

# 企业教练干啥的?

## 和老板一对一聊天,一小时收费8000元 专门找企业的毛病,再给个药方

一对一聊天,一小时收费8000元,最贵CEO私人教练首进郑州教企业高管如何当好自家企业教练。上周六,我省医药、房地产等行业十几位知名企业的老总聚在郑州,和来自新加坡的企业教练一起座谈,而每位企业家就要为此付费近2000元。  
晚报记者 程国平

### 企业教练首进郑州摸行情

自上世纪末开始,“企业教练”一词在欧美知名企业中大行其道,波音、麦当劳、可口可乐、福特、日本丰田、IBM、通用电器、苹果电脑等巨型跨国企业先后导入教练技术。近年来,联想、TCL、乐百氏、新浪等中国本土企业也开始关注并先后引进企业教练。

21日,我市10多名知名企业家聚首在一家提供教练技术的咨询公司——上海企谛思企业咨询公司,这是新加坡一家著名的企业咨询公司,自1995年进入中国后,其市场培育的重点一直在上海、北京、深圳3个国内一线城市,郑州是其进入中国的第五个城市。

“在浙江,我们服务的企业一般资产总额

### 名词解释

**【企业教练】**企业教练衍生于体育,是将体育教练的理念、方法、技术应用到企业管理实践而产生的一种全新的企业管理理论、方法、技术和顾问流派。它起源于20世纪中后期的美国,经过20多年的发展,教练技术已成为欧美企业家提高生产力的有效管理技术。目前,教练已成为美国顾问业中呼声最高、增长最快的领域。

在7亿元以上,因为这样的企业已发展到一定规模,或者面临着市场扩张,或者面临着接班人的传承,或者企业管理存在断层等问题,不

一而足。”当日,带来队到郑州的企谛思执行董事李曹园博士和上海分公司的总经理黄文青说,之所以服务的企业具备一定的规模,是因为很多资产三四亿的企业还不觉得自己有问题。不过,根据地区经济差异,这个标准也会有一个共性:正在寻求突破。

黄文青表示,目前在国内,企谛思拥有教练资格的只有25人,基本上每个人都有直接做企业的经历。这些教练一堂课一般只有10个人,然后再分成小组讨论,如果企业家需要一对一分析问题,公司会另外安排。

### 与教练聊天,最高1小时8000元

企谛思的河南合作伙伴哲纳思商务咨询有限公司负责人李凌燕表示,企业教练是按小时收费,而不同级别的教练收费也不同,在企谛思,最高收费标准是一小时8000元,费用确定完全根据企业家自己的需求。“你想解决什么问题,需要服务多长时间,由企业家和我们的教练深入交流之后定。”李凌燕说。

即便是企谛思的大众课,听课的门槛也是3000元,可以听两天课。

如此高的收费,河南的企业家会有人响应吗? “3人一组,其中有一个是企谛思的教练,也就是说我们两个人都可以和教练进行一对一的沟通,我认为这是一种新颖有效的训练课程。”来自邦仁药业的尚先生说,他希望能与管理专家们建立长久的合作关系。

### 【本地播报】

## 郑州规模以上工业今年首次实现20%以上的增速

昨日,省政府发布消息,今年1月至10月,郑州规模以上工业完成增加值121.5亿元,同比增长24.2%,这是郑州市规模以上工业年内首次实现20%以上的增速。

据介绍,郑州工业经济运行呈现增速明显加快、运行质量和效益显著提升、重点行业增长加快等特点。随着赵家寨煤矿等项目投产和30万吨以下煤炭企业的相继复工,煤炭产量达到657.2万吨,同比增长147.7%;汽车工业受政府支持政策的积极影响及新项目的投产拉动,产量大幅增加,海马商务汽车有限公司产值增长768%,宇通重工产量增长232%。  
晚报记者 裴蕾 实习生 柴琳琳

### 【图说财经】



## 食品过期了没? 看这块提示牌就知道了

“某种饮料还有5天到期,某种面包还有3天到期,请消费者注意选购”。昨日,二七工商分局在辖区内推出消费安全警示牌,公示食品店内即将过期的商品,提醒消费者购买时注意。据了解,针对食品经营店销售的食品有些即将到保质期,消费者一不注意,买回后放上三五天就过期的问题,二七工商分局自制消费安全警示牌发给辖区各食品经营户,由食品店每天清查店内销售的食品保质期时间,并将即将到保质期的食品名称标注到警示牌上,以供消费者参考。

晚报记者 左赞 通讯员 赵正银 文/图

公告 招聘 招商 郑州最大的消费资讯互动平台;24小时广告刊登热线:63399000 67655128

## 寻找弃婴(弃儿)生父母公告

2008年12月28日21时  
在中州影剧院向北500米路东  
捡拾男性弃婴(弃儿)一名,(姓名林立),出生日期(或者估计年龄)三个月,身体健康,随身携带物品有小棉花被子包裹内有50元钱。

请孩子的亲生父母或者其他监护人持有效证件与杨丽珠联系,联系电话:15137151721,联系地址郑州市二七区京广南路张魏寨东街165号院3号楼3层南户。即日起60日内无人认领,孩子将被依法安置。

郑州市民政局  
2009年11月23日

## 诚聘

- 经理助理:2名 2500元
  - 客服主管:3名 2000元
  - 电话营销员:5名 1500元
  - 资料整理员:5名 1500元
- 要求:23岁-45岁,高中以上学历,善于沟通,亲和力强,男女不限,态度积极向上者优先。  
待遇:享受三金+双休+培训  
0371-61011000 13598017335

**招商**  
河南国际农业商会。名利双收的项目,科学实用的模式,一本万利的收益。前期工作已完成90%,现缺资金支持,面向社会招商,有意请考察。  
0371-69350538 13137716628

服务无处不在  
信息包罗万象

# 永乐电器:最火不过花园店

## ——开业冲击波再创11月销售高峰



中原首家全美式家电卖场永乐花园店11月14日试营业让郑州的冬天“火”了一把,11月21日的开业冲击波优惠升级,周末两天销售再次突破1000万,充分显示出永乐花园店强劲的销售能力以及促销活动对消费者的吸引力。为了感谢郑州市民对永乐花园店的热情捧场,本周末永乐花园店将发起开业大让利,誓将狂惠进行到底,让更多的消费者感受开业带来的实惠。

### 彩电、冰洗、空调: 厂家鼎力支持,本周优惠再升级

“永乐花园店的促销已经从单纯的一个新店开业活动演变为11月份相对处于家电淡季的狂欢盛宴”,格力空调的付总这样告诉笔者,“由于定位准确,促销活动简单易懂,实实在在,卖场环境新颖、舒适,服务更加贴心、快捷,永乐花园店已经开始迎来了回头客”。与付总有同感的各品牌工厂老总不在少数,从永乐花园店试营业10天后各品牌的行动就证明了一切。三星彩电根据

前三天的销售结构,18号就及时的更换掉3台样机,使出样的型号更贴近于花园商圈附近居民的购买趋向;新飞冰箱也把其他卖场最优秀的销售人员增加到永乐花园店,常派销售人员达到4名;志高空调的市场经理更是在20日晚上临下班前再次赶到花园店现场为销售人员培训新调整过的周末促销活动方案……

永乐花园店的开业促销,已经引起了各品牌总部的重点关注,只要是永乐花园店申请的促销资源,各品牌总部均一路绿灯,在第一时间审批完成;各品牌的发货速度也得到提速,以前下过订单需要一周时间才能到货的,最快的3天就能入库到永乐电器的配送中心。笔者从一个彩电品牌老总那里打听到,原来是借助于永乐花园店强劲的开业促销冲刺年度销售任务的提前达成,这样,我们对于各品牌持续为永乐花园店倾注大力度的促销资源的原因就不言而喻了,可见永乐花园店一个单店对于市场的影响力有多大。

### 手机、数码、电脑: 真机体验更直接,为消费者想的更多

永乐花园店作为中原首家全美式家电卖场,其真机展示、开放式陈列模式更能完美地展现产品的优势,体验式营销模式更是让消费者在购买之前真实地感受到了产品

的魅力。这种营销模式得到了众多消费者和手机数码产品供应商的一致赞赏。在本轮开业风暴中,手机、数码、电脑的表现相当精彩,促销力度之猛烈令人瞩目。除了海量的货源,低于市场的价格,超值的配件礼包更让消费者心动。购手机送移动充值卡、电池礼包、存储卡等,购数码相机、摄像机送相机包、大容量存储卡、三脚架等,甚至连镜头擦拭布、屏幕保护膜这些永乐都替顾客想到了,购电脑就能拿到更多了,除了电脑包、鼠标垫、耳机、摄像头之外,杀毒、娱乐的软件也随机赠送,为消费者考虑之周到细致,让人心暖。

### 取暖设备:货源充足,价格实惠

本月初的一场突然提前的雨雪天气让郑州市民猝不及防。永乐花园店开业以来取暖区人潮涌动,市民纷纷抢购,取暖设备销售量激增。“油汀、电暖器、空调这些取暖设备每天至少销售100多台”,永乐花园店的一位销售人员告诉笔者。如此大的市场需求,使供应商本来紧缺货源更加吃紧,得益于永乐与供应商的良好合作关系以及花园店强

大的销售能力,目前已有6万台的御寒取暖设备优先到货花园店,可以满足郑州市场的需求,市民能放心选购。另外,即日至本周末在永乐花园店购买油汀、电暖气、空调等取暖设备还将有一定幅度让利。

### 【亮点活动早知道】液晶电视免费送

从10月底到11月1日,在郑州各大媒体上均出现了永乐花园店的竞猜奖券,开业时间、开业销售额、冠军品牌,您只要猜中任何一题,无需购物,即有机会免费得到19英寸液晶电视一台。据悉,本周末,在永乐花园店将现场抽出最后一批10名幸运者。如果您填了奖券,当天可一定要去现场,最后的10名幸运者中说不定就有你。  
冯刘克

