

金融资讯

浦发银行助力我省铁路建设

12月13日,浦发银行郑州分行与河南铁路投资有限责任公司在郑州签署了《100亿元战略合作协议》以及《5亿元综合授信协议》。根据协议,浦发银行将向我省铁路建设投放不低于100亿元的授信和融资支持。

作为豫沪政府合作产物的浦发银行郑州分行,成立近9年来,秉承“扎根河南、服务河南”的理念,在国家中部崛起战略的指引下,紧密结合河南实际,不断创新金融服务,全力支持经济建设,在河南新跨越新崛起的进程中发挥了重要作用。

工行办理信用证代付业务

近日,工商银行河南省分行营业部成功办理了全省首笔代理同业进口信用证代付业务,此笔业务的成功办理是该行继今年开了全省首个NRA账户后的又一次业务新突破。据了解,今年年初工行河南省分行营业部在产品创新和用新上狠下工夫,利用该行强大的外汇资金实力与外汇清算优势,承揽代理同业业务。

今年11月份该行与某同业银行成功签署了《金融机构间进口代付业务总协议》。根据该协议,工行河南省分行营业部不仅可以代理该行郑州分行的进口付款业务,且能够以此辐射该行全国范围的系统内业务,为银行间国际业务的发展合作和业务开展开辟了新的领域。

中信银行获最佳融资伙伴称号

近日,中信银行在“2009第五届中国商业思想论坛暨中国商业模式创新盛典”上被授予“中国最佳中小企业融资伙伴”称号。

近年来,中信银行积极响应国家扶持中小企业发展的政策号召,将发展小企业业务金融提升到战略高度。在全行的努力下,该行小企业业务金融保持了良好的发展势头。截至2009年9月末,全行小企业客户共计7824户,较年初增加1146户;授信总额679.46亿元,较年初增加153.03亿元,增幅29.07%;同时,不良率为0.62%,低于该行对公贷款平均不良率。

安信担保特聘专家顾问



近日,河南安信投资担保有限公司举行了“特聘顾问”授牌仪式。安信担保董事长许宪魁、总经理罗宏科、郑州大学商学院院长高友才、副书记孙恒有以及相关监管部门等嘉宾出席。当天,许宪魁向高友才、孙恒有等颁发了安信担保“特聘顾问”荣誉证书,标志着安信担保与郑州大学商学院的再次携手合作。作为郑州大学商学院首届优秀MBA学员,许宪魁始终不忘母校对自己的谆谆教诲。今年3月,该公司与郑州大学商学院签署校企合作协议书。除向母校输送大批储备人才进修MBA课程外,更斥资几十万元用于支持校舍修建与教学设施更新。被授予“特聘顾问”称号的几位专家学者表示,目前河南的担保行业还处在摸索前行阶段,担保公司的各个方面还需要进一步完善和规范。今后,他们将继续加大对安信担保的关注和深层次研究,希望安信担保作为成功的典范,为河南的担保行业做好榜样,树立旗帜。

晚报记者 倪子/文 赵楠/图

远大担保 为客户提供多元化增值服务

“随着省会担保行业的竞争日益激烈,提供单一化服务已不能充分满足客户的需求。为客户提供个性化的担保投资需求,将是远大担保未来的发展趋势。”河南远大投资担保有限公司总经理崔磊表示,该公司将不断升级服务水平,力求向客户提供专业化的各类增值服务。

晚报记者 倪子 杨长生

为客户量身定制专属服务

远大担保“如意金升”理财团队由从事多年金融理财工作和有多年担保行业经验的精英组成,团队中有多名经济师、会计师、金融理财师以及有多年银行工作经验的专业金融理财人士。

“如意金升”理财团队除能够满足理财客户的常规理财需求外,还能向理财客户提供专家级的各类增值服务。崔磊介绍说,在掌握客户金融需求与财务缺口的基础上,通过专业化系统做出的财务分析和风险评估,为理财客户量身定制个性化的综合理财方案;在财富规划的基础上,为理财客户提供投资产品组合和专属理财,提供个性化资产管理服务;依托强大的精英团队与合作机构,为理财客户提供专业水准的金融市场资讯、投资理财指引和一对一的理财顾问服务。

打造复合型投融资担保产品

据了解,“如意金升”投资担保产品以远大担保传统的投资担保业务为基础,由专业的理财人士运作,为客户的资金保值增值提供保障,客户的满意度及循环投资理财率都达到98%以上。

其中,“助业通”是远大担保针对省内中小企业和个体工商户推出的一款复合型的融资担保品牌。崔磊说,“助业通”具有手续简便、办理快捷、融资额高、费用较低、还款灵活等特点,为各行各业提供了一个全新的融资渠道和方式,切实从根本上帮助中小企业解决融资难问题。截至目前,远大担保“助业通”已经帮助数十家中小企业和近百家个体工商户顺利解决了阶段性和季节性资金紧张问题,“助业通”融资已经得到新老客户的一致好评和推介。

稳健经营争创百年信用

除了拥有一整套科学的风险管理制度,远大担保自成立以来,便以重点解决中小企业融资难问题,帮助中小企业快速发展,为省内中小企业和个人提供融资担保、投资担保、履约担保、投资咨询等专业投融资担保服务为目的。

“远大担保将在‘识卓为远、行健乃大’核心价值观的指引下,坚持以‘远大担保、百年信用’为发展目标,通过开展规范化的民间投资担保业务,构建公开、规范、高效的民间资本投融资渠道。”崔磊说,今后,远大担保将带领“如意金升”理财团队,本着“笃守诚信,一诺千金”的信用原则为理财客户提供安全、便捷、专业的全方位服务。

招聘 每周五 郑州晚报 + 通通有人才专刊 + 天骄人才网 www.tjjobw.cn = 80元/块 广告热线: 63399000 6765128

保险公司
业务主管:8000元/月
客服人员:2500元/月
内勤:1000元/月
要求:25-45岁之间,高中以上学历,待遇:双休+三金
袁主任 66050566

经七路社区门诊
内科副主任医师2名 医生:2名
中医主治医师2名 护士:2名
全科医生2名
针灸按摩师5名
办公人员6名
齐主任:13203728186 68752868

郑州市一品糖商贸有限公司聘
业务经理6名
(男女不限)待遇:2000元以上
电话:13213166880
地址:前进路与洛河路交叉口西20米

国际垄断产品招商招聘
市场空白,前景广阔,五万元即可代理加盟,年利润可达50万元以上。
聘:业务精英:3000-5000元/月
助理:1500+提成
推广经理:5000-1万元/月
要求:28岁以上,有工作经验者优先,一经录用免费培训上岗,优秀者可享受出国学习深造。
李经理:15188366396

金德管业集团郑州分公司
招聘
招业务员司机,年龄27-45岁,本地人,已婚,驾龄三年以上,工资1000元-8000元。
出纳:年龄22岁以上,专科以上学历,财务专业,有经验者优先考虑。
电话:0371-66347888

诚聘
经理助理5名:5000元;
档案管理员10名:2800元;
管理人员2名:3500元;
杨扬:13383851282

急聘
郑州北环二手车市场康桥车行诚聘:
汽车美容师1名
要求:会喷漆、抛光。
汽车销售员2名
要求:有驾照优先,男女不限。
电话:60121616 63798878

保险银行投资
理财规划师:5名
客户经理:5名
财务主管:2名
要求:23岁-45岁,大专以上学历,态度积极向上者优先。
待遇:享受三金+双休日+培训
61803298 13592589153

高薪诚聘
新公司,新产品隆重上市,为迅速打开河南市场,特聘以下人员:
营销总监1名 年薪30万
业务经理6名 年薪15万
助理2名 月薪2000+提成
以上人员要求30-55岁,有销售、经商、管理经验者优先,非诚勿扰。
人事部张经理 13253529777

与郑州晚报分类广告部 携手走就业致富之路

如果您是即将毕业的大学生,正在为就业而发愁,郑州晚报分类广告部将免费提供学习培训的机会,让你一显身手;如果您是下岗职工,正在寻找就业门路,郑州晚报分类广告部将为您提供就业致富之路:

广告客户主任:负责报纸广告销售工作。

要求:1、勤奋踏实,自我管理和自主学习能力强,具有团队合作精神;2、有一定的表达沟通能力和创新进取精神;3、良好的心理素质和人际关系。

以上人员经面试通过后均可享受公司的免费培训,经培训合格后正式录用且享受:底薪+高额提成+奖金+三金+其它福利

诚邀各大院校机构进行人才培育、就业合作

联系电话:63330282 63335000 联系人:王经理

E-mail:whw900308@163.com

地址:郑州市紫荆山路与商城路交叉口金成国贸大厦1610室

河南恒大投资担保有限公司 招聘
“河南省十大品牌担保机构”、“年度稳健运营投资担保机构”、“2009年市民最满意的担保机构”。
融资总监1名
●金融、经济或相关专业本科以上学历,3年以上融资担保或金融机构工作经验。
●能够较好地把握宏观经济政治形势;具有一定的财务、金融及企业管理知识。
融资客户经理5名
●1年以上银行信贷业务或担保行业工作经验;
●金融、营销、贸易、房地产、法律等相关专业本科以上学历。
咨询电话:0371-60961961 简历发至:xuhbzzhou@sina.com