



大河双城 麒麟双子之麒麟双子篇



“树高端，麒麟双子梦圆‘大奇瑞’；结良缘，河南中植再造‘城上城’。”

2009年初，河南中植着手建造大河车城，设立瑞麒、威麟两大展馆；

2009年3月，奇瑞品牌改组，奇瑞、Riich瑞麒、Rely威麟、KARRY开瑞“四大品牌阵营同步进行；

2009年7月，瑞麒品牌首发入驻大河车城，完成了麒麟品牌布局中原的第一步；

2009年9月8日，威麟品牌在大河车城全国发布，其首款高端产品全能商务威麟V5同时入驻大河车城。

2009年……

至此，奇瑞高端麒麟携其旗下双子品牌瑞麒和威麟悉数结缘大河车城，为迎接这两大品牌，中植集团横刀立马再造大河城上城，一段“双宿双飞”的良缘佳话就此在中原车市拉开序幕。

品牌：威麟品牌于2009年9月8日在河南大河车城汽车服务股份有限公司(以下简称“大河车城”)的全国发布，这预示着奇瑞高端麒麟品牌携其双子品牌瑞麒和威麟全面上市，也预示着奇瑞走高端路线战略的全面启动。

瑞麒和威麟在设计之初就已经为产品找到

了平衡点，以欧美为代表的西方汽车企业追求在汽车技术和性能上的领先，即Engines，而以日本、韩国为代表的东方汽车企业则更加注重驾驶者的舒适性及驾乘感受，即Drivers。Engines和Drivers意为“智慧驱动 驾驭向前”，而瑞麒和威麟就是要在二者之间找到完美的平衡，制造出既有领先的技术和性能，又有舒适性和优异驾乘感受的汽车。

定位：作为麒麟旗下的高端品牌，“瑞麒&威麟”以“Engines & Drivers”为品牌理念。而这一理念源自奇瑞精神，更将瑞麒和威麟推向了新的高度。而基于瑞麒与威麟品牌的产品类别不同，两大品牌在自身定位方面也有清晰的划分，瑞麒定位为中高端轿车，威麟定位为中高端全能商务车。作为中高端乘用车品牌的瑞麒将自身定位为“成功的驾驭者”，也进一步诠释了其品牌核心价值——“远见、敢为、成功”。而威麟品牌选择强于执行，具有创业精神和自主经营能力的企业创建者或管理者作为目标消费人群，与其“事业的引擎”的定位十分契合，也同样凸显了该品牌“先见、进取、掌控”的品牌核心价值。

瑞麒和威麟这两个中高端品牌将承载奇瑞和自身的使命成为中国社会经济和汽车行业的引擎，即Engines；同时成为汽车行业和自身品牌发展方向的驾驭者，即Drivers。“Engines&Drivers”对于瑞麒和威麟的消费者有

着更深的意义。

产品：有了中高端的品牌，有了精准的品牌定位，更重要的就是要有强有力的产品作为支撑。瑞麒品牌分G系中高级轿车，M系小型轿车，X系城市SUV与Z系跑车4大产品系列；威麟品牌分V系高级商务MPV，X系商务SUV，H系大型MPV 3大产品系列，这些都将成为瑞麒和威麟走向世界的鼎力之作。

随着麒麟旗下双子品牌瑞麒和威麟全面发布，其旗下产品也有条不紊地进入市场。瑞麒品牌的首发产品是瑞麒M1，其1.0L手动挡于7月份在大河车城上市，瑞麒M1 1.3L也已经于近期在大河车城上市，而威麟品牌在9月8日大河车城全国发布会上也一举展出了其全系车型，并于当日发布了其第一款高端全能商务——威麟V5。

在瑞麒品牌M系小型轿车M1首发告捷之后，今年国庆节荣耀登上国庆花车的瑞麒G5中高级商务轿车也即将于年内面世。另外，大河车城还将大挥手笔，意欲帅旗下首款SUV——威麟X5征战达喀尔，成为中国车王卢宇军的最新座驾。

渠道：就在瑞麒和威麟品牌发布前不久，以大河车城为代表的全国经销商网络建设工作就已经全面启动。今年年底，瑞麒和威麟的销售

和服务网点数量有望达到150家到200家。在中原地区，大河车城是作为瑞麒和威麟品牌的第一批经销商，由于此前的河南中植就是最具实力的奇瑞经销商，责无旁贷，有中植作为强有力的后盾，大河车城也迅速发展，在全省范围内建立了周口、信阳、南阳等诸多个地市的销售网点，并在进一步的扩大之中，同时延续着绝对实力派的“硬汉”角色。

相关链接

大河车城全称是河南大河车城汽车服务股份有限公司，是按照现代企业法人制度要求设立，经国家有关部门批准，于2008年7月成立，注册资金1000万元，建筑面积2700平方米，主要经营瑞麒、威麟汽车及汽车产品的销售、维修、相关服务的专业汽车流通服务企业。公司奉行“为客户创造价值，为员工创造发展平台”的企业经营理念，本着“传承大河文化、发扬大河精神”的企业文化理念，目前已成为中原地区瑞麒和威麟品牌最具实力经销商。

地址：郑州市西环路与化工路北1000米路东
威麟销售电话：0371-67526588

13283851222(赵经理)

瑞麒销售电话：0371-67597577

13783622286(李经理)

服务热线：0371-67259995

中植奇瑞专家支招 秋冬爱车保养全攻略

不知不觉间秋天来了，郑州的秋天又格外的短暂！寒暑易节，人体会感到不适，同样，汽车也会因为环境的变化产生这样那样的问题！怎样保养才会让爱车跑得更轻松？奇瑞汽车河南中植服务站的技术专家们为我们一一支招。



保养从“脚”开始 爱车行得畅得稳

轮胎是汽车的“脚”，在车辆安全行驶中起着举足轻重的作用。经过一个季度的用车，轮胎会存在磨损、漏气、胎压降低等问题，这时候，应把车子送到专业维修站进行检测维修或更换。另外，换季必须对底盘、刹车系统进行相应的清洗、润滑、除锈处理，看看制动有无变弱、跑偏，制动踏板的踏脚力度是否有变化，必要时清理整个制动系统的管路部分，保证系统性能正常。

中植专家温馨提示：轮胎检查很重要，务必到奇瑞特约服务站维护，保证质量。

发动机舱内油、水、电“保健检查” 爱车启动更顺畅

油、水、电是汽车常规保养不可忽视的项目，到了秋季，您别忘了经常看看发动机舱内的机油、刹车油和防冻液，到更换周期，一定要换掉，以保证油液循环的通畅。同时，也应该检查水箱防冻液、雨刮水等，以防变质。此外，还需要注意检查各插头，以保证插头接触正常及防水密封功能正常。其中，蓄电池的电极接线处就是秋季容易出现问题的地方。检查时，如果发现电极接线处有绿色的氧化物，要记住用开水冲掉，彻底消除安全隐患。

中植专家温馨提示：此项检查必不可少，万不可漏掉。

检查“呼吸系统”带来车内暖意融融

车内的空调就像车子的“呼吸系统”，需要小心爱护。夏天雨水较多，汽车经常涉水会导致空调冷凝器下部粘上许多泥沙，导致冷凝器

发生锈蚀，从而缩短空调的使用寿命，而且空调在夏天经常超负荷运转，所以秋季做一次空调的全面检查与养护十分重要。另外，要注意暖风管及风扇保养。秋天气温较低时会出现白霜，应特别注意风挡玻璃下的除霜出风口出风是否正常，热量是否够，出现问题要及时解决，以免给驾驶带来不安全因素。

中植专家温馨提示：换季可去中植奇瑞服务站进行一次空调系统检测保养。

车内除菌 卫生更健康

夏季酷热，车主用车一般都开空调，很少打开车窗。这样，汽车内部接触新鲜空气的机会就会变得很少。此时，空调所产生的细菌都会在车厢内聚集和积累，并滋生霉菌，无法排出。由此，汽车在进行秋季保养时，建议对所有卫生死角进行彻底清洁。

最后，中植技术专家提醒各位车主，爱车的使用寿命跟您对爱车的精心呵护密不可分，为保证爱车能以最佳工作状态进入秋季，建议各位车主到正规4S服务站内做一次全面的维修保养，给辛苦一夏的爱车一个最好的犒劳，更能减少修理费用，降低使用成本。

== ☆ 买奇瑞 到中植 ☆ ==

中植热线：0371-67275555 67259996 67520333

中植中原4S店 中原西路116号

中润北环4S店 北环汽车交易中心对面

中植汽车城 西环路化工路口北1000米路东



高端品牌 源于奇瑞
VIP专线：13783622286

天生独特 自动自如

3D精品小车 M1 1.3自动挡 激情上市
大河车城全面上市 恭请莅临品鉴！



试驾 RIICH M1
0371-67597577

1.0L手动挡团购活动
火热进行中.....

M1
·智能数字精品小车·

DSS
智能数字安全系统

- SRS多安全气囊
- ABS+EBD
- 全车智能防盗

DSE
智能数字节能系统

- 电子智控油门
- ACTECO高性能发动机
- 数字油耗管理

DSC
智能数字驾控系统

- 数字泊车辅助
- 行车信息集成显示系统
- 可调大灯

河南大河车城汽车服务股份有限公司 瑞麒销售热线：0371-67597577
郑州市西环路化工路交叉口向北1000米路东 威麟销售热线：0371-67526588
所有品牌二手车免费评估，置换奇瑞系列新车实惠多！大客户专线：13938587700 于经理
南阳众达：0377-63568888 周口豫东：0394-8591066 信阳东方：0376-3801806
驻马店乐华：0396-2120633 新郑直营店：69901068 新密直营店：69810387