

惊喜
2009
贺电

郑州晚报
A02

2009年11月2日 星期一
主编 胡田野 编辑 乐天
校对 李辉 版式 唐唐



贺信

河南建业集团并建足球俱乐部：

欣悉建业足球队夺得2009年中超联赛第三名，可喜可贺！我们代表河南省委、省政府特向你们表示热烈祝贺！河南建业足球俱乐部成立16年来，承载着全省人民的重托，坚忍图成，奋力拼搏，从“冲甲”到“中超”，从“冲冠”再到实现“亚冠联赛”的梦想，在河南足球史上树起了一个崭新里程碑、创造了最大辉煌。河南建业足球俱乐部和全体运动员、教练员及全省广大球迷为此付出了辛勤的汗水，为河南争得了荣耀，全省人民感谢你们！你们取得如此辉煌成就，体现的是河南人民奋发向上、勇于拼搏的精神，展示的是河南跨越崛起的新形象，必将振奋全省上下的士气，激励全省人民为实现新跨越、新崛起而努力奋斗，省委、省政府将一如既往地支持你们！希望你们发扬优良传统，认真总结经验，戒骄戒躁，勇往直前，团结拼搏，再攀高峰，为发展我省体育事业作出新贡献，为发展我国足球事业作出新贡献！

中共河南省委书记 徐光春
河南省人民政府省长 郭庚茂
2009年10月31日

贺信

河南建业足球俱乐部：

欣闻河南建业足球队在2009年倍耐力中国足球协会超级联赛中取得第三名的好成绩，取得了历史性的突破，为河南人民争得了荣誉，我们代表郑州市委、市政府特向你们表示热烈祝贺！多年来，你们在郑州主场发扬顽强拼搏、敢于争先的精神，用一场场精彩的比赛回报了广大球迷和市民，在丰富省会文化体育生活的同时，也有力地激发了郑州人民的豪情壮志，激励了全市人民为经济社会跨越式发展做贡献，郑州人民感谢你们，并将一如既往地关注和支持你们！希望你们在以后的比赛中再接再厉，奋力拼搏，取得更加优异的成绩。

中共河南省常委、郑州市委书记 王文超
郑州市委副书记、市人民政府市长 赵建才
2009年10月31日

1.2亿 新玛特总店一夜倾城



汽车泊到了红专路以南。而店内的每个收银台前都站着20多位交款顾客，由于购物数量多，每个人交款的时间差不多都在15分钟以上。

“别说是赠送的商品了，就连限量商品，在当天上午11点之前也都被抢购一空了。”据李崧介绍，仅10月30日一天就办理会员卡7000多张。而仕东利、威可多、卡尔丹顿、沃森等品牌，由于

□ 晚报记者 梁冰 / 文 赵楠 / 图

10月30日，从早上8:30开始，新玛特总店内外自始至终弥漫着狂欢的气息。24小时不打烊、“打折、返券、积分”全天三个时段自由选择，消费者倾城出动，新玛特总店在一周年店庆的首日，再次以1.2亿元的销售奇迹刷新了自己所保持的“全国商业单日销售记录”。

当天早上8点，离该店开门还有半个小时，店外的广场上已站满了前来购物的顾客。“考虑到是店庆首日，我们特意把营业时间提前到了8点半，没想到还是造成了人流拥堵。”该店副总经理李崧表示，10月30日，新玛特总店再现9·19当天的盛况，只不过这令人震撼的场面来得更早，结束得更晚。

由于庞大的购物人群，花园路与农业路附近在10月30日又成了人车交织的海洋，

公司开展的大力度特卖活动，商品被卖到了全市“空货”。

如果说，1.2亿元的销售奇迹来自于新玛特总店英雄的团队和共赢共荣的供应商队伍，那么，还有一点不能被忽略，就是富有新玛特总店特色的联盟营销。新玛特总店一直以创新性营销引领着全城商业，在此番店庆经济中，又是新招迭出，不论是首届室内高端住宅房展会还是与都市频道、全球通的联盟活动，都创下了骄人的业绩。联盟营销不仅被演绎到了极致，更是令联盟单位大呼“过瘾”。

据悉，新玛特总店的店庆活动共历时10天，到11月8日结束。接下来，还有更多的精彩和实惠奉献给广大市民，如循环返券，百货、电器、超市三业态联动，大型特卖1折起，限量商品销售等，绝对让您的钞票发挥出最大的价值。

建业威名扬中超 各方贺信接踵至

建业取得中超第3名并获得明年亚冠联赛参赛资格，为河南争得了荣誉，也书写了河南足球史上的一段辉煌。比赛结束后，省委书记、省人大常委会主任徐光春，省委副书记、省长郭庚茂在第一时间给建业集团并俱乐部发来贺信，祝贺建业队取得的成绩。之后，其他有关部门也纷纷发来贺信贺电，祝贺建业队取得的成绩。省体育局、省体育总会的贺电中说，建业晋升中超三年就取得这样的成绩，是全体运动员、

教练员和工作人员共同努力的结果，也是广大中原父老弟的期盼。建业足球所取得的成绩，充分反映出社会办体育的勃勃生机，反映出体育多元化发展的广阔空间。省体育局长韩时英更是直截了当地说，建业足球就代表河南足球，他们的成功就是河南足球的胜利，以后我们会继续加大和建业俱乐部的合作力度，争取尽快把河南足球的水平推上一个新台阶。

晚报首席记者 郭韬略

本报评论

把深圳刻在心里

很难说得清10月31日的深圳给建业队留下了什么样的感受，一方面在深圳又一次重复了前两年的失败经历，这个句号画得并不完美；一方面毕竟以第三名的成绩结束了整个赛季的征程，创造出了历史最好成绩。但足球的玄妙之处正在于此，一方面是荣誉，一方面是教训，也许只有以这样的方式才会给建业队员，给河南球迷留下更深刻的印象。

就在比赛刚刚结束的时候，还没有从失败的遗憾走出的建业队员黯然退场，而在他们的身后是肆意狂欢的深圳队员和球迷，从双方反差的反差你很难推断出各自“追求”的天差地别。在输球的失落中，也有人发出不屑的评论：高兴什么啊，不就是保个级吗？

其实此言差矣，同样的狂欢在建业队身上也曾发生过。10年前，建业从天津返回郑州，一度引起了郑州火车站地区大堵塞，那个时候，我们不过是刚刚回到甲B联赛；3年前，数千名球迷将南京五台山体育场变成欢乐的海洋，那个时候，我们不过是刚刚跨入顶级联赛的门槛儿；而今天的对手，北京国安那时已经在门槛内待了10多年——足球原本就是不分高低

贵贱的，最重要的是它能给人带来快乐。

如果一定要从深圳队身上学点儿什么的话，那么请别忘记——2004年中超元年，他们是黄袍加身的王者。而现在，保级就足以让这座“见过大世面”的城市狂欢。从这个角度解读的话，或许能感觉冥冥之中给建业这样一个安排，其中的深意。

十六年的坚守，在中国足坛实属不易，不公、愤怒、失败、降级，这些字眼儿在早期关于建业的新闻报道中充斥其间，但当从艰难中挺过来的时候，才发现原来一切都这么美好。国安十六年来第一次夺冠，建业十六年来第一次具备说“夺冠”的资格，最后的结果虽然遗憾，但这个时候遗憾同样是一种奖赏，是一种荣誉。

联赛第三、亚冠资格、历史最好，这些在赛季之初想都不敢想的荣耀纷至沓来，建业队登上自己的又一个顶峰。而征服一座山峰，其实只是开始下一次征服的开始。所以2009年的惊喜与成功，不过是这支队伍一个新的起点。

把深圳刻在心里，在日后的征途中时常想起“深圳”，想起“深圳队”，这样会更催人奋进。
郭韬略



一车抵三车
城市多功能商用车 1.6L

比肩商务的经济与灵便

- 1.6L黄金排量，神龙科技，澎湃动力与燃油经济兼备
- 低油耗、低维修支出，使用成本更低，综合价值更高
- 5.5米转弯半径，转向灵活；出色刹车性能，制动距离短

媲美轿车的舒适与安全

- 前麦弗逊，后扭力梁，高性能轿车底盘，操控稳定；
- 飞机式座舱设计，静谧舒适
- 发动机前置前驱，承载式区域组合车身，满足高强度的法规碰撞要求
- ABS+EBD、双安全气囊及发动机防盗，构筑全方位安全屏障

拥有商务车的外观与空间

- 稳重时尚的外观，全景式车窗，待客更加体面
- 实用性宽大空间，座椅折叠灵活组合，载人载货随需应变
- 左右双滑门设计，宽大内饰通道，装卸能力显著提升

帅客

郑州日产汽车
相信 相伴 相成就

河南威佳 0371-65696677 河南广大汽车销售有限公司 0371-63754480 南阳威昌汽车服务有限公司 0377-67095599 漯河远见汽车销售服务有限公司 0395-5891177 洛阳雷亚汽车销售服务有限责任公司 0379-65236669 平顶山市威泰专营店 0375-6168877

河南奇骏实业有限公司 0371-60301111 濮阳市瑞琪机电设备有限公司 0393-8209666 驻马店市开发区恒达汽车维修有限公司 0396-2621588 济源市新世纪汽车销售服务有限公司 0391-5550522 郑州市产商丘佳盛店 0370-2272018 信阳市昌源汽车销售服务有限公司 0376-6559888

郑州日产中原专营店 0371-67665088 新乡市豫中机电设备有限公司 0373-3396688 许昌市恒力汽车销售服务有限公司 0374-2526688 三门峡瑞通汽车销售服务有限公司 0398-2892020 三门峡市车之港汽车销售服务有限公司 0394-8513666 焦作市地骋汽车销售服务有限公司 0391-2550608 2115922