



一年前,没有人知道,河南还有一家名叫亿瑞的汽车经销商;一年后,亿瑞不仅在省会郑州站稳了脚跟,而且还把触角伸向了洛阳、鹤壁、新乡、商丘、驻马店等10多个重点地市。一年前,没有一家媒体关注亿瑞;一年后,几乎全省所有的主流媒体都报道了亿瑞的成长。亿瑞究竟是怎样一家公司?亿瑞是如何走向成功之路的?下面,让记者为你解读亿瑞成功的密码。

晚报记者 王美华 李汪洋

河南亿瑞 成功密码:专业、专心、专注

专业素质

时光追溯到2008年10月10日。这一天,河南亿瑞汽车贸易有限公司4S店正式开业,宣布进军河南市场。其实,此前的两个月,亿瑞已经在不声不响地试营业,为正式开业作铺垫。

亿瑞隶属于河南物资集团,是江淮汽车股份有限公司授权的集整车销售、纯正零配件供应、维修服务和信息反馈四位一体的特许销售服务店;公司拥有维修场地6000平方米;公司下设整车销售部、售后服务部、装饰部、二手车置换;公司员工逾百人,平均年龄只有30岁,大专以上学历人员占公司总人数的85.5%,其中专业导购15人,专业技师29人。

更重要的是,这支团队有一个好的操盘手——余志勇。余志勇从基层汽车销售员做起,一直做到4S店总经理,其具有15余年的一线销售经验,还一手把所在店打造成了江淮汽车的全国形象店。

具有职业素养的总经理加上具有专业化、知识化的团队,亿瑞从一出生就注定了要迈向成功。

“蓝海”开拓

对于成功来说,专业只是起点,“蓝海”式开拓更至关重要。

亿瑞问世后,余志勇带领团队在“以正合,以奇胜”的战略思维下制定出“红蓝结合式”营销战术。依照SWOT分析,亿瑞成立了专业车市场开发小组,专门开发医疗车、公检法用车。并重点开发地市医疗车市场,经过市场开发小组成员的努力,在短短3个月时间内共走访了20多个市、县,110多家医院,销售成果显著,亿瑞现已成为多家医疗单位定点购车企业。

借助于医疗器械之类的展会,亿瑞每年还举办两次医疗车展,江淮瑞风也成了各医疗单位看车、选车的好对象。今年9月在郑东新区国际会展中心举行的2009年秋季中原医疗器械展上,亿瑞也推出多台专业医疗救护车参展,还举行专业医疗救护车推介会,以满足各用车单位的需求。

在牢固掌握省会市场的同时,亿瑞审时度势,大力推进二级市场建设。不到一年的时间,亿瑞已拥有洛阳分公司(标准4S店)、鹤壁、新乡、商丘、驻马店、濮阳、周口、漯河、济源等10多个二级销售网点,并配备了专业的销售人员进行直营。

同时,亿瑞还做好做实售后工作。河南亿瑞针对用户晚间修车难的状况,首家提出了24小时修车服务。河南亿瑞不仅成为人保财险东区拆检定损中心,还凭借自己的努力和实力取得了交警支队的快速理赔点资格,理赔点即将有多家保险公司进驻,不但用户购车后可享受一条龙无忧理赔服务,而且大幅度地提升了售后服务产值。

创新理念

不断创新营销理念、扩大社会影响力和美誉度,是亿瑞取得成功的另一个重要因素。成立一年后,亿瑞专注社会公益事业,并组织了一系列车主自驾游等活动,从而使亿瑞的曝光率与日俱增。

亿瑞关注环境保护,在全省率先引入“碳中和”概念,并推出了“共植亿瑞爱心林 环保有我碳中和”活动(碳中和是指通过计算二氧化碳的排放总量,然后透过植树等方式把这些排放量吸收掉,以达到环保的目的)。余志勇表示,以后他们每卖出一台车,就将免费赠送客户一个植树的名额,到每年适合植树的季节安排客户种植爱心林,并制作专门的标志牌悬挂于树木之上,客户可随时到爱心林为自己的树木灌溉、施肥,在享受田园乐趣的同时体验“碳中和”生活,为环境保护作出自己的贡献。亿瑞还关注新农村建设。今年6月28日,亿瑞向新郑市龙湖镇泰山村捐赠一辆价值11.98万元的瑞鹰越野车,为支援新农村建设贡献自己的一份力量……

在高度关注社会公益事业的同时,亿瑞还在维护客户关系上下了大工夫:成立瑞鹰“鹰联盟”,先后开展自驾万仙山暨全路况节油大赛,鹤壁大伾山自驾游,新乡八里沟自驾游,日照浪漫海滨之旅等活动,受到了车主的一致好评。

“让瑞风瑞鹰成为一亿河南人的朋友,这是我们的奋斗目标。”谈起亿瑞二字的含义时,余志勇告诉记者。

refine 瑞风 | rein 瑞鹰
空 / 间 / 成 / 就 / 自 / 由 | 天 地 竞 自 由

瑞风瑞鹰同出江淮 国际品质一脉相承



河南亿瑞为PICC河南人保全程合作伙伴!

瑞风瑞鹰——中国公商务典范用车

诚聘 销售主管、广告策划各一名,联系人:王女士0371-63291681 yiruiqimao@163.com

旅游、商务、通讯、金融、公安、消防、油田……瑞风与瑞鹰满足了各行各业的不同需求,它们的身影正奔行于神州广袤大地的都市与山川。瑞风与瑞鹰以崇仰成长的眼光和大家模范的品质,为每一天发生的成功商务传奇喝彩,以一部专属于奋进团队的座驾点燃赢在路上的豪情。

热烈祝贺我公司鹰联盟代表队以百公里4.87升的成绩获得瑞鹰全省节油大赛冠军

1、瑞风全系迎国庆大献礼:整车封釉、底盘装甲、真皮座椅、交强险任您选! 2、瑞鹰炫彩版全新上市 惊爆价:112800! 赠送越野装备、超炫轮胎! 3、宾悦限量增配版98800起,10000元装饰豪礼等您拿!

JAC | 河南亿瑞汽车贸易有限公司 地址:郑州市城东南路118号(与航海路交汇处北800米路西) 销售热线:0371-60590666 售后服务:0371-66827279

市内网点:北环13607699619 中原路 13733825971 A类4S店:洛阳亿瑞 0379-63500688 地址:洛阳市启明南路25号名车苑
专营店:鹤壁直营店:0392-3806111 偃师直营店:15824986664 周口中鑫:0394-8588278 商丘华运:0370-2272268 济源中意:0391-6606155
濮阳瑞璞机电:0393-4499000 新乡嘉汇:0373-5112267 漯河润中:0395-3321111 驻马店华骏瑞鹰:0396-3805555 三门峡:15036550023