我的2009

时光荏苒,2009年即将转瞬而过。

之于楼市,这一年的确显得颇不平凡:年初,中国楼市还在凛冽的金融风暴中瑟瑟发抖,但阳春三月的温暖阳光驱走了阴霾,"小阳春"普照大地,随后,楼市一路走高,销量、房价节节攀升,至今已有超越楼市最为火热的2007年的态势。

有人说,这是最坏的时代,也是最好的时代。

无论从哪个角度出发,2009年都是值得我们书写与记录的一年,梳理与思索的一年。临近年末,郑州晚报《第一地产》推出年度大型系列报道——"我的2009",让我们揭秘中原业界巨子一年来的操盘心得,聆听他们的精彩论断,从而把脉市场动向。 晚报记者 袁瑞清

看管吃做事了整你个云看管吃做这等期然业自自自自自就这去够叱己已已足一之在咤的的的的够调,这风

——郑州布瑞克房地产开 发有限公司董事长 卢天明



和心境容面对从容面对

形势不好,要有从容的心境

很多人将2009年的楼市看作是"过山车":"俯卧撑"和"撑杆跳"交替上演,年初一片悲观之气,如今却是"万里河山形势一片大好"。但在卢天明看来,用"过山车"来描绘这一年的楼市并不恰当,"可能是很多人去年对市场过于悲观,感到今年的销售量提升过高吧,房地产是一个区域性很强的市场,每个市场的特点都不尽相同,用'过山车'来描述,未免有些以偏赅全了。"

在他看来,2009年的楼市相比2008年,是出现了一个明显的回暖过程,但这也是一种正常的情况,就和去年的楼市转冷一样,市场经济在发展过程中,不可能是一帆风顺的,上涨和下跌都是很正常的现象。

"具体到郑州来说,情况或许更加简单了,相比周边城市和一线大城市,郑州的楼市一直是很稳定的,即便是在去年金融危机的影响下,也没有出现大起大落的情形。"卢天明认为,看待和分析一

个城市的房地产业,必须要与这个城市 经济的发展速度和其所处的位置联系起来,"这一年来,房地产市场是在逐步攀升,无论销量还是价格。"

"这一年来,楼市的变化教会我们什么?我觉得是在面对危机时如何保持从容面对的心境",卢天明很推崇一本书——《老子的帮助》,"老子倡导无为而治,很多人认为他是故弄玄虚,说一些谁也不懂的话。其实老子很简单,那就是人不该去做很多自不量力的事情。他教人追求内心的平和。"

他认为,在市场形势不乐观的情况下,开发商需要的不是"喝酒端起洒一点,喝完剩一点"的所谓技巧,也不是抱团过冬的紧张,而是从容面对的心境。"看好自己的门,管好自己的人,吃好自己的饭,做好自己的事。这就足够了。等到这一调整周期过去之后,你依然能够在这个行业里叱咤风云。"

"亲民地产",市场的必然要求

卢天明表示,政府对楼市的调控,着力点是广大老百姓的利益,相比之下开发商是小的方面,小要服从大,这是理所当然的。

"首先,与政府保持一致是开发商要讲的大政治,做亲民地产是开发商要讲的小政治,帝湖嫁接'亲民地产',是作为有责任感的开发商'讲政治'的具体表现,更是创建和谐社会的内在要求。早在帝湖花园面世时,我就提出了'关注普通大众'、'追求性价比'的观点。现在,帝湖对于'亲民地产'以及'性价比'有了更深层的理解。"

他认为,现在老百姓买房置业已经比较成熟和理性了,高性价比住宅是市场对开发商的必然要求。"开发商亲不亲民,体现在他的产品上,就是性价比高不高。仅仅是开发商站在那儿说'我很亲民'是不够的,得看亲民的具体行动,产品的具体价格。更重要的是,还得看'民'是不是亲你。"

未来的开发商应如何发展? 卢天明的看法是,企业的发展应该符合社会发展的主基调,除了保证企业的健康发展外,还要努力与区域的经济发展水平和国家宏观产业政策合拍。政府提出要建设和谐社会,嫁接"亲民地产",就是帝湖为建设和谐社会贡献力量。"可以这样说,帝湖一直在用心做事,用心建房子,为数千户家庭实现了家的梦想,更可以自豪地讲,帝湖用'亲民地产'理念赢取了中原大众。"

一周资讯

数码公寓开盘热销1000套

以"全时段、全精装、全家电"CORSS模式全新形象面世的正弘数码公寓,11月28日开盘即热销1000余套,销售总额突破3亿元。据项目负责人介绍,该项目地处中原硅谷——河南科技市场,与数码公园、银水河滨河公园—路之隔,在城市核心地段以23~70平方米的合理户型充分满足投资兼自住的跨界需求,同时项目配备市政双气、酒店级物管,全精装含家电。目前该项目已进入室内装修阶段,随着文化路与东风路下穿式立交桥以及地铁2号线的动工,正弘·数码公寓所处的地域价值将持续受到利好推动,准现房的优势更显弥足珍贵。 赵金玉

蓝堡湾5日盛世开盘

12月5日,正弘·蓝堡湾即将盛世开盘。

占据城市核心价值地脉的蓝堡湾,在正弘置业接手后全力运作,以正弘品牌独有"精品"开发理念,重新审视区位价值、城市价值,以贵重不动产同时兼具全球藏品的保值增值能力,容纳景观地标、经济地标、宅居地标三重地标价值。此次开盘面世的房源主要是110~360平方米平层使馆大宅,据了解已有近千名意向客户预约登记,这充分印证了正弘品牌强大的市场号召力,以及客户对于"使馆级平层馆邸"的价值认同。目前项目开盘在即,VIP意向登记也即将于本周正式截止。

中国·郑州首届小商品交易博览会落幕

12月1日,为期6天的"中国·郑州首届小商品交易博览会"在中原百姓采博城落下帷幕。这次展会共吸引了1000多家来自全国各地商户参展,每天人流量都在10万人左右,6天成交额高达10亿元。

本届展会由郑州市人民政府、中国商业联合会、河南省商务厅主办,二七区政府、河南鸿盛商贸有限公司承办。共有来自全国各地的1000多家企业参与了此次展会,其中30%为来自广东、福建、义乌三地的厂商。参展行业包括了小电器、工艺礼品、饰品、玩具、鞋类、箱包、服装、家居用品等数十个参展类别,实现了中原百姓采博城"一级批发,汇通天下"的目标。