

# 黄金“破千”再度催生炒金热

专家提醒,未来或将出现调整,合理投资最稳妥

权威发布

## 银行聚焦不良贷款隐性化趋势

“中国信贷风险防控论坛——政府融资平台银行信贷策略研讨会”将于11月13日在京召开。届时全国百余家商业银行机构将到会,就如何有效防控风险、提高政府融资平台项下信贷项目质量的问题展开研讨。

论坛主席、中国银行业信息网首席分析师罗荣华日前表示,地方融资平台在全国的快速发展,其隐性风险已经引起全国各级商业银行机构的普遍关注,这正是召开本次会议的原因。

地方投融资平台的真正繁荣始于2008年下半年,4万亿投资的刺激政策出台后,各家商业银行纷纷高调宣布积极支持国家重点项目和基础设施建设,地方政府借助各地的融资平台,融资规模急剧膨胀。2009年3月,央行和银监会联合发布《指导意见》,提出“支持有条件的地方政府组建投融资平台,发行企业债、中期票据等融资工具,拓宽中央政府投资项目的配套资金融资渠道”。于是地方政府热情空前高涨,各级地方政府依托原有城投公司,打造统一的新型投融资平台。据相关部门不完全统计,在一年多的时间里,地方政府的投融资平台迅速增长到3000多家,其中70%以上在区县级,总的银行借款从1万多亿迅速增加到5万多亿。

论坛成员、财政部材料所所长贾康表示,政府融资平台项目多由地方政府提供隐性担保,这直接导致银行不良贷款隐性化和长期化趋势,这也是银行最难把握的问题。地方政府财力有限,原来拆西墙补东墙还能搞,但从长期看,问题就会显露出来,危害不容小觑。

倪子



金价自9月初展开升势,冲破950美元/盎司阻力位后扶摇直上。与去年十一长假上演大宗商品暴跌行情相反,今年十一长假意外迎来国际金价爆发性突破,高歌猛进的金价不但“踏平”了“千金顶”,而且将维持了一年半的历史纪录见在身后。那么,普遍被看多的黄金能否继续上冲?“金牛”袭来时投资者又该如何把握?

晚报记者 倪子

## 金价难测顶或将有震荡

金价自9月初展开升势,冲破950美元/盎司阻力位后,连创历史新高。伴随黄金走势一路飙升,有市场人士更是预言黄金价格走势还能再牛7年,一些国际大行也纷纷看涨黄金价格。

但是,有业内人士表示,由于美元贬值以及经济复苏还需要一段时间才能步入另外一个高涨期,未来一段时间内黄金价格将震荡上行,或者保持高位调整。此外,在各国刺激经济措施的有效作用下,全球经济逐步恢复,黄金的保值避险功能或将逐渐退色。随着美联储加息预期的临近,美元会逐步走强,并对黄金的价格升势形成压力。

“从技术上说,1000美元的阻力位已经形成,但是由于此前两碰阻力线,本次金价在越过

阻力线后创新高就显得格外有价值,说明金价已经形成了对原有阻力位的突破,而1000美元很有可能将转换为一个技术上的底部。”业内人士指出,现阶段从技术分析看,黄金价格已处于超买状况,有回调压力。因此,金价升势过于陡峭,技术上存在回调的可能,预期黄金价格在未来可能会出现较大幅度调整。

## 把握黄金投资最佳比例

有必要过分加大黄金资产的权重。当然黄金有抵御通胀的功能,但是黄金还有多方面在资产配置当中的功能,比如黄金的商品属性。

如果单纯为了获利,可以选择纸黄金交易,目前几家银行的价差基本相同,中间没有加手续费,但是和国际黄金价格相比有一点加价,这主要是抵补银行成本和获取利润。一般加价是单边每克0.3元左右,纸黄金的主要优

点是交易成本较低,占用资金少。

此外,如果投资者有投资需求,同时又兼顾储藏、收藏、馈赠的需求,推荐购买实物金;而上海黄金交易所提供的延期交易,上海期货交易所的黄金期货,以及黄金指数挂钩的产品,风险属性较高。低风险偏好的投资人,应该将资金投入和黄金挂钩的理财产品,委托专业人士去打理。

# 民众认知度促进担保业成熟

专访河南安信投资担保有限公司总经理许宪魁

随着广大民众对担保行业投以密切关注,省会担保业在不断摸索前进中得到了自我调整和跨越发展。河南安信投资担保有限公司总经理许宪魁表示,如果大家都知道投资担保行业了,就标志着河南的担保行业走向了成熟。已在河南担保市场顺利经营3年之久的安信担保,各项业务保持高速增长的同时,获得了社会各界的一致好评。凭借在业内的良好口碑,安信担保在河南担保市场中扮演了强劲的领头羊角色。

晚报记者 倪子 杨长生

## 激活知识付诸经营实践

10月7日,郑州大学举行了首届MBA毕业五周年庆典。作为2002级首届荣誉学员代表,郑州大学特别邀请许宪魁,他作了精彩发言。

“一个企业在经营管理中,对人的管理实际上是最难的。正如‘麻雀虽小五脏俱全’,怎样的激励机制才能留住优秀员工、稳定队伍?怎样让公司运营得更规范、更合理,能够更长远、更持久地发展下去?这些看似不起眼的细节却关乎着企业的发展命脉。”在谈到怎样把所学知识用于实际工作的体会时,许宪魁说,从刚毕业时模糊的理性认识,到经营中把管理理论一点点激活,应用到实际工作中,他经历了一个个难忘的过程。

他说:“从人力资源管理课上,我了解了公平理论、期望值理论,这些对企业的分配机制、激励机制的建立起到了至关重要的指导作用;在市场营销课上,我学到了创新理论、差异化理论与4C、4P、4S理论。运用这些理论,安信担保在河南担保行业首创了中小企业信用担保融资业务,这也是安信担保的拳头产品;在服务营销课上,我理解了广义顾客概念及顾客感动理论等,这些理论一直在指导安信担保不断加强客服工作,提升服务质量。”



## 丰富业务品种深化创新

作为一家专业从事中小企业和个人投融资服务的担保公司,安信担保为全省诸多中小企业提供了及时的融资服务,为他们在关键时刻的腾飞提供了有力支持,同时也为全省众多投资者拓展了投资渠道。其中,安信担保推出的两款业务产品“银账房”和“及时雨”更是获得了投融资双方的广泛赞誉。

“目前河南的担保市场竞争同质化严重,多数担保公司还未拥有自己的专属品牌。安信担保推出的这两款投融资产品,进一步丰富了河南担保市场的产品结构,同时也将更方便客户选择适合自己的投融资

产品。”许宪魁说道。

据了解,“及时雨”是安信担保为满足中小企业在生产经营中的资金需求特别推出的融资产品,公司采取灵活多样的方法为中小企业量身定做个性化的融资方案,帮助企业“化急为机”;“银账房”则是专门针对出资人设计的一款担保投资产品。在每一笔投融资业务中,安信担保都会对需要融资的中小企业的资信能力、经营状况、借款用途、还款来源等方面进行严格调查,从中筛选出优质企业推荐给出借人。

## 共同监督促进行业进步

今年年初,省会担保行业经历了高速扩容阶段。然而今年7月1日之后,省会相关担保行业的监管部门提高了担保公司的准入门槛。在担保公司数量相对饱和的前提下,许宪魁认为,经历迅猛发展之后,河南的担保行业有望进入成熟,并呈现出相对平衡的状态。

“什么时候大众对担保公司不再存在偏见,明确担保公司的职能,相信河南的担保业也走向了成熟。担保公司的发展离不开社会各界的支持和关注,我希望在大家共同的监督下,河南的担保市场能获得更理性更稳健的发展。”

此外,面对参差不齐的担保收益率,许宪魁表示,要想将风险控制到最小,获得更满意的收益,首先要选对担保公司。就像炒股一样,投资者应该做到“慎重选股,轻松卖股”。“市民参与担保投资前,一定要明白自己追求的是什么,担保公司给予投资者的收益是一种正常的投资收益,这和炒股、期货等高收益高风险投资品种不一样。”许宪魁提醒说,市民一定要理性投资,正确看待担保收益,不要盲目追求高利率,以免承担更多的风险。