

海外代购人 网上逍遥派?

逍遥! 由兴趣变成的兼职

在采访之初,记者以为海外代购人的主力军会是留学生,经过探访,才知道真正把代购作为职业的主力军是华人师奶们。他们涉足代购行业,很多源自于自己网上购买的经验,以及看到国内外商品市场的落差。

与其说,两钻级的海外代购卖家 Vincent 在网店上写的是自己的“入行故事”,还不如说是他的购买经验。他自己叙述道:曾经自行在名牌服饰的海外商品官方网站购物,看到价格比国内的便宜,忍不住大肆“入货”。按商户列出的标准尺码表,他把自己的身体数据量了又量之后,兴冲冲地订了一大批的衣服,翘首以盼半个月,等来了快递的电话,却是告诉他去递交清关资料、缴纳进口关税……经过一系列繁琐的申报手续,货到手以后才发现因为国内外的尺寸标准不一样,大部分衣服鞋子都不合穿!为了减少损失,他就按成本价再打折卖掉。衣服卖光了两个月后,居然还有人问他有没有货。于是, Vincent 以自己“以身试买”的经验教训,开始为别人代购这个牌子的服饰。

自己认可商品的质量,继而把产品推介回国内的代购人比比皆是——这点从代购者网店上可以一窥其主营方向。据了解,代购的热门商品包括化妆品、时装、鞋帽、电脑、手机等商品。至于点名代购物,由于几乎不需要金钱成本,很多网店上没有的商品,店家都可以帮忙代购。竞争激烈,代购费用从以往的收取代购物价的20%降到普遍在10%左右。每100美金的商品赚取50元~70元人民币的代购费,这对于海外的物价水平来说,只能当是零花钱,所以大部分代购人并不以此养家,而是把这份工作当成是玩票性质。

环游世界,对大多数人来说,是一个遥不可及的梦想。但降低一点要求——买遍世界呢?这似乎在我们生活中变得越来越平常。现在,人民币的升值和网络购物的不断完善,越来越多的人在网上寻求世界各地的代购人,代购生意越来越红火。

可以去逛街购物,又能赚到可观的收入,世界上真有这么逍遥的职业?当兴趣变成工作,有乐在其中的时候,不过也需要更多的耐性和细心。



逍遥! 预先铺排 过足“购物瘾”

消费的快乐,不一定是买到很多东西,最大的乐趣往往是购买的过程。作为海外代购人,最开心的莫过于用别人的钱,过足“购物瘾”。

每逢圣诞节、万圣节、感恩节等几个大的节日,外国商场都有例牌节目:名牌大减价。所以节日之前,会是代购人们接单最繁忙的时间。当然,识相的代购人还会预先把减价信息在网店上发布,为网上“订购”热做好热身准备。把买家们的要求记录下来,争取时间抢购。身在国外的他们,休息时间却跟国内同步——据詹妮弗的经验,黄金周、春节等长假期,几乎没有交易产生,估计国内买家们都忙着去玩了。代购人也趁此机会稍作休息和调整。

在网上交易的门类中,海外代购其实也算比较简单的一类。这是因为既有人文环境的铺排,也有代购人自己的铺排。詹妮弗刚开始

做代购的时候也担心:标价这么高的东西,国内的人是否消费得起?结果她发现跟她接触的买家,比她还懂行情。而且在国外,时尚品牌的购买途径也是很明确的:品牌的官方购物网站、商场专柜、专卖店以及几个有名的大型购物网站。同一个地方的代购人,所走的环节其实是差不多的,国外也没有买卖仿冒品的地方。而代购人的网店上,不会“堆放”太多的商品,倒是会把交易需要注意的细则写清楚,包括运费、到货时间、代购费用、货币汇率等。虽然从价格上看商品一点也不便宜,时尚品牌的眼镜、服装的标价往往都是几百上千元,大概是因为报价明晰,“售价+税+官网运费+国际运费+代购费”,所有费用一目了然,也没有哪部分可以削减了,代购人反映说:来讨价还价的买家甚少。

逍遥? 简单背后有繁琐之处

兴趣和经验都有了,购物令人愉快,这样子代购工作就会顺利?身在美国得州的詹妮弗,虽说已经移民10年,不过如果不是因为做代购,她也不会仔细关心起时尚资讯、国内的市场以及商品的价格。

据记者观察,海外代购者一般有两种形式。一种是在海外,买家通过网络或电话与之建立联系,代购人直接在境外购货后寄给买家,这种代购者多为“单飞”的。另一种发展得小有规模了,是在境外,先把商品寄回国内,请在国内的亲戚、朋友帮忙充当“客户服务中心”,再把商品转交给买家。其中,运费、代购费等具体费用由卖家和买家共同商量决定。

既然是一种兼职,其工作的时间和内容的弹性相当大。有的代购人是三天打鱼两天晒网,一个星期就在网上露一两次脸,“拣”到多少工作也无所谓;有的主营方向很明确,只代购化妆品或者时尚品牌,此外领域的,恕不招待;有的人就像詹妮弗那样,会把功夫做得相当细致,甚至为了方便和买家沟通而通宵工作(美国和中国的时差较大)。当然,工作细致程度,往往会影响到买家对他们的信任度。

网上购物本来已经是“隔空取物”,国内的交易退换货比较方便,国内外之间的交易,退换货所产生的运费可不少。指名代购,看似简单,其实在交易前的沟通才是代购的重头戏。做代购快一年的詹妮弗宁愿“先小人后君子”,她与买家交易的步骤一般如下:首先让买家提供图片名称,最好有介绍或者官方网站的链接;然后她帮买家找,找好资料再发给买家核对;报价前确定有没有打折,税费、运费、代购费一一列明,要求买家用支付宝付款;付款后,她马上上下订单、结账,并且把提交的订单发给顾客审核、保存。等到东西来了,就把收到网站的发货通知发给买家,把商品进行初步的检查,拍照存档,一方面方便以后宣传,一方面也好对买家负责——很多人喜欢先看实物图片的。最后是核对收货信息,发货到国内时,她会吧运单信息发给买家。一来二往之间,细节折腾人的。摘自《文化周末》

金融 楼盘 招聘 郑州最大的金融资讯互动平台;《郑州晚报》、《通通有》消费指南、中原网互动传播,一次投入,三种发布渠道,全面提升广告投放价值;24小时广告刊登热线:63399000 67655128

● 咨询电话: 0371-67829700/701 ● 展示中心: 中原西路赵坡新村北对面
 ● 建设单位: 郑州南仗新农村指挥部 ● 项目地址: 中原路与凯旋路交叉口

中原西路·西流湖公园·地铁口旁

▶▶ 七成入住率现房湖景社区

1200 现房
元/m²起

乘车路线: 12、44、210、112、321路公交车赵坡新村下车路北300米即到

河南嘉信投资担保有限公司 2009年度稳健运营投资担保机构
 最佳诚信投资担保机构
 市民最值得信赖的投资担保机构

引领投资新方向 托举理财新高度

嘉信理财 款款精彩 年收益
 总有一款适合您! 13%-20%
 理财热线: 60135808

嘉信担保贷款 一天放款 让您坐享其成
 中小企业专项贷款 现房抵押贷款 贷款热线: 60135802/03

地址: 郑州市黄河路129号天一大厦B座901室 网址: WWW.JX BANKS.COM
 郑州西区: 0371-67973211 巩义分公司: 0371-69596237

Http://www.hnydtz.com 客服热线: 400-6888-905

河南银达投资担保有限公司
 HE NAN YINDA INVESTMENT GUARANTY CO.,LTD.

找资金伙伴 解一时之忧
 到银达理财 定稳操胜券

年稳定收益率12%-18%以上

★业务副总1名★风控经理1名★投融资经理2名★理财顾问(可兼职、老干部优先)

理财热线: 65862168 65862868
 地址: 郑州市经三路北段金成国际广场6号楼东905室

百年老媽®
 bainian laoma

专业香醇超值 一百年不变的关怀!

- 中国餐饮百强企业
- 中华餐饮名店
- 全国餐饮业名牌企业
- 中国名火锅宴
- 中华名火锅

中国·河南百年老媽饮食管理(集团)公司历经十三年的经营发展,公司现已拥有5家总面积约6000平方米的高档直营品牌酒店,8家全国特许品牌连锁店,业务遍及河南、山西、山东、安徽、河北、湖北、陕西等十多个国内省辖区重要城市。因经营拓展需要,高薪诚聘以下精英!

聘

营销策划经理 店长
 高级培训师 前厅经理
 薪酬绩效主管 厨房经理
 储备管理干部 前厅领班

● 有意者请携带身份证、学历证原件和复印件一份,2寸免冠彩色近照两张,前来面试。
 电话: 13253492700 网址: http://www.bnim.com.cn
 联系人: 朱经理 E-mail: hr@bnim.com.cn
 地址: 经三路与政四街交汇处百年老媽四楼人力资源部