

震荡向上成明年市场总趋势

目前市场估值水平处于合理区间,2010年不会是单边牛市

“选股有技巧,投资者应着重关注预期差较大,还未被市场充分挖掘的潜力股。总而言之,投资者要‘下看消费,上看资源,兼顾主题。’”12月5日下午,光大银行郑州分行联合申银万国证券公司举行了“2010年A股投资策略及热点探讨”报告会。当天,来自银行、证券公司的投资理财专家们就当前的投资热点和市场预测展开了激烈探讨。 晚报记者 倪子



震荡向上成明年市场总趋势

申银万国总部研究所市场研究部总监李念说,2010年我国经济增速加快已成定局,并且这个速度有可能超出预期。因此,2010年的市场具有一定的上升空间。

“目前市场的估值水平仍处于合理区间,并且流动性较为宽松。2010年的市场或将呈现出震荡向上的总趋势,但不会是单边牛市。”李念说,投资回报率最高的阶段是市场流动性最宽松之时,这也是目前市场“上有压力”的表现。同时,上市公司的业绩和经济的增速是一定的,这便形成了有力的“下有支撑”。他指出,预计2010年经济增长9.6%,中国经济重回增长周期,上升周期将持续到2012年左右。预计经济增长率将保持在9.6%左右,通货膨胀率(CPI)将保持在2.2%,季度经济增长率呈现U型走势。

自下而上选择预期差大的股票

“投资者要学会自下而上的从上市公司中选择出质地优良的品种。短期目标是寻找与市场存在预期差的公司,长期则是希望能够找到穿越周期、稳定增长的品种。”申银万国证券研究所市场部研究员于洋建议道。

就明年的市场而言,于洋说,投资者要紧密关注行业核心驱动信号的变化。比如,在下游需求、中游制造、上游资源中,各个行业变化的信号是不一样的。在需求中,可以多关注终端产品的消费;在中游中,对钢铁、建材、造纸和化工等材料类公

司,投资者应多关注价格、库存、利润水平、产能利用率等数据,对机械、建筑等工业品类公司则需要更多关注销量和订单数据;上游中的资源类公司除需要关注价格、库存信号外,投资者还需要关注美元等对其金融属性有影响的信号。

“投资者尽量选择预期差大的股票,也就是那些未被市场充分挖掘的股票。例如消费类,如果投资者现在还关注海信等股票,估计难出现好收益,不妨主动关注彩虹、长虹等市场潜力较大的股票。”于洋说道。

金融动态

理财产品亏损如何处置

近年来,由于股市震荡,一些银行理财产品出现亏损。理财专家提醒,面对亏损理财产品,投资者是继续持有还是提前赎回,应从以下三个方面去把握。

其一,看产品结构和赎回条件。理财专家说,对于银行理财产品,投资者需要了解产品的挂钩标的;对于那些自己不熟悉、没把握的挂钩标的的理财产品,投资者需要谨慎对待。需要注意的是,有的理财产品不允许提前赎回,有的理财产品虽然能够提前赎回,但只能在特定时间赎回,且需要支付赎回费用。而且,有的理财产品有保本条款,但其前提是产品必须到期,投资者提前赎回就有可能亏损本金。

其二,看收益实现的可能性。理财专家说,一些理财产品设定的收益条件是限定于某个期限内,而有的理财产品收益条件则限定于某一个观察日。因此,如果理财产品的结构不好,收益条件设置苛刻,没有保本机制,投资者可以考虑止损赎回。

其三,看产品期限。理财专家说,一些在股市高位发行的短期理财产品,如果出现亏损,短期内实现“翻本”的难度较大,可以考虑提前赎回。而有的理财产品期限较长,期限长达五六年,设计的结构又比较好,即使亏损,但今后两三年内如果市场向好,这类理财产品完全有可能扭亏为盈。

倪子

工商银行理财产品领跑市场

今年,工商银行河南省分行营业部个人理财业务呈现持续发展的良好态势。截至目前,全行人民币理财产品销售额突破100亿元大关,同比增幅达110%,同业市场占比60%,持续领先同业市场。全行上下围绕竞争中高端客户的发展战略,以理财产品为核心动力,切实服务并满足重点优质客户理财需求。各级营销人员不断提高理财产品销售工作的计划性、针对性和主动性,充分做好期次产品的销售安排和客户预约工作,以中高端客户为重点积极开展营销,提高对中高端客户的理财服务水平,有效带动了全行优质客户数量和个人金融资产的增长,提升了工商银行在个人理财市场的竞争力。目前该行已形成个人网银、营业网点、客户经理等多渠道的整合营销和联动推广,得到了客户群体的广泛认可。

张晓辉 赵娟娟



中信贵宾登机 放心的托付



本期专家

戚姗姗 中信银行 郑州分行零售银行 贵宾理财部经理

跟熟悉的客户经理小王聊起了这个烦心事,小王当时也没想到好的办法帮小晗妈妈解决这个难题。

“小王,你安排下,北京分行通知咱们有个贵宾客户明天要从北京飞来郑州,大概上午10点到,办完事后转机去广州。”领导交待到。

“行,我马上联系郑州机场贵宾厅。” 小王正准备去拨那个熟悉的机场贵宾厅预约电话0371-68519306。

“小王,这个客户是个外国人,不懂中文,咱得联系贵宾厅做好接待工作,并帮客户打辆的士,这是他要去的地址,赶紧跟机场贵宾厅预约吧!”

“陈总,咱机场贵宾厅提供贵宾接待室休息、代办登机手续,协办行李托运、使用贵宾专用安检绿色通道、飞机在远机位时VIP专用贵宾车摆渡等服务、专人引导送机等服务吗?我都背熟了,没听说还帮忙打的啊?”

“小王,客户的需要就是咱们努力的方向。你现在马上联系贵宾厅,把情况说明,赶紧帮客户预订好,不能耽误客户的时间。”

“好,我马上去办!” 在小王的努力下,客户很顺利地通过中信银行贵宾厅出了机场,去往办事的地方。

第二天下午1点,客户又要飞往广州。小王牢牢地记着客户的行程安排,提前3个小时致电贵宾厅进行了预约。

机场贵宾厅工作人员帮助这名外国客户顺利地通过了安检并亲自送到机舱门口,客户感动极了。

小王又赶紧致电广州分行,联系广州机场贵宾厅准备接待工作……

忙完这一切,小王突然想到了小晗妈妈的难题。这不已经有解决办法了吗。小王高兴极了,赶紧拨通了小晗妈妈的电话…… 倪子

郑州晚报 年度骄傲 回顾 见证 展望 发展

2009 中国郑州金融年度盛典

邀您见证

金融市场风云变幻 谁主沉浮
同台竞技岁末盘点 谁是英雄

参与活动投票方式

1. 登陆中原网 (www.zynews.com), 点击首页右上角“热点专题”中的“2009郑州金融盛典”, 或直接登录http://www.zynews.com/2009honor/进行投票。
2. 拨打热线电话67655763、67655029
3. 发送电子邮件至zzwbjr@163.com