超越传统评选模式,从优秀之中选出卓越,首批候选名单已经出炉

榜中榜评选掀起车市追赶热潮

评选还将首次推出郑州车市"黑酸莓"奖,奖给车市最差的车商和车型,以警示购车消费

日历终于又翻到了最后一页,看着日历被撤过去那厚厚一叠已经逝去的岁月,留给了我们无限的回忆,也让我们对12月份这仅剩日子充满了期待。回忆,回忆我们的汽车市场用了怎样的热情,让1000万辆的冲关之梦仅用了9个月零20天就得以实现;憧憬,憧憬冲关之后的车市还将以怎样的雄伟姿态阔步前行。当然,在这些令人振奋的数字面前,更需要我们记住的是那些数字背后为之付出辛劳的人们。而本报上周启动的"首届(2009)郑州车市榜中榜"评选活动,就是要从车市那些优秀之星中评选出更加卓越的明星,铺就郑州车市最璀璨的星光大道。

活动推出 反响如潮

上周,由郑州晚报策划的"首届(2009)郑州车市榜中榜"评选公布了首批候选名单,在消费者和车商中引起了强烈的热议。河南涌盛汽车销售服务有限公司总经理彭勇告诉记者,从上周得知郑州晚报启动榜中榜评选活动以来,公司的领导和员工都非常重视,大家都表示一定要更加努力,让今年表现不俗的长安马自达品牌获得殊荣。河南天道汽车销售服务有限公司市场部翟耀也表示,这次评选意义非凡,我们要拿出更加优异的成绩来争取这份荣誉。

不仅汽车经销商的参评热情高涨,一周以来消费者的参与性也非常高,每天评选热线都会接到几十位消费者的推荐电话,他们把自己心目中服务最好、品质最优的车商和车型推选出来,用他们的话说:"老百姓推选出来的,才是真正的好!"

"黑酸莓"奖 尤为关注

虽然评选活动并不是一个新颖的策划,但由于本次郑州晚报启动了与消费者联袂评选,并设立了准确的奖项,如成长之星,金牌售后维修4S店、金牌汽车维修技师、畅销王、

节油王等,不仅掀起了汽车经销商之间相互激励、你追我赶的劲头,更是对消费者购车起到了重要的引导作用,特别是本次活动中史无前例的设立了"黑酸莓"奖,更是引起了极大的反响。

消费者刘先生在电话中说:"这个奖项设立的太好了,就是要让那些不守规则、不注重信誉的商家公布于众,警示消费。"消费者赵女士也表示,"黑酸莓"奖对警示消费者有非常重要的作用,而且这些奖项全是由老百姓参与评选出来的,这种诚信度才是对老百姓消费真正有引导作用的。

候选名单见 11 月 25 日、12 月 2日、9 日郑州晚报《第一汽车》

你所喜爱的是什么车、你所喜爱的汽车品牌是哪个,你最想"力挺"郑州的哪家汽车经销商,现在就可以告诉我们。另外,从组委会了解到,投票截止时间为12月20日。您手中神圣的一票或许会主宰12月底揭晓的榜中榜各个大奖的命运,抓紧时间投票吧!幸运大奖正在寻觅有缘人。 晚报记者 王美华

首届(2009)郑州车市榜中榜·选票

投票标准如下:(1)人物影响力;(2)销售人气数;(3)产品性价比;(4)服务满意度;(5)本土推广度。				
车商	人物	黑酸莓	车型	
成长之星 服务之星 诚信之星 贡献之星 金牌售后维修4S店	突出贡献人物 策划之星 金牌汽车维修技师	最差售后服务4S店 最差性价比车型 最差购车环境4S店 最让人不放心车型 消费者最不满意车型	畅销王 运动王 节油王 安全王 操控王 公务车之星 时尚王 商务车之星	_ 经济车之星 _ 豪华车之星 _ SUV车型之星 _ MPV车型之星
您的姓名	年龄	身份证号		

投票规则:

1.拨打我们的推荐热线: 0371-67655767,每奖 每人只限投一票。2.邮寄 地址:郑州市陇海西路 80号郑州晚报汽车部,邮编 450003。投票结 束后,组委会将在投票读 者中随机抽取幸运名 单。3.网络投票:中原网 汽车频道。

时尚达人 精彩圣诞

到河南新裕隆"订SOUL,游韩国"——东风悦达起亚SOUL炫动 首尔时尚之旅启动



你想在时尚、浪漫之都——韩国首尔度过祥和欢乐的平安夜吗?你想亲身体验韩国独特的民俗风情吗?你想与时尚个性的"型车"SOUL亲密接触吗?11月16日,东风悦达起亚正式启动主题为"时尚达人 精彩圣诞——SOUL炫动首尔时尚之旅"招募活动。即日起,只要你积极参与网上的互动活动,或者到河南新裕隆48店预定新车,就有机会亲身体验由东风悦达起亚为您倾情打造的韩国首尔时尚之

旅。活动详情请见东风悦达起亚官方网站。 将产生60位幸运者

本次活动的主角SOUL是东风悦达起亚下 月即将上市的全新车型。这款融合了SUV、MPV、两厢车特点的新概念乘用车,自去年以概 念车身份亮相广州车展以来,就得到了国内广 大消费者的热切关注。为使消费者更深入地体 验SOUL"特立独型"的个性魅力,东风悦达起亚 特举办此次炫动首尔时尚之旅活动。

据悉,本次活动的招募环节将采用线上与线下同步选拔的方式,共产生60位幸运者于12月22日~25日前往韩国首尔尽享炫动时尚之旅。参与网上招募的消费者要经过SOUL

达人学院考试、个人空间PK以及闯关游戏等三个环节的考验,从中不仅可以充分了解到关于SOUL的各类信息,还能充分展现自己的时尚魅力。值得一提的是,东风悦达起亚在每个活动环节都精心准备了礼物,包括LV礼品卡、CK手表、PSP、照相机等。而在参与全部三个环节的网民中,将产生30位幸运者免费享受四天三夜的时尚浪漫韩国之旅,体验SOUL的独特魅力。与此同时,东风悦达起亚还将从全国200多家4S店提前预定SOUL的车主中抽出30名幸运者一同前往。本次招募活动将于12月6日结束。

时尚之舞——新车 SOUL

SOUL自去年海外上市以来,频获国际重量级大奖。《时代周刊》将SOUL评为2010年最令人感到惊喜的十款新车之一,称其为时尚潮流的典范。素有"工业设计界奥斯卡"之称的"Red Dot 红点大奖"更是对SOUL欣赏有加,这也是获此殊荣的首款韩系车型。不仅如此,国内媒体同样折服于它"特立独型"的魅力。在不久前珠海举行的"标新·起点"全国媒体试车会上,SOUL俘获灵魂的外形、缤纷绚丽的色彩、热情洋溢的内饰配色以及众多彰显自我的可选精品件,让媒体纷纷发出"绝对个性"、"如此可爱""古灵精怪""清新脱俗""潮人专属"的由衷

这款集精髓、气魄、生命和热情于一身的汽车,将触动每一个追求时尚、释放个性的灵魂。此次东风悦达起亚SOUL炫动首尔时尚之旅活动,不仅为所有喜爱SOUL的消费者提供了一次与时尚、个性共舞的机会,更为SOUL在国内的即将上市聚集了超旺的人气。为SOUL着魔的你,还等什么呢?赶快行动起来,释放你的心,时尚韩国行!

"金SSSS"河南华沃 吉利旗舰店入主中原车市

岁末年初之际,位于郑州市文化北路北车管 所南100米路东的吉利汽车河南华沃4S旗舰店正 紧锣密鼓的筹备中,预计将于元月份开业。

树立全国统一VI标准4S店

据了解,河南华沃4S旗舰店主要经营吉利汽车"金系车型",即金刚、金鹰系列,该店紧邻郑州市北车管所及郑州市二手车交易中心,是河南省华通汽贸集团严格按照吉利汽车全国统一VI标准设计建造,旨在打造吉利汽车整车销售(sale)、配件供应(spare part)、售后服务(service)、信息反馈(survey)四位一体的现代化4S示范店。

河南华沃4S旗舰店占地面积3000平方米,拥有先进的设施,布局合理的销售展厅、设施齐全的维修车间、人性化休闲娱乐区、信息广角、客户服务中心等服务区域,公司秉承"服务为本、信誉为魂、求实创新、追求卓越"的经营理念,充分发挥4S专营店的优势,专业周到的服务,处处体现出服务于广大车主的人性化关怀,给客户提供一站式购车的轻松与便利。

受2009年国家各项利好政策调控影响,作为中国最大规模的民营汽车公司,吉利汽车1月~10月份取得了同比上年度约增长87%的喜人成绩,全年销量将突破30万辆,而4月份上市的金刚2代更是以卓越品质,超高性价比,迅速打开吉利汽车的销售市场,为现有产品线的销售增添了加度之翼。

金刚2代五大方面突破升级

金刚2代产品定位于时代新锐轿车,是在金刚经典版基础上,以创新理念为基,以求精品质为准,打造最具时尚感和个性感的时代车,更是对金刚2代在"外形、安全、节油、空间、静音"五大方面突破升级,带来全新驾乘感受的最佳体现。

人如车,车如人,时代新锐既是车的体现, 也是人的彰显,既是对车的定位,也是对消费者 的诠释;同时彰显金刚2代是超越经典版,保持 时代感的新锐高品质车型。



金刚二代,在冲压工艺上:拥有世界先进的2000吨级伺服压力机,确保了金刚2代冲压件精确度;而焊接工艺则采用 C-CLNK自动控制系统,配备瑞典十轴联动 ABB 高性能机器人和自动点焊机,整车4210个均匀标准焊点,造就金刚2代十年不坏之身;世界先进的喷漆工艺,三次涂装,56道涂装工序,选用世界五百强企业杜邦公司的高品质涂料,造就金刚2代十年不腐的靓丽之体;整条主生产线采用电脑控制,主线生产节拍完全与白车身输送线、调整线动作同步,实现金刚2代不落地生产,四大工艺保证了吉利金刚的全新驾乘感受和感官效应,同时进一步丰富了吉利汽车的产品线,也向全世界证明了吉利汽车在技术上的领先地位。

金刚2代借鉴雄鹰个性元素,采用仿生设计手法,鹰眼大灯,欧式风格进气格栅,深斧切面侧身,更显俊朗动感时尚。人性化设计的室内空间,足以轻松乘坐五人。舒适的驾乘空间,另悉,河南华沃4S旗舰店试营业期间,全系车型购车均送全车购置税。 陈娴