股东都是闽商,后来业务对象才社会化、大众化广泛操作。”该公司总经理李元祥向记者解释说。

据介绍,在郑州的福建商贾众多,民间借贷是一种常见的行为。早期的民间借贷业务很简单,主要是商会会员之间拆借资金互助。随着前期实业投资原始本金的慢慢积累,以及民间借贷行为的日益频繁,只局限于借贷双方互相信任的前提下,过于简单的借款合同存在弊端,涉及很多金融知识和法律事务,需要专业、规范操作。

于是,介于银行和典当之间的投资担保业务被发现。“担保公司针对有闲钱的人和资金需求者牵线搭桥,并协助办理相关手续;借款人用不动产及其他方式作担保,化解市场投资人风险。该形式具有方式活、手续简、操作易、规范合法、快速融通资金等诸多优点,可以说是助人又利己。”经过规范流程、完善操作细节、出台系列风险规避措施,以及创新业务,在国行担保董事会的反复斟酌、考量下,终于创新出适合国行担保运行的民间金融服务“中介+担保”操作模式。

剑走偏锋构建运营体系

在产品竞争同质化严重的担保市场,国行担保遵循“以点带面、层次推进、纵深发展”的企业战略,全面推进“国行担保财富神州盟赢行动”的独有运营模式。

李元祥表示:“国行担保财富神州盟赢行动”在全国各地级市以联营或加盟的方式布设国行担保分部,以地级市为辐射点推进县区分理处加盟是进一步纵深整合有效资源。从本质上讲,是做品牌打造一个金融服务平台和资源网络,国行系将在全国各地涉及投融资担保、民间借贷、经济咨询、资讯交流、资源互助、法律救援、信用管理、投资管理等业务,最终实现资源整合、融通资金、扩大就业等目标。

对于分部加盟和分理处加盟,李元祥要求必须是常住人口且具有相当高的经济实力才可以申请。作为当地常住人口,他可能更了解这些有融资需求企业的背景和经营运作状况,这样对业务的风险把控也



业务总部 程总



新密业务网点 杨总



新乡业务网点 张总



中原业务网点 蔡总



上街业务网点 秋总



登封业务网点 李总



登封业务网点 李总

经营理念

德信兴业 融通共赢

“担保行业的基本功能就是为投融资双方提供一个合法、高效的共赢平台。国行人将秉承‘德信兴业 融通共赢’的企业宗旨,一如既往地坚持规范经营、品牌运作、稳健发展。针对具有潜力的中小企业和良好信用度的个人提供融资担保,解决中小企业资金瓶颈问题,扶植和促进中小企业良性快速发展,在满足个人合法融资消费需求的同时实现投资人合法收益,为广大企业和个人搭建便捷、专业、规范、稳健的资金融通平台。我们的目标是构建中国金融服务业航母,打造中国金融担保行业领袖品牌。”

——河南国行投资担保有限公司总经理 李元祥

公司简介

河南国行投资担保有限公司是经政府相关部门批准成立的一家多元化准金融服务业企业,是集民间借贷、投资理财、融资担保、银行贷款、经济咨询、加盟连锁等业务于一体的专业化金融服务机构。公司下设资金业务部、连锁事业部、国脉俱乐部三大职能部门和人事行政、财务管理、风险控制三大领导中心。未来三年内国行担保将遵循“以点带面、层次推进、纵深发展”的发展战略,在全国各地级市以联营或加盟的方式布设国行担保分部,以地级市为辐射点推进县区分理处加盟,打造中国投融资服务平台,全力构建国行系,争做中国金融担保业服务航母。

更加准确。

为了维护国行担保优秀的品牌形象,国行担保对每一家加盟商都要进行系统的培训和经营管理辅导。李元祥介绍说,国行担保要求网络全面复制总部运营体系,例如遵循统一模式、统一形象、统一管理、统一宣传、统一理念等。依据信息、资金、担保、宣传等资源整合优势,在全国搭建准金融服务平台,推动行业规范、健康发展。

规模效应服务中小企业

据了解,目前国行担保已完成厦门、郑州、济南、北京等中国市场格局南、中、北战略布点,中原腹地作为国行担保逐鹿天下的前期主战场。“我们的目标就是用一年的时间精耕细作、稳扎稳打地将河南做成国行担保全国盟赢网络的样板市场。”李元祥如是说道。

在短短的半年时间内,新乡、驻马店、洛阳、许昌、鹤壁、濮阳、周口、安阳、焦作、平顶山、三门峡等地担保市场均打上了“国行担保”的标签。漯河、信阳、商丘、南阳等地的网点也在积极筹建中,到2009年年底,预计将在河南布设60余家网点。

李元祥透露说,为了更好扶持本土中小企业发展,他们专门在郑州的周边县区增设了大量加盟商,目前,新密、登封、上街、荥阳、新郑、中牟等县市均开设了分理处;郑州中原区、二七区也有相应的接待分理处,郑东新区分理处正在筹备中。这些网点不仅标志着国行担保服务区域范围的广泛,更意味着国行担保将为这些中小企业活跃的县市经济发展作出积极贡献。

李元祥表示,国行担保将针对当地具有潜力的中小企业和信用良好的个人提供融资担保,解决中小企业资金瓶颈问题,扶植和促进中小企业良好快速发展,在满足个人合法融资消费需求的同时实现投资人合法收益,为广大企业和个人搭建便捷、专业、规范、稳健的资金融通平台。

企业档案

地址:郑州紫荆山路东大街裕鸿花园B塔23F
 全国加盟热线:400-7355-666
 投、融资热线:400-7355-777
 投、融资专线:69121122
 网址:www.hnghdb.com

国行担保财富神州盟赢行动

郑州总部投融资热线:400-7355-777 全国加盟热线:400-7355-666
 地址:郑州市紫荆山路东大街交叉口裕鸿花园B座23F 网址:www.hnghdb.com

网点	联系人	电话	地址
总部	程总	13603773508	郑州市紫荆山路东大街交叉口裕鸿花园B座23F
郑州中原区	蔡经理	13938288686	郑州市中原区陇海路桐柏路凯旋门A座0808室
郑州上街区	赵经理	13014582919	郑州市上街区许昌路中段
郑州荥阳市	徐经理	13460252501	郑州荥阳市索河路中段南侧宾厦大厦7楼
郑州新密市	杨经理	13938593498	郑州新密市东大街59号
郑州新郑市	张经理	13803856769	郑州市新郑新烟街南段东侧东电花园对面
郑州登封市	李经理	15538123789	郑州登封市购书中心二楼

网点	联系电话
许昌鄢陵县	13949808777 康经理
周口扶沟县	15039406999 梅经理
鹤壁山城区	15803921010 郭经理
鹤壁淇滨区	15539267008 孔经理
濮阳华龙区	13643939175 赵经理
洛阳市嵩县	13633893580 赵经理

网点	联系电话
新乡牧野区	13803801311 程经理
新乡长垣县	13837380789 常经理
驻马店西平	13123778888 赵经理
驻马店驿城	15036935842 刘经理
焦作武陟县	15139176655 张经理
山西阳城县	13393460661 赵经理

郑州二七区、郑东新区、中牟县、安阳市、安阳汤阴县、焦作沁阳、濮阳南乐县、平顶山汝州、三门峡湖滨等网点开业筹备中.....