

8000万资源倾注永乐花园店

——500余家供应商鼎力支持中原首家全美式家电卖场



会有众多好礼和优惠在等待大家，我们保证：惊爆让利，本年度仅此一次。”

电脑供应商（苹果电脑）： 形象馆里全线产品尽情玩

深受年轻时尚人士追捧的苹果电脑选择在永乐花园路店集中上市全系列产品并开设形象馆，苹果电脑河南区负责人介绍，这是河南家电卖场里规模最大，耗资最多，档次最高的苹果体验厅，苹果的全线产品均在这里敞开展示供消费者们把玩体验。届时，在永乐花园店，消费者将能看到苹果电脑全新的展示模式，个性而不张扬。该负责人告诉笔者，之所以选择在永乐电器的花园店开设形象馆，正是看重了花园店作为中原地区最高旗舰级别家电卖场的现代化气息以及拥有的大批潜在高端的消费者资源。消费电子产品所开设的体验店，其着

眼点就在于顾客亲自动手去体验，永乐花园店的苹果形象馆为喜爱苹果产品的年轻人提供了一个极好的体验空间，喜爱苹果的朋友们，11月13日一定要去永乐花园店尽情玩一把。

【电话预约送液晶】

据悉，11月9日，永乐花园店公布了一项非常令人震惊的活动：11月9日至11月12日，凡电话预约的消费者在开业期间购物只要满2800元，就可以免费获赠一台价值1690元的19英寸的液晶电视。由于这个活动优惠力度非常大，热线电话几近打爆。永乐花园店的工作人员在此提请大家：距离预约截止日虽然还有两天，但名额将满，有意向的顾客一定要抓紧时间拨打电话预约，幸运之神在等着你！ 冯刘克



11月13日，代表着高端、时尚的中原首家全美式家电卖场—永乐花园路店即将揭开神秘的面纱。近日，有关全美式家电卖场开业的促销信息纷纷亮相于郑州各大媒体，“行业优惠幅度年度仅此一次”，一句普通的宣传语却透露出永乐对花园店的重视以及此次开业资源的雄厚。据悉，由于得天独厚的位置优势以及挑战传统的全新经营模式，永乐花园店得到了500余家供应商最忠实的拥护和最实际的支持，苹果电脑带来了旗下全线产品并开设最大的形象馆、三星彩电携巨额促销资源打造价格新低……供应商纷纷表示，将在全美式家电卖场永乐花园店展示最新、最尖端的产品，一些品牌的新、奇、特产品将是首次登陆中原。同时，在11月13日开业期间大幅让利。据悉，为体现对全美式家电卖场的重视，就连平时“一毛不拔”的国际大牌“铁公鸡”们也罕见地拿出了20%-30%的让利，并有豪华大礼加赠。

厨卫、小家电供应商： 海量赠品倾城投放

花园路商圈及其周边高尚社区众多，眼下正值新居装修及新居入住旺季，新一轮的厨卫、小家电消费热潮即将到来。为满足消费者对高品质厨房生活的需求，让消费者从油烟、繁琐的传统厨房中解放出来，永乐花园店特设立了体验式“新概念”厨房模式，让新居消费者感受时尚、前卫的新厨房理念。

借助花园店开业之势，小家电、厨房电器（烟灶、烟机、消毒柜等）、热水器等电器的供应商纷纷表示，“作为年度行业最高规格的开业庆典，我们不仅准备了数百万的让利，还一举将总价值近千万的海量赠品倾城投放，赠品丰富程度可谓空前。不但赠品种类繁多，更涵盖了高中低档，全面震撼绿城。我们保障，让购买不同商品、不同金额的消费者都能拿到称心如意的礼品，我们有信心创造家电业史无前例的开业盛事。”

彩电、冰箱、洗衣机、空调供应商： 热情打造价格新低

对市场的精确把握，是企业取得优异市场业绩的重要因素之一。永乐将其花园店按照全美式模式打造成目前行业内最高端的家电卖场，非常吻合花园路商圈的消费特点，对消费者具有强大的吸引力。反映出永乐电器对目前市场需求做出的精确判断。家庭必需的彩电、冰箱、洗衣机、空调等传统四大件电器的供应商们表示，“永乐花园店为我们搭建了一个绝佳的销售平台，作为回报，我们将以充足的货源和上千万元的促销资源联合永乐一起打造最具吸引力的开业盛典，我们保证，所有商品价格将创造年度新低水平，让消费者在享受全美式家电卖场新鲜体验的同时也享受我们的热情。”

手机、数码供应商： 惊爆让利，年仅一次

占据市场重要地位的家电连锁已成为主流品牌手机、数码产品销售的重要渠道，永乐花园店作为中原首家全美式家电卖场，其真机展示、开放式陈列模式更能完美地展现产品的优势，体验式营销模式更能让消费者在购买之前真实地感受产品的魅力，这种营销模式得到了手机数码产品供应商的一致赞赏。诺基亚、摩托罗拉、三星、索尼爱立信、LG、多普达等手机供应商以及佳能、尼康、索尼、松下、奥林巴斯等数码供应商表示：“永乐花园店全美式风格的经营模式为我们提供了最好的产品展示舞台，本次开业盛典，我们将会在花园店投入比十一更多的促销资源，全力支持全美式家电卖场。11月13-15日，在永乐花园店将