

# 十一买家电 首选到苏宁 苏宁本周全面启动十一黄金周恢弘盛典

新中国六十年庆典、国庆中秋双节八天假期、五一黄金周缩水、房地产市场回暖、家电以旧换新全面启动……一系列的客观因素让今年的十一黄金周成为史上最长也最值得期待的超级黄金周。各种迹象表明,此次十一黄金周已经成为国内外各类厂商高度关注的消费井喷旺季,一场场惊爆的促销大战已经箭在弦上。昨日,国内家电连锁巨头苏宁电器正式宣布将从本周起在全国全面启动十一黄金周恢弘盛典,提前启动让利风暴,此举有望将山雨欲来风满楼的国内消费市场彻底点燃,激情释放。

## 全球电厂商携手苏宁攻略 超级黄金周

近日,三星(中国)投资有限公司总裁朴根熙、夏普株式会社社长片山千雄、西门子全球首席销售官杜夫、惠而浦公司董事局主席兼首席执行官杰夫·费蒂格、海信集团有限公司董事长周厚健、康佳集团股份有限公司多媒体营销事业部总裁穆刚、索尼(中国)有限公司消费电子营业本部副总裁谢懿等十多家国内外家电品牌高层近日纷纷率团飞抵南京,造访苏宁电器。与此同时,海尔、TCL、创维、长虹、联想等近百国内外厂商的营销团队更是挤满了苏宁总部大大小小各个会议室,他们的目的都很一致,那就是与国内最大的家电零售商——苏宁共同确定备货计划和营销方案,以迎接即将到来的十一黄金周。

三星(中国)投资有限公司总裁朴根熙认为,金融危机下持续增长的中国消费市场是全球最大的亮点,中国政府一系列扩大内

需的举措取得了显著成效,尤其是在家电消费领域,以旧换新补贴、家电下乡等政策均极大地带动了家电产品的需求旺盛,加上上半年五一黄金周调整、下半年中国房地产市场复苏、国庆六十周年庆典等诸多因素,他相信中国的十一黄金周有望成为今年全球家电消费市场最大的一次集体盛宴。

西门子全球首席销售官杜夫则表示,中国市场是过去一年来西门子全球增长最迅猛的地区,与国庆六十周年庆典阅兵相比,中国消费者在每年黄金周爆发的消费能力同样能够代表一个国家的综合国力和经济实力。他相信今年十一黄金周的特殊性将最大程度地激发令欧美零售商家目瞪口呆的消费潜力,这一阶段的中国市场已经成为全球电厂商兵家必争之地。

苏宁电器营销总部执行总裁金明表示,中国家电市场自今年二季度以来逐步呈现回暖态势,尤其是9月份以来,增长幅度已经非常明显,十一黄金周势必将迎来罕见的消费高峰。他进一步判断,目前中国家电市场近8000亿的市场容量,以往一个黄金周消费往往抵得上日常一个多月多的消费,今年受五一黄金周缩水和十一黄金周延长等诸多影响,他认为十一黄金周的整体家电消费总量有望达到800亿元,如此短时间爆发的消费总量在全球都是罕见的,厂商给予空前的关注和投入也是必然的。

## 2000万台优势资源备货 十一集中释放

早在八月底,苏宁就全面启动了十一黄金

周各大品类的大单采购计划,各类家电阶段性采购总量达到2000万台/套/件,以市场畅销型号为主,苏宁还将根据十一销售情况追加订单。

从苏宁公布的大单采购计划中看到,平板电视达到150万台的采购量;冰洗采购数量为150万台左右;空调采购数量也达20亿元100万台/套;手机整体采购规模达380万台,包销定制产品占比达到20%;电脑采购数量达150万台,惠普、联想等国内外主流品牌均对苏宁独家直供,苹果电脑也全线上市;数码产品整体采购规模达100万台,苏宁重点针对各大数码品牌的新品进行备货,如由苏宁首销的佳能新品 SX120、苏宁包销的卡西欧 Z90、奥林巴斯 FE4000、尼康 S220 等,国庆节前一次性进货近万台;其他生活电器、精品小家电、家电配件类产品总采购数也近1000万件,满足消费者的一站式购物。

随着更多家电品牌加入苏宁直供行列,产品采购成本进一步降低,苏宁大单采购使其更具价格优势,采购均价均有大幅度的下调,降价力度将在苏宁本周各大门店和苏宁网上商城易购网上得以体现。

## 全程关怀 苏宁十项服务打造省心黄金周

苏宁对于细节的关注不仅体现在一系列筹备数据上,根据今年黄金周的消费特点,苏宁还在售前、售中、售后环节推出了一系列全新的服务项目,为消费者打造除了省钱以外还省心的一个黄金周。

针对国庆期间多台采购的顾客,苏宁电

器推出VIP导购服务,在门店设立VIP套购接待专区和带有编号的导购人员,套餐用户直接填写VIP导购卡及预购单,将核价、付款环节进行整合优化,把原先分散在各个环节的操作,整合在VIP专区里面,实现一站式购物,使以往的VIP导购流程得以进一步精简和优化,整体购物时间可以节省40%。

不仅对于套餐多件购物的顾客,对于老人、孕妇、军人等特殊消费群体,苏宁还将开辟专门的绿色通道服务,享受快速收银、专业导购、专项热线、VIP会员专区休息接待等服务。

此外,苏宁还推出了消费理财服务,与招商银行、中信银行、交通银行等达成节日消费联盟,为消费者提供最佳家电导购理财计划。国庆期间,河南苏宁电器将联合中信银行、招商银行在郑州市内各全面启动“零”首付、“零”利率、“零”手续费三零分期服务,包括彩电、冰箱、洗衣机、空调传统家电,以及手机、数码、电脑在内的3C品类符合分期要求的均可享受三零分期服务,无需承担任何费用;持中信银行信用卡分期购物,还可另外享受中信银行赠送的超值礼品;持招商银行卡分期两笔,还可以返还分期金额的1%,再不需要承担任何分期费用费用的同时还可以额外获得费率返还;持交通银行信用卡到苏宁电器分期单笔满2500元可返还100元现金。苏宁电器联合中信、招商银行主办的三零分期团购专场将分别于9月28日、29日在棉纺路旗舰店、二七广场旗舰店开幕。

李无双

# SUNING 苏宁电器

服务热线: 4008-365-365 www.cnsuning.com

活动时间: 9月26日-9月28日  
活动地点: 郑州市苏宁电器棉纺路店

## 家电·生活·创想

Live Life Love

### 60 祝福祖国 共享盛惠

9月28日【18:00-22:00】持中信银行信用卡到苏宁棉纺路店分期购物3期、6期、12期,享受0首付0利率、0手续费三零分期服务,更多惊喜值得期待。

## 十店同庆 释放十一第一波促销力量

# 9月26日盛大开业

开业 3 天送完 一件不留

600套炊具两件套 400台压力锅 200台液晶电视 100台合资滚筒洗衣机

### 超级特价 实惠抢先

名牌耳麦 限棉纺30个 跌 1元	电吹风 限棉纺20台 跌 20元	2GMP3 限棉纺10台 跌 38元	电饭煲 限棉纺20台 跌 60元	中式烟机 限棉纺20台 跌 300元	千万像素美颜数码相机 限棉纺10台 跌 699元
全自动洗衣机 限棉纺30台 跌 800元	1P冷暖空调 限棉纺20台 跌 1000元	诺基亚手机 限棉纺10台 跌 1899元	名牌笔记本 限棉纺30台 跌 1999元	国产32英寸液晶彩电 限棉纺10台 跌 2000元	合资42英寸液晶彩电 限棉纺10台 跌 5000元

开业送礼金 力度超震撼 购买彩电、冰箱洗衣机、空调、烟机灶具热水器

最高让利 40% 最高再送 1200元 礼金券

定金翻倍飙升 存200元抵400元 详询店内

手机数码电脑普惠送惊喜

购买手机、数码相机、数码摄像机  
单件满500元 送电影票二张  
单件满1200元 送电饭煲一台  
累计满2800元 送电磁炉一台

厂家价保 全城保障

### 红星放价 家居大典

六大系列,倾城巨献 史无前例,空前优惠

1. 购家居返现金
2. 苏宁购物满1万可参加百万巨奖连环抽
3. 持联盟商家发放的代金券购物60元当作200元
4. 3000万火爆让利,120位厂家总裁签售
5. 商场升级,6000款样品清货特卖
6. 2周年庆典专区,款款惊爆

地址: 商都路与郑汴路交叉口东南角 60971111

### Haier 海尔冰箱 新鲜生活 献礼祖国 我的家

BCD-539WT 惊爆价 4999元 原价: 6999元	BCD-301W 惊爆价 6980元 原价: 8780元	BCD-278WBSV 惊爆价 4999元 原价: 5680元
-------------------------------------	------------------------------------	---------------------------------------

限量抢购

郑州市棉纺路店  
电话: 0371-67952812

乘车路线: 可乘34、37、211、68、79、83、23、30、76、728路公交车于棉纺路嵩山路站下车即到

苏宁电器, 更值得信赖!

网上商城 网购地址 www.suning.cn  
网购热线 4008-198-198

特价机每人限购一台,特价机明示商品不参加促销活动,图片仅供参考,产品以实物为准,详情见店内海报,如有刊误以店内海报为主