

maydes 美涂士漆  
**健康家园**

**美涂士漆业**

**竞争优势下的能力战略**

经过11年的发展,美涂士通过战略、品牌、终端等能力的聚合,已经成为消费者认可的知名品牌。对此,美涂士事业部总经理任德忠一语道破天机:“我们已经从战略能力做到了能力战略。”

任德忠笑着说:“很多都知道巴菲特具有‘点金指’,而很少知道他的‘黄金眼’——辨别具有持久竞争优势的优质企业。从企业角度说,竞争优势往往决定了一个企业能走多远。”

面对中外品牌混战的涂料市场,美涂士通过8个能力战略的组合聚合,找到了独特的、体系化的竞争优势,即美涂士的战略轮舵,以此推动美涂士在涂料市场乘风破浪。

全世界的管理和思维方式正在酝酿一场新的趋势,飞跃前进的社会中,唯一持久的竞争优势就是“有能力比你的竞争对手超越得更快”,这就是“动态能力”。任德忠表示:“美涂士动态竞争的秘诀就是永远比同行快半拍。”事实也是如此,从率先推广起装修漆,率先大面积操作专卖店,率先进行小区的推广……营销工作的岗位在前线,而不是在后方。这种零距离的营销策略,使美涂士的产品研发、策略制定与调整总会具有“领先半步”的动态竞争能力。



招商热线 0371-66528200

# 星艺三度空间再升级

征集10套精品住宅样板间,大力推广新模式

今年6月,广东星艺装饰郑州公司推出了3度空间高端设计室,并提出一个全新的3度空间装饰理念。年底,星艺装饰又将3度空间理念进行全新升级,欲引领2010年中原家装新模式。

晚报记者 万佳 孟辉



广东星艺装饰供图

## 理念升级 细致诠释3度空间

随着装修市场的发展,新的模式越来越受到消费者的青睐。据广东星艺装饰郑州分公司总经理熊安辉介绍,3度空间是星艺推出的一种全新的装修理念,即空间的合理划分、人性化的设计和艺术化的风格。短短几个月中,星艺在实践3度空间理念的同时,又在实践中精益求精不断进步,对3度空间进行全面升级,更加深入细致诠释3度空间这一理念。

“品位高雅、格调不凡的居室装饰,不完全在于花钱多少,而在于装饰设计是否成功。目前家装市场鱼目混珠,使得许多装修变成了一

种程式化的刷墙铺地板,很多家庭装修出来的效果更是千篇一律,毫无个性可言。”熊安辉表示,星艺这次推出的家装新模式,就是想要打破这种局面,能够让家装充分体现出其彰显个性的重要价值。

3度空间升级,“现场制作”来体现。所谓“现场制作”,熊安辉解释,在星艺的现场,所有你能想到的家具,都能够按照顾客的要求为其制作。不仅如此,在每一户的设计中,星艺都会根据不同的户型需要制作不同的木制装饰,达到装修装饰浑然一体的效果。

## 量身定做 完美家居更合心

家庭装修的目的是美观,但美观的同时也不能忽视了实用,这也是衡量一次装修成功与否的两个关键点。目前消费者大多数还是选择在基础装修过后自己购买家具配套,包括木门、橱柜等。熊安辉坦言,“这就面临一些令人棘手的问题,比如买回的家具不合尺寸,或者风格很难统一,有的甚至还会面临质量不过关的问题。”

在施工质量方面,熊安辉表示,星艺对所用板材的要求都特别高,不仅要保证工程的质量,更要保证施工的工艺,这样算下来,对于客户而言,定做的家具会比买家具在费用上省下一大笔,更省了买家具的奔波劳顿。“一般自己去买的木门都是只有两个合叶,但是我们制作的木门都是三个合叶,这样肯定牢固性就更强,所以我们制作的家具在质量上也是更有保障。”此外,星艺所用所有材料均达到了国家级环保要求,“木制品加工的每一道环节,都可以让客户在现场看到。另外在装修结束后,我们还要赠送客户一次免费环保检测,让客户更放心。”

在星艺一个正在施工的工地,门口功能分区的鞋柜及衣帽柜,餐厅精致的小吧台,书房里悬空设计的书桌,客厅别具匠心的装饰柜……虽然施工进度所展示的还仅仅是个雏形,但依稀可见户内每一款家具,每一点装饰,都是完全出自为业主量身打造的目标。这不仅是对整个装修风格的整体协调性是一个很好的保障,而且因为是量身定做,所以每一个细节在设计上都会考虑到主人的习惯,能够让家庭空间得到更充分的利用,尺寸尺度易于把握。“目前我们要征集10套精品住宅样板间,来大力推广这种新的装修模式,我们的样板间也静候顾客来参观体验。”熊安辉说。



5年 • 发动机 • 变速箱  
10万公里保修

2006年8月29日起销售的非营运车



1.4DOHC/1.6CVT 高效发动机



全自动恒温空调



转向盘音响控制



6安全气囊

当懂得运用,有限的能量便能发挥出无限的锐力。RIO锐欧,甄选DOHC/CVVT发动机,动力和燃油经济性合为一体,内在锐力尽在一发间,也因此蝉联世界冰上赛车锦标赛Iceracing Andros Trophee三连冠。敏锐的操控性能、环环安全配置,让能量时刻凝聚,行动力一举过人。

- 洛阳悦达 洛阳市瀍河区九都东路名车苑
- 商丘佳瑞 商丘市平原路86号
- 开封中原 开封市金明大道与北环交叉大转盘东北角
- 郑州双盛 郑州市郑汴路116号中博汽车广场
- 郑州广发 郑州市中原路113号
- 郑州新裕隆 郑州市郑花路北段河南汽车贸易中心院内

- 0379-65278008
- 0370-2589911
- 0378-2267555
- 0371-69169111
- 0371-67610999
- 0371-65590188

- 安阳隆兴 安阳市长江大道与东外环交叉口
- 新乡诚盛 新乡市新飞大道与南环路交叉口南环汽车广场内
- 焦作交运富隆 焦作市塔南路南段沙河桥南(原六运院内)
- 许昌悦达起亚 许昌市许由路63号
- 南阳老黑 南阳市高新路与仲景路交叉口向东50米路北

- 0372-2110000
- 0373-3537878
- 0391-3563999
- 0374-5139086
- 0377-62089999

