



【人·车·故事】

一个是从事了15年汽车行业的老汽车人,一个是有40年造车经验的汽车品牌;一个在即将跨入不惑之龄从打工皇帝转身为创业老板,一个则在不惑之年“老来得子”推出首款自主品牌轿车。他们之间究竟有着怎样的机缘?请与我们一同聆听本期的“人·车·故事”。

是机缘 更是使命

访东风风神河南亿泉汽车贸易有限公司总经理 何洪涛

虽然是第一次见到何洪涛,但他随和风趣的性格却让我觉得大家似乎已经是老朋友了。在闲谈中,何洪涛告诉记者他是一个航模爱好者,闲暇的时候经常自己亲手制作航模,在他的办公室的一个陈列柜上摆放着很多他收藏的和亲手制作的精美航模。陈列柜前,何洪涛双手拿起一个精致的航模说道:“我喜欢航模是因为它能激发起一个人对未知的无限欲望,让人为了这个未知不停地去探索。不过相比而言,我更喜欢汽车,那种速度带来的诱惑无法抵挡。”

晚报记者 陈娟

与东风风神7月牵手终圆梦

对于何洪涛而言,汽车不是陌生的。在上世纪90年代中期他就是东风雪铁龙某品牌团队中的主力之一,在那个汽车产品还不丰富的时期,东风雪铁龙凭借着富康可谓是一枝独秀独占鳌头。何洪涛说,尽管那个时候可以称之为卖方市场,但由于市场需求量低,所以卖车不是想象中的那么简单,也得讲究市场“对路”。他说:“在东风雪铁龙品牌积淀的15年里,让我感悟到了很多,心中一直期待我们自主品牌汽车有朝一日也能占据市场主导,所以我决定自己创业时,我选择的品牌就是东风汽车。”

何洪涛说:“其实很多人经销汽车是拿到哪个品牌就做哪个品牌,但对我而言当初选择汽车品牌的时候心中只有一个目标,那就是东风汽车,因为首先它是自主品牌,其次它有着40年的造车经验,我们有理由相信它必将厚积薄发”。何洪涛告诉记者,东风汽车一向以做卡车著称,精湛的造车工艺、严谨的质监系统、卓越的研发团队,都为自主品牌轿车积蓄了巨大的能量。今年7月东风汽车首款自主品牌轿车——风神S30震撼上市,不仅为40岁的东风汽车开启了新的发展篇章,也为何洪涛的事业开创了一块新版图。因为在这个月他一手创办的东风风神河南亿泉汽车贸易有限公司正式成立,7月22日,一辆崭新的东风风神S30光彩夺目地进驻展厅时,无论是对东风汽车还是何洪涛,都标志着一个全新的开始。

与速度相比重要的是方向正确

无论做什么事情,方向正确永远要比速度

更重要,这一点在何洪涛和他的河南亿泉身上诠释得更为清楚。何洪涛说:“在汽车销售领域,河南亿泉确实很年轻,年轻到它的年龄仅有两个多月,但幸运的是河南亿泉选在最为适合的时间选择了最具潜力的汽车品牌。”他说,经过了前几年自主品牌汽车在市场上的积淀,如今消费者对自主品牌的认知度是比较高的,特别是对于有着40年造车经验的东风汽车认可度更高。而且如今的自主品牌也确实有了质的飞跃,比如东风风神S30的设计师是曾操刀设计奔驰、宝马车型的乔治·亚罗,风神的发动机和底盘都是东风提供的。不仅如此,东风汽车对市场的反馈也是极其敏捷的。何洪涛告诉记者,当销售第一批车时,有消费者反映风神S30右后轮处有个油管外露影响美观,当这个情况反馈到厂里后,很快就被厂里采纳,并有研发部门专门进行了修改,此后所有的风神S30全部都进行了改良,而此前已售出的车辆也全部无偿进行改进。

东风汽车精益求精,而河南亿泉也传承了这种精神。何洪涛说,经销商就是要把好车的真谛用最简单的方式告诉消费者,比如风神S30拥有卓越的动力系统和良好的操控感受,那么我们就经常举行各种形式的试乘试驾让消费者了解这款车的特性,而且我们还时常举办“爱车课堂”,告诉客户爱车应该怎样保养才会更出色。接下来,我们还会在省内7个地市铺设二级网点,让地市的消费者也能享受到和郑州市的消费者一样的最优质的服务。

从选择东风风神的那一刻起,何洪涛就选择了一种使命,一种自己与自主品牌的使命。

长城汽车
时尚 科技 精美

嘉誉 自动挡 “顺畅”上市

09款全系 7.98万起

跨界多能 百变多用

9:00 提货载物 空间正合适	12:00 接待客户 内外皆豪华	15:00 休闲居家 大家庭首选	22:00 团队出行 得体又舒适
------------------------------	-------------------------------	-------------------------------	-------------------------------

09款新嘉誉自动挡

原装进口
09款新嘉誉AT版,采用韩国HPT公司原装进口的手自一体变速箱,如名牌品质,品质有保证。

最佳变速,最柔顺的行驶
采用手自一体两用系统,手自一体,提高了变速及加速性能,人工智能控制,由电脑选择最佳变速,行驶更加柔顺,避免了“顿挫感”,令驾乘更舒适;采用高强度、低噪声齿轮,提高了耐久性和安静性;

低费用
2.0L三菱MIVEC智能可变气门发动机,超低油耗,价格实惠超值,一年能多用。

高配置
博世8.1版ABS+EBD,双安全气囊,发动机电子防盗等,智能双天窗,GPS,可视倒车雷达等高档配置一应俱全。

多用途
十几种座椅变化组合,二十余种储物空间,全能演绎多种生活方式。

网址: <http://www.gwm.com.cn>

诚聘 售后前台主管(2名),客服部主管(2名),地市直营店主管(5名)以上职位须有一年以上相关工作经验,请投递简历至 rhauto.gwm@163.com, 招聘电话: 13333859890, 接到通知方可面试,非诚勿扰!

◆河南瑞华长城旗舰店 销售热线: 0371-63663888/63663999 旗舰店地址: 郑州市中州大道与连霍高速交汇处向北1000米路西
◆河南瑞华北环专营店 销售热线: 0371-88883737/88883738 展厅地址: 郑州市北环路中段江山汽车广场
◆河南瑞华中博卖场 销售热线: 0371-66077758 卖场地址: 郑州市郑汴路中博汽车广场
●河南瑞华平顶山直营店: 0375-7188888 ●河南瑞华新密直营店: 13083668091 ●河南瑞华巩义直营店: 13939080957
●河南瑞华信阳直营店: 0376-3803058 15603769511 ●河南瑞华许昌直营店: 0374-5828585 13513747139
●濮阳通达: 0393-8809669 ●周口交运集团: 0394-6197219

关于一辆车的牢骚话

好吧,我承认,我确实爱上了一款车,一款即将上市的让不少追求精致生活的人都急得抓耳挠腮的A级车。

从传出计划国产的消息到现在,这阵风儿已经吹了有一年以上了,却总延期上市。广大车友也还好,没几个背叛的,没办法,谁让咱喜欢呢?憋着劲儿,混论坛,车还没上市,我就在论坛从一个新兵混到黄金长老了。好不容易等到有展车到店了,可以去看了,价格却还迟迟不出,这种感觉就像你尿急得要死时看见一厕所,兴冲冲地奔过去,却发现关着大门呢,感觉好不好?

前些日子网上又传出厂家对这款新车的答疑解惑,着实有点几店大欺客的感觉,在网上也引起了不小的波澜:消费者说这款车的后备厢不好关,店家直接说没这个问题,好关;消费者说喜欢高配的方向盘,建议搞选配,店家说喜欢高配直接买高配去……



大店就是大店,如果真是这样的态度对待消费者,那么对不起,甭管我多爱这款车,我也得选择别的,我想“消费者是上帝”这个意识已经深入中国人的心了,况且只是款车而已,没必要觑着脸求着谁卖给我。

还有个问题,宣传策略如果用得过分,就好像像你吃了两斤白糖一样,虽然是甜蜜的东西,照样能腻死你。我在此谨代表我个人祝福这款车卖得好,别走像它前辈一样的老路!

陈栋

华泰 圣达菲
阳/光/天/地 驰/骋/随/心

T价值 心飞跃

华泰圣达菲C9、华泰特拉卡T9全新上市, 欢迎垂询!

华泰汽车集团 地址: 北京市朝阳区安定门内安苑里1号 邮编: 100029 销售热线: 010-64978666-526 服务热线: 400-810-2066 www.hawtaiautomobile.com.cn

★华泰中高级轿车诚邀商家加盟!

招商电话: 010-64978666-113/123

圣达菲·跃1.8T (12.68万起)

- ◆搭载1.8T全新一代涡轮增压发动机, SUV产品中首款增压动力
- ◆1.8L经济车型动力可达2.4L中级车型动力水平
- ◆所有小排量车型中动力性能遥遥领先

- ◆采用原装进口B级轿车底盘, 空间、舒适性达到进口大型SUV车型标准
- ◆自动天窗、真皮座椅、DVD、倒车雷达等豪华配备一应俱全

特许经营商

河南泰胜汽车贸易有限公司 0371-67635111

河南广太汽车销售有限公司 0371-63501999/63501888



华泰汽车
HAWTAI AUTOMOBILE