2009年度中原金融领军人物（候选名单二）

黄呈华　兴业银行郑州分行行长

推荐理由：2006年到任郑州分行后，黄呈华深入河南省17个地市进行实地调研，通过调研，基本摸清河南市场情况。短短的3年时间，郑州分行在原来“寻立求稳”的基础上基本完成了从“初立未稳”到“已立初稳”的转变，从2009年开始迈进“固立强稳”的发展阶段。2009年，面对日益复杂的经济金融形势，黄呈华和其他班子成员，积极应对挑战，努力危中寻机，又提出了“整体上规模，协调大发展”的新思路，用心抓好主流业务，截止目前，存贷款增幅及资产质量在本地同业中和全行系统内均保持领先水平。

许杰　工商银行河南省分行副行长

推荐理由：自2005年以来，他带领工行河南分行营业部，加快推进经营转型和体制机制改革，努力夯实经营基础，确立了中原“第一盈利银行”、“第一零售银行”、“第一存款银行”、“第一信贷银行”、“第一个贷银行”和“第一结算银行”地位，实现了利润、存贷款、结算、中间业务、银行卡、电子银行等多项指标同业市场第一。以支持地方经济发展为己任，2005年以来，累计投放贷款488亿元，被郑州市委、市政府授予“支持地方经济发展先进集体一等奖”和“郑东新区建设五年成规模特别贡献奖”。

王小平　泰康人寿保险股份有限公司河南分公司总经理

推荐理由：1993年，加入中国平安保险公司，1995年任安徽平安寿险总经理，2003年5月加盟泰康，担任河南分公司总经理至今。30年的保险金融学习工作经历，拥有一整套管理经验推动业务全面发展，经营管理不断升华的同时，逐步形成了明确的河南企业文化，使泰康人寿成为了河南市场上一家极具文化底蕴和竞争力的寿险分公司。2009年，泰康人寿河南分公司在王小平的正确领导下，保费收入已达60余亿。作为一家成立不到九年的公司，泰康人寿河南分公司已进入河南市场第二，截至10月达14.82%。

孙林　中国人保财险郑州市分公司总经理

推荐理由：在孙林的领导下，郑州人保坚持以市场为导向，以客户为中心，以体制机制创新为核心，通过调整经营策略，改革人力资源管理机制，优化整合内外资源，夯实基础管理和内控制度，创新经营管理模式，提升服务品质等一系列战略举措地有力实施，业务发展取得快速突破，业务规模由他上任之初的4亿多元发展到目前的近7亿元；公司保持了稳健的盈利能力，年均创利5000多万元，服务能力和企业核心竞争力进一步提升，公司的品牌影响力和社会价值进一步增强，行业主导地位进一步巩固。

金融盛典投票方式

2009郑州金融年度盛典评选活动正式拉开帷幕，多种参与方式供您选择。除了拨打热线电话0371—67655029、67655763，发送电子邮件至zzwbjr@163.com，您还可以登录中原网(www.zynews.com)或者新浪河南(henan.sina.com.cn)进行网络投票，或邮寄至郑州市陇海西路80号郑州晚报金融部(邮编450006)。期待您的参与。