

永乐金水店转战花园路

崛起的花园路商圈正成为各商家抢滩的热土,百货、餐饮、金融、商务等各行业的高端企业纷纷在此地扎根安寨,但目前该区域唯独缺少家电卖场。不过,这一格局将于下月被改变。记者前日获悉,永乐电器捷足抢滩花园路商圈,将其位于金水路与未来路交会处的金水店整体搬迁至花园路商圈,并以全新的理念将其打造为中原首家全美式家电卖场。

2001年永乐电器在金水区与郑东区的衔接地开设了金水店,随着该区域的日渐繁荣,永乐金水店成为永乐门店体系中的佼佼者。2008年永乐电器在被誉为“郑州徐家汇”的花园路商圈的核心地段——花园路与农业路交会处签下8000多平方米的大卖场。遵照“壮大旗舰店和优质门店、进一步提高门店的差异化水平”的战略规划,永乐电器决定将效益较好的金水店整体搬迁至此,并进行重新定位。为方便记忆,搬迁后的金水店将更名为永乐花园路店,同时,永乐将按照全美式家电卖场的模式打造花园店,以提高门店的经营与服务层次,突出差异化,针对不同的消费群体制定不同的销售模式。据了解,永乐2009年推出的差异化战略包括商品差异化模式和各个门店的经营差异化方式。前期,永乐比较成功引进了商品差异化经营,下一步永乐将重点推广门店的差异化模式。花园路店将成为永乐区别于行业内其他商家的第一家差异化门店。

对于消费者所关心的金水店已售商品的售后服务等问题,永乐电器负责人明确表示:搬迁期间,永乐将一如既往地为客户提供优质的售后服务,金水店的顾客如有任何的家电问题,可前往永乐东区的凤凰店办理。同时,花园路店开业期间,永乐还将给予金水店的顾客和会员特别的优惠。

永乐首届3G手机节盛大开幕

家电连锁渠道正逐渐成为推动3G业务发展的重要力量。据悉,在刚过去的十一黄金周,河南永乐3G产品的销量占3G产品销量的30%,3G手机、3G上网本、上网卡等附有3G功能的产品销量都出现大幅度增长。据了解,针对消费者对3G产品的追捧,10月24日~11月23



日,永乐全面启动首届3G手机节。3G手机节期间,永乐联合广大供应商和运营商推出近百款3G手机新品,无论是TD模式,还是WCDMA模式的3G产品都将在永乐一一亮相,消费者可到永乐市内各大门店亲身体验,而且购买3G手机还免费派送丰厚3G大礼包。

百款3G手机新品铺货永乐电器 本屆永乐3G手机节推出的3G手机新品涉及中国移动的TD终端产品和中国联通的WCDMA终端产品,品牌包括摩托罗拉、诺基亚、索爱、LG、三星、多普达等众多知名品牌。其中有不少产品是首次上市。如深受市场关注的诺基亚E63,以其时尚外观和“全键盘时尚设计”功能深受年轻消费者青睐,更值得一提的是,诺基亚E63出人意料地使用了N系列手机中常见的Navi导航键,为用户在浏览菜单、网页时提供更方面的操作方式。借助联通的高速WCDMA网络,诺基亚E63具有可以在手机上在线观看视频、阅读电子报、小说等功能,被誉为“年轻人的商务机”。

永乐推出两大「动作片」,很炫

国美金秋家电节全面升级



厨卫、小家电本周末大让利

据了解,本周末国美电器将联合国内外众多厨卫、小家电知名厂家开展普惠让利促销活动,各种优惠举措将全面普惠绿城消费者。除推出近万种厨卫、小家电等生活家电新品外,国美还将推出大批厨卫电器的特价商品,多款加湿器、豆浆机、紫砂煲、早餐机、烟机、灶具等产品也底价销售,让消费者享受到更多的实惠。

国美相关负责人表示,本次活动将是“十一后黄金周”绿城家电消费的最佳时机。除降价外,国美还通过买赠活动带给消费者更多优惠,激发更大的购买热情。“让购买不同品类、不同金额的消费者都能拿到称心如意的礼品。”国美相关负责人如此表示。

据悉,国美金秋家电节期间,国美各品类不同规格的产品都将有两款以上的特价品,空调、冰洗、数码、小家电等品类将以超低价回馈消费者。为了确保同一品牌、同一型号的商品价格全市价格最低,活动期间,国美将出动上百名市调人员随时跟踪各类产品价格信息,即时进行调整。

国美电器启动首届3G手机节

据悉,国美电器将在本周末盛大启动首届

3G手机节,拉开手机3G时代的帷幕,三星、多普达、索尼爱立信、诺基亚、中兴等国内外知名手机品牌纷纷推出3G机型。而且,从本周末开始的3G手机节将持续近一个月,活动期间将开展2G换3G的换购活动,预存话费送手机,幸运大抽奖等活动,同时还将有惊爆直降,为消费者提供超值购物机会。

而与国美合作的运营商也积极推出了系列优惠举措,比如话费补贴政策,包括上网费补贴、手机话费补贴、预存话费换手机等。为了更大幅度让利消费者,国美电器将借助自身庞大的销售网络配合运营商实施高额话费补贴。同时,国美大部分旗舰店还将增设运营营业厅,专设3G体验区,消费者可以免费体验3G手机和笔记本上网的便利。据了解,国美二七新活馆开设有郑州最大的3G体验馆,消费者可以在现场咨询和办理3G业务,为顾客提供一个了解3G时代的窗口。

此外,国美电器积极深化与三大运营商的合作,力争通过贴补政策刺激3G产品的消费,已通过定制手段与供应商联手推出符合各自制式的3G笔记本和手机产品。凭借强大的网络布局与优质的服务,国美电器将成为3G产品的最大销售平台,加速推动中国进入“3G时代”。

李无双/图 赵楠/图



上周,苏宁电器如期在国庆后市场启动了一年一度的全国会员专场回馈盛典。同期,苏宁全国会员卡后台系统也全面升级,全国“一卡通制”的会员卡使用权的放开,将使苏宁会员异地购物、积分、兑礼等功能变为可能。据悉,本周末郑州苏宁二七广场店、棉纺路店、南阳路店、中环店四大旗舰店盛典,礼惠中原。打折买家电、特价专享机型、多倍积分限量派送将全线缤纷上演。

全国VIP节周末苏宁全城花开

四店庆典 旗舰送礼

河南苏宁电器启动二七广场店、棉纺路店、花园路店、南阳路店四大旗舰店盛典促销,实惠不容错过。此次四大旗舰店盛典与全国VIP节互相映衬,打造秋季实惠盛宴。本周末,购彩电、冰箱洗衣机、空调、烟机灶具热水器部分型号,单件满980元送电水壶一个,单件满2980元送豆浆机一台,累计满4800元送电冰箱一台,累计满12800元送滚筒洗衣机一台;购买手机、数码相机、数码摄像机、电脑部分型号,单件满580元送电影票两张,累计满2980元送豆浆机一台,累计满3980元送冷暖箱一台。更多好礼尽在苏宁电器。

多品类多倍积分派送

在郑州市内各门店,购买部分型号,可享2-6倍积分,积分可自由换购精美礼品、家电服务券、电子购物抵用券等。

年度旅行回馈计划

即日起至2009年12月31日,苏宁会员拨打携程优惠代码服务专线400 620 8899预订酒店、机票、度假产品,只需向预订专员报出“我的优惠代码是365”即可获赠惊喜“嬉”礼遇。例如,100元携程电子券、Samsonite(新秀丽)双肩包和开普顿双立人西餐具24件套等。

国航航空里程兑换计划

即日起至2009年10月31日,持阳光会员

卡的苏宁会员,每2200积分可兑换100航空里程,100航空里程为1个兑换单位;SVIP会员卡每2200积分兑换100航空里程,1航空里程为1个兑换单位。同时,公司会员还可登录国航网站直接申请加入国航知音会员;国航知音会员可至公司门店直接申请加入阳光会员,国航贵宾会员可至公司门店申请加入SVIP会员!

高性价比会员优选产品申购

作为苏宁会员,在本届全国VIP节全线开幕期间,一批仅有苏宁会员可申购的会员专享特价产品也将全线供应。国产26英寸液晶1790元加3000会员积分,国产32英寸液晶2180元加3000会员积分,国产全自动4.5公斤洗衣机888元加900会员积分,国产207立升冰箱1398元加900会员积分,名牌1.5P冷暖挂机1级能效空调1590元加3000会员积分,品牌大1P冷暖挂机2级能效空调1999元加2000积分,品牌浴霸三合一322元加450会员积分,品牌8升强排燃气热水器新品830元加450会员积分,品牌1000万像素数码相机950元加1500会员积分,名牌笔记本一款1890元加900积分,索尼爱立信W395手机938元加500积分,更多优惠更多惊喜就在苏宁全国VIP节。李无双/文 赵楠/图

「金秋家装电器节」五星续「演」



家装市场又迎来了传统的旺季。为了满足消费者对于家用电器的需求五星电器为期一个月的金秋家装电器节本周精彩再续。据河南五星电器总经理战丹介绍,五星电器此次金秋家装电器节根据消费者的需求,将推出家电套餐DIY自由组合选购方式、单件直降、累计折扣、买赠+增值等服务优惠措施,以及周周团购活动,以便消费者在根据自己的喜好和需求进行购买的同时,享受最大幅度的优惠。据了解,五星本次综合促销活动会根据消费者装修进度和风格喜好推出风格化家电套餐,具备专业知识的家电顾问将为消费者提供全程服务。这在家电连锁业内还是头一次。

六大套系家电套餐任您DIY

今年延续了去年的热潮,结婚的新人很多,这股结婚热潮将持续到年底。同时,装修新居的人们也习惯在年底前搬入新家,无论是新婚还是乔迁,对家电的需求都相当大。此外,还有二次装修的人群,要对家中的电器进行更新换代。

针对这些需求,五星电器针对消费人群的户型和需求,根据消费金额和居住空间推出六大套系,从简约到奢华,涵盖了客厅、厨房、洗浴和书房需要使用的家电,开展优惠活动的电器包括厨卫、影视、空调、冰洗和小家电产品,对一个新家来说,可谓一应俱全,加上不少电器都将推出大幅度折扣和全线直降的优惠,对消费者来说是比较实惠的。

活动期间,消费者可以根据自身需要和家庭装修风格采取DIY的方式自主选购,五星电器还将推出特价机型满足消费者需求,让消费者真正感到便宜实惠。

周周团购狂欢夜享受最大折扣

在五星电器的家装节期间,除了产品的折扣和直降,一些别致的优惠活动也很吸引人眼球。比如家电DIY选购活动,五星电器针对户

型及不同消费力,根据金额和居住空间分六大套餐系,消费者可根据自身需要和家庭装修风格采取DIY方式自主选购,可成套购买,也可单件购买,选择范围和自由度比较大。

团购活动因为其不可多得的优惠而深入人心,五星电器家装节同样也将推出团购狂欢夜活动,凡这个时间到五星电器购买的消费者都可以享受到最大幅度的优惠让利,累计消费到一定额度,还另有好礼相送。

家电顾问一站式服务帮您全程搞定

家电顾问作为五星电器的特色服务,在家装电器节期间也将为消费者提供贴心服务。服务范围细化到帮助消费者预约空调打孔、家电尺寸丈量、家电搭配风格,以及针对消费者预算进行合理介绍和安排,真正做到为消费者排忧解难,为消费者着想。五星电器战总表示:五星的家电顾问经过各方面技能的一些训练,包括色彩、家居风格、布线等,具备专业的套餐配置知识。可以为消费者解决所有问题。风格化家居已经是一种趋势,越来越多的消费者注重家电产品和家居风格的统一。五星推出的这项服务正好满足了这部分消费者的需求。

李无双/文 赵楠/图