

“2009中原最受关注电动车品牌调查”之行业高端访谈

# 施积兰 天高云淡，从容中原

“世界电动车看中国，中国电动车看中原，中原电动车看航海路上两‘航母’（河南豫州电动车批发市场、河南郑航电动车航母城）”。

中原电动车行业市场今天在国内能拥有举足轻重的分量，如上所述，离不了两大“航母”，离不开两大人物：一个是崔福玲，另一个就是施积兰。这老哥俩不忘忠信、胆识过人，是公认的中原电动车大发展、大跨越——双峰并峙的奠基人。

施积兰，河南电动车商会常务副会长、两大“航母”副总经理及管委会主任，面相温慈，内透精神——掌控大局、把握方向，“其人哉，其人哉！”

新中国60华诞、中秋节双节将至之际，就河南电动车商会与本报联合举办（横跨国庆、中秋双节）的“2009中原最受消费者关注的电动车品牌调查”活动的意义、两大电动车“航母”的经营、管理，电动车在中原的发展、前景等，施积兰接受了记者的专访。

晚报记者 李无双 李红卫/文 赵楠/图



## “电动车品牌调查”活动应形成长效机制

“河南电动车商会此次与郑州晚报联合举行的‘2009中原最受关注的电动车品牌调查’活动，宗旨是在年末收官之际，调研、检测、总结一下2009年中原电动车行业的整体健康情况，这对中原电动车行业的发展、市场的规范等均会产生积极的推动作用。”

施积兰对此次活动的意义很是肯定，“河南电动车商会作为全省行业的‘总部’，郑州晚报作为中原具有深远影响力的品牌老报，有责任多做些有助于中原电动车行业可持续发展的事情，此次‘2009中原最受关注的电动车品牌调查’活动，有必要形成长效机制，通过双方的努力及各界的大力支持，力争将此活动办成长效的、在中原有广泛影响力的年度活动。”通过每年一次的“大体检”、“大阅兵”，相信将对“整个电动车行业向前、向好发展十分有益”。

## 驾驭两“航母”乘风破浪

“河南豫州电动车批发市场、河南郑航电动车航母城、郑州摩托车市场等几大电动车专业市场拥有1200多商户，入住电动车整车品牌

100多个，配件品牌数千家，辐射中西部地区16个省市，每年交易额几十亿元，已成为中国最大的电动车交易基地。”因此，施积兰说，郑州豫州电动车批发市场、郑航电动车航母城等的是否能健康、高效、可持续运营，对中原电动车行业的发展影响深远。

施积兰身为两大“航母”的管委会主任，如何经营与管理好这两座“航母”，是他工作的重中之重。如何管理、运营好这两大“航母”呢？他的方法或许并非独创，也无专利，“道理人人都能懂，但要做到或落到实处却不是人人都能够做到的。”

总结起来，两大“航母”能有今天的地位，除了当初他与崔福玲超前的战略眼光与破釜沉舟的果决拍板及各界朋友的支持外，“我们管理队伍的同心同德，‘特别能动脑，特别能学习，特别能战斗，特别能吃苦，特别能奉献’的‘五特精神’也功不可没。”施积兰坦陈，他和他的管理团队

并不是对物质毫无追求的仙人，但他们知道轻重缓急，知道有舍有得，知道企业兴才能个人兴……因为“干事业，想有所成就，是要有点精神的，有时是需要‘忘我’的……”

当然，只有精神没有能力、没有执行力、没有运筹帷幄的谋略也是不行的，施积兰的管理团队，管理宽紧有度、粗细有致，很有分寸感；而招商、营销时，只要无关心的原则，不是很越界，施积兰及其团队都会圆融、智慧的契合之、容纳之；对于进驻的商户，他们的原则是，尽可能使商户们省心、安心地将精力用在拓展生意、招揽客户上，有关工商、税务、城管等方面的沟通与协调，均由施积兰的团队们全力代办……

## 中原电动车的未来“繁花似锦”

“我认为，国家宏观政策方面在科学规范的前提下给电动车方面更广阔的驰骋天地是早晚的事。因为，节能、环保、物美价廉而深受大众

喜爱的产品，路越走越宽，是时势发展的必然。”

“虽说世界油价居高不下，但电动车是电力驱动，它不喝油故不受燃油价格变化的影响；加上国内许多城市如郑州市全面‘禁摩’，这也给电动车领域提供了更大的切入市场的契机。”

施积兰最后告诉记者，河南郑航电动车航母城原有的规模及二期市场在不能满足广大电动车生产厂商及经销商的需求时，市场三期工程正在运筹中，届时，三期工程将与现在的市场连成一片，市场规模将更加庞大。“我们争取将河南豫州电动车批发市场和河南郑航电动车航母城打造成为集物流、仓储、批发、零售为一体的综合型电动车及配件的批发基地，成为电动车批发界的超级航母。”

## 新闻链接

### 跨行作业、老兵新传的施积兰

20世纪八九十年代，郑州金融战线的一名干将——施积兰，以自己超前的思维和创新能力的在金融界赢得了赏识，他曾担任过金融系统多个单位和部门的负责人，多年来，他积累了丰富的管理和运营经验，曾谱写过金融行业的一曲曲战歌。21世纪初，一个偶然的机会，他结识了在当时全国摩配商海中响当当的崔福玲。当时，崔正筹建豫州摩配城，急需有丰富管理经验和广泛人脉的合作伙伴，壮志未已的施积兰想再展宏图，两人一拍即合。

2003年，施积兰看好了电动车的发展潜力，和崔福玲一道将豫州摩配市场改成了电动车市场，至此使豫州市场蝶变腾飞，许多现在名声显赫的经销商都是从豫州起的家。2006年3月2日，他协助崔福玲筹建了河南省电动车商会。2007年初，位于豫州市场西隔壁的郑航电动车航母城开业——自此，名振遐迩的中原电动车行业两大“航母”傲立江湖……自此，崔福玲、施积兰，这两位中原电动车行业的两大“教父”完成了各自的传奇。

# 航海东路电动车黄金商业圈第四届购车节

暨：河南豫州电动车批发市场  
河南郑航电动车航母城  
郑州大弘电动车车业广场

强强联手推出百万让利

购车活动

位于航海东路电动车黄金商业圈的河南豫州电动车批发市场和郑航电动车航母城以及郑州大弘电动车车业广场，强强联合推出庆国庆60周年，向消费者百万献礼活动。凡在活动期间购买的车辆或配件（500元以上）均可持有效凭证领取抽奖券一张（活动时间：2009年9月26日到2009年10月11日）。

## 实行券券有奖

抽奖共有两场

第一场定于：10月10日星期六上午10:00  
在郑航电动车航母城

第二场定于：10月11日星期日上午10:00  
在河南豫州电动车批发市场

奖项设置

- 一等奖2名（各奖电动车一辆）
- 二等奖10名（各奖折叠自行车一辆）
- 三等奖25名（各奖5升食用油一桶）
- 四凭抽奖券领取精美手提袋一个

## 购阿米尼电动车即送

- （特价车除外）
- 1、金龙鱼5升调和油一桶
- 2、方欣5KG大米一袋
- 3、阿米尼专用锁一把
- 4、阿米尼专用雨披一件

## 购小鸟电动车即送

- （特价车除外）
- 1、金龙鱼5升调和油一桶
- 2、时尚学生书包1个
- 3、小鸟专用雨披1件
- 4、专用打气筒1把
- 5、专用车罩1件（限豪华版）

## 购屹林电动车即送

- 1、高级360度旋转拖把
- 价值200多元
- 2、5升大桶食用油及多重礼品

## 购上海凤凰电动车即送

- 1、加强型防盗锁
- 2、豪华型头盔 3、气筒
- 4、坐垫 5、车罩
- （共价值80元）

## 购北京裕兴电动车即送

- 精美茶具 专用气筒
- 纯棉座套 专用雨衣
- 特种防盗锁 专用车罩
- 购TDRH0912款的均获赠价值358元全自动豆浆机一台

上海凤凰 活动期间，全场批发价销售，零售价直降200-400元（特价车除外）

阿米尼 指定款电动车送价值568元阿米尼折叠车一辆

苏杰 十一期间，凡进店顾客均赠送一袋洗衣粉或1个启瓶器

十一期间，凡购车顾客均赠送一张价值100元的电池优惠卡

诚招郑州地区市、县、乡镇经销商，加盟电话：13592672399

小鸟 （加盟小鸟电动车即有免费液晶电视抱回家）

## 购立龙电动车即送

- 1、精美太空被一条
- 2、立龙专用雨披一条
- 3、立龙专用打气筒一把
- 4、立龙专用锁一把
- 加盟电话：66736825

## 木兰、宝岛、轻骑

雪豹、普瑞圣

活动详见店内海报

## 森地

活动详见店内海报

郑州大弘电动车车业广场携好孩子锂电车、捷奥比、爱玛、北京裕兴、磁动力、南京都市小精灵、屹林、绿驹、科斯特迎国庆送大礼。

河南省电动车商会重点推荐的电池品牌：超杰电池、新顺电池、华旗电池祝消费者双节愉快！

乘车路线：33、38、46、86、129、307、K812、B1、B16、B17陈家门下车

咨询电话：0371-66839575 60238866 60238899 60970808 最终解释权归本次活动承办方所有

本次活动抽奖车辆由立龙和小鸟电动车提供

青龙山庄“迎国庆”活动多多，优惠多多

详询：0371-65811081  
0371-65811239  
0371-65815000

