



上接B11版

2009 我心中的中原家居

口晚报记者 熊维维

发展集成家居 站稳中原市场 北京元洲装饰郑州公司总经理 孟伟

上半年在全球经济大形势的影响下,市场运作和销售任务都受到一些阻力,但元洲公司利用这个期间苦练内功同时做好团队建设。在下半年市场回暖的有利条件下,整体郑州公司呈现一片大好局面,同行业精英人才也在公司较好的士气影响下,纷纷加盟元洲装饰公司,目前团队人数突破100余人。

在北京元洲装饰郑州公司总经理孟伟看来,这个2009年是在顺风顺水、平衡过渡中走过来的,销售任务也于11月中旬提前完成,在元洲集团直营公司ERP网络会议上,郑州公司也被元洲集团特别提名表扬。

据孟伟介绍,元洲装饰集团在早期就提出了公司10年乃至20年内的发展目标,第一个10年做家装,第二个10年做家居,第三个10年做人居环境。孟伟分析说,这个战略发展方向不是一时冲动想出来的,而是经过了整个行业的观察和思考。如果装饰公司只做家装,必定路子越走越窄,利润越来越低,现在基础家装积累期已经到位了,要过渡到“家居”这个阶段,“家居”包括了家装、集成、设计等方面,集成包括了跟家有关的所有后期配置。目前,元洲装饰已经拥有自己的橱柜厂、窗帘厂,有自己的OEM合作商等。整个家居行业其实也在朝这个方向发展,因为一站式购物模式符合老百姓的装修需求。

经历过风暴终见彩虹,孟伟表示,元洲在郑州市场稳扎稳打已站稳了脚跟,元洲人也携信心和决心做好昂首迈入2010年的准备工作。



■语录

在你眼中,2009年的中原家居是怎样一种表情?

这个2009年是在顺风顺水、平衡过渡中走过来的,所以它的表情应该是一个自信而淡定的微笑。

如果用几句话来表达你在新的一年里对中原家居的感悟,会说些什么?

元洲装饰是一个不断创新和发展的装饰企业,在这一年公司涌现出了很多新的服务理念,但是最遗憾的是,今年还没来得及全部用于实现,2009年就已经离我们远去。2010年,我们会给大家呈现出一个更加完美的元洲装饰,为中原地区的消费者,带来更加完美的服务。

最想对自己的团队说一句什么样的话?

得中原者得天下,纵观全局,元洲是个好的平台,拥有好的团队和企业文化,等待我们的是美好的未来市场前景。

修炼企业内部 才能跑步前进 香港香江装饰郑州公司总经理 张翼飞

受宏观经济的影响,整体中原家居行业的变化是不可控制的,但对危机和修炼企业内部的过程,却是家装公司可控的,在香港香江装饰郑州公司总经理张翼飞眼里,关键是以什么样的心态看变化,要是以不变应万变那就是错误的,没有天上掉馅饼的事,关键是要有做馅饼的能力。而在分析中原家居行业面临的最大问题时,张翼飞表示,今天整个行业都面临着升级改造、资源整合的问题,中原家居行业里一些大型卖场都在资源整合上发力,像红星美凯龙和凤凰城。

针对今年的情况,香江装饰一直做基本功建设,尤其是在组织建设和团队培养上,充分发挥团组织的力量,发挥年轻人的热情、豪情,并取得“青年文明号”的荣誉称号;另外,公司引进培训机构对公司高层和中层以及员工都做了多场培训,公司苦练内功的同时补充和沉淀一批优秀的设计和管理人员,通过系列训练和引导,让员工们的向心力更强,更加团结,更有竞争力。张翼飞表示,虽然今年的市场没有想象的那么好,但是整个香江团队迎难而上、克服困难,基本上达成预期目标。

在很多业内人士眼里,香江装饰通过两年发展,共有3个公司,一个家装公司、一个工装公司和一家建材公司,发展速度很快。然而张翼飞却遗憾公司的发展还是比较慢,外部竞争日益激烈,香江更要跑步



前进。在今年香江装饰和建材公司又开了3家店面,这样香江装饰在郑州下设共有7家店面。张翼飞表示,这是在市场竞争压力下,对香江装饰的一个挑战,也体现了香江装饰对行业和市场的信心。

■语录

在你眼中,2009年的中原家居是怎样一种表情?

应该是喜忧参半。喜的是我们这个行业更加理性了,更加成熟了,能生存下盲目的地跟风和竞争,大家都在找适合自己经营遇到困难,出现逃跑去抗害消费者的现象,另外,游击队投诉居高不下。

如果让你用几句话来概括2009年的中原家居,会说些什么?

机遇与挑战并存;适者生存;真金不怕火炼。最想对自己的团队说一句什么样的话?我们一直在努力。

下转B14版

美食 影楼 家电 《郑州晚报》、《通通有》DM、通通有网站 www.totyou.net.cn 互动传播,全面提升广告投放价值;24小时广告刊登热线:63399000 67655128 本栏目诚聘广告业务精英、客户主任,待遇从优联系电话:63330282 63335000

源自中国传统养生文化

普洱茶膏

具有普洱茶的芳香
她美化七十岁以上的普洱茶老茶
外观乌黑明亮
被誉为普洱茶中的“黑金子”

茶膏三绝之一

河南省总代理:悠乐居茶庄

电话: 63969666 13203838866

地址:郑州市纬一路9号附2号圣鼎商务3楼

张裕专卖喜迎双节大优惠

买一赠一最大优惠可达5折,另有惊喜等着您!

欢迎懂红酒喜欢红酒、有品位的人或单位前来选购

(团购正当时!)莫失良机

www.hnzhangyu.com 活动截止时间(2009年12月8日-12月31日)

旗舰店地址:丰产路与经三路交叉口向东50米路北 电话:0371-67500001
经七店地址:经七路与纬一路交叉口向北50米路西 电话:0371-63850005
嵩山路地址:伊河路与嵩山路交叉口向西200米路北 电话:0371-67500003

嘶哈火锅 品位生活

——畅享黄金步行街的繁华和香辣

重庆嘶哈火锅河南总店,地处德化步行街,紧邻二七广场,是现代都市“小资一族”个性休闲的美食好去处。

嘶哈火锅吸取重庆传统风味火锅之精髓,融入中原煲汤工艺,严格选材,货真价实,以麻辣鲜香的独特味道为特点,质量上乘、好吃不上火、有口皆碑,秉承专业的服务理念,充分体现美食大众化,又竭力关注现代都市“小资一族”的品位生活,被行业专家赞誉为“个性化”的香辣时尚品牌。

嘶哈火锅店内宽敞明亮,红色暖调,富贵典雅,心旷神怡。火锅麻辣鲜香,色泽红亮清透,口感醇厚,营养丰富,纯天然绿色制作,有利于身体健康。菜品0.5元起,每天还有特价菜,免费赠送面食。品种丰富,量大新鲜,吃多吃少看得见,聪明消费一锅香鲜!

年轻的都市白领、忙碌的上班族、朝气的大学毕业生,都可以邀上三五个亲朋好友,一起徜徉于时尚的步行街,到嘶哈火锅小坐闲聊,谈天说地,无所顾忌,欢快氛围里,品尝一锅香辣,疲劳和烦恼一扫而空,不失为一种惬意的休闲方式。人均消费仅15元,就能畅享黄金步行街的繁华和香辣!

“康百万”庄园酒,富贵常有。中原财神康百万,百万美酒天下传。

诚增加机盟遇

机遇 大型电视连续剧《康百万》正在拍摄,即将搬上影屏,为我们宣传康百万酒及借势是绝佳的机遇,机不可失,时不再来。

诚招加盟代理,望有识之士,慧眼识金,抢抓机遇,共谋发展,合作双赢。

地址:河南巩义市人民路 总经销:0371-66487618 康百万酒业(WWW.KBWJY.COM)

花嫁盛典 情感婚纱摄影

嘉年华 爱意圣诞 2010·优惠无限

电影化主题婚纱照(底片全拍全送)

现在预定即“送十大豪礼”价格狂到底

国际品牌礼服 租·卖·

玛花玛莎礼服(欧美) 施华洛礼服(亚洲) 玛丽莎礼服(欧美) 玛尼绅士礼服(欧美)

入住花嫁盛典 强强联手

名额60名 优惠无限

地址:文化路110号 电话:0371-63610168 63826389 免费热线:400 6696 116

GREE 格力 格力空调 世界名牌

好变频 格力造

买着省 用着更省