



年度骄傲

2009 郑州金融年度盛典候选名单

2009年12月2日 星期三 主编 龙从产 编辑 曹磊 校对 王阳 版式 陶莎



2009 年度卓越理财团队 (候选名单一)



中国银行河南省分行营业部理财团队

中国银行河南省分行营业部理财中心是我省的第一家总行级理财中心。截至2009年10月底,共维护中高端客户近3000位,维护客户资产超过18亿元。各项指标均快速健康发展,取得了骄人的业绩。省中行营业部理财中心是一支优秀的团队,大家始终坚持用心为客户理财。每天加班整理客户资料、分析客户资产结构、研究讨论市场、学习相关知识,然后向合适的客户推荐合适的产品,以帮助客户最大限度地实现资产保值增值。今年以来,理财中心的高端客户资产增长近3亿元。



光大银行郑州分行理财团队

中国光大银行郑州分行理财精英团队,致力于为广大个人客户提供最贴心的个人精品理财服务。团队拥有AFP/CFP金融理财师105名,其中包括中国光大银行总行特聘高级理财师、中国光大银行理财师大赛金牌理财师、和讯杯全国理财师大赛金牌理财师、中国光大银行总行理财专家团成员、河南省十大明星理财师、郑州市十大明星理财师等诸多理财精英。2007、2008年河南金融文化节,中国光大银行郑州分行理财精英团队蝉联“河南省优秀理财团队”荣誉称号,在郑州市场受到无数客户广泛好评。



广发银行经三路支行理财团队

广发银行郑州经三路支行“真情理财”团队是一支富有先进的理财理念和专业素养的队伍,拥有金融理财师6名。凭借先进的管理模式、优秀的专业人才,以良好的职业道德致力于为客户提供专业的投资平台,制定合适的理财规划。凭借低风险、超回报、直通车服务、多样化选择等优势,受到了客户的一致好评。“真情理财”团队在对贵宾客户财富进行全面评估的基础上,致力于为其家庭和个人精心设计“一对一”的个性化的、适合的、贴心的财富管理方案。



兴业银行郑州分行理财团队

兴业银行郑州分行自然人生理财团队专注于为高净资产的私人客户提供全方位、高品质的财富管理,服务内容包括一对一专属贵宾理财、置业顾问、融资咨询与金融管家服务。团队由一批资深的优秀理财专家组成,团队成员中国际金融理财师1名,金融理财师证4名,分别在基金、保险与贵金属(黄金、白银)等方面有深入的研究并拥有相应专业从业资格。团队自组建以来,一直致力于为中高端贵宾客户提供私密、专业、尊贵、顶级的财富管理贵宾增值服务。



浦发银行陇海路支行理财团队

浦发银行郑州陇海路支行理财团队现有人员共3人,由金融理财师资格证(AFP)的理财师组成。该团队主要向中高端客户提供全方位的金融服务,对财富客户进行一对一的维护服务。除能够满足财富客户的常规金融需求外,还能向财富客户提供专家级的各类增值服务:一是财富规划,在掌握客户金融需求与财务缺口的基础上,为客户量身定制个性化理财方案;二是投资管理,为财富客户提供投资产品组合和专属理财、保险产品;三是专业顾问,为客户提供专业水准一对一的理财顾问服务。(排名不分先后)

金融盛典投票方式

2009 郑州金融年度盛典评选活动正式拉开帷幕,多种参与方式供您选择。除了拨打热线电话0371-67655029、67655763,发送电子邮件至 zzwbjr@163.com,您还可以登录中原网(www.zynews.com)或者新浪河南(henan.sina.com.cn)进行网络投票,或邮寄至郑州市陇海西路80号郑州晚报金融部(邮编450006)。期待您的参与。

广东发展银行郑州分行

GUANGDONG DEVELOPMENT BANK ZHENGZHOU BRANCH

广发车主卡

专为私家车主的您度身订造

为您和您的座驾提供全方位的优惠和服务。自在生活、自主理财,一切由您随心掌控。



广发真情卡

真爱女人

给你最理想的分期方式!刷卡后,拿起你的电话,不限商品,不限商户,随时随地,样样能分!让粗心事件变成轻松的小插曲!女人的从容源自周全的保障。



广发南航明珠信用卡

一卡双用 成就想飞梦想

20万航空意外险 双重累计里程

免费申请



广发希望卡

点亮希望 照亮人生

在2008年12月31日前您申请广发希望卡时,即选择捐赠1000元到“广发希望慈善基金”,如申请成功,将在您的广发希望卡账户内扣除相应金额,同时即可获得卡面印有“希望基金创始人”的卡版(爱心四叶)。



24小时客服热线: 95508

广发卡 给您更多,为您看更远