

郑州晚报车展于9月26日隆重举行,广汽丰田骏驰金水路店携广丰全系车型亮相郑州市体育馆。新凯美瑞、汉兰达和雅力士一现身,便吸引了不少爱车人士的关注,特别是在今年9月20日刚刚上市的新凯美瑞纪念版,前来咨询的人更是络绎不绝。广汽丰田骏驰金水路店是广汽丰田郑州特约销售服务4S店。记者从骏驰金水路店工作人员处了解到,今年公司的主推车型依然是新凯美瑞,希望继续延续凯美瑞热销的局面。果不其然,在此次车展上,新凯美瑞依旧是大家关注的“宠儿”。

3月份上市的新凯美瑞在技术、配置、外观、安全方面都进行了全面升级,5月份又推出最顶级最先进的G-BOOK版。9月20日新鲜推出的凯美瑞纪念版和运动版两款车型在全国均限量5000台。于5月25日在广汽丰田第二工厂成功下线的豪华城市型SUV汉兰达,以“无界限”的价值主张,再次勾起了人们对于“让生活无界限”的美好憧憬。而在油价上涨的今天,节能环保小型车成为消费者购车时的重要选择。雅力士出乎意料的低油耗,时尚灵动的外形,一如既往地保持了亮丽的特征,做工的精细程度,明显超越其他品牌。

晚报记者 陈娟 卢望春

骏驰金水路店携广丰全系车型亮相“大阅兵”

广汽丰田 三张王牌一展雄风

王牌一:新凯美瑞

据广汽丰田骏驰金水路店负责人介绍,在保持原新凯美瑞尊贵感的基础上,新凯美瑞运动限量版通过加装前保险杠扰流板、侧裙挡泥板、后保险杠扰流板和扰流尾翼,进一步强化车体的动感,从而满足年轻顾客群体追求动感、标榜个性的需求。其前保险杠扰流板将整个车前部变得更加威严和凌厉,配合原来车头的X形设计,强化了车头的整体性和协调性。侧裙挡泥板的加装,使车身底盘贴地感更强。从侧面看,车身和底盘侧

裙线条流畅,动感十足,具有强烈的轿跑车风格。车尾增加了后保险杠扰流板和扰流尾翼,组成了一个全新的造型,更富有个性和活力。同时,在黑色新凯美瑞240V G-Book、240G和200G版本上,新凯美瑞纪念版前脸格栅和TOYOTA LOGO由之前的镀铬改为镀金,使得整个前脸散发着高级豪华感和尊贵感的光芒,在黑色的映衬下,镀金的色泽显得更璀璨和漂亮,从前方45度的角度看上去,最能体现出镀铬格栅流金溢彩的尊贵感。尾箱盖装饰条、尾部TOYOTA LOGO以及车尾的所有徽标都加装镀金,配合LED的立体式尾灯,使得尾部更加豪华、尊贵。



王牌二:汉兰达

作为一款“全领域”SUV车型,汉兰达用CROSSOVER完善了SUV的理念,融合了SUV的多功能性、MPV的便利性及轿车的舒适性,在保持越野性能的同时完美地提供了驾驶的乐趣。从底盘来看,汉兰达是基于轿车平台的一款SUV,除了多功能性,它也有着轿车般宁静及柔和的乘坐感;此外,汉兰达还有着宽大的车身,拥有创新的、宽敞的内部空间;配备了豪华、舒适的内饰;同时,汉兰达拥有全面的安全装备,在同类产品中处于最高配置水平。汉兰达“全领域”CROSSOVER的特性,充分满足了消费者一车多用的需求。



王牌三:雅力士

据了解,Yaris雅力士五款车型分别是1.3L舒适版、1.6L精致版、1.6L精致智能版、1.6L至尊版、1.6L至尊锐动版,其中,1.3L排量仅占一款,1.6L车型则使用了与卡罗拉相同的顶置双凸轮轴双VVT-i发动机,而且,Yaris雅力士不仅和凯美瑞混线生产,更是和凯美瑞共享其

顶级服务——丰田最先进的e-CRB(智能化渐进改善的顾客关系构筑系统)将作用于其身上,这意味着Yaris雅力士车主将同样能体验到广汽TOYOTA的“Personal&Premium”(贴心的、尊贵的)服务,此举可谓是对小型车服务的一个革命性的颠覆。

奇瑞促销嘉年华

——通美奇瑞全系畅销车型最高优惠多达20000元

国庆、传统佳节中秋节共同在10月演绎中国人爱国爱家之情怀。奇瑞作为国车中的骄傲,更有理由、更有实力为这双福将至献礼国家、献礼人民!

通美奇瑞普惠促销,现在购买奇瑞A3,最高优惠8000元;购买奇瑞A5,55800元起售;购买新旗云,49800元起售,赠送6000元大礼包;购买奇瑞QQ3,仅需26800元!购买奇瑞QQ6,最低只要37800元!奇瑞车型联袂登场,为“金九银十”的黄金赛场揭幕开锣。



A3周年巨惠,最高促销8000元

在位于花园路与开元路交叉路口的通美奇瑞4S店,虽然优惠刚刚开始,但展厅里已经人满为患。闻讯赶来的张先生说:“之前一直就在看A3,又和科鲁兹、悦动比较了一下,试驾以后,总体感觉不错,只是在价格上还有些犹豫。本来打算趁着十一优惠的时候买的,没想到现在就有这么高的优惠,就赶紧出手了!”

通美奇瑞的销售经理告诉记者,这次A3之所以大力气推出了8000元的巨惠,一方面是因为奇瑞A3即将迎来一周岁生日,另一方面也是为了感谢广大消费者一年来对A3的支持和信赖,就算是在新中国成立60周年之际为消费者献上的一份厚礼吧。所以,很多消费者抱着和张先生一样的想法,在十一之前就出手了。

A5超值中级家轿,55800元起售

奇瑞A5超值版自6月初上市后持续热销,6月销量达6051台,随后的7、8两个月销量稳定在5700台以上,三个月月均销量5865台,累计销量17595台,领衔奇瑞中级车产品销量。针对A5超值版上市热销的现象,市场分析人士指出,作为奇瑞产品序列中的一款高品质、高性价比的超值中级家轿,A5超值版较之A5原车型的产品核心实力再度被提升,并在上市后动用体验营销方式打动消费群体,因而取得了令同行业刮目相看的业绩。

进入“金九银十”汽车销售旺季以来,A5超

值版的销售状况保持了6-8月的良好态势,下半年必将出现持续增长。

新旗云49800元起售,赠送6000元大礼包

新旗云一直以来备受好评,“动力强劲、省油节能”的特点是新旗云能够在奇瑞车型里畅销长久的有利法宝。1.5L排量,百公里油耗仅4.231L,比同排量通常水平省油30%以上。95万公里无大修超级记录,45万辆的超大保有量,45万用户的共同见证,确定了旗云经典国民车的地位。

据了解,河南通美上周进行新旗云大型团购活动,首轮订单就创下16台的好成绩,通美为首批客户在近日举办了隆重的交车仪式,总经理贾伟现场致词,感谢广大客户对河南通美的信赖与支持。

QQ家族齐上阵,促销力度空前绝后

QQ家族一直是通美奇瑞的热卖车型,此次优惠活动包括“QQ3,26800元轿车开回家”、“QQ6超大空间,37800元起售”、“购QQme赠送价值5000元VIP快乐服务卡”,面对消费者的消费热情,通美奇瑞4S店的销售经理向记者这样表示:“这次优惠活动,让QQ的性价比变得更高了,把QQ所树立的‘同等配置价格最低,同等价格配置最高’的价格标杆又一次刷新,吸引很多消费者也是意料之中。”

陈娟

金秋国人庆盛世 奇瑞豪礼节节送



A3 周年巨惠 最高促销8000元	A5 超值中级家轿 55800元起售	QQ3 26800元 轿车开回家
A109款 直降4000元 45800元起售 再送3000元多媒体导航仪	新旗云 49800元起售 赠送6000元大礼包	QQ6 超大空间QQ6 37800元起售
瑞虎09款 22项升级 84800元起售	东方之子 全系降价20000元 游宝岛台湾	QQme 赠送价值5000元 VIP快乐服务卡

河南通美 0371-60612888 河南中植 0371-67275555 河南新大陆 0371-65558899 通美北环店 0371-65583888
南阳众达 0377-63568888 漯河陵瑞 0395-5891888 平顶山金旭 0375-6161111 三门峡腾飞 0398-2899158
洛阳众德 0379-65519208 商丘广瑞 0370-2969111 驻马店乐华 0396-2120622 安阳长城 0372-2524555
洛阳众瑞 0379-63502299 漯河源发 0395-2322555 许昌和众 0374-2930111 焦作瑞通 0391-3581399
河南中润 0371-67259996 新乡诚信 0373-3536688 开封万宝 0378-3887888 濮阳元丰 0393-4629222