



李登海



吴金印



魏青刚

一个榜样一面旗帜。执著追求、矢志报国的科学家李登海,用真情和爱心撑起了幸福天空的好军嫂吴新芬,扎根荒漠建设油田的青年榜样秦文贵,爱民如子的太行山区“村官”吴金印……21名“双百”人物和全国道德模范代表齐聚郑州,在第六届中国公民道德论坛上掀起了阵阵涟漪。

本报记者 孙楠 李茜/文 马健/图

## 李登海、吴金印、魏青刚、吴新芬…… 21名道德楷模感动郑州

### “杂交玉米之父”李登海:想看看郑州的玉米地

在中国只有3只股票是以个人名字命名的:1994年上市的兰生股份,2000年以袁隆平命名的隆平高科,再就是2005年以李登海命名的登海种业。在资本市场衡量出的身价,他的纸上财富超过袁隆平,已成为我国科学家首富。

9月22日上午,记者找到了在房间休息的李登海,黝黑的皮肤、粗糙的双手、地道的山东口音,一眼看上去就是典型的北方农村汉子。

袁隆平是杂交水稻之父,而李登海被称为“中国杂交玉米之父”,他们合称为“南袁北李”。由于一向低调,李登海似乎少为人知,但提起他培育的“掖单”系列高产玉米种子,却是家喻户晓。

虽然刚到郑州一天,但他也没闲着,在河南朋友的带领下,准备下午就赶赴郑州的玉米地看看,

了解中原地区玉米的培育和种植情况。

1972年,李登海开始走上了玉米高产攻关道路。1978年深秋,他背着玉米种子来到了海南三亚,从此30多年间,他就像候鸟一样往返于山东半岛和海南岛之间,有人将他称之为“现代夸父追日”。

从1972年开始至今,李登海实现了玉米单产从100多公斤到1400多公斤的突破。世界玉米目前有两个高产纪录:一是美国人保持的世界春玉米高产纪录,另一个就是李登海保持的世界夏玉米高产纪录。最多的时候,中国土地上每3棵玉米里,就有一棵是“登海造”。

对于未来的打算,李登海说:“要以只争朝夕的速度培育出更多超级玉米新品种,我打算再用15年,让超级玉米为国家再增产1000亿公斤。”

### 吴金印:我就是个普通的乡村干部

在第六届中国公民道德论坛上,一名头戴老式绿军帽的老人在会场格外引人注目,会议结束后,不时有参会人员与他合影留念。这位老人就是有名的卫辉市唐庄镇党委书记吴金印。

“我就是个普通的乡村干部,做的都是为咱老百姓谋幸福的事情。”这样一句话,已经成为

吴金印关心群众的心声。记者了解到,吴金印其实还有另外一个职务,就是新乡市人大常委会副主任。“现在做官,就要做一名普普通通、毫无官架的官。”吴金印说,只有做关心人民、爱人民的干部,才能对得起身上的担子。“关心人民、爱人民,就是爱国的一种表现。”

### 魏青刚:社会就是这样一个你帮我、我帮你的大集体

“我只是一个在外打工的河南人,别人需要帮助时,我就尽力去帮助。”面对记者的采访,朴实的河南小伙魏青刚对于“见义勇为好青年”这样的

称号,回答是如此的坦诚。“你去帮助别人,别人也会帮助你,社会就是这样一个你帮我、我帮你的大集体。”

### 吴新芬:爱国从爱自己的家人开始

许昌好军嫂吴新芬的经历就讲述着一个关于爱与守望的故事。吴新芬认为,家庭是这个社会的一分子,家庭好了,整个社会就自然和谐了。“国家给我评为道德模范,我觉得我没有做什么,大的事情我也不会做,我就是想照顾好他。”“如果要从大的方面讲,爱国要从爱自己的家、爱自己的家人开始。”吴新芬说话很朴实。

### 周国允:我身上的性格是咱们河南给的

提起周国允这个名字,有人可能不清楚,但是说起小汤山非典医院、中华世纪坛、国家大剧院、首都机场航站楼、国家体育馆以及鸟巢等闻名世界的建筑,都有他的建筑队伍作为主力参与建设。“我把质量与信誉看得比生命还重,在家代表着个人,对外咱代表的就是河南,跟咱打交道的人,没有说咱河南人差的,而我身上的性格也是咱们河南给的。”周国允对记者说。

### 秦文贵:我们现在需要这种铁人精神

秦文贵曾被称为“新时代的石油铁人”。“我们现在需要这种‘铁人精神’,就是艰苦奋斗和无私奉献。”秦文贵说,新时代的青年人应该更具有这样的精神,不怕吃苦,勇于奉献,只有这样才能在自己的工作岗位上作出成绩。

CSA 美的 Midea  
中国国家队·游泳队主赞助商

# 拼了! 单台也是拼购价

## 美的空调·冰箱献礼60周年 ——国庆拼购“惠”

**拼了: 无关台数 单台: 无关大小**  
为了我们和消费者共同的利益,我们一起“拼”了!  
**美的空调现场拼购“惠”, 无论空调或冰箱, 无论单台或多台, 无论型号或大小, 无论套购与特价。行动起来! 为了千载难遇的实惠和我们共同的利益, 现场见证, 与厂家火“拼”到底! “拼了”! 就赚大发了!**

有关:单台也是拼购价 敬请关注美的空调献礼60周年大型拼购“惠”激情进行中……

服务热线 400-8899315 · 本活动最终解释权归美的公司所有 详情见各美的空调专卖店

长达3年享受0利率及低至555\*元月供  
梦寐以求的蒙迪欧—致胜, 一转眼就决定占为己有!

蒙迪欧—致胜 MONDEO 福克斯 FOCUS 嘉年华 FIESTA 蒙迪欧—致胜 MONDEO 麦柯斯 S-MAX

超优惠信贷, 让你的座驾立刻升级!  
想把一部你渴望已久的豪华商务座驾立刻占为己有, 却因为顾虑经济负担而犹豫再三? 让蒙迪欧—致胜的特惠信贷方案打消你的顾虑: 现在只需首付5成, 以0%车贷利率支付低至555元月供, 就能轻松揽一部豪华商车的超凡价值! 你的商务车升级计划, 此刻就能实现!  
详细信息请致电800-810-8168(免费热线)或者400-887-7766(手机拨打只付市话费)转“3”查询。

\*广告车型为2.3L豪华型, 其他车型月供请洽当地经销商。长安福特马自达汽车销售有限公司在法律允许的范围内保留对此活动的最终解释权。如有变动, 恕不另行通知。

长安福特马自达 荣誉出品 www.ford.com.cn 800-810-8168/400-887-7766

河南裕华(郑州市郑州经济技术开发区)	0371-66780333	河南天道(郑州市郑花路)	0371-65533000/65553100
河南西城天道(郑州市中原西路与西四环交叉口)	0371-67850888	许昌和协(许昌市北环路)	0374-2550000/2560000
商丘铭阳(商丘市民主西路)	0370-2221222	河南动力(洛阳市九都东路)	0379-63582233
濮阳福华(濮阳市中原路)	0393-8933333	新乡长久福祥(新乡市和平大道与南环路交叉口)	0373-3352222
焦作富源(焦作市塔南路)	0391-3567766		