



# 帅客“免费使用”开回家

## ——帅客“百城万人免费使用”大行动,开始招募幸运客



### 免费使用开始招募

郑州日产选择广东、山东、江苏、河南、浙江、北京等十个省市开展“免费使用”活动,“免费使用”者招募活动将于上市前1~2周启动,凡有兴趣的消费者均可通过郑州日产河南专营店及官方网站进行报名。

据悉,悬挂东风品牌的帅客城市多功能商用车,综合了微客、轿车、商务车三种车型优势,媲美轿车的舒适、安全,拥有商务车的外观、空间,比肩微客的经济、灵活,被誉为“一车抵三车”,在载人、载物方面做到很好地平衡,是郑州日产2009年重点推广车型。

近日记者从郑州日产获悉,“城市多功能商用车”帅客已确定在11月2日正式上市。据悉,帅客上市将打破传统模式,改走群众路线,重在顾客深度参与,以“免费使用”方式与消费者“亲密接触”,把评判权直接交给消费者,让消费者在实际使用中切身感受产品优势。

### 帅客满足经济性、舒适性、安全性三大要求

就“郑州日产基于什么考虑推出帅客”这一问题,郑州日产总经理郭振甫表示,长期以来,中国车市在1.3~2.0L排量,价格在6万~9万元之间存在真空地带,6万元以下是微客市场,9万元以上是轿车和MPV市场。普通微客虽然经济适用但是安全性、舒适性不足;MPV虽然舒适安全,但是经济性不强;轿车虽然安全舒适但是空间有限。对于已经走过创业期的中小企业主及政府基层职能部门来说,他们渴望拥有一款车

能同时满足经济性、舒适性、安全性三大要求,且外观造型大气时尚。“帅客就是在这种背景下应运而生”。

据悉,帅客所代表的车型,在欧、美、日等发达国家被称为CDV,即Car Derived Van,国际通行的解释是“基于轿车平台的厢式车”。CDV车型和轿车、SUV、MPV一起同属大的汽车品类。目前,在中国市场大行其道的低端微客,已被发达国家所淘汰,主要因为安全性、舒适性不足,难以适应环

保要求。著名汽车产业分析师钟师表示,未来中国汽车将越来越与国际接轨,CDV有望最终取代低端微客成为主流车型。调查机构数据对专家观点形成佐证,目前有超过40%的微客用户表示下次换购新车时有意购买CDV车型,年需求量在50万辆以上,市场空间巨大。

今年4月份,帅客首次亮相上海国际车展,并引发媒体及消费者高度关注。

晚报记者 王美华

## 奇瑞A3上市一周年销量超5万 自主品牌攻坚战告捷

# 河南通美10月A3最高优惠8000元

近期,国内汽车市场1~8月的销售数据新鲜出炉。毫无悬念,奇瑞汽车以累计销售286147辆的成绩,摘得了自主品牌汽车的销量冠军。其中,转型象征的奇瑞A3上市一年来,亦凭借着超5万辆的销量成绩进一步稳固了奇瑞汽车的冠军地位。



### 奇瑞A3用品质换市场

奇瑞A3取得如此优异的成绩代表着自主品牌在与合资品牌的攻坚战中已经初步告捷。其实A3的定价一直引起了行业内的讨论,曾有业内人士指出,A3定价较高,上市后必会降价。此种想法不是没有道理,自主品牌车型选择坚守价格,从来就不是一件容易的事情,而这种坚守在2008年底显得尤为难得。当全球汽车市场陷入低迷的时候,国内中级家轿市场更是“降”声一片,妄求以价格换取市场。但刚刚上市后的奇瑞A3并没有为了销量而盲目降价。而是通过五星安全碰撞的评定结果让用户相信奇瑞A3坚守8万元价格区间

的资本,而大规模的品鉴之旅活动更是通过用户体验的形式,使用户真正的体会到了奇瑞A3坚守价格底线的原因,中国自主汽车工业终于开启了用品质换取市场的篇章。

### 奇瑞A3推出8000元钜惠

当2009年春天来临,奇瑞A3也在坚守中见证了改变。进入2009年,奇瑞A3以月均销量增长1000台的成绩,稳步占领了自主品牌中级车的领导地位,并直接与合资品牌中级家轿竞争。这标志着中国自主汽车工业已经熬过了品牌寒冬,奇瑞A3走出了一条通过产品品质打造品牌的成功道路,成为业内诸多产品

模仿的榜样。

从位于花园路与开元路交叉口的通美奇瑞4S店传来消息,金秋10月以来,展厅里人头攒动。购买A3的张先生说:“之前一直就在看A3,又和同类车型比较了一下,试驾以后,总体感觉不错,只是在价格上还有些犹豫。没想到现在就有这么高的优惠,就赶紧出手了!”

通美奇瑞的销售经理告诉记者,这次A3之所以下大力气推出了8000元的钜惠,一方面是因为奇瑞A3即将迎来一周岁生日,另一方面也是为了感谢广大消费者一年来对A3的支持和信赖,也是在国庆60周年之际为消费者献上的一份厚礼。

晚报记者 陈娟

**金秋国人庆盛世 奇瑞豪礼节节送**

奇瑞A3通过碰撞测试五星安全评定

**奇瑞A3周年庆 最高促销8000元**

10万元以内率先获五星安全家轿 中国自主研发率先获五星安全车型

<b>A3</b> 周年巨惠 最高促销8000元	<b>A5</b> 超值中级家轿 55800元起售	<b>QQ3</b> 26800元 轿车开回家
<b>A109款</b> 直降4000元 45800元起售 再送3000元多媒体导航仪	<b>新旗云</b> 49800元起售 赠送6000元大礼包	<b>QQ6</b> 超大空间QQ6 37800元起售
<b>瑞虎09款</b> 22项升级 84800元起售	<b>东方之子</b> 全系降价20000元 游宝岛台湾	<b>QQme</b> 赠送价值5000元 VIP快乐服务卡

河南通美 0371-60612888 河南中植 0371-67275555 河南中润 0371-67259996 河南新大陆 0371-65558899  
通美北环店0371-65583888 漯河瑞瑞 0395-5891888 平顶山金旭 0375-6161111 南阳众达 0377-63568888  
洛阳众德 0379-65519208 商丘广瑞 0370-2969111 驻马店乐华 0396-2120622 安阳长城 0372-2524555  
洛阳众德 0379-63502299 漯河源发 0395-2322555 许昌合众 0374-2930111 焦作瑞通 0391-3581399  
新乡诚信 0373-3536688 开封万宝 0378-3887888 濮阳元丰 0393-4629222 三门峡腾飞 0398-2899158

CHERY Safe and Save www.chery.cn TEL: 400-883-8888

**昌河铃木 SUZUKI**

**手动自动 自由掌控**

**诚聘** 销售顾问 服务顾问  
要求: 有相关专业者优先 联系电话: 60222555

**北星 手自一体** 超低油耗 超值耐用 超级靓妆 超大空间 超易掌控  
手自一体北斗星,“五超品质”,性能卓越! 现已炫动上市。详情请拨打昌河铃木热线电话或垂询当地经销商。

**河南昌河实业(旗舰店) 0371-60222555/333**  
地址: 郑州市花园路与天伦路交叉口向东200米 网址: www.hnch88.com

河南昌河实业(中心店) 0371-65693098 河南昌河实业(北环店) 0371-63798401  
河南昌河实业(东环店) 0371-65793838 郑州大亚 0371-67533188  
登封万鑫 0371-62858978 新密福达 13838199676 新郑久洁 0371-62631002  
巩义天河 0371-69591156 荥阳豫华 0371-64657111 济源新世纪0391-2070288  
开封金城 0378-2536815 长葛昌远 0374-6898866 河南部品供应中心0371-60126079

中航工业江西昌河铃木汽车有限责任公司  
AVIC JIANGXI CHANGHE SUZUKI AUTOMOBILE CO., LTD.  
24小时客服热线: 400-887-9996 400-887-9986  
网址: www.changhe-suzuki.com / www.chbdx.cn

手自一体换挡操纵 新型数字仪表盘 一体式钻石前大灯